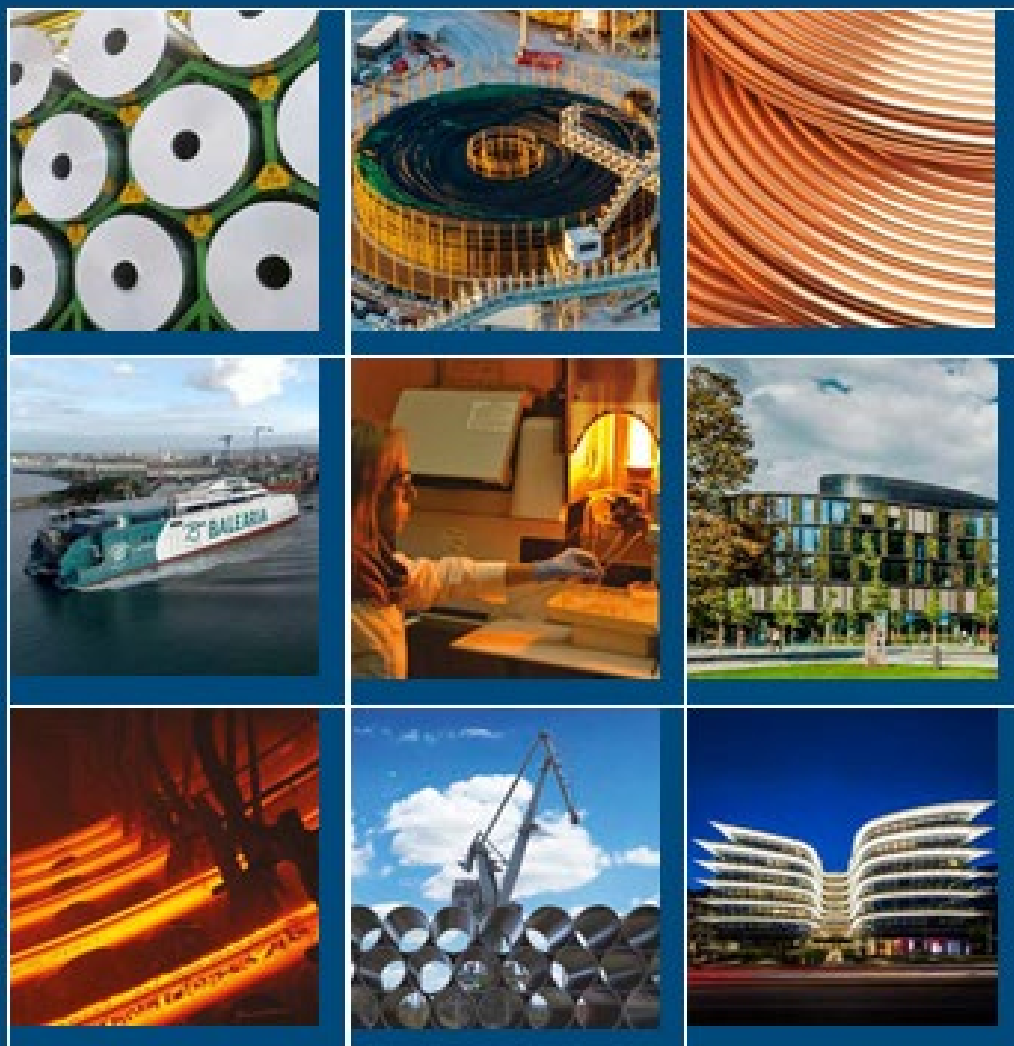


VIOHALCO



RESULTATS FINANCIERS

Premier semestre 2025

Bruxelles, le 18 septembre 2025 - Viohalco S.A. (Euronext Bruxelles : VIO, Bourse d'Athènes : BIO), ci-après « Viohalco » ou « la Société », annonce aujourd'hui ses résultats financiers consolidés pour le premier semestre 2025.

Une solide performance dans tous les segments d'activité augmente la rentabilité dans un environnement instable

Principaux résultats financiers consolidés

- **Le chiffre d'affaires a augmenté de 14% par rapport à l'année précédente**, pour atteindre 3,7 milliards d'euros (1er semestre 2024 : 3,3 milliards d'euros), principalement grâce aux volumes et aux prix de vente plus élevés.
- **La rentabilité opérationnelle (EBITDA ajusté) a augmenté de 39% par rapport à l'année précédente pour atteindre 378 millions d'euros** (1er semestre 2024 : 273 millions d'euros), grâce à une transition continue vers des catégories de produits à plus forte marge et à une gestion rigoureuse des coûts.
- **Le bénéfice avant impôt a augmenté de 104% pour atteindre 229 millions d'euros** (1er semestre 2024 : 112 millions d'euros), avec une croissance particulièrement forte dans les segments Aluminium et Câbles et une reprise progressive dans le segment Acier.
- **Le bénéfice après impôt a augmenté de 102% pour atteindre 177 millions d'euros** (1er semestre 2024 : 87 millions d'euros).
- **La dette nette s'est élevée à 1.708 millions d'euros** (exercice 2024 : 1.513 millions), en raison de l'augmentation des besoins en fonds de roulement pour supporter la croissance des segments ; **le ratio dette nette/EBITDA s'est établi à 2,4x** (exercice 2024 : 2,5x).

Chiffre d'affaires	EBITDA ajusté	Bénéfice avant impôt	Bénéfice après impôt	Dépenses d'investissement
3,7 Md€	378 M€	229 M€	177 M€	190 M€
(S1 2024: 3,3 Md€)	(S1 2024: 273 M€)	(S1 2024: 112 M€)	(S1 2024: 87 M€)	(S1 2024: 204 M€)

Faits marquants au niveau opérationnel

- **Aluminium** : croissance des ventes tirée par la forte demande de l'industrie de l'emballage, avec une rentabilité accrue soutenue par une amélioration des résultats comptables liés aux métaux.
- **Cuivre** : la hausse des prix des métaux sur le LME stimule la dynamique positive du chiffre d'affaires, supportée par une demande soutenue pour les tubes en cuivre et les barres omnibus, résultant de la demande pour les centres de données et les applications pour les réseaux électriques. La rentabilité est principalement affectée par une baisse des résultats comptables liés aux métaux.
- **Câbles** : l'utilisation croissante des capacités de production accrues et la bonne exécution des projets existants génèrent des résultats solides, tandis que le carnet de commandes reste bien rempli.
- **Tubes d'acier** : les bons résultats sont soutenus par des investissements ciblés visant à accroître les capacités, qui ont permis d'augmenter les volumes de production et d'obtenir un mix de projets à forte marge.
- **Acier** : amélioration de la rentabilité opérationnelle grâce à une demande accrue sur les marchés clés et à des marges légèrement meilleures pour les produits en acier d'armature et les treillis métalliques, qui ont compensé les performances modestes du reste du portefeuille.
- **Immobilier** : croissance continue des revenus locatifs grâce à une gestion proactive des actifs visant à renforcer les flux de trésorerie provenant des actifs immobiliers générateurs de revenus.

Commentant les résultats financiers, le CEO Ippokratis Ioannis Stassinopoulos a déclaré :

« Nous sommes heureux d'annoncer une solide performance au premier semestre 2025, avec une amélioration notable de la rentabilité. Il est particulièrement satisfaisant de constater une contribution plus importante des segments Aluminium, Câbles et Tubes d'acier, ainsi qu'une reprise progressive du segment Acier, par rapport à la même période l'année dernière.

Ces résultats solides soulignent l'efficacité de notre stratégie et notre résilience face aux difficultés macroéconomiques et à l'instabilité géopolitique. Notre capacité à nous différencier grâce à une offre de produits diversifiée et à des relations clients plus étroites - soutenue par des investissements ciblés qui améliorent désormais l'efficacité opérationnelle, l'optimisation de la gamme de produits et l'expansion vers des segments de marché attractifs - a été essentielle pour atteindre ce résultat. »

Aperçu

Les rapports financiers de Viohalco sont répartis en deux divisions, en fonction de leurs caractéristiques commerciales et de leurs indicateurs de performance distincts :

La **division industrielle** englobe les segments Aluminium, Cuivre, Câbles, Tubes d'acier, Acier, R&D et Technologie, et la **division immobilière** comprend les investissements immobiliers de Viohalco et les entités liées à l'immobilier.

La division industrielle

Chiffre d'affaires	EBITDA ajusté	Bénéfice avant impôt	Bénéfice après impôt	Dépenses d'investissement	Dettes nette/ EBITDA
3,7 Md€	367 M€	222 M€	171 M€	173 M€	2,3x
(S1 2024: 3,2 Md€)	(S1 2024: 263 M€)	(S1 2024: 106 M€)	(S1 2024: 83 M€)	(S1 2024: 191 M€)	(fin 2024: 2,4x)

Chiffres clés de la division industrielle

Montants en milliers d'euros	1er semestre 2025	1er semestre 2024
Chiffre d'affaires	3.698.214	3.230.227
Marge brute	441.799	334.665
EBITDA	367.959	260.285
EBITDA ajusté	367.129	263.286
EBIT	295.003	190.385
EBIT ajusté	294.173	193.386
Charges financières nettes	-76.016	-83.466
Bénéfice avant impôt	222.085	106.080
Dépenses d'investissement	172.621	191.344
	30/06/2025	31/12/2024
Immobilisations corporelles (PP&E)	2.560.560	2.477.678
Dettes nette	1.560.514	1.377.614

Le **chiffre d'affaires** de la division industrielle s'est élevé à 3,7 milliards d'euros. La **rentabilité opérationnelle (EBITDA ajusté)** de la division industrielle s'est élevée à 367 millions d'euros.

La division industrielle de Viohalco englobe les segments suivants : Aluminium, Cuivre, Câbles, Tubes d'acier et Acier.

- **Le segment Aluminium** : amélioration significative du chiffre d'affaires et de la rentabilité. Hausse continue du volume des ventes chez Elval, malgré les défis macroéconomiques.
- **Le segment Cuivre** : croissance du chiffre d'affaires principalement due à la hausse des prix moyens des métaux sur le LME. Rentabilité affectée par un mix de ventes défavorable, la hausse des coûts énergétiques et la baisse des résultats comptables liés aux métaux.
- **Le segment Câbles** : augmentation notable du chiffre d'affaires et de la rentabilité grâce à l'augmentation de la capacité, associée à une utilisation élevée de la capacité sur toutes les lignes de production et à l'exécution sans heurts d'un solide carnet de commandes. Le chiffre d'affaires des projets a significativement augmenté, de 63%. Impact positif du maintien de marges saines sur les câbles électriques basse et moyenne tension. Le carnet de commandes substantiel de 2,8 milliards d'euros témoigne de la résilience de l'entreprise dans un contexte géopolitique complexe. Le programme complet d'investissements porte ses fruits, avec des investissements clés visant à développer la production de câbles onshore dans les usines de Thèbes et d'Eleonas, en Grèce, ainsi que dans une nouvelle usine de fabrication à Baltimore, dans le Maryland, aux États-Unis.
- **Le segment Tubes d'acier** : les bons résultats sont soutenus par des investissements ciblés visant à accroître les capacités, qui ont permis d'augmenter les volumes de production et d'obtenir un mix favorable de projets, résultant en des marges de profitabilité record. La demande est stimulée par les prix élevés de l'énergie et le besoin constant de nouvelles voies de transport

du gaz naturel. Le carnet de commandes est solide, avec 560 millions d'euros, et les prises de commandes s'élèvent à 350 millions d'euros, soit un chiffre supérieur au chiffre d'affaires du premier semestre 2025. Mise en service et exploitation réussies de la nouvelle installation de revêtement de poids en béton (CWC) sur le site de Corinth Pipeworks à Thisvi, en Grèce.

- **Le segment Acier** : reprise progressive malgré des conditions de marché défavorables et une faible demande en Europe. La hausse de la demande en produits d'armature et en treillis métalliques sur les marchés clés (notamment en Grèce et dans les Balkans), combinée à de modestes augmentations de prix, a compensé la baisse des performances sur le reste du portefeuille de produits. L'accent continue d'être mis sur l'amélioration de l'efficacité énergétique et l'optimisation de l'allocation des ressources.

La division immobilière

Chiffre d'affaires

23,4 M€

(S1 2024: 22,6 M€)

EBITDA ajusté

11,3 M€

(S1 2024: 9,3 M€)

Superficie brute constructible *

351 K m²

(fin 2024: 343 K m²)

Taux d'occupation **

97,8%

(fin 2024: 98,4 %)

Dépenses d'investissement

17,8 M€

(S1 2024: 12,7 M€)

* Fait référence au portefeuille d'actifs immobiliers de Noval Property.

** Se réfère au portefeuille générateur de revenus de Noval Property.

- Bonnes performances au premier semestre 2025, avec un chiffre d'affaires immobilier de 23,4 millions d'euros, en hausse de 3,6% par rapport à l'année précédente.
- Poursuite de l'expansion du portefeuille afin de tirer parti de la forte demande en biens immobiliers modernes et durables en Grèce.
- Achèvement et livraison réussis de deux nouveaux projets au premier semestre 2025 : Ardittos House, un immeuble à usage mixte situé au 40-42 rue Ardittou à Athènes, en Grèce, comprenant des logements haut de gamme et des espaces de bureaux modernes, et un immeuble de bureaux de premier ordre à Maroussi, le principal centre administratif d'Athènes.

Développement durable

Au cours du premier semestre 2025, toutes les filiales de Viohalco ont poursuivi la mise en œuvre de la stratégie de développement durable à long terme. Les filiales se sont concentrées sur une approche structurée et unifiée du développement durable et ont continué à s'appuyer sur l'évaluation complète de la double matérialité (DMA) réalisée en 2024, en totale conformité avec les normes européennes de reporting en matière de développement durable (ESRS).

Parallèlement, les filiales ont continué à suivre de près les développements dans le cadre de la législation omnibus de l'UE, qui introduit des mises à jour réglementaires substantielles affectant les rapports de développement durable, la diligence raisonnable dans la chaîne d'approvisionnement et les exigences en matière de finance durable. En anticipant ces changements réglementaires, les sociétés de Viohalco s'assurent que leurs pratiques restent pleinement conformes, tout en adaptant de manière proactive nos cadres de reporting et nos stratégies de développement durable afin de répondre aux exigences européennes en constante évolution.

Perspectives

Fort de ses solides performances au premier semestre, Viohalco aborde le second semestre 2025 avec confiance, malgré un contexte macroéconomique qui reste difficile. Les initiatives stratégiques des sociétés, axées sur l'efficacité opérationnelle, l'optimisation de la gamme de produits et les investissements ciblés dans les segments à forte croissance, donnent des résultats tangibles.

Le portefeuille bien diversifié des sociétés Viohalco et leur forte adéquation avec les mégatendances mondiales continuent de constituer une base solide pour une croissance à long terme. Cela se traduit par une demande croissante d'aluminium et de

cuivre, ainsi que par un carnet de commandes important dans les segments Câbles et Tubes d'acier, ce qui renforce les perspectives des sociétés. En outre, alors que le secteur européen de l'acier se prépare à d'éventuels changements de politique au cours du second semestre, le segment Acier de Viohalco reste bien positionné pour tirer parti des opportunités offertes par une amélioration potentielle des conditions du marché.

Enfin, la division immobilière de Viohalco continue de mettre en œuvre avec succès sa stratégie d'investissement en transformant les actifs sous-utilisés de son pipeline captif en propriétés génératrices de revenus et en poursuivant des opportunités d'investissements sélectifs qui enrichissent son portefeuille d'actifs modernes, de haute qualité et durables sur le plan environnemental.

Pour plus d'informations, veuillez contacter

Sofia Zairi, Directrice des relations avec les investisseurs

Tél. : +30 210 6861111

E-mail : ir@viohalco.com

Présentation des résultats

Une conférence téléphonique pour commenter ces résultats aura lieu le **vendredi 19 septembre 2025 à 13h00 BST / 15h00 EET**.

Pour participer à la téléconférence, veuillez composer un des numéros de téléphone suivants environ 5 minutes avant l'heure prévue :

- Participants en **Grèce** : +30 213 009 6000 / +30 210 94 60 800
- Participants **au Royaume-Uni** : +44 (0) 800 368 1063
- Participants **eu Royaume-Uni et internationaux** : +44 (0) 203 059 5872
- Participants **aux États-Unis** : +1 516 447 5632



Aperçu financier

Chiffres clés des comptes consolidés

Montants en milliers d'euros	1er semestre 2025	1er semestre 2024
Chiffre d'affaires	3.721.604	3.252.812
Marge brute	453.455	344.872
EBITDA	380.480	271.457
EBITDA ajusté	378.426	272.635
EBIT	304.136	198.140
EBIT ajusté	302.082	199.318
Charges financières nettes	-78.235	-85.058
Bénéfice avant impôt	228.968	112.016
Bénéfice de la période	176.763	87.426
Bénéfice attribuable aux propriétaires	134.668	68.870

Au premier semestre 2025, **le chiffre d'affaires consolidé** de Viohalco a augmenté pour atteindre 3,7 milliards d'euros, contre 3,3 milliards d'euros au premier semestre 2024, reflétant la croissance soutenue dans tous les segments et la hausse des prix de vente.

L'EBITDA ajusté a augmenté pour atteindre 378,4 millions d'euros, contre 272,6 millions d'euros au premier semestre 2024, principalement attribuable aux segments Aluminium, Câbles et Acier.

Les charges financières nettes ont diminué pour s'établir à 78,2 millions d'euros (premier semestre 2024 : 85,1 millions d'euros), principalement en raison de la réduction des spreads de crédit et des taux d'intérêt de référence.

Le **bénéfice consolidé avant impôt** pour la période s'est élevé à 229 millions d'euros, contre 112 millions d'euros au premier semestre 2024, en raison des facteurs décrits ci-dessus, ce qui s'est également traduit par un **bénéfice consolidé après impôt** de 177 millions d'euros (premier semestre 2024 : 87 millions d'euros) ; le bénéfice par action s'établit à 0,520 euro (premier semestre 2024 : 0,266 euro).

Montants en milliers d'euros	30/06/2025	31/12/2024
Immobilisations corporelles et incorporelles	3.211.082	3.110.121
Autres actifs non courants	135.948	128.109
Actifs non courants	3.347.030	3.238.230
Stocks	1.816.174	1.762.590
Créances clients et autres débiteurs (incl. actifs sur contrats)	1.159.290	838.177
Trésorerie et équivalents de trésorerie	563.100	696.720
Autres actifs courants	54.017	35.181
Actifs courants	3.592.581	3.332.667
Total des actifs	6.939.611	6.570.897
Capitaux propres	2.480.471	2.364.138
Emprunts et dettes financières	1.226.994	1.314.673
Autres passifs non courants	240.022	240.959
Passifs non courants	1.467.016	1.555.632
Emprunts et dettes financières	993.197	843.462
Dettes fournisseurs et autres créditeurs (incl. passifs sur contrats)	1.885.763	1.731.220
Autres passifs courants	113.163	76.445
Passifs courants	2.992.124	2.651.127
Total des capitaux propres et des passifs	6.939.611	6.570.897

Le fonds de roulement a augmenté de 24%, principalement pour répondre à des besoins de fonds de roulement plus élevés, en particulier dans les segments Câbles et Aluminium. Cela a contribué à l'augmentation de **la dette nette** de 195 millions d'euros, qui s'élève désormais à 1.708 millions d'euros.

Les dépenses d'investissement de la période se sont élevées à 190 millions d'euros (1er semestre 2024 : 204 millions d'euros), principalement pour les investissements suivants :

Les investissements dans le **segment Aluminium**, d'un montant de 23 millions d'euros, ont consisté principalement en installations de laminoir à chaud et à froid à l'usine d'aluminium d'ElvalHalcor à Oinofyta, en Grèce, et en d'autres améliorations opérationnelles dans les usines d'aluminium, principalement en Grèce, en Bulgarie et au Royaume-Uni.

Les investissements du **segment Cuivre** se sont élevés à un montant de 12 millions d'euros, principalement lié au plan d'investissement visant à augmenter la capacité de production des produits laminés, ainsi que d'autres améliorations opérationnelles.

Pour le **segment Câbles**, les dépenses d'investissement en immobilisations corporelles au premier semestre 2025 se sont élevées à 108 millions d'euros, principalement liés aux éléments suivants :

- 49 millions d'euros pour la phase finale d'extension de la capacité de l'usine de câbles offshore de Corinthe (Grèce) ;
- 40 millions d'euros pour la modernisation des deux usines de câbles onshore en Grèce : nouvelles lignes de production et nouveaux équipements à l'usine de Thèbes (Grèce), qui deviendra une installation de premier ordre pour les câbles souterrains et aériens MT, HT et THT (achèvement prévu d'ici la fin de l'année) et poursuite des investissements dans l'usine d'Eleonas (Grèce) pour améliorer l'efficacité opérationnelle et la productivité ;
- 4 millions d'euros pour des améliorations à l'usine de Bucarest (Roumanie) et
- 15 millions d'euros pour le lancement des travaux de la nouvelle usine de câbles terrestres dans le Maryland, aux États-Unis.

Les dépenses d'investissement dans le **segment Tubes d'acier** se sont élevées à 10 millions d'euros, principalement relatives à la mise en service réussie de la nouvelle installation de revêtement de poids en béton (CWC) à l'usine de Thisvi, en Grèce.

Les investissements **dans le segment Acier** se sont élevés à 17 millions d'euros, principalement liés à l'installation de nouvelles machines pour l'augmentation de la production de produits en acier de construction en Grèce et à d'autres investissements dans l'amélioration opérationnelle des usines sidérurgiques.

Les investissements dans le segment **Immobilier**, d'un montant de 18 millions d'euros, liés aux travaux de construction d'immeubles de bureaux et d'habitations à Athènes, en Grèce.

Les **investissements des Autres segments** se sont élevés à 2 millions d'euros, liés principalement aux ajouts réalisés dans le port de Thisvi en Grèce par Diavipethiv, filiale de Viohalco, et à d'autres investissements réalisés par les autres filiales du segment.

Performance par segment d'activité

Montants en millions d'euros		Chiffre d'affaires		EBITDA		EBITDA ajusté		EBIT		EBT	
Segments		S1 2025	S1 2024	S1 2025	S1 2024	S1 2025	S1 2024	S1 2025	S1 2024	S1 2025	S1 2024
Division industrielle	Aluminium	1.154	969	107	51	98	63	78	22	61	2
	Cuivre	945	899	55	74	58	61	47	66	38	54
	Câbles	731	532	123	83	123	81	111	72	90	49
	Tubes d'acier	277	249	51	41	51	41	45	36	40	26
	Acier	552	540	38	11	44	17	24	-3	6	-22
	Autres activités	39	40	-6	-	-7	-1	-9	-3	-13	-3
Total industriel		3.698	3.230	368	260	367	263	295	190	222	106
Division immobilière*		23	23	13	11	11	9	9	8	7	6
Consolidé		3.722	3.253	380	271	378	273	304	198	229	112

* Outre Noval Property, la division immobilière de Viohalco comprend d'autres entités liées à des opérations immobilières. Il convient de noter que Viohalco applique le modèle du coût historique aux immeubles de placement, tandis que certaines filiales de la division immobilière (telles que Noval Property) suivent le modèle de la juste valeur. Le bénéfice avant impôt de Noval Property pour le premier semestre 2025, basé sur le modèle de la juste valeur, s'élève à 21,0 millions d'euros.

Analyse de la performance par division

La division industrielle

Aluminium



Le segment Aluminium d'ElvalHalcor a fait preuve de résilience malgré un environnement géopolitique et économique défavorable, avec des **volumes de vente en hausse de 2,8%** par rapport au premier semestre 2024. La croissance a été principalement tirée par la forte demande de l'industrie de l'emballage, en particulier dans le domaine des emballages souples, où le volume des ventes a augmenté de plus de 7% par rapport à l'année précédente. Le **chiffre d'affaires pour la période s'est élevé à 1.154 millions d'euros** (premier semestre 2024 : 969 millions). Malgré les prix élevés de l'énergie, la rentabilité a été soutenue par une amélioration significative des résultats comptables liés aux métaux, qui sont passés à des gains de 9 millions d'euros, contre des pertes de 10,5 millions d'euros au premier semestre 2024. En conséquence, **le bénéfice avant impôt du segment s'est élevé à 61,1 millions d'euros**, contre 1,6 million d'euros pour la même période de l'année précédente.

Malgré le contexte difficile auquel Bridgnorth Aluminium a été confronté au cours du premier semestre 2025, qui a eu un impact sur les performances opérationnelles, la maîtrise des coûts et la gamme de produits de la société, l'EBITDA ajusté a connu une augmentation significative par rapport aux années précédentes, grâce à la hausse des volumes de vente.

Le premier semestre 2025 a été marqué par de solides progrès pour la coentreprise Etem Gestamp, qui a généré un retour sur investissement important, soutenu par une efficacité opérationnelle améliorée et une allocation rigoureuse du capital. L'EBITDA pour la période a atteint 18% du chiffre d'affaires, soit une amélioration significative par rapport aux 2% de l'année précédente. Cette progression s'explique par un mix de produits plus favorable et des initiatives continues d'efficacité, reflétant la mise en œuvre réussie des stratégies d'investissement et opérationnelles de la société.

Perspectives

À l'avenir, l'industrie mondiale de l'aluminium entre dans une ère de transformation, marquée par l'innovation, la durabilité et la croissance à long terme. La demande s'accélère, portée par des mégatendances telles que les attentes du marché en matière de solutions d'emballage à plus forte teneur en matériaux recyclés, le besoin d'infrastructures plus efficaces sur le plan énergétique et l'expansion rapide des solutions de mobilité électrique et légère. En réponse, le segment Aluminium a réalisé ces dernières années une série d'investissements opportuns et à la pointe de la technologie, augmentant ainsi sa capacité de production et renforçant ses capacités technologiques. Ces initiatives stratégiques permettent désormais au segment non seulement de répondre aux besoins évolutifs des clients, mais aussi d'élargir son portefeuille de produits et de saisir les nouvelles opportunités de croissance sur des marchés prometteurs. Fort de ces bases solides, le segment Aluminium est prêt à tirer parti de l'augmentation de la demande mondiale d'aluminium, tout en restant fermement engagé à renforcer ses avantages concurrentiels et à promouvoir une chaîne de valeur durable et résiliente grâce à des partenariats de longue date et à des avancées technologiques continues.

Pour le second semestre, Bridgnorth Aluminium est bien placé pour saisir les opportunités qui se présenteront sur le marché américain. Les priorités stratégiques restent axées sur le renforcement de la résilience opérationnelle, l'amélioration de la qualité et l'optimisation de la rentabilité, afin de garantir que Bridgnorth Aluminium puisse répondre aux exigences évolutives des clients et offrir une valeur à long terme.

Au sein de la coentreprise Etem Gestamp, la génération d'un flux de trésorerie disponible (FCF) positif reste un objectif clé pour 2025, alors que le plan d'investissement quinquennal touche à sa fin. Dans le même temps, la société continue de rechercher activement des opportunités sur d'autres marchés afin de renforcer encore ses bases pour une croissance durable.



Cuivre

Le **chiffre d'affaires** du segment Cuivre a **augmenté de 5% pour atteindre 945 millions d'euros** au premier semestre 2025, contre 899 millions d'euros au premier semestre 2024. Cette croissance est principalement due à la hausse des prix moyens du cuivre sur le LME et à une composition des produits comportant une part moindre de zinc. Le prix moyen du cuivre sur le LME est passé de 8.409 euros/tonne au premier semestre 2024 à 8.641 euros/tonne. De même, le prix moyen du zinc sur le LME a augmenté pour atteindre 2.516 euros/tonne, contre 2.442 euros/tonne au cours de la même période de l'année précédente. Les prix des métaux sur le LME ont connu une hausse notable au cours du premier trimestre de l'année, avant de se stabiliser à la fin du mois de mars en raison des inquiétudes croissantes liées à d'éventuels droits de douane.

Malgré des conditions macroéconomiques difficiles dans tous les secteurs de l'économie, le volume des ventes a augmenté de 1% par rapport à l'année précédente. La hausse des ventes de tubes en cuivre et de barres omnibus, en particulier, a soutenu cette dynamique positive. La demande de barres omnibus produites par Sofia Med a été principalement tirée par les centres de données et les applications de réseaux électriques, en particulier sur le marché américain. À l'inverse, les ventes de produits laminés plats ont légèrement diminué, reflétant une concurrence accrue et une dynamique de marché défavorable. Malgré un contexte économique morose, les volumes de ventes aux secteurs de l'énergie et des réseaux électriques ainsi qu'à celui du bâtiment et de la construction ont augmenté respectivement de 8,3% et 2,4%. La rentabilité opérationnelle du segment (EBITDA ajusté) a diminué de 5% par rapport à l'année précédente, s'élevant à 58 millions d'euros au premier semestre 2025 contre 61 millions d'euros au premier semestre 2024. Cette baisse est principalement attribuable aux coûts énergétiques élevés et à une modification de la composition des ventes.

Le bénéfice avant impôt s'est élevé à 38 millions d'euros au premier semestre 2025, contre 54 millions d'euros au premier semestre 2024. Cette baisse est principalement due à une diminution de 19,3 millions d'euros des résultats comptables liés aux métaux, qui sont passés d'un bénéfice de 17,4 millions d'euros au premier semestre 2024 à une perte de 1,8 million d'euros au premier semestre 2025.

Les initiatives d'investissement au cours de la période considérée visaient à renforcer la capacité de production et à élargir la gamme de produits existants de Sofia Med.

Perspectives

À l'avenir, le segment Cuivre devrait bénéficier d'une demande robuste dans les applications stratégiques, en particulier dans la transition énergétique, les réseaux électriques, les infrastructures de centres de données et le CVC, où le segment est bien positionné. Alors que le secteur de la construction reste freiné par des vents contraires macroéconomiques persistants, la demande pour les applications dans le bâtiment a fait preuve d'une résilience encourageante. Les conditions du marché pour les produits laminés plats devraient rester concurrentielles, ce qui nécessitera une approche commerciale rigoureuse et une différenciation des produits. La volatilité des prix du LME et des coûts énergétiques devrait continuer à influencer les performances à court terme. Toutefois, les initiatives en cours en matière d'efficacité, la gestion optimisée du fonds de roulement et les récents investissements visant à renforcer les capacités de Sofia Med devraient renforcer la compétitivité et soutenir la croissance à long terme, facilitant ainsi une nouvelle réduction de la dette nette. Les exportations vers les États-Unis représentant 8% des ventes totales de cuivre au premier semestre 2025, le segment continue de suivre attentivement l'évolution des droits de douane et se tient prêt à réagir à tout changement de la demande. En tant qu'acteur clé de l'industrie mondiale du cuivre, le segment s'engage à fournir des solutions innovantes et sur mesure qui répondent aux divers besoins de sa clientèle mondiale.



Câbles

Le segment Câbles a enregistré une solide performance au premier semestre 2025, avec **un chiffre d'affaires en hausse significative de 37,3% par rapport à l'année précédente, pour atteindre 731 millions d'euros. Le bénéfice avant impôt a augmenté pour atteindre 90 millions d'euros, soit une hausse de 84% par rapport à l'année précédente**, avec des marges en hausse à 16,3%, contre 14,2% pour la même période de l'année précédente. Cette amélioration notable de la rentabilité s'explique par la contribution plus importante du chiffre d'affaires et les marges toujours élevées de l'activité projets, tandis que l'activité produits câbles a maintenu une rentabilité solide, soutenue par une demande stable et une gestion efficace des marges.

Tout au long du premier semestre 2025, Hellenic Cables a maintenu une forte dynamique dans ses activités d'appel d'offres, remportant plusieurs nouveaux contrats, tels qu'un contrat clé en main avec Réseau de Transport d'Électricité (RTE), en partenariat avec Asso.subsea, pour les câbles d'exportation HVAC 225 kV du parc éolien offshore de Dunkerque en France et la fourniture de câbles sous-marins 230 kV pour le projet d'extension Silver Run aux États-Unis. Au total, Hellenic Cables a obtenu plus de 200 millions d'euros de nouvelles commandes, tant pour des projets que pour des contrats-cadres, malgré un environnement macroéconomique instable. En conséquence, le carnet de commandes du segment a atteint 2,77 milliards d'euros au 30 juin 2025 (au 31 décembre 2024 : 3,01 milliards d'euros).

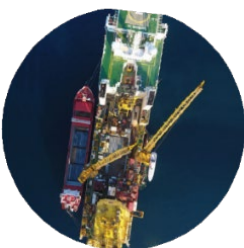
Dans le même temps, l'exécution des projets existants s'est poursuivie avec succès, plusieurs projets clés ayant été livrés en totalité ou en partie. Des progrès significatifs ont été réalisés avec l'installation du projet clé en main Ostwind 3 (système de câbles d'exportation 220 kV) en Allemagne pour 50Hertz, tandis que la production des câbles d'exportation et inter-réseaux pour Thor OWF au Danemark a été achevée. En outre, la production de plusieurs autres projets, tels que les câbles d'exportation pour Baltyk II OWF en Pologne et l'interconnexion de la plateforme DolWin Kappa en Allemagne, ainsi que les câbles inter-réseaux pour Eoliennes en Mer Dieppe Le Tréport OWF en France et East Anglia 3 OWF au Royaume-Uni, a progressé comme prévu.

Perspectives

La poursuite de l'exécution du carnet de commandes élevé du segment reste la pierre angulaire de ses perspectives financières positives pour le reste de l'année 2025 et à moyen terme. Le segment a déjà élargi son activité de câbles offshore, poursuit son expansion dans le domaine des câbles onshore en Grèce et continue de faire progresser son investissement stratégique sur le marché américain des câbles onshore.

Les tendances mondiales, telles que la hausse de la demande en électricité, l'électrification, la modernisation des réseaux dans les économies développées et l'accélération de la transition vers les énergies renouvelables en Europe, devraient se poursuivre au cours de la prochaine décennie. Ces tendances renforcent l'importance stratégique de l'industrie des câbles, soutenant directement les plans d'expansion du segment Câbles et renforçant son pipeline. La demande en câbles d'alimentation BT et MT reste solide, avec des volumes supplémentaires garantis par des contrats-cadres à long terme, renforçant encore la trajectoire de croissance du segment.

Tubes d'acier



Le segment Tubes d'acier a maintenu sa forte dynamique en 2025, enregistrant une croissance de 11,1% de **son chiffre d'affaires** par rapport à l'année précédente, **pour atteindre 277 millions d'euros, et une augmentation de 53,4% de son bénéfice avant impôt, à 40,3 millions d'euros**. Cette solide performance a permis d'atteindre une marge d'EBITDA ajusté record de 18,2%, contre 16,1% au premier semestre 2024, grâce à des investissements ciblés visant à accroître les capacités, qui ont permis d'augmenter les volumes de production et de réaliser des projets à forte marge. Les prix élevés de l'énergie et le besoin constant de voies de transport alternatives pour le gaz naturel ont continué à stimuler la demande en pipeline. De plus, des projets spécifiques alignés sur le programme de transition énergétique ont été relancés et leur exécution a été accélérée.

Au cours du premier semestre 2025, le segment a fabriqué et mené à bien des projets importants,

notamment le pipeline offshore Neptun d'OMV Petrom (162 km avec un diamètre extérieur de 30 pouces fabriqué dans l'usine LSAW) en Roumanie et plusieurs pipelines pour Snam en Italie. La plupart d'entre eux sont certifiés pour transporter jusqu'à 100% d'hydrogène, notamment certaines parties de l'infrastructure gazière Adriatica et des projets de pipelines de grand diamètre pour des clients américains et israéliens, ainsi que des pipelines offshore HFW pour des projets en mer du Nord et en mer de Norvège. Au 30 juin 2025, le carnet de commandes du segment Tubes d'acier atteignait 560 millions d'euros, contre 430 millions d'euros à la fin de l'année 2024. Cette augmentation reflète l'attribution de plusieurs projets de grande envergure, renforçant ainsi la solide position du segment sur le marché. Parmi les nouveaux contrats importants, citons ceux du projet de pipeline Adriatica en Italie, d'une longueur de plus de 180 km, et d'un pipeline LSAW de 41 km pour le pipeline HyNet CO₂ (CSC) dans la baie de Liverpool au Royaume-Uni.

Perspectives

Le segment Tubes d'acier continue de renforcer sa solide position sur le marché, soutenu par un taux d'utilisation élevé des capacités, une rentabilité améliorée et un carnet de commandes croissant de projets stratégiques. Les investissements récents dans l'augmentation des capacités, l'optimisation de la production et les capacités en aval avancées ont créé une base solide pour saisir de nouvelles opportunités de croissance.

À l'avenir, Corinth Pipeworks prévoit une demande continue pour les infrastructures de gaz naturel, qui restent le combustible de transition dominant à l'échelle mondiale. Parallèlement, la transition énergétique stimule la demande à court terme pour les projets de capture et de stockage du carbone (CSC) et les investissements à long terme dans les infrastructures hydrogène, deux domaines dans lesquels Corinth Pipeworks a atteint une position de leader sur le marché.

Acier

Le chiffre d'affaires du segment Acier a augmenté pour atteindre 552 millions d'euros au premier semestre 2025, contre 540 millions d'euros au premier semestre 2024, grâce à la hausse des volumes de vente en glissement annuel qui a compensé la baisse des prix. Le segment est redevenu rentable, avec un **bénéfice avant impôt de 6 millions d'euros** (contre une perte de 22 millions d'euros au premier semestre 2024).

Au cours du premier semestre 2025, le marché européen de la construction a connu un nouveau ralentissement de 5% par rapport à l'année précédente, après la forte baisse qui a commencé au deuxième trimestre 2022 et s'est poursuivie tout au long de 2023 et 2024. La production est restée proche des niveaux historiquement bas de 126 Mt observés en 2023.

L'industrie sidérurgique de l'UE est confrontée à des défis critiques qui sapent sa compétitivité et menacent sa viabilité à long terme. La surcapacité mondiale persistante, les coûts élevés de l'énergie et de la production, ainsi que la faiblesse de la demande dans de nombreux secteurs créent des risques importants pour la durabilité de l'industrie et sa capacité à investir et à progresser sur la voie de la décarbonisation.

Malgré ces difficultés sur le marché, le segment Acier a réussi à enregistrer de solides performances opérationnelles, avec un EBITDA ajusté de 38 millions d'euros (1er semestre 2024 : 11 millions d'euros). Cette tendance s'explique principalement par l'augmentation de la demande et la légère amélioration des marges pour les produits en acier d'armature et les treillis métalliques, grâce à la vigueur du marché grec de la construction.

Perspectives

À l'avenir, le secteur de la construction en Grèce devrait maintenir sa dynamique de croissance tout au long de l'année 2025. Cette tendance positive, associée à une gestion optimisée des ressources sur tous les sites de production, continuera à soutenir les performances du segment Acier. En revanche, la demande européenne d'acier dans les secteurs de la construction et de la fabrication devrait rester modérée, car les pressions cycliques à court terme, telles que la faiblesse de la demande et la baisse des prix au comptant, persistent. Néanmoins, le secteur sidérurgique de l'UE reste prudent mais attentif, anticipant une vague d'annonces politiques cruciales au second semestre 2025, notamment des mesures de défense commerciale dans le secteur de l'acier et la révision du CBAM au troisième et quatrième trimestre respectivement, qui auront des implications directes pour les producteurs.





La division immobilière

La division immobilière a enregistré **un chiffre d'affaires de 23,4 millions d'euros** au premier semestre 2025 (premier semestre 2024 : 22,6 millions d'euros), avec **un bénéfice avant impôt atteignant 6,9 millions d'euros** (premier semestre 2024 : 5,9 millions d'euros)¹.

Le portefeuille d'investissements diversifié de Noval Property comprend des immeubles de bureaux, des centres commerciaux, des parcs d'activités commerciales, des actifs de logistique industriels, résidentiels et hôteliers, pour une superficie locative totale d'environ 351.000 m², ainsi qu'un certain nombre d'actifs destinés à être développés. La juste valeur du portefeuille de la société, y compris les prêts et la participation dans une coentreprise, s'élevait à 679 millions d'euros, soit une augmentation de 5% par rapport à la juste valeur du portefeuille au 31 décembre 2024 (648 millions d'euros). Le chiffre d'affaires brut de location continue d'enregistrer une croissance à deux chiffres, en hausse de 11% par rapport à l'année précédente, pour atteindre 17,7 millions d'euros (15,9 millions d'euros au premier semestre 2024), tandis que le bénéfice avant impôt selon le modèle de la juste valeur a atteint 21,0 millions d'euros (23,7 millions d'euros au premier semestre 2024).

Au premier semestre 2025, Noval Property a continué à gérer activement son portefeuille générateur de revenus, en signant de nouveaux baux et en renouvelant les baux existants à des conditions commerciales améliorées. La société a également progressé dans son programme de développement avec l'achèvement de deux nouveaux immeubles. Ardittos House, un immeuble à usage mixte situé au 40-42 rue Ardittou à Mets, Athènes, Grèce, qui comprend des logements haut de gamme et des espaces de bureaux modernes, dont plus de la moitié de la surface louable de la partie résidentielle est déjà louée au 30 juin 2025. En outre, la société a achevé la construction du nouvel immeuble de bureaux haut de gamme situé au 16 rue Himarras, à Maroussi, Athènes, Grèce. Par ailleurs, la société continue de faire preuve d'une gestion active et solide de ses actifs, comme en témoigne la bonne performance de prélocation du projet de rénovation situé au 199 avenue Kifissias, à Maroussi, Athènes, en Grèce, où 34% de la surface locative brute totale a déjà été louée avant même l'achèvement des travaux. Ce projet devrait être livré au cours du premier trimestre 2026.

Perspectives

Noval Property reste concentrée sur la mise en œuvre de sa stratégie d'investissement en transformant les actifs sous-utilisés de son pipeline captif en propriétés génératrices de revenus et en poursuivant des acquisitions sélectives qui enrichissent son portefeuille avec des actifs modernes, de haute qualité et durables sur le plan environnemental.

Événements postérieurs à la clôture

Le 7 juillet 2025, le conseil d'administration d'ElvalHalcor S.A., filiale de Viohalco S.A., a annoncé sa décision de reprendre la mise en œuvre du programme de rachat d'actions propres, avec une date de début estimée au 9 juillet 2025. La limite supérieure actuelle du programme est fixée à 500.000 actions, représentant environ 0,13% du capital social libéré d'ElvalHalcor, et à un montant total maximal de 2.000.000 d'euros. Cette limite a été déterminée sur la base des besoins anticipés du plan d'offre d'actions gratuites pour l'exercice 2026. Les achats seront effectués à la bourse d'Athènes par l'intermédiaire de Piraeus Securities S.A., qui agira en tant que principal souscripteur du programme. Piraeus Securities opérera de manière indépendante, prenant ses décisions de négociation sans influence d'ElvalHalcor et en totale conformité avec le règlement (UE) n° 596/2014 et le règlement délégué (UE) n° 2016/1052 de la Commission.

Il n'y a pas d'autres événements postérieurs à la date de clôture ayant une incidence sur les états financiers intermédiaires condensés résumés.

¹ Viohalco applique le modèle du coût historique pour les immeubles de placement, tandis que Noval Property utilise le modèle de la juste valeur.

Rapport du commissaire

Tous les chiffres et tableaux contenus dans ce communiqué de presse ont été extraits des états financiers intermédiaires consolidés résumés non audités de Viohalco pour les six premiers mois de 2025, qui ont été préparés conformément à la norme IAS 34 Information financière intermédiaire, telle qu'adoptée par l'Union européenne.

Le commissaire, PwC Bedrijfsrevisoren BV / Reviseurs d'Entreprises SRL, représenté par Alexis Van Bavel, a examiné ces états financiers intermédiaires consolidés résumés et a conclu que, sur la base de cet examen, rien n'a été porté à son attention qui lui permet de penser que les états financiers intermédiaires consolidés résumés ne sont pas établis, dans tous leurs aspects significatifs, conformément à la norme IAS 34, telle qu'adoptée par l'Union européenne.

Calendrier financier

Date	Événement
Vendredi 19 septembre 2025	Conférence téléphonique sur les résultats du premier semestre 2025 destinée aux investisseurs et aux analystes
Jeudi 5 mars 2026	Communiqué de presse sur les résultats financiers 2025
Vendredi 6 mars 2026	Conférence téléphonique sur les résultats financiers 2025 destinée aux investisseurs et aux analystes
Mardi 26 mai 2026	Assemblée générale ordinaire des actionnaires 2026

Le rapport financier annuel pour la période du 1er janvier 2025 au 31 décembre 2025 sera publié le 2 avril 2026 et sera consultable sur le site web de la société, www.viohalco.com, sur le site web de la bourse Euronext Bruxelles, www.euronext.com, ainsi que sur le site web de la bourse d'Athènes, www.athexgroup.gr.

À propos de Viohalco

Viohalco est une société holding basée en Belgique qui regroupe des entreprises leaders dans le domaine de la transformation des métaux en Europe. Elle est cotée à Euronext Bruxelles (VIO) et à la Bourse d'Athènes (BIO). Les filiales de Viohalco sont spécialisées dans la fabrication de produits en aluminium, cuivre, câbles, acier et tubes d'acier, et s'engagent à développer de manière durable des produits et des solutions de qualité, innovants et à valeur ajoutée pour une clientèle mondiale dynamique. Avec des sites de production en Grèce, en Bulgarie, en Roumanie, au Royaume-Uni et en Macédoine du Nord, et des participations dans des entreprises disposant de sites de production en Turquie et aux Pays-Bas, les entreprises de Viohalco génèrent un chiffre d'affaires annuel consolidé de 6,6 milliards d'euros (2024). Le portefeuille de Viohalco comprend également un segment R&D et technologie. En outre, Viohalco et ses sociétés possèdent des immeubles de placement, principalement en Grèce, qui génèrent une valeur ajoutée grâce à leur développement commercial.

Pour plus d'informations, veuillez consulter notre site web à l'adresse www.viohalco.com

Contacts

Pour plus d'informations, veuillez contacter :

Sofia Zairi

Directrice des relations avec les investisseurs

Tel +30 210 6861111

Email ir@viohalco.com

Annexe A – Compte de résultat consolidé

Montants en milliers d'euros	Pour le semestre clos le 30 juin	
	S1 2025	S1 2024
Chiffre d'affaires	3.721.604	3.252.812
Coût des ventes	-3.268.149	-2.907.940
Marge brute	453.455	344.872
Autres produits	16.506	9.826
Frais de commercialisation et de distribution	-44.905	-46.405
Frais administratifs	-114.021	-100.362
Perte de valeur sur créances commerciales et autres créances et actifs sur contrats	-1.654	-5.987
Autres charges	-5.245	-3.804
Résultat opérationnel	304.136	198.140
Produits financiers	8.027	8.320
Charges financières	-86.262	-93.379
Résultat financier net	-78.235	-85.058
Quote-part dans le résultat des entités mises en équivalence	3.067	-1.066
Résultat avant impôt	228.968	112.016
Impôt sur le résultat	-52.205	-24.590
Résultat net	176.763	87.426
Résultat attribuable aux :		
Propriétaires de la Société	134.668	68.870
Participations ne donnant pas le contrôle	42.095	18.556
	176.763	87.426
Résultat par action (en euros par action)		
De base et dilué	0,520	0,266

Annexe B - État consolidé de la situation financière

Montants en milliers d'euros	30 juin 2025	31 décembre 2024
ACTIF		
Immobilisations corporelles	2.748.032	2.656.555
Actifs au titre du droit d'utilisation	43.440	43.901
Immobilisations incorporelles et goodwill	60.562	57.287
Immeubles de placement	359.047	352.379
Entités mises en équivalence	35.906	31.416
Autres actifs financiers	39.788	38.966
Actifs d'impôt différé	22.098	23.034
Instruments dérivés	3.662	5.042
Créances clients et autres débiteurs	32.587	29.429
Actifs sur contrats	1.906	-
Coûts des contrats	-	222
	3.347.030	3.238.230
Actifs courants		
Stocks	1.816.174	1.762.590
Créances clients et autres débiteurs	754.815	581.854
Actifs sur contrats	404.474	256.322
Coûts du contrat	66	288
Instruments dérivés	28.997	11.348
Impôts à recevoir	22.786	23.244
Trésorerie et équivalents de trésorerie	563.100	696.720
Actifs détenus en vue de la vente	2.168	301
	3.592.581	3.332.667
Total des actifs	6.939.611	6.570.897
CAPITAUX PROPRES		
Capitaux propres attribuables aux propriétaires de la Société		
Capital social	141.894	141.894
Prime d'émission	457.571	457.571
Réserve de conversion	-31.831	-24.012
Autres réserves	452.461	441.349
Bénéfices non distribués	967.767	881.018
	1.987.861	1.897.819
Participations ne donnant pas le contrôle	492.610	466.319
Total des capitaux propres	2.480.471	2.364.138
Passif non courant		
Emprunts et dettes financières	1.226.994	1.314.673
Obligations locatives	39.466	40.358
Produits dérivés	1.097	450
Passifs d'impôts différés	120.481	110.365
Avantages sociaux	31.327	30.040
Subventions	27.664	26.600
Provisions	304	1.434
Dettes commerciales et autres dettes	19.683	26.712
Passifs sur contrats	-	5.000
	1.467.016	1.555.632
Passifs courants		
Emprunts et dettes financières	993.197	843.462
Obligations locatives	10.990	11.086
Dettes fournisseurs et autres créditeurs	1.610.219	1.509.732
Passifs sur contrats	275.544	221.488
Impôt exigible	67.381	36.075
Instruments dérivés	15.985	8.469
Provisions	18.808	20.815
	2.992.124	2.651.127
Total du passif	4.459.140	4.206.759
Total des capitaux propres et des passifs	6.939.611	6.570.897

Annexe C – Autres mesures de performance (AMP)

Introduction

La Direction de Viohalco a adopté, suit et publie, en interne et en externe, d'Autres Mesures de Performance (AMP) relatives au compte de résultat, à savoir l'EBITDA, l'EBIT, l'EBITDA ajusté et l'EBIT ajusté en vertu du principe qu'il s'agit de mesures appropriées reflétant la performance sous-jacente de l'entreprise. Ces AMP sont également des indicateurs clés de la performance à partir desquelles Viohalco prépare, suit et évalue ses budgets annuels et ses plans à long terme (à 5 ans). Néanmoins, il convient de noter que les éléments ajustés ne doivent pas être considérés comme des éléments non opérationnels ou non récurrents.

Pour ce qui est des éléments du bilan, la direction de Viohalco suit et publie la mesure de la dette nette.

Définitions générales

L'EBIT est défini comme le bénéfice de la période avant :

- l'impôt sur le résultat ;
- la quote-part du résultat des entités mises en équivalence, nette d'impôt ;
- les charges financières nettes.

L'EBIT ajusté est défini comme l'EBIT, excluant :

- le décalage des prix des métaux ;
- la dépréciation/ les reprises de dépréciation des immobilisations corporelles et incorporelles ;
- la dépréciation/ les reprises de dépréciation sur les investissements ;
- les bénéfices/pertes des ventes d'immobilisations corporelles, d'immobilisations incorporelles et d'investissements ;
- les frais de contentieux et amendes exceptionnelles ;
- les autres éléments exceptionnels ou inhabituels.

L'EBITDA est défini comme le bénéfice de la période avant :

- l'impôt sur le résultat
- la quote-part du résultat des entités mises en équivalence, nette d'impôt ;
- les charges financières nettes ;
- les amortissements.

L'EBITDA ajusté est défini comme l'EBITDA excluant les mêmes éléments que l'EBIT ajusté.

La dette nette est définie comme la somme des :

- emprunts et dettes financières à long terme ;
- emprunts et dettes financières à court terme ;

Moins :

- la trésorerie et les équivalents de trésorerie.

Le **décalage des prix des métaux** est l'effet, sur le compte de résultat, des variations des prix du marché des métaux (ferreux et non ferreux) que les filiales de Viohalco utilisent en tant que matières premières dans leur fabrication du produit final.

Le **décalage des prix des métaux** existe en raison des facteurs suivants :

1. le délai s'écoulant entre la facturation des achats de métal, la détention et le traitement de celui-ci, et la tarification de la vente des stocks de produits finis aux clients ;
2. l'effet du solde d'ouverture des stocks (qui, à son tour, est affecté par les prix des métaux des périodes précédentes) sur le montant rapporté en tant que coût des ventes, en raison de la méthode d'établissement du coût utilisée (p. ex. moyenne pondérée), et
3. certains contrats clients assortis de prix à terme fixes, entraînant ainsi une exposition aux fluctuations des prix des métaux pendant le laps de temps compris entre la fixation de nos prix de vente et le moment où la vente a réellement lieu.

La plupart des filiales de **Viohalco** appliquent l'appariement des achats et ventes, ou des instruments dérivés afin de réduire au minimum les effets du décalage des prix des métaux sur leurs résultats. Toutefois, il y aura toujours quelque effet (positif ou négatif) sur le compte de résultat, étant donné que, dans les segments non-ferreux (c'est-à-dire aluminium, cuivre et câbles), le stock est traité comme étant conservé sur une base permanente (stock minimum d'exploitation), et non pas comme couverture et que, dans les segments ferreux (c'est-à-dire acier et tubes d'acier), aucune couverture des matières premières n'est mise en place.

Tableaux de rapprochement

EBIT et EBITDA

1er semestre 2025 Montants en milliers d'euros	Aluminium	Cuivre	Câbles	Tubes d'acier	Acier	Autres activités	Total Industriel	Immobilier	Consolidé
EBT (tel que présenté dans le compte de résultat)	61.082	37.820	89.938	40.280	6.172	-13.208	222.085	6.883	228.968
Ajustements pour :									
Part du résultat des entités mises en équivalence	-2.815	31	-	-240	-74	-	-3.097	31	-3.067
Coût financier net	19.275	8.751	20.734	5.016	17.737	4.503	76.016	2.220	78.235
EBIT	77.542	46.602	110.672	45.056	23.835	-8.705	295.003	9.133	304.136
Ajouter :									
Amortissement	29.487	8.876	12.643	5.711	13.958	2.281	72.956	3.388	76.344
EBITDA	107.029	55.478	123.315	50.767	37.794	-6.424	367.959	12.521	380.480

1er semestre 2024 Montants en milliers d'euros	Aluminium	Cuivre	Câbles	Tubes d'acier	Acier	Autres activités	Total Industriel	Immobilier	Consolidé
EBT (tel que présenté dans le compte de résultat)	1.648	54.121	48.860	26.259	-21.703	-3.104	106.080	5.935	112.016
Ajustements pour :									
Part du résultat des entités mises en équivalence	541	21	-	373	-97	-	838	228	1.066
Coût financier net	20.275	11.385	22.778	9.394	19.219	414	83.465	1.592	85.058
EBIT	22.464	65.527	71.638	36.025	-2.580	-2.689	190.385	7.755	198.140
Ajouter :									
Amortissement	28.981	8.330	11.467	5.076	13.850	2.196	69.900	3.416	73.316
EBITDA	51.445	73.857	83.105	41.102	11.270	-493	260.286	11.171	271.457

EBIT ajusté et EBITDA ajusté

1er semestre 2025 Montants en milliers d'euros	Aluminium	Cuivre	Câbles	Tubes d'acier	Acier	Autres activités	Total Industriel	Immobilier	Consolidé
EBT (tel que présenté dans le compte de résultat)	61.082	37.820	89.938	40.280	6.172	-13.208	222.085	6.883	228.968
Ajustements pour :									
Charges financières nettes	19.275	8.751	20.734	5.016	17.737	4.503	76.016	2.220	78.235
Quote-part dans le résultat des entités associées	-2.815	31	-	-240	-74	-	-3.097	31	-3.067
Décalage des prix des métaux	-9.007	1.825	-128	-	10.790	-	3.480	-	3.480
Dépréciation / reprise de dépréciation (-) sur immobilisations corporelles, incorporelles et immeubles de placement	204	1.308	-	-	-	-	1.512	-1.224	288
Dépréciation / reprise de dépréciation (-) sur les investissements	-527	-	-	-	-	-	-527	-	-527
Gains (-) / pertes provenant de la vente d'immobilisations corporelles	-40	-1.922	-150	-23	-5.101	-183	-7.420	-	-7.420
Gains (-) / pertes sur cessions d'investissements	-	-	-	-	-	-10	-10	-	-10
Pertes provenant de la radiation d'immobilisations corporelles	316	43	133	-	377	1	871	-	871
Autres produits (-) / charges exceptionnels ou inhabituels (1)	-	1.297	-	-	-33	-	1.264	-	1.264
EBIT ajusté	68.488	49.153	110.527	45.033	29.869	-8.898	294.173	7.910	302.082
Ajouter :									
Amortissements	29.487	8.876	12.643	5.711	13.958	2.281	72.956	3.388	76.344
EBITDA ajusté	97.975	58.029	123.170	50.744	43.827	-6.617	367.129	11.297	378.426

(1) Les autres produits (-) / charges exceptionnels ou inhabituels concernent principalement les provisions pour autres créances.

1er semestre 2024 Montants en milliers d'euros	Aluminium	Cuivre	Câbles	Tubes d'acier	Acier	Autres activités	Total Industriel	Immobilier	Consolidé
EBT (tel que présenté dans le compte de résultat)	1.648	54.121	48.860	26.259	-21.703	-3.104	106.080	5.935	112.016
Ajustements pour :									
Charges financières nettes	20.274	11.385	22.779	9.394	19.220	415	83.466	1.592	85.058
Quote-part dans le résultat des entités associées	541	21	-	373	-97	-	838	228	1.066
Décalage des prix des métaux	10.476	-17.442	-1.733	-	5.811	-	-2.889	-	-2.889
Dépréciation / reprise de dépréciation (-) sur immobilisations corporelles et immeubles de placement	8	-	-	-	-	-	8	-1.796	-1.788
Dépréciation / reprise de dépréciation (-) sur les investissements	719	4.887	-	-	-	-	5.607	-	5.607
Frais et amendes exceptionnels liés à des litiges / revenus (-)	109	-	-	-	-	-	109	-	109
Gains (-) / pertes provenant de la vente d'immobilisations corporelles et d'immeubles de placement	-10	-9	-7	-	-98	-3	-127	-27	-154
Gains (-) / pertes sur cessions d'investissements	-	-	-	-	-	-230	-230	-	-230
Pertes provenant de la radiation d'immobilisations corporelles.	4	-	50	-	469	-	522	-	522
EBIT ajusté	33.771	52.963	69.948	36.025	3.602	-2.923	193.386	5.932	199.318
Ajouter :									
Amortissements	28.981	8.330	11.467	5.076	13.850	2.196	69.900	3.416	73.316
EBITDA ajusté	62.752	61.293	81.414	41.102	17.452	-727	263.286	9.348	272.635

Information par segments

1er semestre 2025 Montants en milliers d'euros	Aluminium	Cuivre	Câbles	Tubes d'acier	Acier	Autres activités	Total Industriel	Immobilier	Consolidé
Chiffre d'affaires	1.153.756	945.430	730.804	276.957	552.335	38.932	3.698.214	23.389	3.721.604
Marge brute	120.345	75.468	134.340	54.009	52.371	5.265	441.799	11.656	453.455
Résultat opérationnel	77.542	46.602	110.672	45.056	23.835	-8.705	295.003	9.133	304.136
Charges financières nettes	-19.275	-8.751	-20.734	-5.016	-17.737	-4.503	-76.016	-2.220	-78.235
Quote-part dans le résultat des entités associées	2.815	-31	-	240	74	-	3.097	-31	3.067
Résultat avant impôt	61.082	37.820	89.938	40.280	6.172	-13.208	222.085	6.883	228.968
Impôt sur le revenu	-12.129	-4.489	-20.953	-7.607	-5.121	-427	-50.726	-1.479	-52.205
Résultat net	48.953	33.331	68.985	32.673	1.051	-13.635	171.359	5.404	176.763

1er semestre 2024 Montants en milliers d'euros	Aluminium	Cuivre	Câbles	Tubes d'acier	Acier	Autres activités	Total Industriel	Immobilier	Consolidé
Chiffre d'affaires	968.999	899.349	532.410	249.177	540.183	40.109	3.230.227	22.584	3.252.812
Marge brute	64.585	96.722	90.834	44.991	28.431	9.101	334.665	10.207	344.872
Résultat opérationnel	22.464	65.527	71.638	36.025	-2.580	-2.689	190.385	7.755	198.140
Charges financières nettes	-20.275	-11.385	-22.778	-9.394	-19.219	-414	-83.466	-1.592	-85.058
Quote-part du résultat des entreprises associées	-541	-21	-	-373	97	-	-838	-228	-1.066
Résultat avant impôt	1.648	54.121	48.860	26.259	-21.703	-3.104	106.080	5.935	112.016
Impôt sur le revenu	1.085	-8.161	-11.563	-4.687	1.500	-809	-22.635	-1.955	-24.590
Résultat net	2.733	45.960	37.297	21.571	-20.203	-3.913	83.445	3.980	87.426

Dette nette

Montants en milliers d'euros	30.06.2025	31.12.2024
Emprunts à long terme	1.266.460	1.355.031
Emprunts et dettes financières	1.226.994	1.314.673
Obligations locatives	39.466	40.358
Emprunts à court terme	1.004.187	854.547
Emprunts et dettes financières	993.197	843.462
Obligations locatives	10.990	11.086
Emprunts total	2.270.648	2.209.578
Moins :		
Trésorerie et équivalents de trésorerie	-563.100	-696.720
Dette nette	1.707.547	1.512.859