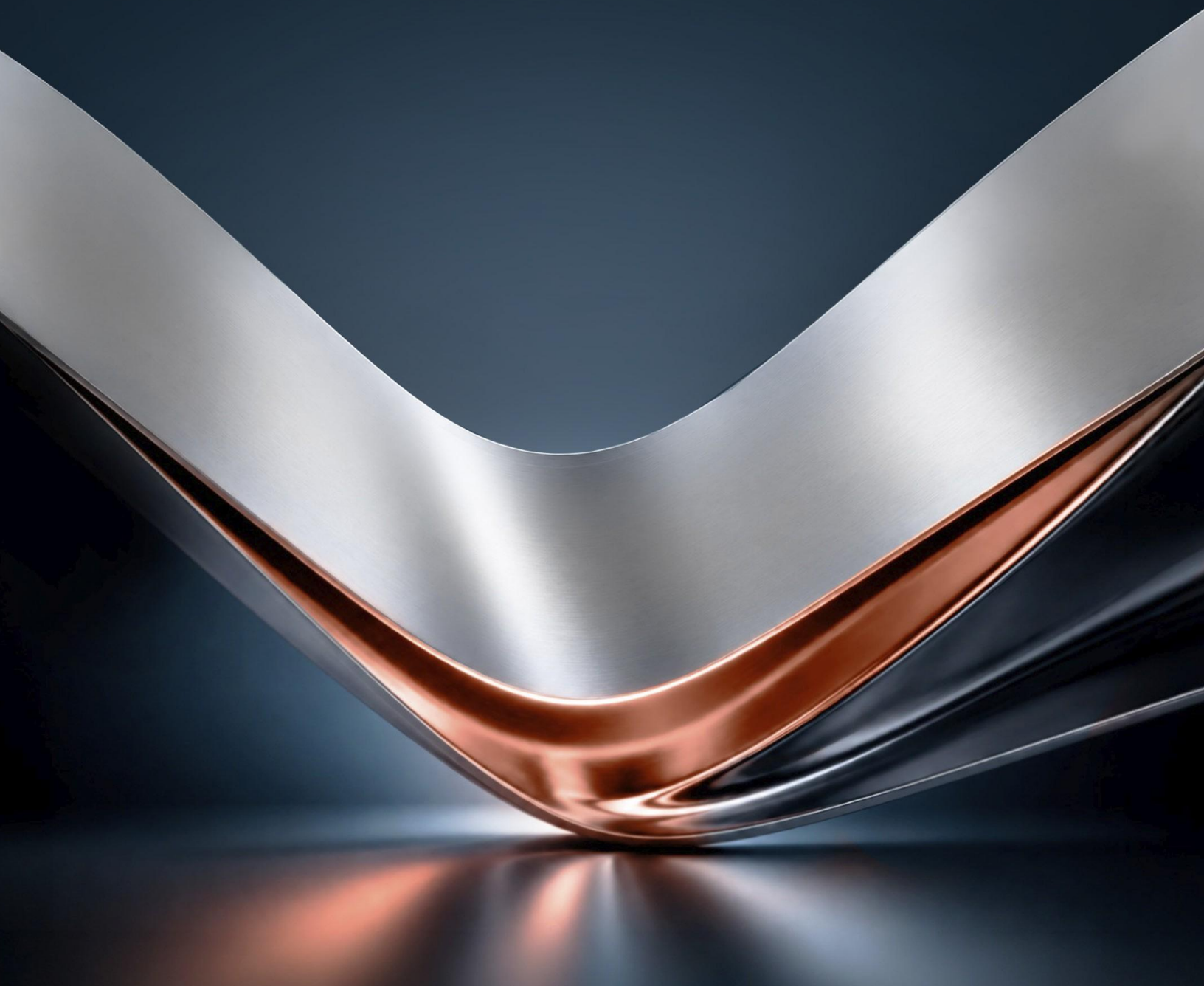


VIOHALCO

Communiqué de presse
Résultats financiers
S1 2026



Bruxelles, le 5 août 2026 - Viohalco S.A., Euronext Bruxelles (VIO) et Euronext Athens (BIO), ci-après « Viohalco » ou « la Société », annonce aujourd'hui ses résultats financiers consolidés pour le premier semestre 2026.

Viohalco affiche un excellent premier semestre 2026, marqué par une hausse de son chiffre d'affaires et de sa rentabilité

Principaux résultats financiers consolidés

- **Le chiffre d'affaires** a atteint 4,3 milliards d'euros, en hausse de 14% par rapport à la même période de l'année précédente (S1 2025: 3,7 milliards d'euros), reflétant à la fois une augmentation des volumes de vente dans tous les segments ainsi qu'une hausse des prix des métaux.
- **L'EBITDA ajusté** s'est élevé à 446 millions d'euros, en hausse de 18% (S1 2025 : 378 millions d'euros), soutenu par l'amélioration des performances dans presque tous les segments.
- **Le bénéfice avant impôt** s'est élevé à 370 millions d'euros, soit une hausse de 62% par rapport à l'année précédente (229 millions d'euros au premier semestre 2025), reflétant principalement l'amélioration de l'EBITDA ajusté et les résultats comptables positifs liés aux métaux.
- **Le ratio dette nette** s'est encore amélioré pour s'établir à 1,9x, contre 2,1x à la fin de l'exercice 2025 et 2,4x au premier semestre 2025, démontrant ainsi une meilleure génération de trésorerie, la solidité de son bilan et la capacité de la Société à financer des investissements importants. **La dette nette** est restée globalement stable à 1.505 millions d'euros, contre 1.496 millions d'euros pour l'exercice 2025, tout en enregistrant une baisse significative par rapport aux 1.708 millions d'euros du S1 2025
- **Les dépenses d'investissement** se sont élevées à 237 millions d'euros, en hausse de 24% par rapport à l'année précédente, afin de soutenir la croissance future des sociétés.



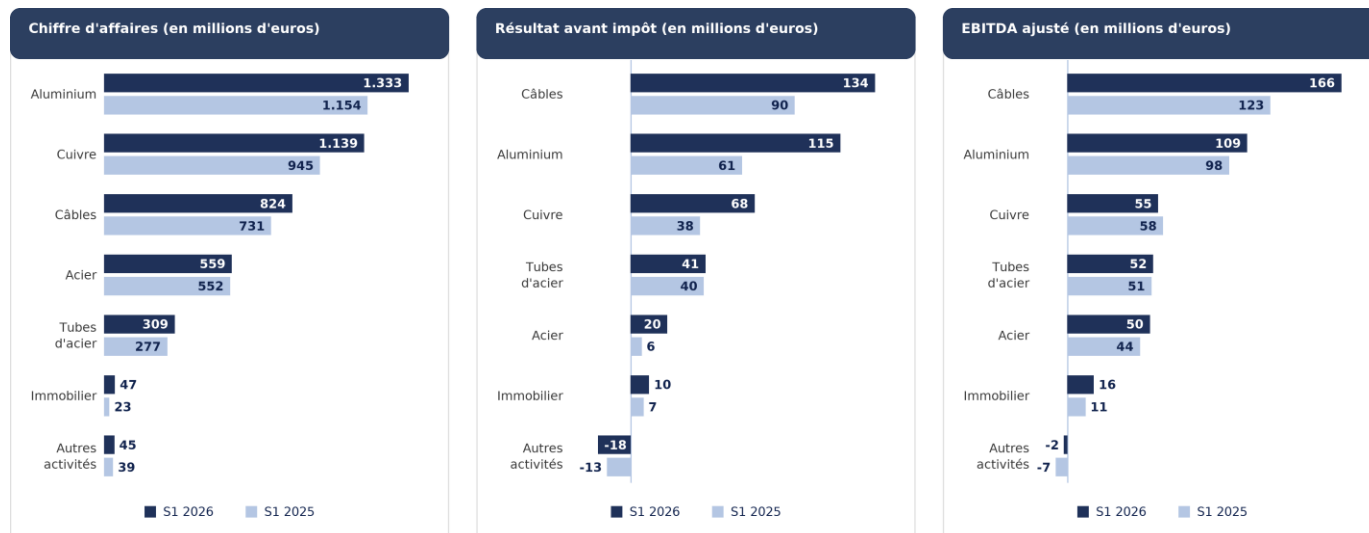
Faits marquants par segment

- **Aluminium** : la hausse des volumes, soutenue par une forte demande dans les secteurs de l'emballage rigide et des transports, ainsi que par les prix élevés de l'aluminium sur le LME, a stimulé la croissance du chiffre d'affaires de 16%. L'amélioration de la rentabilité due à un mix de ventes favorable a eu un impact positif sur l'EBITDA ajusté, qui a atteint 109 millions d'euros, soit une hausse de 12% en glissement annuel. Enfin, les meilleurs résultats du secteur des métaux ont encore soutenu le résultat avant impôt, qui s'est élevé à 115 millions d'euros, en hausse de 88%.
- **Cuivre** : le cours record du cuivre sur le LME a soutenu la croissance du chiffre d'affaires de 20%, qui a atteint 1.139 millions d'euros malgré la persistance des incertitudes macroéconomiques. L'EBITDA ajusté a légèrement diminué de 5% pour s'établir à 55 millions d'euros, en raison des pressions inflationnistes sur les coûts, partiellement compensée par un mix produit à plus forte valeur ajoutée. Le résultat comptable positif du secteur des métaux a fait progresser l'EBITDA de 57% pour atteindre 87 millions d'euros.
- **Câbles** : Le chiffre d'affaires a progressé de 13% pour atteindre 824 millions d'euros, tandis que l'EBITDA ajusté a augmenté de 35% pour s'établir à 166 millions d'euros, reflétant une amélioration continue des marges. Ces résultats ont été soutenus par une exécution rigoureuse des projets, un taux d'utilisation élevé des capacités et une demande soutenue pour les produits de câblage. Le carnet de commandes a atteint le niveau record de 3,4 milliards d'euros grâce à un accord-cadre historique avec IPTO.
- **Tubes d'acier** : le chiffre d'affaires a augmenté de 11% pour atteindre 309 millions d'euros, porté par la hausse des volumes de vente et un portefeuille diversifié de projets d'infrastructures énergétiques, qui ont soutenu des marges solides, tandis que l'EBITDA ajusté a progressé de 3% en glissement annuel pour s'établir à 52 millions d'euros. L'acquisition et le développement de l'usine UK LSAW de Hartlepool ont permis d'élargir l'empreinte industrielle du segment et renforcé son positionnement sur les marchés de l'énergie conventionnelle et des marchés émergents du CSC. Le carnet de commandes est resté solide, à environ 500 millions d'euros.
- **Acier** : Les conditions difficiles du marché européen de l'acier ont été partiellement atténuées par des mesures réglementaires favorables. Le MACF et les nouvelles mesures de sauvegarde introduites de l'UE réduisent la pression des importations et

soutiennent les producteurs européens. Malgré des volumes stables, la marge améliorée sur les produits a entraîné une progression significative de 13% en glissement annuel de l'EBITDA ajusté, qui a atteint 50 millions d'euros.

- **Immobilier** : La résilience de la performance, soutenue par un portefeuille d'actifs diversifié et une stratégie active de gestion d'actifs de Noval Property, ainsi que l'obtention et la réalisation de nouveaux projets de construction majeurs par Ergosteel a favorisé une croissance à deux chiffres du chiffre d'affaires, qui s'est établi à 47 millions d'euros, et a fait progresser l'EBITDA ajusté de 41% pour atteindre 16 millions d'euros. La performance du premier semestre 2026 a été soutenue par une forte dynamique au sein du portefeuille de commerces, des niveaux d'occupation élevés et durables, ainsi que par la contribution croissante des projets récemment achevés.

Résultats financiers par segment



Commentant ces résultats, le CEO de Viohalco, Ippokratis Ioannis Stassinopoulos, a déclaré :

« Nos activités ont enregistré de solides performances au premier semestre 2026, démontrant la résilience de notre portefeuille industriel diversifié dans un contexte d'incertitude macroéconomique persistante et de volatilité des prix des métaux.

Le chiffre d'affaires du Groupe a progressé de 14% pour atteindre 4,3 milliards d'euros, tandis que la rentabilité s'est améliorée dans tous les segments.

Les segments Aluminium et Cuivre ont affiché une rentabilité en hausse, soutenue par une demande favorable dans les principales catégories de produits et par une composition plus orientée vers les produits à forte valeur ajoutée.

Le segment Acier a également poursuivi sa reprise malgré des conditions de marché difficiles en Europe.

Le carnet de commandes record de notre segment Câbles, associé à l'extension de notre présence dans la fabrication de tubes d'acier grâce à l'acquisition de Hartlepool au Royaume-Uni et aux investissements continus dans l'ensemble de nos activités industrielles, reflète à la fois la vigueur de la demande sous-jacente pour nos produits et notre engagement à investir dans la croissance future. Ces initiatives renforcent encore notre position concurrentielle et améliorent notre capacité à saisir les opportunités de croissance à long terme sur l'ensemble de nos marchés finaux.

Quant à la division immobilière, les performances du premier semestre 2026 soulignent encore une fois les avantages de notre vaste portefeuille immobilier et de notre stratégie active de gestion d'actifs.

Pour l'avenir, notre modèle économique diversifié, nos positions solides sur les marchés et notre approche d'investissement rigoureuse nous confèrent la confiance nécessaire pour continuer à créer de la valeur à long terme pour nos parties prenantes. »

Présentation des résultats

Une conférence téléphonique destinée à ces résultats aura lieu le jeudi 6 août 2026 à 12h00 BST/ 14h00 EEST.

La conférence téléphonique sera diffusée en direct par webcast et sera accessible via le lien suivant :

https://zoom.us/webinar/register/WN_Lwyv8mq1RxacIn5ty4JD_Q

Aperçu des activités et perspectives par segment

Aluminium

Aperçu des activités



Le segment Aluminium de Viohalco a enregistré de solides performances au premier semestre 2026, faisant preuve de résilience et poursuivant sa progression stratégique malgré un contexte opérationnel difficile. **Le chiffre d'affaires** a augmenté de 16% pour atteindre 1,333 milliard d'euros, grâce à la hausse des volumes de vente et des prix de l'aluminium sur le LME. **L'EBITDA ajusté** a progressé de 12% pour s'établir à 109 millions d'euros, soutenu par la croissance des volumes et un mix-produits optimisé, notamment grâce à une exposition accrue aux secteurs des transports et des emballages rigides.

La demande est restée solide sur les principaux marchés finaux des produits laminés plats, la forte croissance des produits destinés aux emballages rigides et aux transports ayant largement compensé le ralentissement de l'activité dans les emballages souples ainsi que dans le bâtiment et la construction. L'usine britannique du segment a encore diversifié son exposition aux marchés finaux, renforçant sa position dans les applications liées aux véhicules électriques (VE), à l'emballage et à la construction, tout en élargissant sa clientèle aux États-Unis. Dans le domaine des produits extrudés, malgré une demande atone dans le secteur automobile européen et des pressions sur les prix des produits industriels, le segment a augmenté ses ventes.

Les performances opérationnelles ont continué de s'améliorer, soutenues par une chaîne d'approvisionnement résiliente qui a permis au segment d'éviter tout impact indésirable lié aux perturbations de la chaîne d'approvisionnement. Parallèlement, les investissements continus dans la technologie, l'innovation et l'excellence opérationnelle ont renforcé le positionnement concurrentiel du segment et soutenu ses ambitions de croissance à long terme.

Une forte rentabilité opérationnelle, associée à une gestion rigoureuse du fonds de roulement et à des dépenses d'investissement modérées, a permis une nouvelle réduction de la dette nette et a renforcé la situation financière du segment.

Enfin, des dépenses d'investissement de 43 millions d'euros ont été consacrées à des améliorations opérationnelles ciblées.

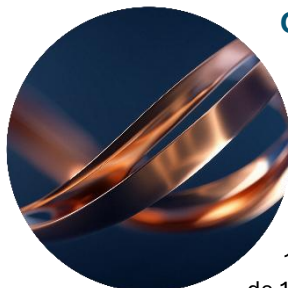
Ces résultats ont été obtenus dans un contexte d'incertitude géopolitique accrue, marqué notamment par les tensions au Moyen-Orient et les perturbations du trafic maritime dans le détroit d'Ormuz, qui ont affecté les flux de pétrole et de gaz, d'aluminium, d'alumine et de billettes, contribuant ainsi à la volatilité des prix de l'énergie et de l'aluminium à l'incertitude pesant sur la chaîne d'approvisionnement. Parallèlement, la disponibilité de la ferraille d'aluminium en Europe est restée limitée, même si les premiers signes d'assouplissement dans plusieurs catégories ont offert des opportunités pour soutenir la croissance future.

Perspectives

Les perspectives pour le segment Aluminium restent positives, soutenues par une demande structurelle robuste. Les programmes d'investissement en cours devraient permettre d'augmenter la capacité de production afin de répondre à la demande croissante. Pour le reste de l'année 2026, les principaux risques comprennent la tension continue sur l'approvisionnement en aluminium, un éventuel affaiblissement de la demande résultant de la réduction des stocks tout au long de la chaîne de valeur, ainsi que les pressions macroéconomiques et liées aux coûts énergétiques qui persistent. Dans ce contexte, le segment Aluminium continuera de se concentrer sur l'amélioration de la productivité, le maintien d'une gestion rigoureuse des coûts et du fonds de roulement, tout en renforçant davantage ses relations avec ses clients.

Cuivre

Aperçu de l'activité



Le segment Cuivre a enregistré une croissance de son chiffre d'affaires au cours du premier semestre 2026, en raison de la hausse des prix au LME, les volumes de ventes restant stables, malgré la persistance des incertitudes macroéconomiques et la volatilité des prix des métaux.

Le chiffre d'affaires a augmenté de 20% pour atteindre 1.139 millions d'euros, principalement grâce à la hausse significative des cours moyens du cuivre sur le LME, qui se sont établis à environ 11.212 euros/tonne contre 8.641 euros/tonne au premier semestre 2025 et ont atteint un niveau record de 12.035 euros/tonne en mai 2026.

Les volumes de vente au cours de la période ont présenté un tableau contrasté. Les améliorations opérationnelles et la stabilisation réussie de la production à la suite des investissements réalisés l'année précédente ont favorisé une hausse des volumes de barres omnibus et de produits laminés plats, tandis que les volumes de tubes en cuivre sont restés globalement stables. Le mix-produits a continué d'évoluer vers des solutions à plus forte valeur ajoutée, notamment grâce à la réduction délibérée des produits en laiton extrudé à faible marge, conformément à l'orientation stratégique du segment Cuivre. Sur l'ensemble des marchés finaux, la demande des applications liées à l'énergie et aux réseaux électriques est restée forte ; celle des applications industrielles et du secteur CVC&R s'est améliorée ; la demande dans le secteur sanitaire s'est affaiblie en raison de la hausse des cours du LME, une baisse partiellement

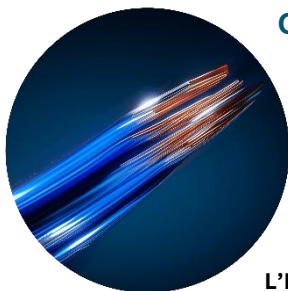
compensée par l'augmentation des ventes hors d'Europe, tandis que la demande du secteur des transports a été affectée par la baisse de la production automobile européenne.

Le segment a enregistré une solide rentabilité, portée par un mix commercial amélioré et une contribution plus importante de la valorisation des déchets. Toutefois, la hausse des coûts a pesé sur la rentabilité, **l'EBITDA ajusté** reculant légèrement de 5% à 55 millions d'euros. Bien qu'inférieur au résultat solide enregistré au premier semestre 2025 (58 millions d'euros), ce résultat reflète une nouvelle période d'exploitation réussie par rapport à une base de comparaison particulièrement exigeante.

Un résultat comptable positif sur les métaux, reflétant les gains liés à l'évolution des prix des métaux, a porté **l'EBITDA** à 87 millions d'euros. La forte hausse des prix du cuivre depuis la fin de 2025 a exercé une pression supplémentaire sur les besoins en fonds de roulement ; celle-ci a toutefois été efficacement atténuée grâce à une gestion rigoureuse de la trésorerie, à des contrôles financiers stricts et à une planification proactive de la liquidité. Les dépenses d'investissement sont restées axées sur le développement des capacités de production de produits à plus forte valeur ajoutée et sur l'amélioration continue de l'efficacité opérationnelle.

Perspectives

Le contexte favorable de la demande devrait se maintenir, soutenu par des tendances sous-jacentes en matière d'investissements dans les infrastructures énergétiques, les centres de données et les réseaux électriques. Les investissements prévus, axés sur l'augmentation de la capacité de production de produits à valeur ajoutée et l'amélioration de l'efficacité opérationnelle, devraient soutenir la croissance future et répondre à la demande croissante des clients. La volatilité persistante des prix des métaux et les coûts énergétiques élevés restent les principaux risques, mais la poursuite des investissements dans les produits à valeur ajoutée, associée à une gestion rigoureuse des coûts et du fonds de roulement, devraient renforcer la résilience et la compétitivité à long terme du segment.



Câbles

Aperçu de l'activité

Le segment Câbles a enregistré une solide performance au premier semestre 2026, soutenue par une demande soutenue en infrastructures de transport et de distribution d'électricité, des demandes satisfaisantes de produits câblés et une meilleure utilisation des capacités de production accrues. **Le chiffre d'affaires** a progressé de 13% en glissement annuel pour atteindre 824 millions d'euros, reflétant une hausse de 9% du chiffre d'affaires lié aux projets à 448 millions d'euros et une augmentation de 17% du chiffre d'affaires lié aux produits câblés à 376 millions d'euros.

L'EBITDA ajusté a augmenté de 35% pour atteindre 166 millions d'euros, portant la marge à 20% contre 17% au premier semestre 2025, ce qui s'explique principalement par une exécution rigoureuse, un mix de projets favorable et l'avancement des projets en cours de réalisation au cours de la période.

La production a progressé sur l'ensemble d'un portefeuille de projets diversifié, comprenant l'interconnexion des îles Ioniennes en Grèce, les câbles sous-marins d'exportation destinés aux parcs éoliens offshore Baltik II, Baltik III et Baltica 2 en Pologne, l'interconnexion de la zone Princess Elisabeth en Belgique, les câbles inter-parcs pour Hornsea 3 au Royaume-Uni, ainsi que les câbles terrestres et sous-marins destinés au raccordement au réseau de la sous-station offshore ouest du parc éolien offshore Gennaker en Allemagne.

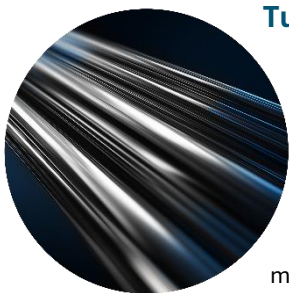
Fin juin, Hellenic Cables a remporté le lot A du contrat-cadre de l'IPTO¹, d'un montant de 1,15 milliard d'euros, portant sur quatre interconnexions entre des îles grecques. Cet appel d'offres historique, le plus important de l'histoire du segment, a porté le carnet de commandes à un niveau record de 3,4 milliards d'euros.

Les dépenses d'investissement se sont élevées à 136 millions d'euros, principalement consacrées à la nouvelle usine de câbles terrestres du Maryland, à l'augmentation de la capacité des usines onshore de Thèbes et d'Eleonas, à de nouveaux investissements dans l'usine de câbles sous-marins de Corinthe et à des améliorations de l'usine de Bucarest.

Perspectives

Les perspectives restent favorables. Les gestionnaires de réseaux de transport et de distribution étendent et modernisent leurs réseaux afin de connecter la production d'énergie renouvelable, d'améliorer la résilience et de répondre à la demande croissante d'électricité liée à l'électrification, à la relocalisation industrielle et aux centres de données. Les performances du second semestre devraient bénéficier de la poursuite de l'exécution et de la composition favorable du carnet de commandes, ainsi que de la contribution continue des produits de câblage. Les priorités du segment restent l'exécution rigoureuse de son portefeuille de projets et l'achèvement de la construction de l'usine du Maryland. L'attribution du contrat IPTO renforce encore la visibilité à moyen terme, la production devant démarrer fin 2027.

¹ Opérateur indépendant de transport d'électricité (IPTO ou ADMIE)



Tubes d'acier

Aperçu de l'activité

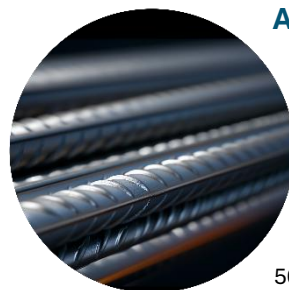
Le segment Tubes d'acier a maintenu un niveau d'activité élevé au premier semestre 2026, soutenu par la demande en infrastructures de gaz naturel et le développement continu de projets de capture et de stockage du carbone (CSC) sur les marchés internationaux. **Le chiffre d'affaires** a augmenté de 11% en glissement annuel pour atteindre 309 millions d'euros, porté par une croissance de 13% des volumes de vente, partiellement compensée par un impact de 2% lié aux variations de tarification et de mix de produits. **L'EBITDA ajusté** a progressé de 3% pour s'établir à 52 millions d'euros, soit une marge de 17%, contre un niveau exceptionnellement élevé au premier semestre 2025, reflétant principalement un mix de projets différent.

L'usine de Thisvi a produit des tubes pour l'interconnexion gazière Grèce-Macédoine du Nord et le gazoduc de CO₂ HyNet dans la baie de Liverpool, au Royaume-Uni. La production a également progressé sur plusieurs projets gaziers et de captage et stockage du CO₂ (CSC) destinés au marché intérieur américain et au golfe du Mexique, ainsi que sur des projets à destination d'Israël, d'Irak, d'Azerbaïdjan, d'Allemagne, d'Autriche et de Trinidad. Malgré l'absence de contrats majeurs au cours du deuxième trimestre, le carnet de commandes est resté solide, à environ 500 millions d'euros, au 30 juin 2026. Les appels d'offres continuent de se concentrer sur les projets où le segment présente le plus fort avantage concurrentiel : applications offshore exigeantes, spécifications dimensionnelles strictes, infrastructures de CSC et d'hydrogène, et solutions de revêtement avancées.

Les dépenses d'investissement se sont élevées à 28 millions d'euros, dont 17 millions d'euros pour l'acquisition et la remise en service de l'usine UK LSAW de Hartlepool et 11 millions d'euros pour des investissements ciblés à Thisvi. Le site britannique récemment acquis élargit la présence industrielle du segment et renforce sa position sur les marchés des infrastructures énergétiques, y compris les projets locaux de CSC qui sont désormais en pleine phase de développement.

Perspectives

La demande devrait continuer à être soutenue par la poursuite des investissements dans des infrastructures de gaz naturel fiables, notamment en Europe et en Amérique du Nord, tandis que les projets de CSC devraient progresser de plus en plus vers leur mise en œuvre. Le carnet de commandes actuel assure l'activité pour environ 15 mois d'activité, les performances du second semestre devant refléter le calendrier et la composition des projets de l'usine de Thisvi. Les priorités pour l'usine de Hartlepool comprennent la modernisation des infrastructures et des processus de production, ainsi que des mises à niveau technologiques, afin d'aligner rapidement le site sur les normes opérationnelles du segment, en tirant parti de ses capacités de production et de son personnel expérimenté pour qu'il puisse contribuer à la forte dynamique du marché.



Acier

Aperçu de l'activité

Au cours du premier semestre 2026, les filiales du segment Acier ont maintenu des volumes de vente stables malgré une demande faible sur certains marchés d'exportation et la pression persistante exercée par les importations à bas prix. **Le chiffre d'affaires** a augmenté de 1% par rapport à l'année précédente pour atteindre 559 millions d'euros, tandis que la rentabilité s'est améliorée dans toutes les catégories de produits. **Le résultat avant impôt** a progressé de 220% par rapport à l'année précédente pour s'établir à 20 millions d'euros, et **L'EBITDA ajusté** a augmenté de 13% pour atteindre 50 millions d'euros, soutenu par la solide performance des activités grecques et à une reprise substantielle de Stomana Industry (l'usine bulgare).

Le segment a également continué à investir dans sa croissance à long terme. Parmi les projets menés à bien au cours de la période figurent l'introduction de billettes octogonales chez Sovel (l'usine grecque) et la mise en service d'une nouvelle usine de production de treillis et de transformation à Aspropyrgos. D'autres programmes d'investissement se poursuivent comme prévu, notamment de nouvelles lignes d'enroulement chez Sovel (usine de Grèce), dont la mise en service est prévue au quatrième trimestre 2026, suivies en 2027 d'une ligne d'enroulement chez Stomana Industry (usine de Bulgarie), de modernisations du NRM, d'une ligne d'inspection SBQ à grande vitesse, ainsi que d'améliorations potentielles du parc à ferraille et des activités de Consteel. Ces investissements permettent d'accroître la productivité, renforcer la compétitivité et soutenir la croissance future.

Dans l'ensemble, le marché européen de l'acier est resté très difficile. Après un creux historique de la production sidérurgique de l'UE en 2025, des signes de stabilisation ont commencé à apparaître au cours de l'année 2026, en partie grâce à des mesures réglementaires. Le règlement MACF, introduit en janvier 2026, a commencé à influencer les flux commerciaux en augmentant les coûts liés au carbone sur les importations, ce qui a amélioré les marges des producteurs européens et réduit la pression des importations. En outre, les nouvelles mesures de sauvegarde de l'UE, entrées en vigueur en juillet 2026, devraient réduire considérablement les quotas d'importation en franchise de droits pour toutes les catégories de produits. En Grèce, l'activité dans le secteur de la construction a augmenté au cours des quatre premiers mois de l'année, soutenue par une reprise des permis de construire, avant de ralentir en raison de la hausse des coûts de construction et des anticipations de corrections de prix.

Perspectives

À l'avenir, les filiales du segment Acier visent à améliorer encore leurs volumes de vente et leur rentabilité, soutenues par l'évolution du cadre réglementaire européen, l'amélioration progressive des conditions de marché et les progrès continus en matière de gestion des coûts et d'efficacité opérationnelle. Parallèlement, la mise en œuvre en cours d'un vaste portefeuille de projets d'investissement stratégiques devrait permettre d'améliorer la productivité, de réduire les coûts, d'accroître la flexibilité opérationnelle et de renforcer la base de la croissance future.

Immobilier

Aperçu de l'activité



La division immobilière a doublé son **chiffre d'affaires** pour atteindre 47 millions d'euros au cours du premier semestre 2026 (S1 2025 : 23 millions d'euros), tandis que le **bénéfice avant impôt** a progressé à 10 millions d'euros (S1 2025 : 7 millions d'euros). Il convient de noter que Viohalco applique le modèle du coût historique pour ses immeubles de placement, tandis que sa principale filiale immobilière, Noval Property, établit ses comptes selon le modèle de la juste valeur.

Noval Property gère un portefeuille d'investissements immobiliers solide et diversifié, comprenant des actifs de bureaux, de commerce de détail, de logistique, résidentiels et hôteliers, d'une surface locative totale d'environ 339.000 m², ainsi qu'un pipeline d'actifs destinés au développement. À la fin du mois de juin 2026, la juste valeur du portefeuille de la société, y compris les prêts et la participation dans une coentreprise, s'élevait à 707 millions d'euros, soit une hausse de 2% par rapport à la fin de 2025 (694 millions d'euros). Le chiffre d'affaires locatif brut a continué d'afficher une croissance à deux chiffres, progressant de 17% en glissement annuel pour atteindre 21 millions d'euros (S1 2025 : 18 millions d'euros), tandis que le résultat avant impôt selon le modèle de la juste valeur s'est élevé à 19 millions d'euros (S1 2025 : 21 millions d'euros).

Au cours de la période, Noval Property a continué à gérer activement son portefeuille générant de revenus, en signant de nouveaux baux et en renouvelant les baux existants à des conditions commerciales plus favorables. La société a également fait progresser son programme de développement avec l'achèvement de la rénovation d'un immeuble de bureaux moderne de premier ordre situé au 199, avenue Kifissias, à Maroussi, Athènes, qui a été livré aux locataires en février 2026.

Outre Noval Property, la division immobilière de Viohalco comprend d'autres entités exerçant des opérations immobilières, aux activités de construction et aux services. Le chiffre d'affaires issu des activités de construction menées par l'autre société du segment (Ergosteel) s'est élevé à 26 millions d'euros, grâce à l'attribution et à la mise en œuvre de nouveaux projets de construction d'envergure.

Perspectives

À l'avenir, le segment Immobilier poursuivra sa stratégie axée sur de projets de développement internes, grâce à la transformation d'actifs existants en immeubles de placement générateurs de revenus. Parallèlement, la principale société immobilière (Noval Property REIC) continuera à évaluer et à saisir des opportunités d'acquisition sélectives susceptibles de renforcer encore son portefeuille avec des actifs modernes, de haute qualité et respectueux de l'environnement.

Développement durable

Au cours du premier semestre 2026, toutes les filiales de Viohalco ont poursuivi la mise en œuvre de la stratégie de développement durable à long terme, en maintenant une approche structurée et cohérente dans l'ensemble de leurs activités. L'accent a continué d'être mis principalement sur la santé et la sécurité au travail ainsi que sur les initiatives de décarbonisation. Parallèlement, les filiales suivent de près l'évolution de la réglementation dans le cadre de la directive « Omnibus » de l'UE, depuis l'adoption de la législation et la phase de mise en œuvre qui a suivi, ainsi que la simplification des normes européennes de reporting en matière de développement durable (ESRS), les exigences de publication liées à la taxonomie de l'UE et les développements relatifs au mécanisme d'ajustement carbone aux frontières (MACF). Les filiales suivent de près ce paysage réglementaire en constante évolution et adaptent leurs processus internes afin de garantir une conformité continue et une mise en œuvre efficace.

Événements postérieurs à la clôture

En juillet 2026, ElvalHalcor S.A., filiale de Viohalco, a réalisé une augmentation de capital de 250 millions d'euros par le biais d'une offre publique combinée à un placement privé au prix de 4,20 euros par action, émettant ainsi 59,5 millions de nouvelles actions. À l'issue de cette opération, la participation de Viohalco est passée de 84,78% à 73,17%.

Rapport du Commissaire

Le rapport semestriel portant sur les six mois clos au 30 juin 2026 (information réglementée au sens de l'arrêté royal belge du 14 novembre 2007), comprenant les résultats d'exploitation de Viohalco pour cette période, les états financiers intermédiaires consolidés résumés, qui ont été préparés conformément à la norme IAS 34, la déclaration de la direction et le rapport du commissaire sur l'examen limité, sera publié le 17 septembre 2026.

Le commissaire a confirmé que l'examen limité, qui est terminé quant au fond, n'a à ce jour révélé d'inexactitude significative dans le projet d'états financiers intermédiaires consolidés résumés, et que les informations comptables reprises dans le communiqué de presse concordent, à tous égards importants, avec le projet d'états financiers intermédiaires consolidés résumés dont elles sont extraites.

Calendrier financier

Date	Événement
6 août 2026	Conférence téléphonique sur les résultats du premier semestre 2026 destinée aux investisseurs et aux analystes
17 septembre 2026	États financiers intermédiaires du premier semestre 2026
4 mars 2027	Communiqué de presse sur les résultats de l'exercice 2026
5 mars 2027	Conférence téléphonique sur les résultats de l'exercice 2026 destinée aux investisseurs et aux analystes
25 mai 2027	Assemblée générale ordinaire des actionnaires de 2027

Le rapport financier intermédiaire portant sur la période du 1er janvier 2026 au 30 juin 2026 sera publié le 17 septembre 2026 et mis en ligne sur le site web de la Société, www.viohalco.com, sur le site web de Euronext Bruxelles, www.euronext.com, ainsi que sur le site web d'Euronext Athens, athens.euronext.com.

À propos de Viohalco

Viohalco est une société holding basée en Belgique qui regroupe des entreprises leaders dans le domaine de la transformation des métaux en Europe. Elle est cotée sur Euronext Bruxelles (VIO) et Euronext Athens (BIO). Les filiales de Viohalco sont spécialisées dans la fabrication de produits en aluminium, en cuivre, de câbles, d'acier et de tubes d'acier, et s'engagent à développer de manière durable de produits et de solutions de qualité, innovants et à valeur ajoutée destinés à une clientèle mondiale dynamique. Avec des sites de production en Grèce, en Bulgarie, en Roumanie, au Royaume-Uni et en Macédoine du Nord, ainsi que des participations dans des sociétés disposant de sites de production en Turquie et aux Pays-Bas, les sociétés du groupe Viohalco génèrent un chiffre d'affaires annuel consolidé de 7,2 milliards d'euros (2025). Le portefeuille de Viohalco comprend également un segment de R&D et de technologie. En outre, Viohalco et ses sociétés possèdent des immeubles de placement, principalement en Grèce, qui génèrent une valeur ajoutée grâce à leur développement commercial.

Pour plus d'informations, veuillez consulter notre site web à l'adresse www.viohalco.com

Contacts

Pour plus d'informations, veuillez contacter :



Sofia Zairi

Directrice des relations avec les investisseurs

T +30 210 6861111, +30 210 6787773

E ir@viohalco.com

Annexe A - Compte de résultat consolidé

Pour le semestre clos le 30 juin		
Montants en milliers d'euros	2026	2025
Chiffre d'affaires	4.256.515	3.721.604
Coût des ventes	-3.625.142	-3.268.149
Marge brute	631.373	453.455
Autres produits	14.023	16.506
Frais de commercialisation et de distribution	-49.764	-44.905
Frais administratifs	-124.900	-114.021
Perte de valeur sur créances commerciales et autres créances et actifs sur contrats	-10.663	-1.654
Autres charges	-5.891	-5.245
Résultat opérationnel (EBIT)	454.177	304.136
Produits financiers	9.387	8.027
Charge financière	-77.805	-86.262
Résultat financier net	-68.419	-78.235
Quote-part du résultat des entités mises en équivalence	466	3.067
Taxe sur les comptes-titres	-16.057	-
Résultat avant impôt	370.168	228.968
Impôt sur le résultat	-84.324	-52.205
Résultat net	285.844	176.763
Résultat attribuable aux:		
Propriétaires de la société	218.741	134.668
Participations ne donnant pas le contrôle	67.104	42.095
	285.844	176.763
Résultat par action (en euros par action)		
De base et dilué	0,844	0,520

Annexe B - État consolidé de la situation financière (simplifié)

Montants en milliers d'euros	Au 30 juin 2026	Au 31 décembre 2025
Immobilisations corporelles et incorporelles	3.527.818	3.372.686
Autres actifs non courants	122.405	132.379
Actifs non courants	3.650.224	3.505.065
Stocks	2.288.650	1.966.176
Créances commerciales et autres créances (y compris les actifs sur contrats)	1.226.984	907.607
Trésorerie et équivalents de trésorerie	719.612	729.756
Autres actifs courants	38.370	54.503
Actifs courants	4.273.615	3.658.041
Total de l'actif	7.923.839	7.163.106
Capitaux propres	3.008.719	2.663.124
Prêts et emprunts	1.208.568	1.208.807
Obligations locatives	41.774	43.192
Autres passifs non courants	190.776	194.327
Passifs non courants	1.441.118	1.446.326
Prêts et emprunts	960.292	959.258
Dettes commerciales et autres dettes (y compris les passifs sur contrats)	2.387.726	1.989.288
Obligation locative	14.225	14.532
Autres passifs courants	111.759	90.579
Passifs courants	3.474.003	3.053.656
Total des capitaux propres et du passif	7.923.839	7.163.106

Annexe C – Autres mesures de performance (AMP)

Introduction

La Direction de Viohalco a adopté, suit et publie, en interne et en externe, d'Autres Mesures de Performance (AMP) relatives au compte de résultat, à savoir l'EBITDA, l'EBIT, l'EBITDA ajusté et l'EBIT ajusté en vertu du principe qu'il s'agit de mesures appropriées reflétant la performance sous-jacente de l'entreprise. Ces AMP sont également des indicateurs clés de la performance à partir desquelles Viohalco prépare, suit et évalue ses budgets annuels et ses plans à long terme (à 5 ans). Néanmoins, il convient de noter que les éléments ajustés ne doivent pas être considérés comme des éléments non opérationnels ou non récurrents. Pour ce qui est des éléments du bilan, la direction de Viohalco suit et publie la mesure de la dette nette.

Définitions générales

L'EBIT est défini comme le résultat de la période avant :

- l'impôt sur le résultat et taxe sur les comptes-titres;
- la quote-part du résultat des entités mises en équivalence, nette d'impôt ;
- les charges financières nettes.

L'EBITDA est défini comme le résultat de la période avant :

- l'impôt sur le résultat et taxe sur les comptes-titres ;
- la quote-part du résultat des entités mises en équivalence, nette d'impôt ;
- les charges financières nettes ;
- les amortissements.

L'EBIT ajusté et l'EBITDA ajusté sont définis respectivement comme l'EBIT et l'EBITDA, ajustés pour exclure :

- le décalage des prix des métaux ;
- les dépréciations / reprises de dépréciations des immobilisations corporelles, des immobilisations incorporelles et des immeubles de placement ;
- les dépréciations / reprises de dépréciations des participations ;
- les plus-values / moins-values résultant de la cession d'immobilisations corporelles, d'immobilisations incorporelles, d'immeubles de placement et de participations ;
- les pertes liées à la mise en non-valeur d'immobilisations corporelles, d'immobilisations incorporelles et d'immeubles de placement ;
- les frais de contentieux et amendes exceptionnels ;
- les autres éléments exceptionnels ou inhabituels.

La dette nette est définie comme le total des éléments suivants :

- les prêts et emprunts à long terme et obligations locatives ;
- les emprunts à court terme et des obligations locatives ;

moins :

- la trésorerie et les équivalents de trésorerie.

Le décalage des prix des métaux est l'effet sur le compte de résultat résultant des fluctuations des cours de marché des métaux (ferreux et non ferreux) que les filiales de Viohalco utilisent comme matières premières dans leur fabrication de produit final.

Le décalage des prix des métaux existe en raison des facteurs suivants :

1. le délai s'écoulant entre la facturation des achats de métal, la détention et le traitement de celui-ci, et la tarification de la vente des stocks de produits finis aux clients ;
2. l'effet du solde d'ouverture des stocks (qui, à son tour, est affecté par les prix des métaux des périodes précédentes) sur le montant rapporté en tant que coût des ventes, en raison de la méthode d'établissement du coût utilisée (p. ex. moyenne pondérée), et
3. certains contrats clients assortis de prix à terme fixes, entraînant ainsi une exposition aux fluctuations des prix des métaux pendant le laps de temps compris entre la fixation de nos prix de vente et le moment où la vente a réellement lieu.

La plupart des filiales de **Viohalco** appliquent l'appariement des achats et ventes, ou des instruments dérivés afin de réduire au minimum les effets du décalage des prix des métaux sur leurs résultats. Toutefois, il y aura toujours quelque effet (positif ou négatif) sur le compte de résultat, étant donné que, dans les segments non-ferreux (c'est-à-dire aluminium, cuivre et câbles), le stock est traité comme étant conservé sur une base permanente (stock minimum d'exploitation), et non pas comme couverture et que, dans les segments ferreux (c'est-à-dire acier et tubes d'acier), aucune couverture des matières premières n'est mise en place.

Tableaux de rapprochement

EBIT / EBIT ajusté / EBITDA / EBITDA ajusté

S1 2026	Aluminium	Cuivre	Câbles	Tubes d'acier	Acier	Autres activités	Total Industrie	Immobilier	Total consolidé
Montants en milliers d'euros									
Résultat avant impôt (tel que présenté dans le compte de résultat)	114.580	67.556	134.430	41.146	19.726	-17.760	359.676	10.492	370.168
Ajustements pour:									
Taxe sur les comptes-titres	-	-	-	-	-	16.057	16.057	-	16.057
Part du résultat des entités mises en équivalence	-573	342	-	397	-123	-	44	-510	-466
Charge financière nette	17.385	9.114	21.319	4.269	17.019	-3.263	65.844	2.575	68.419
EBIT	131.392	77.011	155.749	45.813	36.622	-4.966	441.620	12.557	454.177
Ajouter:									
Amortissement	32.071	9.878	17.258	6.471	15.764	2.580	84.022	4.040	88.062
EBITDA	163.463	86.890	173.006	52.284	52.386	-2.386	525.642	16.597	542.239
Ajustements pour:									
Décalage des prix des métaux ⁽¹⁾	-46.209	-41.908	-7.081	-	-7.206	-	-102.403	-	-102.403
Autres ajustements (dépréciations, plus-values/moins-values sur cessions, litiges et autres éléments exceptionnels ou inhabituels) ⁽²⁾	-7.910	10.028	112	-	4.530	-16	6.744	-677	6.067
EBIT ajusté	77.273	45.131	148.780	45.813	33.947	-4.983	345.961	11.880	357.840
EBITDA ajusté	109.344	55.010	166.038	52.284	49.711	-2.403	429.983	15.919	445.902

(1) La principale variation du décalage des prix des métaux s'explique par l'intensité des fluctuations de ces prix, ainsi que par leur timing. Dans un contexte de tendance à la hausse, les hausses rapides du prix des métaux, par exemple, peuvent affecter le coût moyen des ventes plus rapidement qu'elles n'affectent le chiffre d'affaires (car les clients peuvent avoir commandé leur métal plus tôt, alors que la plupart des achats sont comptabilisés plus près de la date de réception des matériaux). À l'inverse, dans un contexte de tendance baissière des prix des métaux, les stocks non couverts peuvent faire l'objet d'une dépréciation en dessous de leur valeur comptable, ce qui entraîne un effet négatif immédiat.

(2) Les autres ajustements concernent principalement des produits (-) / charges exceptionnels ou inhabituels, comme suit :

Cuivre : 10 millions d'euros concernant des provisions pour autres créances.

Aluminium : (7,8) millions d'euros liés à un acompte conservé sur un contrat client résilié, comptabilisé en « autres produits ».

Acier : 3,1 millions d'euros liés à des amendes infligées à une filiale du Groupe concernant des exercices antérieurs.

S1 2025	Aluminium	Cuivre	Câbles	Tubes d'acier	Acier	Autres activités	Total Industrie	Immobilier	Total consolidé
Montants en milliers d'euros									
Résultat avant impôt (tel que présenté dans le compte de résultat)	61.082	37.820	89.938	40.280	6.172	-13.208	222.085	6.883	228.968
Ajustements pour:									
Quote-part du résultat (positif/négatif) des entités mises en équivalence	-2.815	31	-	-240	-74	-	-3.097	31	-3.067
Charge financière nette	19.275	8.751	20.734	5.016	17.737	4.503	76.016	2.220	78.235
EBIT	77.542	46.602	110.672	45.056	23.835	-8.705	295.003	9.133	304.136
Ajouter:									
Amortissement	29.487	8.876	12.643	5.711	13.958	2.281	72.956	3.388	76.344
EBITDA	107.029	55.478	123.315	50.767	37.794	-6.424	367.959	12.521	380.480
Ajustements pour:									
Décalage des prix des métaux	-9.007	1.825	-128	-	10.790	-	3.480	-	3.480
Autres ajustements (dépréciations, plus-values/moins-values sur cessions, litiges et autres éléments exceptionnels ou inhabituels)	-47	726	-17	-23	-4.757	-193	-4.311	-1.224	-5.534
EBIT ajusté	68.488	49.153	110.527	45.033	29.869	-8.898	294.173	7.910	302.082
EBITDA ajusté	97.975	58.029	123.170	50.744	43.827	-6.617	367.129	11.297	378.426

Dettes nettes

Montants en milliers d'euros	30 juin 2026		Au 31 décembre 2025	
	Total industriel	Total consolidé	Total Industriel	Total consolidé
Emprunts à long terme	1.058.118	1.250.343	1.057.563	1.251.999
Prêts et dettes financières	1.030.140	1.208.568	1.028.526	1.208.807
Obligations locatives	27.977	41.774	29.037	43.192
Emprunts à court terme	958.507	974.517	963.238	973.789
Prêts et dettes financières	944.930	960.292	949.381	959.258
Obligations locatives	13.577	14.225	13.857	14.532
Dettes totales	2.016.625	2.224.859	2.020.802	2.225.788
Moins:				
Trésorerie et équivalents de trésorerie	-667.758	-719.612	-673.158	-729.756
Dettes nettes	1.348.867	1.505.248	1.347.644	1.496.032