

COMMUNIQUÉ DE PRESSE

VIOHALCO

RÉSULTATS FINANCIERS
POUR LE PREMIER SEMESTRE
2023



INFORMATION RÉGLEMENTÉE
INFORMATION PRIVILÉGIÉE

Bruxelles, le 21 septembre 2023 - Viohalco S.A. (Euronext Bruxelles : VIO, Bourse d'Athènes : VIO), ci-après « Viohalco » ou « la Société », annonce aujourd'hui ses résultats financiers pour le premier semestre 2023.

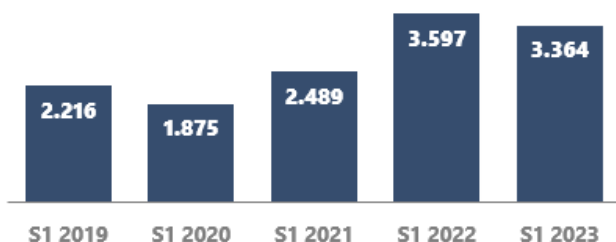
Des performances financières fortes dans un environnement complexe



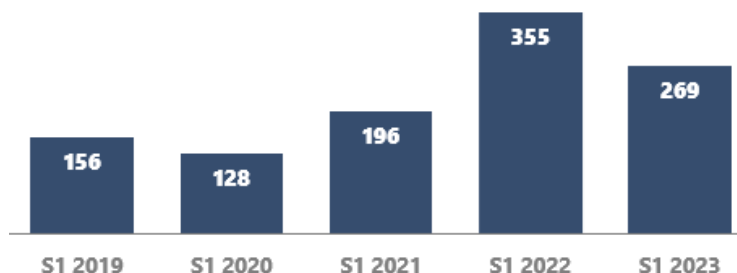
Principaux résultats financiers

- Le **chiffre d'affaires consolidé** s'établit à 3,4 milliards d'euros, une baisse de 6,5% (S1 2022 : 3,6 milliards d'euros), principalement en raison d'un ralentissement de la demande dans les segments Aluminium et Acier et une baisse des prix des métaux, compensées par une robuste performance dans les segments Câbles et Tubes d'acier.
- L'**EBITDA ajusté consolidé recule** s'élève à 269 millions d'euros contre 355 millions d'euros au S1 2022, résultant des ventes réduites et de la pression inflationniste ; l'**EBITDA consolidé de** 225 millions d'euros (S1 2022 : 412 millions d'euros).
- Le **bénéfice consolidé avant impôt** s'est élevé à 61 millions d'euros, contre 293 millions d'euros au S1 2022, impacté également par la hausse des taux d'intérêts.

Chiffre d'affaires consolidé en millions d'euros



EBITDA ajusté consolidé en millions d'euros



Faits marquants au niveau opérationnel

- Les mégatendances en matière de développement durable restent fortes. La transition énergétique et le changement vers une économie à faible teneur en carbone ont considérablement accru la demande de produits ayant une application directe dans le déploiement croissant des énergies renouvelables et des véhicules électriques.
- De nouveaux contrats majeurs ont été signés et les contrats existants livrés avec succès, avec un carnet de commandes important dans les segments Câbles et Tubes d'acier.
- Résilience face à un ralentissement de la demande de produits en aluminium et en acier, et sa capacité à continuer à gagner des parts de marché malgré un contexte macroéconomique difficile.
- Amélioration de la rentabilité opérationnelle ajustée pour le segment Cuivre, principalement grâce à l'amélioration de la productivité et du positionnement concurrentiel de Sofia Med.

- Croissance du portefeuille immobilier, grâce à une gestion active des actifs et au redéveloppement des actifs existants, en continuant à mettre l'accent sur la durabilité.
- Les investissements réalisés dans l'efficacité des processus, l'expansion de la capacité, la haute qualité des produits et des produits à forte valeur ajoutée, en combinaison avec les nouvelles technologies, ont renforcé le positionnement concurrentiel et permis de se développer sur de nouveaux marchés.



Aperçu

La performance financière de Viohalco est restée forte au cours du premier trimestre 2023, grâce à une infrastructure de production solide, à un portefeuille de produits diversifié et à un important carnet de commandes de projets existants et nouvellement attribués. Ces éléments ont soutenu la performance malgré le ralentissement de la demande pour les produits en aluminium et en acier, l'augmentation des prix de l'énergie et les pressions inflationnistes.

Les résultats du premier semestre 2023 sont en grande partie dus à l'augmentation de la demande dans les segments des câbles et des tubes en acier, en raison de la progression des projets existants liés à l'énergie et de l'obtention de nouveaux projets. Les segments de l'aluminium et de l'acier ont continué à résister à la baisse de la demande et aux conditions macroéconomiques défavorables, en gagnant des parts de marché au cours de la période. Le segment Cuivre a amélioré sa rentabilité opérationnelle ajustée, principalement attribuable aux améliorations de la productivité et du positionnement concurrentiel de la filiale Sofia Med. Enfin, la division immobilière a également enregistré une performance positive, Noval Property restant sur la bonne voie en ce qui concerne son plan d'introduction en bourse à la bourse d'Athènes.

Malgré l'incertitude macroéconomique, les entreprises de Viohalco ont continué à investir dans leurs opérations afin d'améliorer constamment leurs performances et ont continué à se concentrer sur la santé, la sécurité et le bien-être de leurs employés, ainsi que sur la réalisation de leurs objectifs sociaux et environnementaux plus larges.

Le reporting financier de Viohalco est réparti en deux divisions, en fonction de leurs caractéristiques commerciales et de leurs indicateurs de performance distincts :

Industrielle					Immobilière
Aluminium	Cuivre	Câbles	Tubes d'acier	Acier	

La **division industrielle**, qui englobe les segments Aluminium, Cuivre, Câbles, Tubes d'acier, Acier, R&D&I et Technologie, et la **division immobilière** qui comprend les investissements immobiliers et les sociétés immobilières de Viohalco.

La division industrielle

Faits marquants



3,3 Md€

Chiffre d'affaires
(S1 2022 : 3,6 Md€)

260 M€

EBITDA ajusté
(S1 2022 : 350 M€)

55 M€

Bénéfice avant impôt
(S1 2022 : 294 M€)

42 M€

Bénéfice net

122 M€

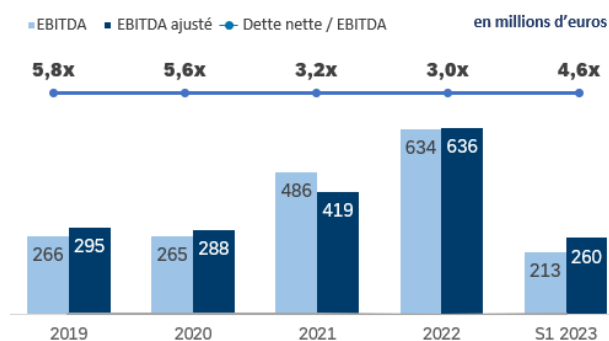
Dép. d'investissement
S1 2023

4,6x

Dettes nettes / EBITDA

Chiffre d'affaires par segment

Aluminium, € 1.015 M	Câbles, € 460 M
Cuivre, € 958 M	Acier, € 573 M
	Tubes d'acier, € 305 M
	Immobilière, € 36 M



Chiffres clés de la division industrielle

Montants en milliers d'euros	S1 2023	S1 2022
Chiffre d'affaires	3.346.830	3.583.241
Marge brute	286.181	459.654
EBITDA	213.226	407.035
EBITDA ajusté	259.949	350.326
EBIT	140.793	341.110
EBIT ajusté	187.516	284.401
Coût financier net	-86.087	-48.150
Résultat avant impôt	55.382	294.316
Dépenses d'investissements (CAPEX)	122.220	138.301
Montants en milliers d'euros	30/06/2023	31/12/2022
Immobilisations corporelles (PP&E)	2.141.731	2.230.385
Dette nette	1.901.259	1.922.988

Le **chiffre d'affaires** de la division industrielle s'est élevé à 3.347 millions d'euros et le bénéfice avant impôts à 55 millions d'euros, soit une baisse de 81 % par rapport au premier trimestre 2022, tandis que **la rentabilité opérationnelle (EBITDA ajusté)** de la division industrielle s'est élevée à 260 millions d'euros.

La division industrielle de Viohalco est composée des segments suivants : Aluminium, Cuivre, Câbles, Tubes d'acier et Acier.

- Dans un contexte de pression inflationniste et de demande fragile, le **segment Aluminium** a démontré sa résilience et son positionnement solide en s'adaptant efficacement à un marché défavorable et en offrant une couverture commerciale équilibrée sur les marchés mondiaux haut de gamme.
- Le **segment Cuivre** a enregistré une forte rentabilité opérationnelle ajustée, principalement grâce aux performances de Sofia Med, filiale d'ElvalHalcor. L'environnement macroéconomique général a eu un impact sur la demande dans la plupart des secteurs du marché, affectant principalement les produits extrudés en alliage de cuivre et les tubes en cuivre. Malgré la faiblesse de la demande, Sofia Med a continué à gagner des parts de marché et à augmenter sa production et ses ventes, ce qui a contribué de manière significative à la rentabilité du segment.
- Dans le **segment Câbles**, l'exécution réussie de projets sous-marins de grande envergure et le taux d'utilisation élevé de toutes les lignes de production ont favorisé la croissance et amélioré les performances opérationnelles. Les câbles d'alimentation basse et moyenne tension ont fait l'objet d'une demande particulièrement forte au premier semestre 2023, contribuant ainsi à l'augmentation des marges bénéficiaires. La rentabilité opérationnelle s'est ainsi considérablement améliorée, grâce en outre à une offre de produits améliorée et à une exécution rapide et efficace des projets. L'obtention de contrats pour plusieurs nouveaux projets a encore fait progresser le carnet de commandes du segment à un niveau record de 1,85 milliard d'euros.
- Après deux années de perturbations importantes sur les marchés du pétrole et du gaz, la fin de l'année 2022 a marqué un tournant pour le **segment Tubes d'acier**, une dynamique qui s'est poursuivie en 2023. La rentabilité en hausse est le résultat d'un taux d'utilisation élevé des capacités de production et de l'obtention de nouveaux contrats pour des projets d'envergure. Ces éléments, ainsi que les initiatives prises les années précédentes, ont permis à Corinth Pipeworks de renforcer son positionnement concurrentiel et d'augmenter sa part du marché mondial de l'énergie, lui conférant une position de leader des technologies de transition énergétique, telles que les pipelines pour l'hydrogène et les solutions de captage et de stockage du carbone (CCS). Résultat : un carnet de commandes de 0,63 milliards d'euros.

- Le **segment Acier** a maintenu sa position dominante sur le marché en Grèce, dans les Balkans et à Chypre, et ce en dépit de l'incertitude attisée par la récession dans le secteur européen de la construction et d'une dynamique défavorable dans le secteur de l'ingénierie mécanique, qui devraient perdurer au deuxième semestre 2023. Les ventes de plaques à faible empreinte carbone ont augmenté, principalement sur les marchés d'Europe du Nord, et les aciers spéciaux (SBQ) et les barres d'acier marchand ont maintenu leurs volumes de ventes. La demande d'acier de renfort et de fils machine a quant à elle souffert sur les marchés en Europe et dans les Balkans. Le marché grec de la construction a représenté une exception positive, la demande des projets résidentiels et d'infrastructure continuant de croître, bien que plus modérément qu'en 2022.

La division immobilière



Faits marquants

17,4 M€

Chiffre d'affaires
(S1 2022 :
13,8 M€)

8,8 M€

EBITDA ajusté
(S1 2022 :
4,9 M€)

469.000 m²

Superficie constructible
brute*

97%

Taux
d'occupation**

7,9 M€

Dépenses d'investissement

* Fait référence au portefeuille d'actifs immobiliers de Noval Property

** Fait référence au portefeuille de produits de Noval Property.

- Enfin, dans la **division immobilière**, Noval Property a enregistré de bons résultats malgré les défis macroéconomiques et géopolitiques qui ont affecté le secteur. En effet, grâce à une gestion active permanente et au développement de son programme d'investissement, la société a amélioré à la fois la juste valeur de son portefeuille d'investissement et son bénéfice avant impôt. La hausse de la fréquentation des actifs de commerce de détail de Noval Property a été particulièrement notable, tout comme l'augmentation du chiffre d'affaires de ces actifs et les ajustements à la hausse des loyers dans le reste du portefeuille. Dans le même temps, le développement et les constructions au sein du portefeuille de captives de la société ont progressé dans les délais, ce qui ajoutera à son portefeuille davantage de produits durables et certifiés sur le plan environnemental.

Il convient de noter que Viohalco applique le coût historique aux immeubles de placements, tandis que certaines filiales de la division immobilière (comme Noval Property) suivent le modèle de la juste valeur. Le bénéfice avant impôt de Noval Property au premier semestre 2023, basé sur la juste valeur, a atteint 24,4 millions d'euros, tandis que la valeur brute des actifs (VAB) au 30 juin 2023 (y compris les baux à long terme) s'élevait à 524,5 millions d'euros et la valeur nette d'inventaire (VNI) à 386,8 millions d'euros.

Les sociétés de Viohalco réaffirment leur engagement inébranlable à traiter les risques et opportunités environnementaux, sociaux et de gouvernance (ESG) qui ont été pleinement intégrés dans les opérations commerciales, afin de tenir compte de tout impact potentiel sur la société et l'environnement. Le cadre global des sociétés s'étend à toutes les filiales et se concentre sur l'amélioration continue de l'efficacité énergétique, le renforcement des mesures de santé et de sécurité dans leurs opérations industrielles, et en favorisant des pratiques d'approvisionnement responsables.

Pour de plus amples informations, veuillez contacter :

Sofia Zairi, Directrice des relations avec les investisseurs

Tél. : +30 210 6861111

Courriel : ir@viohalco.com

Une conférence téléphonique pour commenter ces résultats se tiendra le vendredi 22 septembre 2023 à 12 h 00 GMT/14 h 00 EET.

Pour y participer, composez l'un des numéros suivants (suivant votre situation) environ cinq minutes avant le début de la conférence :

- Participants depuis la Grèce : +30 213 009 6000 ou +30 210 94 60 800
- Participants depuis le Royaume-Uni : +44 (0) 800 368 1063
- Royaume-Uni et international : +44 (0) 203 059 5872
- Participants depuis les États-Unis : +1 516 447 5632



Aperçu financier

Montants en milliers d'euros	S1 2023	S1 2022
Chiffre d'affaires	3.364.227	3.596.996
Marge brute	294.399	463.120
EBITDA	224.879	411.966
EBITDA ajusté	268.748	355.257
EBIT	149.443	341.359
EBIT ajusté	193.311	284.650
Charge financière nette	-89.295	-49.707
Résultat avant impôt	60.513	292.695
Résultat après impôt	45.425	233.955
Bénéfice attribuable aux propriétaires	36.510	207.377

Le **chiffre d'affaires consolidé** s'élève à 3,4 milliards d'euros, en baisse de 6,5 % par rapport au premier semestre 2022 (3,6 milliards d'euros), principalement en raison de la baisse de la demande dans les segments de l'aluminium et de l'acier et de la tendance baissière des prix des métaux, partiellement compensée par la forte performance du segment Câbles qui poursuit sa dynamique de croissance et par le redressement positif du segment Tubes d'acier.

La baisse de l'**EBITDA ajusté consolidé** de 24 % à 269 millions d'euros pour le premier semestre 2023 (premier semestre 2022 : 355 millions d'euros) reflète la réduction des volumes de vente dans des segments spécifiques ainsi que l'intensification des pressions inflationnistes ; l'EBITDA consolidé a diminué de 45 % à 225 millions d'euros.

Les **charges financières nettes** ont augmenté pour atteindre 89 millions d'euros (S1 2022 : 50 millions d'euros), reflétant l'augmentation des taux d'intérêt.

Le **bénéfice consolidé avant impôt** sur le résultat pour la période, à 61 millions d'euros, contre 293 millions d'euros au premier semestre 2022, est principalement affecté par la baisse des prix des métaux, par rapport à leur hausse au cours de la période de l'année précédente et par l'augmentation des coûts d'intérêt.

Le **bénéfice net consolidé après impôt sur le résultat et intérêts minoritaires** s'est élevé à 37 millions d'euros, contre 207 millions d'euros au premier semestre 2022 ; tandis que le bénéfice par action s'est élevé à 0,141 euro (S1 2022 : 0,799 euro).

Montants en milliers d'euros	30 juin 2023	31 décembre 2022
Immobilisations corporelles et incorporelles	2.692.301	2.625.715
Autres actifs non courants	143.045	100.709
Actifs non courants	2.835.346	2.726.424
Stocks	1.811.367	1.914.098
Créances clients et autres débiteurs (incl. actifs sur contrats)	953.777	874.921
Trésorerie et équivalents de trésorerie	445.945	412.644
Autres actifs courants	40.739	102.109
Actifs courants	3.251.828	3.303.772
Total des actifs	6.087.174	6.030.196
Capitaux propres	1.947.510	1.955.895
Emprunts et dettes financières	1.522.881	1.471.299

Montants en milliers d'euros	30 juin 2023	31 décembre 2022
Autres passifs non courants	224.703	219.685
Passifs non courants	1.747.585	1.690.985
Emprunts et dettes financières	921.904	958.166
Dettes fournisseurs et autres créditeurs (inc passifs sur contrats)	1.393.206	1.304.828
Autres passifs courants	76.969	120.322
Passifs courants	2.392.079	2.383.316
Total des capitaux propres et passifs	6.087.174	6.030.196

Les **dépenses d'investissement** de la période se sont élevées à 130 millions d'euros (S1 2022 : 163 millions d'euros), principalement attribuables au programme d'investissement porté par le segment Aluminium, qui comprend le laminoir à froid à six cages de pointe et la ligne de laquage automatisée, la mise en œuvre de l'expansion prévue des capacités de câbles offshore sur le site de production de câbles sous-marins de Hellenic Cables à Corinthe, Grèce, les améliorations opérationnelles dans l'usine de cuivre de Sofiamed en Bulgarie et l'augmentation de la capacité de production et le remplacement des équipements dans les usines dans le segment Acier.

Le **fonds de roulement** a diminué de 9 %, s'établissant à 1.346 millions d'euros (31 décembre 2022 : 1.477 millions d'euros), principalement en raison des prix élevés des métaux en 2022.

La **dette nette** a légèrement reculé pour atteindre 2.041 millions d'euros (31 décembre 2022 : 2.057 millions d'euros).

Performance par segment d'activité

Montants en milliers d'euros	Segments	Chiffre d'affaires		EBITDA		EBITDA ajusté		EBIT		EBT	
		S1 2023	S1 2022	S1 2023	S1 2022	S1 2023	S1 2022	S1 2023	S1 2022	S1 2023	S1 2022
Division industrielle	Aluminium	1.014.852	1.200.862	56.451	174.266	80.706	129.886	23.493	145.407	2.505	133.503
	Cuivre	957.581	978.110	53.513	54.123	59.019	46.837	44.351	45.882	32.096	37.400
	Câbles	460.214	426.651	52.036	45.796	58.901	47.854	42.248	36.929	20.348	25.948
	Tubes d'acier	304.989	190.050	27.800	3.402	27.800	3.901	22.988	-1.045	10.248	-3.560
	Acier	573.051	743.854	25.665	124.623	35.886	117.153	11.722	111.158	-5.143	98.900
	Autres activités	36.144	43.714	-2.239	4.825	-2.363	4.695	-4.008	2.779	-4.672	2.126
	Total	3.346.830	3.583.241	213.226	407.035	259.949	350.326	140.793	341.110	55.382	294.316
Division Immobilier*	17.397	13.755	11.653	4.931	8.799	4.931	8.650	249	5.130	-1.622	
Consolidé	3.364.227	3.596.996	224.879	411.966	268.748	355.257	149.443	341.359	60.513	292.695	

* Outre Noval Property, le segment Immobilier de Viohalco comprend d'autres entités liées à l'immobilier. Il convient de noter que Viohalco applique le coût historique aux immeubles de placements, tandis que certaines filiales du segment Immobilier (comme Noval Property) suivent le modèle de la juste valeur. Au premier semestre 2023, le bénéfice avant impôt de Noval Property, basé sur la juste valeur, a atteint 24,4 millions d'euros.

Analyse de la performance par division

La division industrielle



Aluminium

Au premier semestre 2023, le **chiffre d'affaires** du segment Aluminium a reculé de 15 % pour s'établir à 1.015 millions d'euros, contre 1.201 millions d'euros au S1 2022, principalement en raison du contexte macroéconomique défavorable, d'une demande de marché atone et de la baisse des prix moyens de l'aluminium. Le **bénéfice avant impôt** s'est élevé à 3 millions d'euros (S1 2022 : 134 millions d'euros).

Le secteur de l'aluminium d'ElvalHalcor a conservé son avantage concurrentiel sur le marché en se concentrant sur l'optimisation de son offre de produits avec une diversification entre les secteurs, tout en procédant à des ajustements prudents de l'allocation de ses capacités et des améliorations de son efficacité opérationnelle.

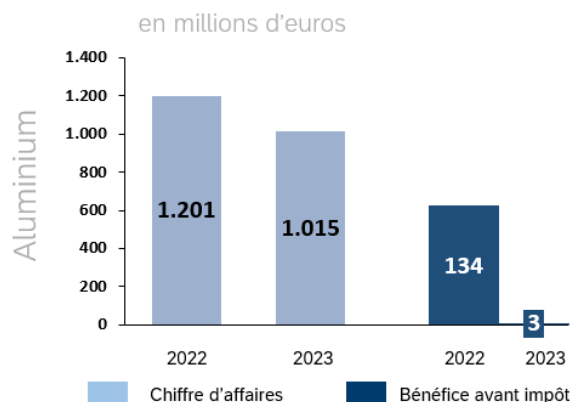
La baisse des dépenses discrétionnaires des consommateurs due à la flambée de l'inflation et à l'atonie du marché, ainsi que la pression à la baisse sur l'activité industrielle, ont entraîné une stagnation des entreprises des secteurs du bâtiment et de la construction. Même des secteurs résilients comme les emballages rigides et souples ont affronté une tendance défavorable ce semestre, sans signe évident de rebond rapide en raison de la lente normalisation des stocks excédentaires des clients.

Au second semestre 2023, nous anticipons que le paysage commercial volatil et le sentiment macroéconomique négatif continueront d'affecter la performance des entreprises, ce qui comporte d'autres risques de baisse des perspectives concernant la demande et les prix.

À plus long terme, nous prévoyons que les fondamentaux de la demande en aluminium laminé à plat se rééquilibrent progressivement sous l'effet de l'évolution des attentes des consommateurs concernant les solutions de produits légères, économes en énergie et recyclables, tirées par les mégatendances mondiales en matière de durabilité : neutralité climatique, énergie propre et économie circulaire.

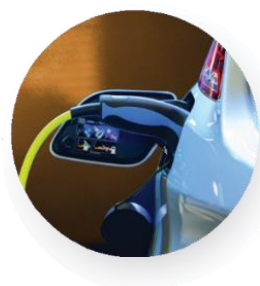
Le segment Aluminium continuera à réorienter son portefeuille vers des catégories de produits à plus forte croissance, des applications à valeur ajoutée et de nouvelles zones géographiques, bâtissant des collaborations solides avec ses clients pour pérenniser sa croissance.

Au premier semestre 2023, Bridgnorth Aluminium a continué à répondre à la demande de produits en aluminium de haute qualité pour des clients internationaux. La société a fait l'objet d'un programme de restructuration complet suite à la perte de l'un de ses principaux clients dans le secteur lithographique en 2022-2023. Bien que la demande de produits fabriqués sur le site de Bridgnorth Aluminium ait été modérée au premier semestre 2023 en ces temps difficiles sur le plan économique, la société poursuit l'optimisation de sa qualité et l'amélioration de son efficacité opérationnelle grâce à un programme d'investissement ciblé. Bridgnorth aluminium pourra ainsi répondre à la demande actuelle et future de ses clients et rester prête à saisir de nouvelles



opportunités de marché, telles que la production de feuilles d'aluminium pour batteries pour l'industrie mondiale des véhicules électriques.

Concernant Etem Gestamp, le premier semestre 2023 a vu perdurer la dynamique de marché difficile du dernier trimestre 2022, avec un recul de la demande de produits industriels et de nouvelles baisses des prix de conversion dues à une concurrence accrue sur le marché. Ces éléments, associés à des taux d'intérêt élevés, ont affecté sa rentabilité globale. Pour le second semestre 2023, les principaux défis restent la hausse des coûts de financement et l'atonie du marché industriel. Sur le plan positif, l'évolution de la société vers la vente de produits automobiles, qui représentent déjà plus de 45 % de la production totale, s'avère positive, le secteur automobile étant particulièrement résilient et montrant des signes de poursuite de la croissance à l'avenir.



Cuivre

Le **chiffre d'affaires** du segment Cuivre s'établit à 958 millions d'euros (S1 2022 : 978 millions d'euros), impacté négativement par la baisse des prix des métaux et la réduction des volumes. Le **bénéfice avant impôt** à 32 millions d'euros (S1 2022 : 37 millions d'euros).

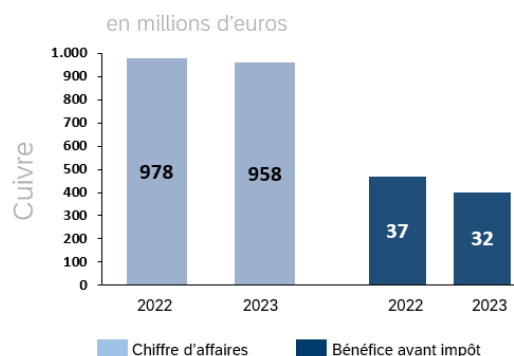
La baisse de la demande résultant de la dynamique macroéconomique mondiale qui a débuté au S2 2022 s'est poursuivie au S1 2023, affectant la plupart des segments de marché et la construction en particulier. Cette situation a affecté en premier lieu les volumes de ventes de produits en alliage de cuivre extrudé d'ElvalHalcor, qui ont chuté de 43,1 %, mais également les volumes de tubes de cuivre, qui ont reculé de 13,9 %. En outre, le volume des ventes des filiales plus petites, Cablel Wires et Epirus Metalworks, a également diminué.

Néanmoins, le segment Cuivre a enregistré de bonnes performances opérationnelles, principalement grâce à Sofia Med, filiale d'ElvalHalcor, qui a augmenté ses ventes et la rentabilité des produits en cuivre laminé et en alliage, qui ont progressé respectivement de 6,4 % et 5,3 %, en tirant parti d'une demande plus forte dans les segments clés du marché, d'une amélioration de la productivité et de la position de la société dans le paysage concurrentiel.

Certes, les volumes de vente du segment ont chuté de 7,8 %, mais la rentabilité opérationnelle a été dopée par une offre à plus forte valeur ajoutée et des prix solides dans la plupart des segments. La rentabilité a également été soutenue par la disponibilité de la ferraille et les bonnes remises obtenues sur ces derniers, par la baisse des coûts du gaz naturel et par l'optimisation des processus et du portefeuille client.

Les prix des métaux sur la période ont été nettement inférieurs à ceux de l'exercice précédent, le cuivre affichant une moyenne de 8.050 euros/tonne contre 8.926 euros/tonne au premier semestre 2022. Le chiffre d'affaires et les résultats des segments métaux en ont été affectés, avec à la clé une perte de 5,6 millions d'euros au premier semestre 2023 contre un bénéfice de 7,5 millions d'euros au premier semestre 2022.

Les conditions de marché ne devraient pas changer au cours de l'année et la demande devrait rester modérée. Pour autant, les perspectives du segment restent solides, grâce aux bénéfices apportés par les initiatives de réduction des coûts et d'optimisation de la production dans la plupart des filiales.





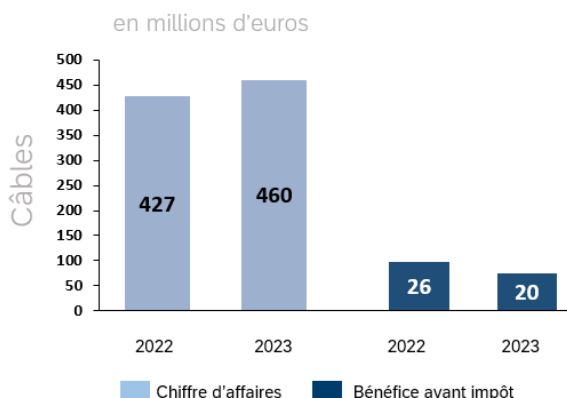
Câbles

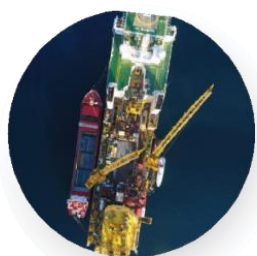
Le **chiffre d'affaires** du segment Câbles a atteint 460 millions d'euros (+8 % en glissement annuel), une croissance principalement alimentée par l'activité projets (+15 % de croissance du chiffre d'affaires en glissement annuel). Le **bénéfice avant impôt** s'est élevé à 20 millions d'euros (S1 2022 : 26 millions d'euros).

La forte demande de produits de câbles dans toutes les régions (Europe centrale, Royaume-Uni, Balkans, Sud-est de la Méditerranée) a permis à l'unité commerciale énergie et télécommunication d'améliorer ses marges bénéficiaires par tonne de produits vendus. Cette augmentation de la demande, associée à un calendrier de production complet, à une meilleure composition des ventes et à des marges élevées et constantes sur les projets, a produit une croissance de 23 % de l'EBITDA ajusté en glissement annuel (+11 M€). Au premier semestre 2023, l'activité d'appel d'offres de Hellenic Cables s'est poursuivie avec succès, avec l'obtention de plusieurs nouveaux projets sur les marchés de l'éolien offshore et de l'interconnexion. Ainsi, le carnet de commandes du segment avait atteint 1,85 milliard d'euros au 30 juin 2023, un record absolu (1,35 milliard d'euros au 31 décembre 2022). Dans le même temps, plusieurs projets ont été livrés avec succès, en totalité ou en partie, tout au long de ce premier semestre 2023. Les marges bénéficiaires de l'unité commerciale des produits ont augmenté en raison de la forte demande sur les principaux marchés et d'une offre de produits solide, des facteurs qui ont contribué à améliorer encore la rentabilité du segment. Au premier semestre 2023, les dépenses d'investissement du segment Câbles se sont élevées à 54,7 millions d'euros et concernaient principalement l'expansion prévue des capacités de production de câbles offshore dans l'usine de Corinthe.

Le segment Câbles est confiant dans la poursuite de la dynamique de croissance dans les deux unités commerciales, avec une demande de produits toujours forte et un carnet de commandes de projets en progression. La rentabilité du segment s'appuie essentiellement sur le grand nombre de projets validés et sur l'utilisation élevée des capacités dans toutes les usines en 2023. Le passage massif à l'électrification en Europe et la demande croissante pour les connexions au réseau devraient alimenter le carnet de commandes de câbles terrestres. Pour s'y préparer, Hellenic Cables a d'ores et déjà fait l'acquisition d'une zone industrielle près de son usine de Thiva, en Grèce, en vue des futurs plans d'expansion nécessaires pour répondre à cette demande onshore croissante. L'unité commerciale chargée des projets offshore a remporté et validé plusieurs projets ces derniers mois.

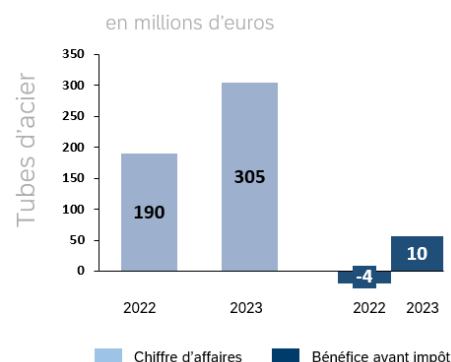
Avec son programme d'investissement sur deux ans dans l'usine de Corinthe en Grèce, Hellenic Cables vise à renforcer son rôle de catalyseur clé de la transition vers l'énergie verte. Ces investissements permettront à la société d'honorer efficacement un carnet de commandes record et de répondre aux attentes croissantes des clients et des parties prenantes. Enfin, et étant donné les annonces précédentes, les discussions avec Ørsted sur un partenariat en vue de la construction d'une usine de câbles inter-réseaux sous-marins dans le Maryland, aux États-Unis, se poursuivent.





Tubes d'acier

La fin de l'année 2022 a donné les signes d'un redressement positif de la performance du segment Tubes d'acier. Le premier semestre 2023 a confirmé cette tendance, avec une hausse de 60 % du **chiffre d'affaires** par rapport à la même période l'an dernier (305 millions d'euros contre 190 millions d'euros). Cette hausse, associée à un taux d'utilisation élevé et à une offre de projets à plus forte marge, a nettement amélioré la rentabilité. Le **résultat avant impôt** s'élève à 10 millions d'euros, contre une perte de 4 millions d'euros au premier semestre 2022.



La demande de combustibles fossiles a été le moteur du redressement du marché des tubes d'acier à partir du second semestre 2022 et est restée forte jusqu'en 2023, soutenue par les prix élevés de l'énergie en combinaison avec l'importance accrue de la sécurité énergétique dans de nombreux pays européens. Du fait de la hausse de la demande, de nombreux projets de pipeline ont été relancés et rapidement menés en phase d'exécution. Dans ce contexte commercial positif, Corinth Pipeworks a consolidé sa position sur le marché et est désormais considérée comme un fabricant de tubes de niveau 1 et un leader dans les nouvelles technologies de transport du gaz, dans les pipelines à haute pression pour l'hydrogène et dans les solutions de capture et de stockage du carbone (CCS). Au cours de l'année, elle a mené à bien plusieurs projets de pipeline et a remporté d'importants nouveaux contrats avec Chevron Mediterranean Ltd., Equinor, ONE-Dyas B.V. et d'autres grands clients. Grâce à ces projets remportés, le carnet de commandes atteignait à la fin du premier semestre 2023 630 millions d'euros, dont plus de 220 millions d'euros de nouvelles commandes.

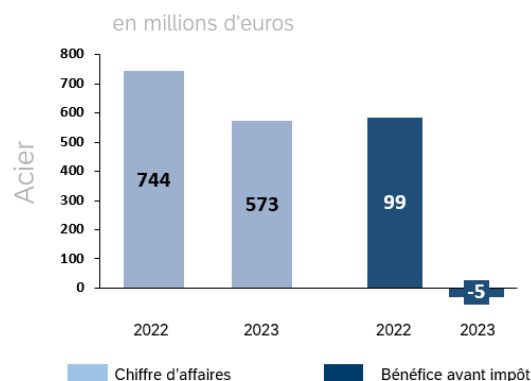
Le segment Tubes d'acier s'appuie sur sa position renforcée et compte poursuivre l'amélioration de sa rentabilité grâce à une utilisation élevée des capacités pour le reste de l'année. Le niveau solide de l'activité devrait réduire les pics saisonniers du fonds de roulement observés ce dernier semestre et ramener l'effet de levier à des niveaux plus durables. À l'avenir, Corinth Pipeworks prévoit que le secteur du gaz continue d'évoluer de concert avec les autres piliers de la transition énergétique. Le carnet de commandes s'améliorant à mesure que les conditions du marché s'éclaircissent, les perspectives pour 2024 sont positives.

Acier



Au premier semestre 2023, le **chiffre d'affaires** du segment **Acier** s'est établi à 573 millions d'euros, contre 744 millions d'euros au premier semestre 2022. La **perte avant impôt** s'est élevée à 5 millions d'euros (S1 2022 : bénéfice de 99 millions d'euros).

Au premier semestre 2023, le marché de la construction en Europe, le principal secteur utilisant l'acier, a connu un ralentissement pour la première fois depuis 2020. En outre, l'augmentation des coûts de production et d'énergie, ainsi que la hausse des importations



en provenance de pays hors UE pour remplacer l’approvisionnement venu de Russie et d’Ukraine, ont entraîné des pressions sur les volumes et les prix sur toutes les lignes de produits.

Dans le secteur de l’acier de renfort, ce ralentissement s’explique essentiellement par un fléchissement de la demande dans le sous-secteur de la construction résidentielle, qui s’est produit dans presque tous les pays à la suite de la hausse des taux d’intérêt et des coûts des matériaux de construction. La Grèce a fait exception avec une demande toujours en hausse dans les projets résidentiels et d’infrastructure, bien que plus modérément qu’en 2022. Les ventes de fils machine ont également souffert pendant ce semestre en raison d’une base de clients plus internationale, tandis que les barres d’acier marchand ont enregistré un volume de ventes stable grâce à l’attention accrue portée aux marchés locaux et d’Europe centrale et à la solide position de la société sur le marché des Balkans et de Chypre.

Les ventes de plaques laminées à chaud ont progressé principalement dans les pays baltes et en Finlande, où elles se sont démarquées de la concurrence grâce à leur faible empreinte carbone. Les aciers spéciaux (SBOs) ont maintenu leur volume de ventes en raison de la performance relativement solide des secteurs européens de l’ingénierie mécanique et de la production de véhicules lourds.

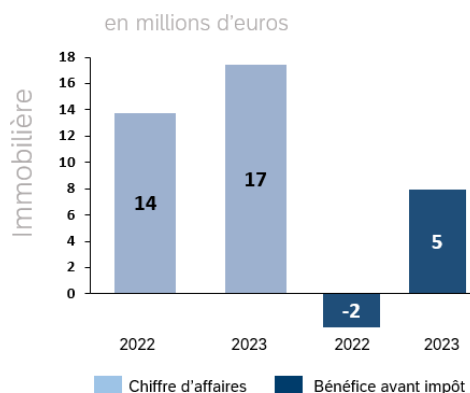
Au premier semestre 2023, plusieurs sociétés du segment Acier ont lancé des projets favorisant la transition vers une économie à faibles émissions de carbone, avec l’amélioration des processus par l’utilisation des rebuts comme unique matériau de production d’acier. Notre portefeuille de produits étiquetés EPD s’est élargi, offrant aux clients des informations fiables et quantitatives sur l’impact environnemental de l’ensemble du cycle de vie des produits. Enfin, l’aciérie Sidenor a reçu l’EPD pour ses fils machine et son acier d’armature pour béton SD en barres et bobines.

Pour le second semestre 2023, l’incertitude persiste en raison de la récession dans le secteur européen de la construction et du manque de dynamisme dans celui de l’ingénierie mécanique.

La division immobilière

Le **chiffre d’affaires** de la division immobilière s’est élevé pour le premier semestre 2023 à 17,4 millions d’euros (S1 2022 : 13,8 millions d’euros), et le **bénéfice avant impôt** à 5,1 millions d’euros (S1 2022 : perte de 1,6 million d’euros). Il convient de noter que Viohalco applique le coût historique aux immeubles de placements, tandis que certaines filiales du segment Immobilier (comme Noval Property) suivent le modèle de la juste valeur.

Le bénéfice avant impôt de Noval Property au S1 2023, basé sur le modèle de la juste valeur, s’élève à 24,4 millions d’euros. En outre, la société affiche une hausse de 6 % de la juste valeur de son portefeuille d’investissement, passant de 486 millions d’euros au 31 décembre 2022 à 516 millions d’euros au 30 juin 2023 (selon les calendriers d’investissement respectifs). Ce résultat a été enregistré malgré un contexte de défis opérationnels multiples, notamment la hausse des prix de l’énergie et des produits, le niveau élevé des taux d’intérêt et les turbulences géopolitiques persistantes dans la région. Cette performance positive résulte en partie de la gestion active du portefeuille et de la tendance à la hausse de la demande d’immeubles de haute qualité et durables en Grèce. La hausse de la fréquentation et du chiffre d’affaires des biens immobiliers de commerce de détail de Noval Property a été un facteur positif, tout comme les ajustements à la hausse des loyers dans le reste



du portefeuille. Suite à l'émission réussie d'une obligation verte de 120 millions d'euros (cotée à la Bourse d'Athènes) en décembre 2021, le programme d'investissement captif de Noval Property a progressé au rythme prévu. Les projets en cours dans le cadre de ce programme comprennent la construction d'un bâtiment logistique et de deux immeubles de bureaux, la rénovation d'un immeuble de bureaux et la réhabilitation d'un immeuble à usage mixte.

Pour le reste de l'année 2023, Noval Property poursuivra son plan d'investissement, tant s'agissant des projets déjà en cours que des nouvelles acquisitions. Ils seront conformes à l'orientation stratégique de l'entreprise autour du développement durable grâce à des bâtiments modernes, intelligents et certifiés sur le plan environnemental. Enfin, Noval Property poursuivra la préparation de son entrée à la Bourse d'Athènes.

Événements postérieurs à la clôture

Il n'existe pas d'événements postérieurs à la clôture susceptibles d'affecter les états financiers consolidés.

Perspectives

L'incertitude macroéconomique reste élevée pour le second semestre ; les prix de l'énergie demeurent volatils, les taux d'intérêt élevés et la demande fluctuante, ce qui affecte la demande.

Grâce à son modèle d'entreprise diversifié, à une efficacité et à des capacités de production améliorées, à l'optimisation permanente de son portefeuille de produits et de ses opérations, Viohalco reste confiante en la capacité des sociétés à répondre aux défis macroéconomiques avec agilité et résilience.

Bien qu'il y ait une perspective positive sur les tendances macroéconomiques à long terme concernant la durabilité et la sécurité énergétique à l'échelle mondiale, les perspectives à court terme restent prudentes du fait de la persistance de l'incertitude économique.

Rapport du commissaire

Tous les chiffres et tableaux contenus dans ce communiqué de presse ont été extraits des états financiers intermédiaires consolidés résumés non audités de Viohalco pour les six premiers mois de 2023, qui ont été préparés conformément à la norme IAS 34 Information Financière Intermédiaire, telle qu'adoptée par l'Union européenne.

Le commissaire PwC Réviseurs d'Entreprises SRL, représenté par Marc Daelman, a examiné les présents états financiers intermédiaires consolidés résumés et a conclu que, sur la base de cet examen, aucun fait n'a été porté à sa connaissance qui l'amène à penser que les informations financières intermédiaires consolidées résumées ne sont pas établies, à tous égards importants, conformément à la norme IAS 34, telle qu'adoptée par l'Union européenne.

Pour les états financiers intermédiaires consolidés résumés pour les six premiers mois de 2023 et le rapport d'examen du commissaire, veuillez-vous référer au site web de Viohalco www.viohalco.com.

Calendrier financier



Date	Événement
Jeudi 21 septembre 2023	Résultats semestriels 2023
Vendredi 22 septembre 2023	Conférence téléphonique sur les résultats financiers du premier semestre 2023
Jeudi 7 mars 2024	Communiqué de presse sur les résultats financiers 2023
Mardi 28 mai 2024	Assemblée générale ordinaire 2024
Jeudi 19 septembre 2024	Résultats financiers du premier semestre 2024

Le rapport financier annuel pour la période du 1er janvier au 31 décembre 2023 sera publié le jeudi 4 avril 2024 et sera consultable sur le site internet de la société, www.viohalco.com, sur le site internet de la bourse d'Euronext Bruxelles www.euronext.com, ainsi que sur le site internet de la bourse d'Athènes www.athexgroup.gr.

À propos de Viohalco

Viohalco est une société holding, basée en Belgique, de sociétés métallurgiques de premier plan en Europe. Elle est cotée sur Euronext Bruxelles (VIO) et à la Bourse d'Athènes (BIO). Les sociétés de Viohalco sont spécialisées dans la fabrication de produits en aluminium, en cuivre, de câbles, d'acier, ainsi que de tubes d'acier et sont engagées dans la fabrication durable de produits et de solutions innovants, de haute qualité et à valeur ajoutée pour un éventail de clients dynamiques répartis dans le monde entier. Disposant de sites principaux de production en Grèce, Bulgarie, Roumanie, au Royaume-Uni et en Macédoine du Nord, les sociétés de Viohalco génèrent un chiffre d'affaires consolidé annuel de 7 milliards d'euros (2022). Le portefeuille de Viohalco comprend également un segment dédié à la R&D&I. De plus, Viohalco et ses sociétés possèdent des actifs immobiliers, principalement en Grèce, qui créent de la valeur ajoutée grâce à leur développement commercial. Pour plus d'informations, veuillez consulter notre site web à

l'adresse www.viohalco.com

Contacts

Pour de plus amples informations, veuillez contacter : Sofia Zairi
Directrice des relations avec les investisseurs
Tél : +30 210 6861111, +30 210 6787773
Courriel : ir@viohalco.com



Annexe A - Compte de résultat consolidé

Pour les six mois se terminant le 30 juin

<i>Montants en milliers d'euros</i>	S1 2023	S1 2022
Chiffre d'affaires	3.364.227	3.596.996
Coût des ventes	-3.069.828	-3.133.876
Marge brute	294.399	463.120
Autres produits	19.748	7.644
Frais de commercialisation et de distribution	-48.939	-42.398
Charges administratives	-98.086	-76.310
Perte de valeur des créances commerciales et autres et actifs sur contrats	-6.392	-1.482
Autres charges	-11.288	-9.214
Résultat opérationnel	149.443	341.359
Produits financiers	3.940	6.806
Charges financières	-93.235	-56.513
Résultat financier net	-89.295	-49.707
Quote-part dans le résultat des entités mises en équivalence	365	1.042
Résultat avant impôt	60.513	292.695
Impôt sur le résultat	-15.088	-58.739
Résultat net	45.425	233.955
Résultat attribuable aux :		
Propriétaires de la Société	36.510	207.377
Participations ne donnant pas le contrôle	8.915	26.578
	45.425	233.955
Résultat par action (en euro par action)		
Résultat de base et dilué	0,141	0,799

Annexe B - État consolidé de la situation financière

Montants en milliers d'euros	30 juin 2023	31 décembre 2022
ACTIFS		
Actifs non courants		
Immobilisations corporelles	2.293.025	2.231.036
Actifs au titre du droit d'utilisation	35.915	35.279
Immobilisations incorporelles et goodwill	42.275	43.376
Immeubles de placements	321.086	316.024
Entités mises en équivalence	34.449	36.638
Autres actifs financiers	37.480	8.405
Actifs d'impôt différé	13.459	9.628
Instruments dérivés	20.739	38.922
Créances clients et autres débiteurs	36.697	6.893
Coûts du contrat	222	222
	2.835.346	2.726.424
Actifs courants		
Stocks	1.811.367	1.914.098
Créances clients et autres débiteurs	701.473	675.083
Actifs sur contrats	252.304	199.839
Coûts du contrat	-	14
Instruments dérivés	26.732	27.149
Impôts à recevoir	13.667	7.081
Trésorerie et équivalents de trésorerie	445.945	412.644
Actifs détenus en vue de la vente	340	67.865
	3.251.828	3.303.772
Total des actifs	6.087.174	6.030.196
CAPITAUX PROPRES		
Capitaux propres attribuables aux propriétaires de la Société		
Capital social	141.894	141.894
Prime d'émission	457.571	457.571
Réserve de conversion	-29.859	-30.802
Autres réserves	446.059	448.298
Bénéfices non répartis	657.176	663.823
	1.672.841	1.680.784
Participations ne donnant pas le contrôle	274.669	275.111
Total des capitaux propres	1.947.510	1.955.895
Passifs non courants		
Emprunts et dettes financières	1.522.881	1.471.299
Obligations locatives	31.664	29.449
Instruments dérivés	3.033	1.249
Passifs d'impôt différé	102.539	103.489
Avantages du personnel	25.154	24.357
Subventions	31.150	32.454
Provisions	1.749	1.727
Dettes fournisseurs et autres créditeurs	19.525	17.073
Caractéristiques du contrat	9.889	9.889
	1.747.585	1.690.985
Passifs courants		
Emprunts et dettes financières	921.904	958.166
Obligations locatives	9.999	10.932
Dettes fournisseurs et autres créditeurs	1.191.557	1.180.881
Passifs sur contrats	201.649	123.948
Impôt exigible	36.077	57.511
Instruments dérivés	15.723	18.455
Provisions	15.170	15.405
Passifs directement associés à des actifs classés comme détenus en vue de la vente	-	18.020
	2.392.079	2.383.316
Total des passifs	4.139.664	4.074.301
Total des capitaux propres et passifs	6.087.174	6.030.196

Annexe C – Autres mesures de la performance (AMP)

Introduction

La Direction de Viohalco a adopté, suit et publie, en interne et en externe, d'Autres Mesures de la Performance (AMP) relatives au compte de résultat, à savoir l'EBITDA, l'EBIT, l'EBITDA ajusté et l'EBIT ajusté en vertu du principe qu'il s'agit de mesures appropriées reflétant la performance sous-jacente de l'entreprise. Ces AMP sont également des indicateurs clés de la performance à partir desquelles Viohalco prépare, suit et évalue ses budgets annuels et ses plans à long terme (à 5 ans). Néanmoins, il convient de noter que les éléments ajustés ne doivent pas être considérés comme des éléments non opérationnels ou non récurrents.

Pour ce qui est des éléments du bilan, la direction de Viohalco suit et publie la mesure de la dette nette.

Définitions générales

EBIT

L'**EBIT** est défini comme le bénéfice de la période avant :

- l'impôt sur le résultat ;
- la quote-part du résultat des entités mises en équivalence, nette d'impôt ;
- les charges financières nettes.

EBIT ajusté

L'**EBIT ajusté** est défini comme l'EBIT, excluant :

- le décalage des prix des métaux ;
- la dépréciation/ les reprises de dépréciation des immobilisations corporelles et incorporelles ;
- la dépréciation/ les reprises de dépréciation sur les investissements ;
- les bénéfices/pertes des ventes d'immobilisations corporelles, d'immobilisations incorporelles et d'investissements ;
- les frais de contentieux et amendes exceptionnelles ;
- les autres éléments exceptionnels ou inhabituels.

EBITDA

L'**EBITDA** est défini comme le bénéfice de la période avant :

- l'impôt sur le résultat ;
- la quote-part du résultat des entités mises en équivalence, nette d'impôt ;
- les charges financières nettes ;
- les amortissements.

EBITDA ajusté

L'**EBITDA ajusté** est défini comme l'EBITDA excluant les mêmes éléments que l'EBIT ajusté.

Dette nette

La **dette nette** se définit comme le total :

- des emprunts à long terme ;
- des crédits à court terme ;

Déduction faite :

- de la trésorerie et des équivalents de trésorerie.

Décalage des prix des métaux

Le **décalage des prix des métaux** est l'effet, sur le compte de résultat, des variations des prix du marché des métaux (ferreux et non ferreux) que les filiales de Viohalco utilisent en tant que matières premières dans leur fabrication du produit final.

Le **décalage des prix des métaux** existe en raison des facteurs suivants :

1. le délai s'écoulant entre la facturation des achats de métal, la détention et le traitement de celui-ci, et la tarification de la vente des stocks de produits finis aux clients ;
2. l'effet du solde d'ouverture des stocks (qui, à son tour, est affecté par les prix des métaux des périodes précédentes) sur le montant rapporté en tant que coût des ventes, en raison de la méthode d'établissement du coût utilisée (p. ex. moyenne pondérée), et
3. certains contrats clients assortis de prix à terme fixes, entraînant ainsi une exposition aux fluctuations des prix des métaux pendant le laps de temps compris entre la fixation de nos prix de vente et le moment où la vente a réellement lieu.

La plupart des filiales de **Viohalco** appliquent l'appariement des achats et ventes, ou des instruments dérivés afin de réduire au minimum les effets du décalage des prix des métaux sur leurs résultats. Toutefois, il y aura toujours quelque effet (positif ou négatif) sur le compte de résultat, étant donné que, dans les segments non-ferreux (c'est-à-dire aluminium, cuivre et câbles), le stock est traité comme étant conservé sur une base permanente (stock minimum d'exploitation), et non pas comme couverture et que, dans les segments ferreux (c'est-à-dire acier et tubes en acier), aucune couverture des matières premières n'est mise en place.

Tableaux de rapprochement

EBIT et EBITDA

S1 2023	Aluminium	Cuivre	Câbles	Tubes d'acier	Acier	Autres activités	Total Industriel	Immobilier	Total consolidé
Montants en milliers d'euros									
EBT (tel que publié dans le compte de résultat)	2.505	32.096	20.348	10.248	-5.143	-4.672	55.382	5.130	60.513
Ajustements pour :									
Quote-part dans le résultat des entreprises associées	-817	-69	-	292	-82	-	-676	311	-365
Charges financières nettes	21.804	12.324	21.899	12.448	16.947	664	86.087	3.208	89.295
EBIT	23.493	44.351	42.248	22.988	11.722	-4.008	140.793	8.650	149.443
Rajout :									
Amortissements	32.958	9.162	9.789	4.812	13.943	1.769	72.433	3.004	75.437
EBITDA	56.451	53.513	52.036	27.800	25.665	-2.239	213.226	11.653	224.879

S1 2022	Aluminium	Cuivre	Câbles	Tubes d'acier	Acier	Autres activités	Total Industriel	Immobilier	Total consolidé
Montants en milliers d'euros									
EBT (tel que publié dans le compte de résultat)	133.503	37.400	25.948	-3.560	98.900	2.126	294.316	-1.622	292.695
Ajustements pour :									
Quote-part dans le résultat des entreprises associées	-669	635	-	-1.194	-128	-	-1.356	314	-1.042
Charges financières nettes	12.574	7.846	10.982	3.710	12.385	653	48.150	1.557	49.707
EBIT	145.407	45.882	36.929	-1.045	111.158	2.779	341.110	249	341.359
Rajout :									
Amortissements	28.858	8.241	8.866	4.447	13.465	2.046	65.925	4.682	70.607
EBITDA	174.266	54.123	45.796	3.402	124.623	4.825	407.035	4.931	411.966

EBIT ajusté et EBITDA ajusté

S1 2023 Montants en milliers d'euros	Aluminium	Cuivre	Câbles	Tubes d'acier	Acier	Autres activités	Total Industriel	Immobilier	Total consolidé
EBT (tel que publié dans le compte de résultat)	2.505	32.096	20.348	10.248	-5.143	-4.672	55.382	5.130	60.513
Ajustements pour :									
Charges financières nettes	21.804	12.324	21.899	12.448	16.947	664	86.087	3.208	89.295
Quote-part dans le résultat des entités mises en équivalence, net d'impôt	-817	-69	-	292	-82	-	-676	311	-365
Décalage du prix des métaux	28.919	5.618	6.864	-	10.866	-	52.267	-	52.267
Pertes de valeur/(reprises de pertes de valeur) sur immobilisations corporelles	64	-59	-	-	-	-	4	-834	-830
Pertes de valeur/(reprises de pertes de valeur) sur investissements	-	-	-	-	-	-	-	-2.020	-2.020
(Plus-values)/moins-values réalisées sur cession d'immobilisés	-121	-53	-	-	-645	-124	-942	-	-942
(Plus-values)/moins-values réalisées sur cession d'investissements	-4.462	-	-	-	-	-	-4.462	-	-4.462
(Plus-values)/moins-values réalisées sur réévaluation d'actifs financiers	-2.405	-	-	-	-	-	-2.405	-	-2.405
Coût de réorganisation	2.261	-	-	-	-	-	2.261	-	2.261
EBIT ajusté	47.748	49.857	49.112	22.988	21.943	-4.132	187.516	5.795	193.311
Ajustements pour :									
Amortissements	32.958	9.162	9.789	4.812	13.943	1.769	72.433	3.004	75.437
EBITDA ajusté	80.706	59.019	58.901	27.800	35.886	-2.363	259.949	8.799	268.748
S1 2022 Montants en milliers d'euros	Aluminium	Cuivre	Câbles	Tubes d'acier	Acier	Autres activités	Total Industriel	Immobilier	Total consolidé
EBT (tel que publié dans le compte de résultat)	133.503	37.400	25.948	-3.560	98.900	2.126	294.317	-1.622	292.695
Ajustements pour :									
Charges financières nettes	12.574	7.846	10.982	3.710	12.385	653	48.150	1.557	49.707
Quote-part dans le résultat des entités mises en équivalence, net d'impôt	-669	635	-	-1.194	-128	-	-1.356	314	-1.042
Décalage des prix des métaux	-44.404	-7.452	2.399	-	-8.810	-	-58.267	-	-58.267
Pertes de valeur/(reprises de pertes de valeur) sur immobilisations corporelles	143	-	-	-	-	-	143	-	143
(Plus-values)/moins-values réalisées sur cession d'immobilisés	-119	166	-340	-1	4	-130	427	-	427
(Plus-values)/moins-values réalisées sur cession d'investissements	-	-	-	-	1.343	-	1.343	-	1.343
Provision pour indemnité au client	-	-	-	500	-	-	500	-	500
EBIT ajusté	101.028	38.596	38.988	-546	103.687	2.648	284.401	249	284.650
Ajouter :									
Amortissements	28.858	8.241	8.866	4.447	13.465	2.046	65.925	4.682	70.607
EBITDA ajusté	129.886	46.837	47.854	3.901	117.153	4.695	350.325	4.931	355.257

Information par segment

S1 2023 Montants en milliers d'euros	Aluminium	Cuivre	Câbles	Tubes d'acier	Acier	Autres activités	Total Industriel	Immobilier	Total consolidé
Chiffre d'affaires	1.014.852	957.581	460.214	304.989	573.051	36.144	3.346.830	17.397	3.364.227
Marge brute	66.061	73.932	60.658	32.242	44.914	8.373	286.181	8.218	294.399
Résultat opérationnel	23.493	44.351	42.248	22.988	11.722	-4.008	140.793	8.650	149.443
Charges financières nettes	-21.804	-12.324	-21.899	-12.448	-16.947	-664	-86.087	-3.208	-89.295
Quote-part du résultat (-) des entreprises associées	817	69	-	-292	82	-	676	-311	365
Résultat avant impôt	2.505	32.096	20.348	10.248	-5.143	-4.672	55.382	5.130	60.513
Impôt sur le revenu	-3.133	-3.149	-4.437	-2.610	476	-752	-13.604	-1.484	-15.088
Résultat net	-628	28.947	15.911	7.638	-4.667	-5.424	41.778	3.647	45.425

S1 2022 Montants en milliers d'euros	Aluminium	Cuivre	Câbles	Tubes d'acier	Acier	Autres activités	Total Industriel	Immobilier	Total consolidé
Chiffre d'affaires	1.200.862	978.110	426.651	190.050	743.854	43.714	3.583.241	13.755	3.596.996
Marge brute	182.834	70.970	52.240	5.452	138.490	9.668	459.654	3.466	463.120
Résultat opérationnel	145.407	45.882	36.929	-1.045	111.158	2.779	341.110	249	341.359
Charges financières nettes	-12.574	-7.846	-10.982	-3.710	-12.385	-653	-48.150	-1.557	-49.707
Quote-part du résultat (-) des entreprises associées	669	-635	-	1.194	128	-	1.356	-314	1.042
Résultat avant impôt	133.503	37.400	25.948	-3.560	98.900	2.126	294.316	-1.622	292.695
Impôt sur le revenu	-29.942	-5.232	-5.594	2.602	-18.182	-1.975	-58.323	-417	-58.739
Résultat net	103.561	32.168	20.354	-958	80.718	151	235.993	-2.038	233.955

Dette nette

<i>Montants en milliers d'euros</i>	30/06/2023	31/12/2022
Emprunts à long terme	1.554.545	1.500.748
Emprunts et dettes financières	1.522.881	1.471.299
Obligations locatives	31.664	29.449
Emprunts à court terme	931.903	969.097
Emprunts et dettes financières	921.904	958.166
Obligations locatives	9.999	10.932
Emprunts à long terme	2.486.449	2.469.845
Moins :		
Trésorerie et équivalents de trésorerie	-445.945	-412.644
Dette nette	2.040.504	2.057.201