

ΔΕΛΤΙΟ ΤΥΠΟΥ

ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΑ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ H1'23



ΡΥΘΜΙΖΟΜΕΝΗ ΠΛΗΡΟΦΟΡΙΑ
ΕΣΩΤΕΡΙΚΗ ΠΛΗΡΟΦΟΡΙΑ

Βρυξέλλες, 21 Σεπτεμβρίου 2023 – Η Viohalco S.A. (Euronext Βρυξέλλες: VIO, Χρηματιστήριο Αθηνών: BIO), εφεξής «Viohalco» ή «η Εταιρία», ανακοινώνει σήμερα τα οικονομικά αποτελέσματά της για το πρώτο εξάμηνο του 2023.

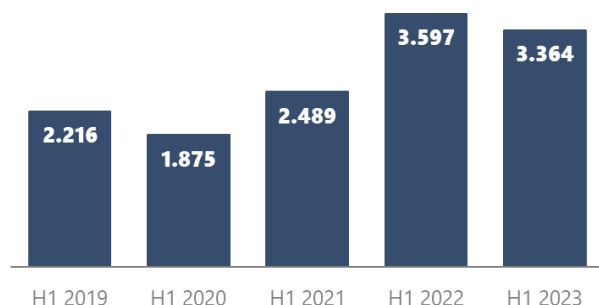
Οι οικονομικές επιδόσεις παραμένουν ισχυρές παρά τις δυσμενείς συνθήκες της αγοράς



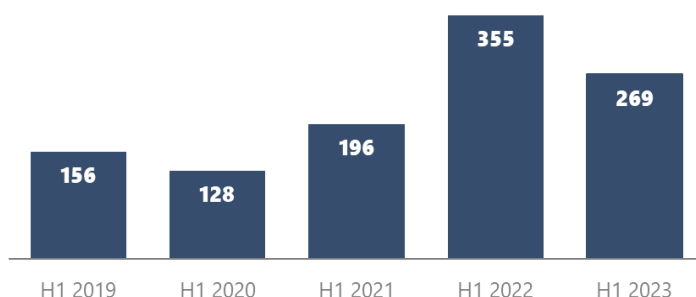
Κύρια οικονομικά στοιχεία

- Ο **ενοποιημένος κύκλος εργασιών** διαμορφώθηκε στα 3,4 δισ. ευρώ, μειωμένος κατά 6,5% (πρώτο εξάμηνο 2022: 3,6 δισ. ευρώ) κυρίως λόγω της χαμηλότερης ζήτησης στους κλάδους αλουμινίου και χάλυβα, καθώς και των χαμηλότερων τιμών μετάλλων, εξισορροπήθηκε όμως από τις ισχυρές επιδόσεις των κλάδων καλωδίων και σωλήνων χάλυβα.
- Το **ενοποιημένο αναπροσαρμοσμένο EBITDA** ανήλθε σε 269 εκατ. ευρώ έναντι 355 εκατ. ευρώ το πρώτο εξάμηνο 2022. Η κάμψη του κύκλου εργασιών και οι πληθωριστικές πιέσεις υπήρξαν οι κύριες αιτίες της μείωσης αυτής. Το **ενοποιημένο EBITDA** μειώθηκε στα 225 εκατ. ευρώ (πρώτο εξάμηνο 2022: 412 εκατ. ευρώ).
- Τα **ενοποιημένα κέρδη προ φόρου εισοδήματος** ανήλθαν σε 61 εκατ. ευρώ έναντι 293 εκατ. ευρώ κατά το πρώτο εξάμηνο του 2022, έχοντας περαιτέρω επηρεαστεί από τα αυξημένα επιτόκια.

Ενοποιημένος κύκλος εργασιών σε εκατ. ευρώ



a-EBITDA σε εκατ. ευρώ



Κύρια επιχειρησιακά στοιχεία

- Οι παγκόσμιες τάσεις βιώσιμης ανάπτυξης παραμένουν ισχυρές. Η ενεργειακή μετάβαση, καθώς και η στροφή προς μία οικονομία χαμηλών εκπομπών άνθρακα ευνοούν τη ζήτηση για προϊόντα με άμεση εφαρμογή στην ανάπτυξη των ΑΠΕ και στην παραγωγή ηλεκτρικών οχημάτων.
- Ανάθεση σημαντικών συμβάσεων και επιτυχής υλοποίηση υφιστάμενων έργων, με σημαντικό χαρτοφυλάκιο ανεκτέλεστων παραγγελιών για τους κλάδους καλωδίων και σωλήνων χάλυβα.
- Ανθεκτικότητα έναντι της μειωμένης της ζήτησης για προϊόντα αλουμινίου και χάλυβα, με παράλληλη αύξηση των μεριδίων αγοράς τους, σε ένα μακροοικονομικό περιβάλλον με πολλές προκλήσεις.
- Βελτιωμένη αναπροσαρμοσμένη λειτουργική κερδοφορία στον κλάδο χαλκού, κυρίως χάρη στις βελτιώσεις της παραγωγικότητας και της ανταγωνιστικής θέσης της Sofia Med.

- Ανάπτυξη του χαρτοφυλακίου ακινήτων μέσω της ενεργής διαχείρισης ενεργητικού και της ανάπλασης υφιστάμενων ακινήτων, με συνεχή προσήλωση στη βιώσιμη ανάπτυξη.
- Οι επενδύσεις για τη βελτίωση της αποδοτικότητας των διαδικασιών, την αύξηση της δυναμικότητας, την υψηλή ποιότητα προϊόντων, την παραγωγή προϊόντων προστιθέμενης αξίας, καθώς και οι νέες τεχνολογίες ενίσχυσαν την ανταγωνιστική θέση των εταιριών και συνέβαλαν στην επέκταση τους σε νέες αγορές.



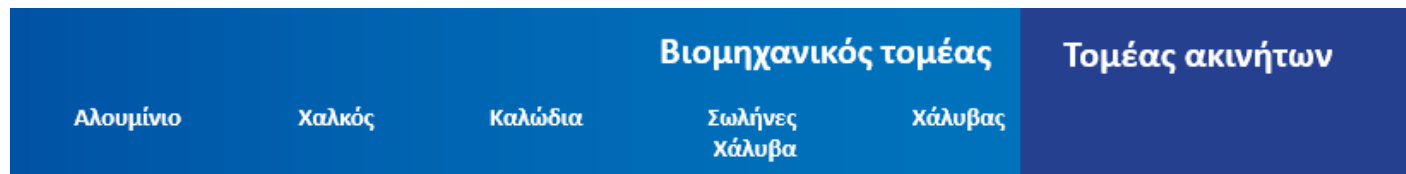
Επισκόπηση

Οι οικονομικές επιδόσεις της Viohalco παρέμειναν ισχυρές κατά τη διάρκεια του πρώτου εξαμήνου του 2023, χάρη στην ισχυρή παραγωγική βάση, το διαφοροποιημένο χαρτοφυλάκιο προϊόντων και το εκτεταμένο ανεκτέλεστο υφιστάμενων έργων και νέων αναθέσεων. Τα παραπάνω στήριξαν τις επιδόσεις της Viohalco παρά την κάμψη της ζήτησης για προϊόντα αλουμινίου και χάλυβα, τις αυξημένες τιμές ενέργειας και τις πληθωριστικές πιέσεις.

Τα αποτελέσματα του πρώτου εξαμήνου του 2023 οφείλονται σε μεγάλο βαθμό στην αυξημένη ζήτηση στους κλάδους καλωδίων και σωλήνων χάλυβα, χάρη στην πρόοδο των υφιστάμενων ενεργειακών έργων και στην εξασφάλιση νέων. Οι κλάδοι αλουμινίου και χάλυβα επέδειξαν συνεχιζόμενη ανθεκτικότητα έναντι της φθίνουσας ζήτησης και των δυσμενών μακροοικονομικών συνθηκών, αυξάνοντας παράλληλα το μερίδιο αγοράς τους. Ο κλάδος χαλκού επέδειξε αυξημένη λειτουργική κερδοφορία, κυρίως χάρη στις βελτιώσεις της παραγωγικότητας και της ανταγωνιστικής θέσης της θυγατρικής Sofia Med. Τέλος, ο τομέας ακινήτων κατέγραψε επίσης θετικές επιδόσεις, ενώ παράλληλα η Noval Property προχωρεί βάσει χρονοδιαγράμματος αναφορικά με την εισαγωγή των μετοχών της εταιρίας στο Χρηματιστήριο Αθηνών μέσω δημόσιας προσφοράς.

Παρά τη μακροοικονομική αβεβαιότητα, οι εταιρίες της Viohalco συνέχισαν να επενδύουν στις δραστηριότητές τους με στόχο τη συνεχή βελτίωση των επιδόσεών τους, ενώ παρέμειναν επικεντρωμένες στην υγεία, την ασφάλεια και την ευημερία των εργαζομένων τους, καθώς και στην υλοποίηση των ευρύτερων κοινωνικών και περιβαλλοντικών στόχων τους.

Η οικονομική πληροφόρηση της Viohalco χωρίζεται σε δύο τομείς, με βάση τα διακριτά επιχειρηματικά χαρακτηριστικά τους και τους δείκτες επιδόσεων:



Τον **βιομηχανικό τομέα**, ο οποίος περιέχει τους κλάδους αλουμινίου, χαλκού, καλωδίων, σωλήνων χάλυβα, χάλυβα, R&D&I και τεχνολογίας, καθώς και τον **τομέα ακινήτων**, ο οποίος περιλαμβάνει τις επενδύσεις της Viohalco σε ακίνητα, καθώς και σε εταιρίες που δραστηριοποιούνται στον τομέα της ακίνητης περιουσίας.

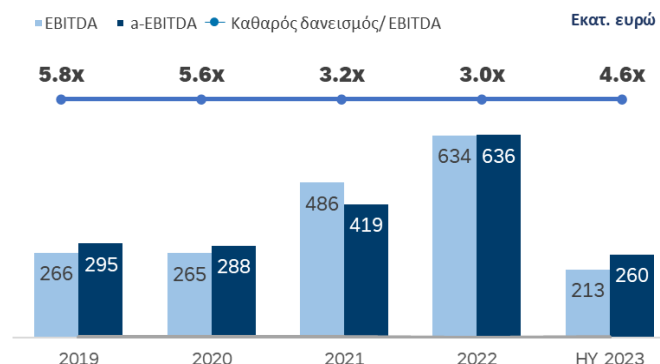
Βιομηχανικός τομέας

Βασικά σημεία



€ 3,3 δισ.	€ 260 εκατ.	€ 55 εκατ.	€ 42 εκατ.	€ 122 εκατ.	4,6x
Κύκλος εργασιών (H1 2022: € 3,6 δισ.)	a-EBITDA (H1 2022: € 350 εκατ.)	Κέρδη προ φόρων (H1 2022: € 294 εκατ.)	Καθαρό κέρδος	Κεφαλαιουχικές δαπάνες H1 2023	Καθαρός δανεισμός/ EBITDA

Πωλήσεις ανά τομέα



Βιομηχανικός τομέας – Κύρια οικονομικά στοιχεία

Ποσά (χιλ. ευρώ)	H1 2023	H1 2022
Πωλήσεις	3.346.830	3.583.241
Μικτό κέρδος	286.181	459.654
EBITDA	213.226	407.035
a-EBITDA	259.949	350.326
EBIT	140.793	341.110
a-EBIT	187.516	284.401
Καθαρά χρηματοοικονομικά έξοδα	-86.087	-48.150
Κέρδη προ φόρων	55.382	294.316
Κεφαλαιουχικές δαπάνες	122.220	138.301
Ποσά (χιλ. ευρώ)	30/06/2023	31/12/2022
Ενσώματα πάγια	2.141.731	2.230.385
Καθαρός δανεισμός	1.901.259	1.922.988

Ο **κύκλος εργασιών** του βιομηχανικού τομέα ανήλθε σε 3.347 εκατ. ευρώ και τα κέρδη προ φόρων διαμορφώθηκαν στα 55 εκατ. ευρώ, καταγράφοντας μείωση 81% έναντι του πρώτου εξαμήνου του 2022, ενώ η **λειτουργική κερδοφορία (a-EBITDA)** του βιομηχανικού τομέα ανήλθε σε 260 εκατ. ευρώ.

Ο βιομηχανικός τομέας της Viohalco αποτελείται από τους εξής κλάδους: αλουμινίου, χαλκού, καλωδίων, σωλήνων χάλυβα και χάλυβα.

- Σε μια αγορά πληθωριστικών πιέσεων και εύθραυστης ζήτησης, ο **κλάδος αλουμινίου** επέδειξε την ανθεκτικότητα του και την ισχυρή θέση του, καθώς προσαρμόστηκε αποτελεσματικά στις δυσμενείς συνθήκες της αγοράς, παράλληλα με την σωστά ισορροπημένη εμπορική παρουσία του σε παγκόσμιες αγορές υψηλών προδιαγραφών.
- Ο **κλάδος χαλκού** κατέγραψε ισχυρή αναπροσαρμοσμένη λειτουργική κερδοφορία, κυρίως χάρη στις επιδόσεις της Sofia Med, θυγατρικής της EivalHalcor. Το γενικό μακροοικονομικό περιβάλλον είχε αντίκτυπο στη ζήτηση στους περισσότερους τομείς της αγοράς, επηρεάζοντας κυρίως τα προϊόντα διέλασης κραμάτων χαλκού και τους σωλήνες χαλκού. Παρά τη χαμηλότερη ζήτηση, η Sofia Med συνέχισε να κερδίζει μερίδιο αγοράς και να αυξάνει την παραγωγή και τις πωλήσεις, στηρίζοντας σημαντικά την κερδοφορία του κλάδου.
- Στον **κλάδο καλωδίων**, η αποτελεσματική εκτέλεση έργων υποβρύχιων καλωδίων υψηλών προδιαγραφών, σε συνδυασμό με την υψηλή αξιοποίηση της παραγωγικής δυναμικότητας σε όλες τις γραμμές παραγωγής, ευνόησε την ανάπτυξη και βελτίωσε τις λειτουργικές επιδόσεις. Τα καλώδια ισχύος χαμηλής και μέσης τάσης κατέγραψαν ιδιαίτερα ισχυρή ζήτηση κατά τη διάρκεια του πρώτου εξαμήνου του 2023, συμβάλλοντας σε αυξημένα περιθώρια κέρδους. Αυτό το γεγονός, σε συνδυασμό με το ενισχυμένο μείγμα προϊόντων, καθώς και την έγκαιρη και αποτελεσματική εκτέλεση έργων, είχε ως αποτέλεσμα σημαντική βελτίωση της λειτουργικής κερδοφορίας. Η ανάθεση συμβάσεων για αρκετά νέα έργα αύξησε περαιτέρω το χαρτοφυλάκιο ανεκτέλεστων παραγγελιών του κλάδου στο ποσό ρεκόρ του 1,85 δισ. ευρώ.
- Μετά από δύο έτη σημαντικών αναταράξεων στις αγορές πετρελαίου και φυσικού αερίου, το τέλος του 2022 σηματοδότησε την ανάκαμψη για τον **κλάδο σωλήνων χάλυβα**, η οποία συνεχίζεται δυναμικά και το 2023 από την αρχή του έτους. Η αυξημένη κερδοφορία ήταν απόρροια του υψηλού ποσοστού αξιοποίησης της παραγωγικής δυναμικότητας και της ανάθεσης νέων σημαντικών έργων. Τα παραπάνω, σε συνδυασμό με τις πρωτοβουλίες που ελήφθησαν τα προηγούμενα χρόνια, βοήθησαν ώστε η Σωληνοουργία Κορίνθου να ενισχύσει την ανταγωνιστική της θέση και να αυξήσει το μερίδιο της στην παγκόσμια αγορά ενέργειας, καταλαμβάνοντας ηγετική θέση στις

τεχνολογίες ενεργειακής μετάβασης, όπως οι αγωγοί δέσμευσης και αποθήκευσης άνθρακα (CCS) και μεταφοράς υδρογόνου. Ως επακόλουθο των παραπάνω, το χαρτοφυλάκιο ανεκτέλεστων παραγγελιών ανήλθε σε 0,63 δισ. ευρώ.

- Ο **κλάδος χάλυβα** διατήρησε την κυρίαρχη θέση του στις αγορές της Ελλάδας, των Βαλκανίων και της Κύπρου, παρά την αβεβαιότητα που δημιουργήθηκε λόγω της ύφεσης στον ευρωπαϊκό κατασκευαστικό τομέα και της δυσμενούς δυναμικής του τομέα μηχανολογικών εφαρμογών, στοιχεία που αναμένεται να συνεχιστούν εντός του δεύτερου εξαμήνου του 2023. Οι πωλήσεις λαμαρινών με χαμηλό αποτύπωμα άνθρακα αυξήθηκαν, κυρίως στις αγορές της Βόρειας Ευρώπης. Οι όγκοι πωλήσεων των ειδικών χαλύβων και των προϊόντων μορφοσίδηρου διατηρήθηκαν, ενώ η ζήτηση για χάλυβα οπλισμού και χονδρόσυρμα στις αγορές της Ευρώπης και των Βαλκανίων επηρεάστηκε αρνητικά. Ο ελληνικός κατασκευαστικός τομέας αποδείχτηκε θετική εξαίρεση, με συνεχή αύξηση της ζήτησης για οικιστικά έργα και έργα υποδομών, μολονότι με πιο συγκρατημένο ρυθμό σε σχέση με το 2022.

Τομέας ακινήτων



Βασικά σημεία

€ 17,4 εκατ.

Κύκλος εργασιών
(H1 2022:
€ 13,8 εκατ.)

€ 8,8 εκατ.

a-EBITDA
(H1 2022:
€ 4,9 εκατ.)

469.000 τ.μ.

Μικτή δομημένη
επιφάνεια*

97%

Πληρότητα**

€ 7,9 εκατ.

Κεφαλαιουχικές
δαπάνες

* Αφορά στο χαρτοφυλάκιο ακινήτων της Noval Property.

** Αφορά στο χαρτοφυλάκιο ακινήτων εισοδήματος της Noval Property.

- Τέλος, στον **τομέα ακινήτων**, η Noval Property κατέγραψε ισχυρά αποτελέσματα παρά τις μακροοικονομικές και γεωπολιτικές προκλήσεις που επηρεάζουν τον κλάδο. Αυτό επιτεύχθηκε χάρη στη συνεχή ενεργή διαχείριση των περιουσιακών της στοιχείων και την πρόοδο του επενδυτικού της προγράμματος, το οποίο οδήγησε στην αύξηση τόσο της εύλογης αξίας του επενδυτικού της χαρτοφυλακίου, όσο και των κερδών προ φόρων της εταιρίας. Αξιοσημείωτη ήταν η αυξημένη επισκεψιμότητα των εμπορικών κέντρων της Noval Property, σε συνδυασμό με αυξημένα έσοδα από τα εν λόγω ακίνητα και τις υψηλότερες αναπροσαρμογές μισθωμάτων στο υπόλοιπο χαρτοφυλάκιο. Ταυτόχρονα, συνεχίστηκε η πρόοδος των έργων ανάπτυξης και κατασκευής ιδίων ακινήτων της εταιρίας βάσει του αρχικού χρονοδιαγράμματος, γεγονός που θα προσθέσει περισσότερα βιώσιμα και περιβαλλοντικά πιστοποιημένα ακίνητα στο χαρτοφυλάκιο αυτής.

Θα πρέπει να επισημανθεί ότι η Viohalco εφαρμόζει το μοντέλο του ιστορικού κόστους στις επενδύσεις σε ακίνητα, ενώ ορισμένες θυγατρικές του τομέα ακινήτων (όπως η Noval Property) εφαρμόζουν το μοντέλο εύλογης αξίας. Με βάση το μοντέλο εύλογης αξίας, τα αποτελέσματα προ φόρων της Noval Property για το πρώτο εξάμηνο του 2023 πριν από φόρους ανήλθαν σε κέρδη 24,4 εκατ. ευρώ, ενώ η αξία των περιουσιακών της στοιχείων στις 30.6.2023 (συμπεριλαμβανομένων των μακροχρόνιων μισθώσεων) ανήλθε σε 524,5 εκατ. ευρώ και η καθαρή της θέση (Ιδια Κεφάλαια) σε 386,8 εκατ. ευρώ.

Οι εταιρίες της Viohalco επιβεβαιώνουν εκ νέου την αδιαπραγμάτευτη δέσμευσή τους στην αντιμετώπιση των περιβαλλοντικών, κοινωνικών και σχετικών με τη διακυβέρνηση (ESG) κινδύνων και στην αξιοποίηση των σχετικών ευκαιριών, στοιχεία που έχουν ενσωματωθεί πλήρως στις επιχειρηματικές τους λειτουργίες, προκειμένου να συνεκτιμηθούν οι πιθανές επιδράσεις στην κοινωνία και το περιβάλλον. Το διεξοδικό πλαίσιο που έχει τεθεί, καλύπτει όλες τις θυγατρικές και επικεντρώνεται στη συνεχή βελτίωση της ενεργειακής απόδοσης και στην ενίσχυση των προγραμμάτων υγείας και ασφάλειας στις βιομηχανικές λειτουργίες τους, προωθώντας παράλληλα πρακτικές υπεύθυνων προμηθειών.

Για περισσότερες πληροφορίες, μπορείτε να επικοινωνήσετε:

Σοφία Ζαΐρη, Διευθύντρια Επενδυτικών Σχέσεων

Τηλ: +30 210 6861111

Email: ir@viohalco.com

Την Παρασκευή 22 Σεπτεμβρίου 2023, στις 14:00 ώρα Ελλάδος θα διεξαχθεί τηλεδιάσκεψη για τη συζήτηση των αποτελεσμάτων.

Για να συμμετάσχετε στην τηλεδιάσκεψη, καλέστε περίπου 5 λεπτά πριν από την έναρξη της διάσκεψης και χρησιμοποιήστε έναν από τους ακόλουθους αριθμούς τηλεφώνου:

- συμμετέχοντες Ελλάδα: +30 213 009 6000 ή +30 210 94 60 800
- συμμετέχοντες Ηνωμένου Βασιλείου: +44 (0) 800 368 1063
- συμμετέχοντες Ηνωμένου Βασιλείου & λοιπών χωρών: +44 (0) 203 059 5872
- συμμετέχοντες ΗΠΑ: +1 516 447 5632



Οικονομική ανασκόπηση

Ποσά σε χιλ. ευρώ	H1 2023	H1 2022
Πωλήσεις	3.364.227	3.596.996
Μικτό κέρδος	294.399	463.120
EBITDA	224.879	411.966
a-EBITDA	268.748	355.257
EBIT	149.443	341.359
a-EBIT	193.311	284.650
Καθαρά χρηματοοικονομικά έξοδα	-89.295	-49.707
Κέρδη προ φόρων	60.513	292.695
Κέρδη περιόδου	45.425	233.955
Κέρδη αποδιδόμενα σε μετόχους της μητρικής	36.510	207.377

Ο **ενοποιημένος κύκλος εργασιών** της Viohalco ανήλθε σε 3,4 δισ. ευρώ, μειωμένος κατά 6,5% έναντι του πρώτου εξαμήνου του 2022 (3,6 δισ. ευρώ) κυρίως λόγω της χαμηλότερης ζήτησης στους κλάδους αλουμινίου και χάλυβα και των χαμηλότερων τιμών μετάλλων, εξισορροπήθηκε όμως από τις ισχυρές επιδόσεις του κλάδου καλωδίων, ο οποίος συνέχισε τη δυναμική του πορεία, καθώς και την ανάκαμψη του κλάδου σωλήνων χάλυβα.

Το **ενοποιημένο αναπροσαρμοσμένο EBITDA** μειώθηκε κατά 24% σε 269 εκατ. ευρώ για το πρώτο εξάμηνο του 2023 (πρώτο εξάμηνο 2022: 355 εκατ. ευρώ), κυρίως ως επακόλουθο της κάμψης του όγκου πωλήσεων συγκεκριμένων κλάδων, καθώς και των εντεινόμενων πληθωριστικών πιέσεων. Το **ενοποιημένο EBITDA** μειώθηκε κατά 45% στα 225 εκατ. ευρώ.

Τα **καθαρά χρηματοοικονομικά έξοδα** αυξήθηκαν στα 89 εκατ. ευρώ (πρώτο εξάμηνο 2022: 50 εκατ. ευρώ), αντανακλώντας την αύξηση των επιτοκίων.

Τα **ενοποιημένα κέρδη προ φόρου εισοδήματος** για την περίοδο ανήλθαν σε 61 εκατ. ευρώ, έναντι 293 εκατ. ευρώ κατά το πρώτο εξάμηνο του 2022, κυρίως λόγω της πτώσης των τιμών των μετάλλων έναντι αυξημένων τιμών την αντίστοιχη περίοδο πέρσι, καθώς και λόγω αυξημένων επιτοκίων.

Τα **ενοποιημένα καθαρά κέρδη μετά φόρων και δικαιωμάτων μειοψηφίας** ανήλθαν σε 37 εκατ. ευρώ έναντι 207 εκατ. ευρώ κατά το πρώτο εξάμηνο του 2022. Τα κέρδη ανά μετοχή ανήλθαν σε 0,141 ευρώ (πρώτο εξάμηνο 2022: 0,799 ευρώ).

Ποσά σε χιλ. ευρώ	30 Ιουνίου 2023	31 Δεκεμβρίου 2022
Ενσώματα & άυλα περιουσιακά στοιχεία	2.692.301	2.625.715
Λοιπά μη κυκλοφορούντα περ. στοιχεία	143.045	100.709
Μη κυκλοφορούν ενεργητικό	2.835.346	2.726.424
Αποθέματα	1.811.367	1.914.098
Εμπορικές και λοιπές απαιτήσεις (συμπ. συμβατικών περ. στοιχείων)	953.777	874.921
Ταμειακά διαθέσιμα και ισοδύναμα	445.945	412.644
Λοιπά κυκλοφορούντα περιουσιακά στοιχεία	40.739	102.109
Κυκλοφορούν ενεργητικό	3.251.828	3.303.772
Σύνολο ενεργητικού	6.087.174	6.030.196
Ίδια Κεφάλαια	1.947.510	1.955.895
Δάνεια	1.522.881	1.471.299

Ποσά σε χιλ. ευρώ	30 Ιουνίου 2023	31 Δεκεμβρίου 2022
Λοιπές μακροπρόθεσμες υποχρεώσεις	224.703	219.685
Σύνολο μακροπρόθεσμων υποχρεώσεων	1.747.585	1.690.985
Δάνεια	921.904	958.166
Εμπορικές και λοιπές υποχρεώσεις (συμπ. συμβατικών υποχρεώσεων)	1.393.206	1.304.828
Λοιπές βραχυπρόθεσμες υποχρεώσεις	76.969	120.322
Σύνολο βραχυπρόθεσμων υποχρεώσεων	2.392.079	2.383.316
Σύνολο ιδίων κεφαλαίων και υποχρεώσεων	6.087.174	6.030.196

Οι **κεφαλαιουχικές δαπάνες** για την περίοδο ανήλθαν σε 130 εκατ. ευρώ (πρώτο εξάμηνο 2022: 163 εκατ. ευρώ), κυρίως λόγω του επενδυτικού προγράμματος που υλοποιήθηκε στον κλάδο αλουμινίου και περιελάμβανε το προηγμένο ψυχρό έλαστρο έξι ραούλων και την αυτοματοποιημένη γραμμή βαφής, την υλοποίηση της προγραμματισμένης αύξησης παραγωγικής δυναμικότητας του εργοστασίου υποβρύχιων καλωδίων της Hellenic Cables στην Κόρινθο, λειτουργικές βελτιώσεις στο εργοστάσιο της Sofia Med στη Βουλγαρία, καθώς και την αύξηση της παραγωγικής δυναμικότητας και την αντικατάσταση εξοπλισμού στα εργοστάσια του κλάδου χάλυβα.

Το **κεφάλαιο κίνησης** μειώθηκε κατά 9% σε 1.346 εκατ. ευρώ έναντι 1.477 εκατ. ευρώ στις 31 Δεκεμβρίου 2022, κυρίως λόγω των αυξημένων τιμών μετάλλων κατά τη διάρκεια του 2022.

Ο **καθαρός δανεισμός** μειώθηκε οριακά στα 2.041 εκατ. ευρώ (31 Δεκεμβρίου 2022: 2.057 εκατ. ευρώ).

Επιδόσεις ανά επιχειρηματικό κλάδο

Ποσά σε χιλ. ευρώ		Κύκλος εργασιών		EBITDA		a-EBITDA		EBIT		EBT	
Κλάδοι		H1 2023	H1 2022	H1 2023	H1 2022	H1 2023	H1 2022	H1 2023	H1 2022	H1 2023	H1 2022
Βιομηχανικός τομέας	Αλουμίνιο	1.014.852	1.200.862	56.451	174.266	80.706	129.886	23.493	145.407	2.505	133.503
	Χαλκός	957.581	978.110	53.513	54.123	59.019	46.837	44.351	45.882	32.096	37.400
	Καλώδια	460.214	426.651	52.036	45.796	58.901	47.854	42.248	36.929	20.348	25.948
	Σωλήνες Χάλυβα	304.989	190.050	27.800	3.402	27.800	3.901	22.988	-1.045	10.248	-3.560
	Χάλυβας	573.051	743.854	25.665	124.623	35.886	117.153	11.722	111.158	-5.143	98.900
	Λοιπές δραστηριότητες	36.144	43.714	-2.239	4.825	-2.363	4.695	-4.008	2.779	-4.672	2.126
	Σύνολο βιομηχαν. τομέα	3.346.830	3.583.241	213.226	407.035	259.949	350.326	140.793	341.110	55.382	294.316
Κλάδος Ακινήτων*		17.397	13.755	11.653	4.931	8.799	4.931	8.650	249	5.130	-1.622
Σύνολο ενοποιημένο	3.364.227	3.596.996	224.879	411.966	268.748	355.257	149.443	341.359	60.513	292.695	

* Εκτός από τη Noval Property, ο τομέας ακινήτων της Viohalco περιλαμβάνει και άλλες εταιρίες που δραστηριοποιούνται σε ακίνητη περιουσία. Θα πρέπει να επισημανθεί ότι η Viohalco εφαρμόζει το μοντέλο του ιστορικού κόστους στις επενδύσεις σε ακίνητα, ενώ ορισμένες θυγατρικές του τομέα ακινήτων (όπως η Noval Property) εφαρμόζουν το μοντέλο της εύλογης αξίας. Με βάση το μοντέλο της εύλογης αξίας, τα αποτελέσματα προ φόρων της Noval Property για το πρώτο εξάμηνο του 2023 πριν από φόρους ανήλθαν σε κέρδη 24,4 εκατ. ευρώ.

Επισκόπηση επιδόσεων ανά τομέα

Βιομηχανικός τομέας



Αλουμίνιο

Το πρώτο εξάμηνο του 2023, ο **κύκλος εργασιών** του κλάδου αλουμινίου μειώθηκε κατά 15% σε 1.015 εκατ. ευρώ έναντι 1.201 εκατ. ευρώ κατά το πρώτο εξάμηνο του 2022, κυρίως λόγω του δυσμενούς μακροοικονομικού περιβάλλοντος, της χαμηλότερης ζήτησης της αγοράς και των χαμηλότερων τιμών αλουμινίου. Τα **κέρδη προ φόρου εισοδήματος** ανήλθαν σε 3 εκατ. ευρώ (πρώτο εξάμηνο 2022: 134 εκατ. ευρώ).

Ο τομέας έλασης αλουμινίου της ElvalHalcor διατήρησε το ανταγωνιστικό πλεονέκτημά του στην αγορά, καθώς επικεντρώθηκε στη βελτιστοποίηση του μείγματος προϊόντων με διαφοροποίηση σε διάφορους τομείς. Παράλληλα, πραγματοποιήθηκαν βέλτιστες προσαρμογές της κατανομής της παραγωγικής δυναμικότητας, καθώς και βελτιώσεις της λειτουργικής αποδοτικότητας.

Λόγω της κατακόρυφης ανόδου του πληθωρισμού και των υποτονικών συνθηκών της αγοράς, οι καταναλωτικές δαπάνες διακριτικής ευχέρειας μειώθηκαν και καταγράφηκαν σχετικές πιέσεις στη βιομηχανική δραστηριότητα, δημιουργώντας στασιμότητα στην αγορά στους τομείς των δομικών έργων και των κατασκευών. Ακόμα και ανθεκτικοί τομείς, όπως οι άκαμπτες και οι εύκαμπτες συσκευασίες, έχουν κινηθεί αρνητικά κατά τη διάρκεια του εξαμήνου χωρίς εμφανείς ενδείξεις γρήγορης ανάκαμψης, λόγω της βραδείας εξομάλυνσης των πλεοναζόντων αποθεμάτων των πελατών.

Όσον αφορά στο δεύτερο εξάμηνο του 2023, αναμένουμε ότι το ασταθές επιχειρηματικό περιβάλλον και το αρνητικό μακροοικονομικό κλίμα θα συνεχίσουν να δυσχεραίνουν τις επιχειρηματικές επιδόσεις, δημιουργώντας περαιτέρω κινδύνους δυσμενών εξελίξεων σε σχέση με τις προοπτικές της ζήτησης και των τιμών. Σε πιο μακροπρόθεσμο ορίζοντα, προβλέπουμε ότι σταδιακά θα αποκατασταθεί η ισορροπία για τα θεμελιώδη μεγέθη ζήτησης για τα πλατιά προϊόντα έλασης αλουμινίου (FRP), λόγω της επίδρασης του μεταβαλλόμενου καταναλωτικού περιβάλλοντος προς τις ελαφριές, ενεργειακά αποδοτικές λύσεις ανακυκλώσιμου αλουμινίου, χάρη στις παγκόσμιες τάσεις βιώσιμης ανάπτυξης που σχετίζονται με την κλιματική ουδετερότητα, την καθαρή ενέργεια και την κυκλική οικονομία. Ο κλάδος αλουμινίου θα συνεχίσει να αναδιαμορφώνει το χαρτοφυλάκιο του προς ταχύτερα αναπτυσσόμενες κατηγορίες προϊόντων, εφαρμογές προστιθέμενης αξίας και νέες γεωγραφικές περιοχές, συνάπτοντας ισχυρές συνεργασίες με τους πελάτες, προκειμένου να διασφαλίσει την περαιτέρω επιχειρηματική του ανάπτυξη.

Το πρώτο εξάμηνο του 2023, η Bridgnorth Aluminium συνέχισε να ανταποκρίνεται στη ζήτηση για προϊόντα αλουμινίου υψηλής ποιότητας από διεθνείς πελάτες. Η εταιρία υλοποίησε ένα πρόγραμμα διεξοδικής αναδιάρθρωσης, μετά την απώλεια ενός από τους σημαντικότερους πελάτες της στον τομέα της λιθογραφίας την περίοδο 2022-23. Ενώ η ζήτηση για τα προϊόντα που κατασκευάζει η Bridgnorth Aluminium ήταν υποτονική κατά το πρώτο εξάμηνο του 2023, η εταιρία βελτιστοποιεί περαιτέρω την ποιότητα και τη λειτουργική αποδοτικότητά της μέσω της υλοποίησης στοχευμένου επενδυτικού προγράμματος. Με αυτόν τον τρόπο, η Bridgnorth Aluminium θα μπορέσει να ανταποκριθεί στην τρέχουσα και τη μελλοντική ζήτηση των πελατών της και να αξιοποιήσει νέες ευκαιρίες της αγοράς, όπως η παραγωγή foil για μπαταρίες για την παγκόσμια βιομηχανία ηλεκτρικών οχημάτων.



Όσον αφορά στην Etem Gestamp, η γεμάτη προκλήσεις δυναμική της αγοράς κατά το τελευταίο τρίμηνο του 2022 συνεχίστηκε και στο πρώτο εξάμηνο του 2023, με χαμηλότερη ζήτηση για βιομηχανικά προϊόντα και περαιτέρω πτώση των τιμών κατεργασίας λόγω του αυξημένου ανταγωνισμού στην αγορά. Όλα τα παραπάνω, σε συνδυασμό με τα υψηλά επιτόκια, έχουν επηρεάσει τα καθαρά αποτελέσματα. Όσον αφορά στο δεύτερο εξάμηνο του 2023, το αυξημένο κόστος χρηματοδότησης και η αναιμική βιομηχανική αγορά παραμένουν οι βασικές προκλήσεις. Στις θετικές εξελίξεις καταγράφεται στροφή των πωλήσεων σε προϊόντα για την αυτοκινητοβιομηχανία, τα οποία ήδη αντιπροσωπεύουν ποσοστό άνω του 45% της συνολικής παραγωγής, καθώς η αυτοκινητοβιομηχανία επιδεικνύει ιδιαίτερη ανθεκτικότητα και παρουσιάζει ενδείξεις περαιτέρω ανάπτυξης.



Χαλκός

Στον κλάδο χαλκού, ο **κύκλος εργασιών** ανήλθε σε 958 εκατ. ευρώ έναντι 978 εκατ. ευρώ κατά το πρώτο εξάμηνο του 2022, έχοντας επηρεαστεί αρνητικά από την πτώση των τιμών μετάλλων και τους μειωμένους όγκους. Τα **κέρδη προ φόρου εισοδήματος** ανήλθαν σε 32 εκατ. ευρώ (πρώτο εξάμηνο 2022: 37 εκατ. ευρώ).

Η πτώση της ζήτησης λόγω της παγκόσμιας μακροοικονομικής δυναμικής που ξεκίνησε το δεύτερο εξάμηνο του 2022 συνεχίστηκε καθ' όλη τη διάρκεια του πρώτου εξαμήνου του 2023, επηρεάζοντας τα περισσότερα τμήματα της αγοράς και ειδικότερα τις κατασκευές. Αυτό είχε αντίκτυπο πρωτίστως στους όγκους πωλήσεων για τα προϊόντα διέλασης κραμάτων χαλκού της ElvalHalcor, οι οποίοι μειώθηκαν κατά 43,1%, και δευτερευόντως στους όγκους πωλήσεων των σωλήνων χαλκού που μειώθηκαν κατά 13,9%. Επιπρόσθετα, μειώθηκε και ο όγκος πωλήσεων των μικρότερων θυγατρικών, της Cablel Wires και της Μεταλλουργικής Ηπείρου.

Ωστόσο, ο κλάδος χαλκού κατέγραψε ισχυρές λειτουργικές επιδόσεις, κυρίως λόγω της Sofia Med, θυγατρικής της ElvalHalcor, η οποία αύξησε τις πωλήσεις και την κερδοφορία της, τόσο στα προϊόντα έλασης χαλκού και κραμάτων, όσο και στις λάμες χαλκού, που αυξήθηκαν κατά 6,4% και 5,3% αντίστοιχα, καθώς επωφελήθηκαν από την ισχυρότερη ζήτηση σε βασικά τμήματα της αγοράς, τις βελτιώσεις της παραγωγικότητας και την ανταγωνιστική θέση της εταιρίας.

Οι συνολικοί όγκοι πωλήσεων για τον κλάδο μειώθηκαν κατά 7,8%, αλλά η λειτουργική κερδοφορία ενισχύθηκε από το μείγμα υψηλότερης προστιθέμενης αξίας και τις ανθεκτικές τιμές στους περισσότερους κλάδους. Την κερδοφορία ενίσχυσαν περαιτέρω οι εκπτώσεις και η διαθεσιμότητα σκραπ καλής ποιότητας, η μείωση του κόστους του φυσικού αερίου και η βελτιστοποίηση διαδικασιών και χαρτοφυλακίου πελατών.

Οι τιμές μετάλλων κατά τη διάρκεια της περιόδου ήταν πολύ χαμηλότερες σε σύγκριση με το προηγούμενο έτος, με μέση τιμή χαλκού 8.050 ευρώ/τόνο έναντι 8.926 ευρώ/τόνο για το πρώτο εξάμηνο του 2022. Αυτό επηρέασε τον κύκλο εργασιών και τα αποτελέσματα μετάλλου που αντιστοιχούσαν σε ζημιές 5,6 εκατ. ευρώ κατά το πρώτο εξάμηνο του 2023, έναντι κερδών 7,5 εκατ. ευρώ κατά το πρώτο εξάμηνο του 2022.

Οι συνθήκες της αγοράς δεν αναμένεται να μεταβληθούν κατά τη διάρκεια του έτους και η ζήτηση αναμένεται να παραμείνει υποτονική. Δεδομένου ότι οι μειώσεις δαπανών και οι πρωτοβουλίες

Εκατ. ευρώ



βελτιστοποίησης της παραγωγής συνεχίζουν να αποφέρουν αυξανόμενα οφέλη στις περισσότερες θυγατρικές, οι προοπτικές για τον κλάδο παραμένουν σταθερές.



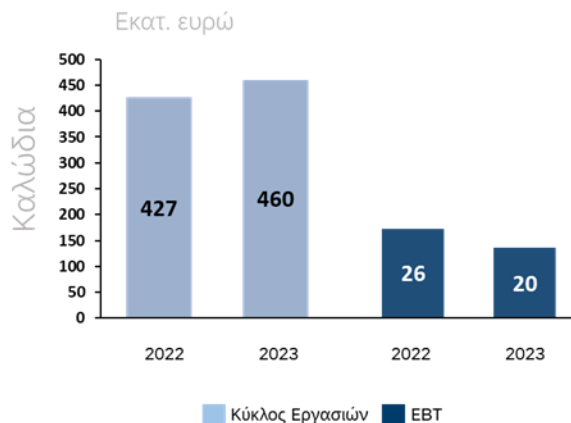
Καλώδια

Ο κύκλος εργασιών για τον κλάδο καλωδίων ανήλθε σε 460 εκατ. ευρώ (8% αύξηση σε ετήσια βάση), με την αύξηση να οφείλεται κυρίως στο τομέα καλωδιακών έργων (15% αύξηση σε ετήσια βάση). Τα κέρδη προ φόρου εισοδήματος ανήλθαν σε 20 εκατ. ευρώ (πρώτο εξάμηνο 2022: 26 εκατ. ευρώ).

Η ισχυρή ζήτηση για καλωδιακά προϊόντα σε όλες τις κύριες αγορές (Κεντρική Ευρώπη, Ηνωμένο Βασίλειο, Βαλκάνια, Νοτιοανατολική Μεσόγειο) συνέβαλε στη βελτίωση των περιθωρίων κέρδους ανά τόνο πωληθέντος προϊόντος για τα ηλεκτρικά και τηλεφωνικά καλώδια. Το γεγονός αυτό σε συνδυασμό με το πλήρες πρόγραμμα παραγωγής, το βελτιωμένο μείγμα πωλήσεων και τα σταθερά υψηλά περιθώρια από τα καλωδιακά έργα οδήγησαν σε αύξηση του αναπροσαρμοσμένου EBITDA κατά 23% σε ετήσια βάση (αύξηση κατά 11 εκατ. ευρώ). Το πρώτο εξάμηνο του 2023, η Hellenic Cables συμμετείχε ενεργά σε διαγωνισμούς και ανέλαβε αρκετά νέα έργα, τόσο σε υπεράκτια αιολικά πάρκα, όσο και στην αγορά των διασυνδέσεων δικτύων. Ως αποτέλεσμα, το χαρτοφυλάκιο ανεκτέλεστων παραγγελιών του κλάδου ανήλθε σε 1,85 δισ. ευρώ στις 30 Ιουνίου 2023, το υψηλότερο επίπεδο που έχει καταγραφεί ποτέ (1,35 δισ. ευρώ στις 31.12.2022). Ταυτόχρονα, κατά τη διάρκεια του πρώτου εξαμήνου του 2023 παραδόθηκαν με επιτυχία ορισμένα έργα, είτε εξ ολοκλήρου, είτε τμηματικά. Τα περιθώρια κέρδους για τα καλωδιακά προϊόντα αυξήθηκαν λόγω της ισχυρής ζήτησης σε όλες τις κύριες αγορές και σε συνδυασμό με ένα ευνοϊκότερο μείγμα προϊόντων, αποτέλεσαν επιπλέον παράγοντες που συνέβαλαν περαιτέρω στην κερδοφορία του κλάδου. Το πρώτο εξάμηνο του 2023, οι κεφαλαιουχικές δαπάνες για τον κλάδο καλωδίων ανήλθαν σε 54,7 εκατ. ευρώ και αφορούσαν κυρίως στην προγραμματισμένη αύξηση της παραγωγικής δυναμικότητας του εργοστασίου υποβρύχιων καλωδίων στην Κόρινθο.

Ο κλάδος καλωδίων συνεχίζει δυναμικά τις επιδόσεις του τόσο στον τομέα καλωδιακών προϊόντων, όσο και στον τομέα των έργων, καθώς αφενός η ζήτηση για καλωδιακά προϊόντα παραμένει ισχυρή, αφετέρου το ανεκτέλεστο υπόλοιπο έργων αυξάνεται. Οι σημαντικές εξασφαλισμένες παραγγελίες για καλωδιακά έργα, καθώς και η υψηλή αξιοποίηση της παραγωγικής ικανότητας σε όλα τα εργοστάσια κατά τη διάρκεια του 2023 θα αποτελούν τους δύο βασικούς πυλώνες κερδοφορίας του κλάδου. Η δυναμική του εξηλεκτρισμού στην Ευρώπη και η αυξανόμενη ζήτηση για διασύνδεση δικτύων ενέργειας αναμένεται να ενισχύσουν περαιτέρω το χαρτοφυλάκιο παραγγελιών για χερσαία καλώδια. Στο πλαίσιο αυτό, η Hellenic Cables απέκτησε βιομηχανική έκταση κοντά στο εργοστάσιό της στη Θήβα, ώστε να επεκταθεί μελλοντικά και να εξυπηρετήσει την αυξανόμενη ζήτηση χερσαίων καλωδίων. Τέλος, όσον αφορά στα υποβρύχια καλωδιακά έργα, εξασφαλίστηκαν αρκετές αναθέσεις κατά τους τελευταίους μήνες.

Η Hellenic Cables, μέσω του διετούς επενδυτικού της προγράμματος στο εργοστάσιο της Κορίνθου, στοχεύει στην περαιτέρω ενίσχυση του ρόλου της ως βασικού παράγοντα για τη μετάβαση στην πράσινη ενέργεια. Οι επενδύσεις αυτές θα επιτρέψουν στον κλάδο να εκτελέσει αποτελεσματικά το ιστορικά υψηλό ανεκτέλεστο υπόλοιπο παραγγελιών και να ανταποκριθεί στην αυξανόμενη ζήτηση, καθώς και στις μεγαλύτερες προσδοκίες των πελατών του, αλλά και όλων των συμμετόχων. Τέλος, και σε συνέχεια προηγούμενων ανακοινώσεων, οι συζητήσεις για τη συνεργασία με την Ørsted

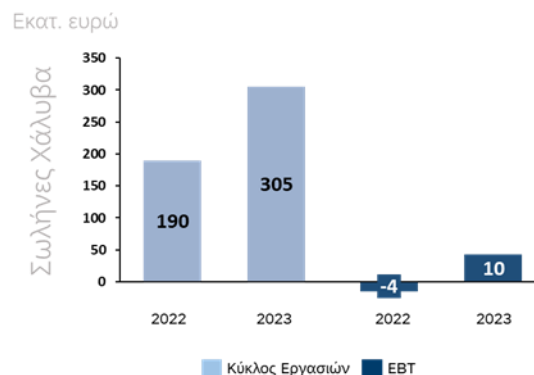


σχετικά με την κατασκευή εργοστασίου υποβρυχίων inter array καλωδίων στο Maryland των ΗΠΑ συνεχίζονται.



Σωλήνες χάλυβα

Ήδη από το τέλος του 2022, ο κλάδος σωλήνων χάλυβα βρίσκεται σε πορεία ανάκαμψης, τάση που επιβεβαιώθηκε το πρώτο εξάμηνο του τρέχοντος έτους, καθώς ο **κύκλος εργασιών** αυξήθηκε κατά 60% σε σύγκριση με την αντίστοιχη περίοδο του προηγούμενου έτους (305 εκατ. ευρώ έναντι 190 εκατ. ευρώ). Η αύξηση αυτή σε συνδυασμό με την υψηλή αξιοποίηση της παραγωγικής δυναμικότητας και ένα μείγμα έργων με υψηλότερα περιθώρια οδήγησαν σε σημαντική βελτίωση της κερδοφορίας. Τα **κέρδη προ φόρου εισοδήματος** ανήλθαν σε 10 εκατ. ευρώ έναντι ζημιών 4 εκατ. ευρώ το πρώτο εξάμηνο του 2022.



Η ζήτηση για ορυκτά καύσιμα συνέβαλε στην ανάκαμψη της αγοράς σωλήνων χάλυβα από το δεύτερο εξάμηνο του 2022 και συνεχίστηκε δυναμικά μέσα στο 2023, ενισχυμένη από τις υψηλές τιμές ενέργειας, σε συνδυασμό με την αυξημένη σημασία που προσέλαβε η ενεργειακή ασφάλεια σε πολλές ευρωπαϊκές χώρες. Η αύξηση της ζήτησης είχε ως αποτέλεσμα πολλά έργα αγωγών, που είχαν προηγουμένως ανασταλεί, να επανέλθουν σε τροχιά υλοποίησης εντός του 2023.

Σε αυτό το βελτιωμένο εμπορικό περιβάλλον, η Σωληνοουργία Κορίνθου εδραίωσε τη θέση της στην αγορά ως κατασκευαστής σωλήνων «πρώτης κλάσεως» και ηγέτιδα εταιρία στις νέες τεχνολογίες ενεργειακής μετάβασης, όπως είναι οι αγωγοί υδρογόνου και οι αγωγοί δέσμευσης και αποθήκευσης διοξειδίου του άνθρακα (CCS). Κατά τη διάρκεια του έτους, η εταιρία εκτέλεσε με επιτυχία μια σειρά από έργα αγωγών και εξασφάλισε σημαντικές νέες συμβάσεις από τη Chevron Mediterranean Ltd., την Equinor, την ONE-Dygas B.V. και άλλους σημαντικούς πελάτες. Χάρη στις αναθέσεις αυτές, το χαρτοφυλάκιο ανεκτέλεστων παραγγελιών στο τέλος του πρώτου εξαμήνου του 2023 ανήλθε σε 0,63 δισ. ευρώ, με τις νέες παραγγελίες να υπερβαίνουν τα 220 εκατ. ευρώ.

Ο κλάδος σωλήνων χάλυβα αναμένει περαιτέρω ενίσχυση της θέσης του και υψηλή αξιοποίηση της παραγωγικής του ικανότητας. Η αύξηση στο κεφάλαιο κίνησης που παρατηρήθηκε κατά τη διάρκεια του εξαμήνου αναμένεται να αντιστραφεί λόγω των ισχυρών μελλοντικών λειτουργικών επιδόσεων, που αναμένεται να ομαλοποιήσουν και τα επίπεδα μόχλευσης. Η Σωληνοουργία Κορίνθου αναμένει ότι η αγορά των αερίων καυσίμων θα συνεχίσει τη δυναμική του ανάπτυξη, ως ένας από τους σημαντικούς πυλώνες της ενεργειακής μετάβασης. Η βελτίωση των συνθηκών αγοράς στον κλάδο συμβάλει και στην ενίσχυση του ανεκτέλεστου υπολοίπου παραγγελιών, τροφοδοτώντας θετικές προοπτικές για το επόμενο έτος.



Χάλυβας

Ο κύκλος εργασιών στον κλάδο χάλυβα ανήλθε σε 573 εκατ. ευρώ κατά το πρώτο εξάμηνο του 2023 έναντι 744 εκατ. ευρώ κατά το πρώτο εξάμηνο του 2022. Τα αποτελέσματα προ φόρου εισοδήματος ανήλθαν σε ζημιές 5 εκατ. ευρώ (πρώτο εξάμηνο 2022: κέρδη 99 εκατ. ευρώ).

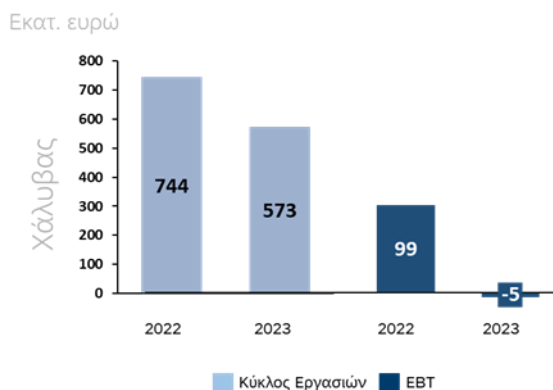
Κατά τη διάρκεια του πρώτου εξαμήνου του 2023, η αγορά κατασκευών της Ευρώπης, ο κύριος τομέας που χρησιμοποιεί χάλυβα, σημείωσε επιβράδυνση για πρώτη φορά μετά το 2020. Επιπρόσθετα, τα αυξημένα έξοδα παραγωγής και ενέργειας, σε συνδυασμό με την αύξηση των εισαγωγών από χώρες εκτός Ευρωπαϊκής Ένωσης για την αντικατάσταση της προσφοράς από τη Ρωσία και την Ουκρανία, δημιούργησαν πιέσεις στους όγκους και στις τιμές σε όλα τα προϊόντα.

Όσον αφορά στον χάλυβα σπλισμού, η κάμψη οφείλεται κυρίως στην επιβράδυνση της ζήτησης για οικιστικά έργα, γεγονός που παρατηρήθηκε σχεδόν σε όλες τις χώρες μετά την αύξηση των επιτοκίων και του κόστους των δομικών υλικών. Η Ελλάδα αποτέλεσε εξαίρεση καθώς η ζήτηση συνέχισε να αυξάνεται στα οικιστικά έργα και τα έργα υποδομών, μολονότι με πιο συγκρατημένο ρυθμό σε σύγκριση με το 2022. Οι πωλήσεις χονδρούς μορφής επηρεάστηκαν και αυτές αρνητικά κατά τη διάρκεια της περιόδου λόγω του εντονότερα διεθνούς χαρακτήρα της πελατειακής βάσης, ενώ ο όγκος πωλήσεων των προϊόντων μορφοσίδηρου ήταν σταθερός λόγω της αυξημένης εστίασης στις τοπικές αγορές και τις αγορές της Κεντρικής Ευρώπης, καθώς και λόγω της ισχυρής θέσης της εταιρίας στις αγορές των Βαλκανίων και της Κύπρου.

Άνοδος των πωλήσεων λαμαρινών θερμής έλασης καταγράφηκε κατά κύριο λόγο στις χώρες της Βαλτικής και στη Φινλανδία, χάρη στο χαμηλό αποτύπωμα άνθρακα που τους πρόσφερε πλεονέκτημα έναντι των ανταγωνιστών. Ο όγκος πωλήσεων των ειδικών χαλύβων παρέμεινε σε σταθερά επίπεδα λόγω των σχετικά ισχυρών επιδόσεων των ευρωπαϊκών τομέων μηχανολογικών εφαρμογών και παραγωγής βαρέων οχημάτων.

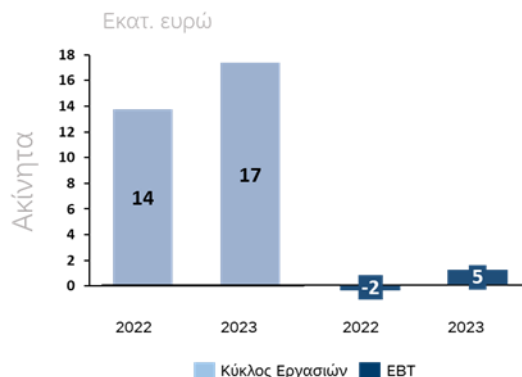
Κατά τη διάρκεια του πρώτου εξαμήνου του 2023, αρκετές εταιρίες του κλάδου χάλυβα δρομολόγησαν έργα που ευνοούν τη μετάβαση σε μια οικονομία με χαμηλές εκπομπές άνθρακα, με βελτιώσεις των διεργασιών μέσω της χρήσης σκραπ ως αποκλειστικής ύλης για την παραγωγή χάλυβα. Το χαρτοφυλάκιο προϊόντων με περιβαλλοντική δήλωση (EPD) διευρύνθηκε περισσότερο, προσφέροντας στους πελάτες αξιόπιστα και ποσοτικά στοιχεία για τον περιβαλλοντικό αντίκτυπο καθ' όλη τη διάρκεια του κύκλου ζωής των προϊόντων. Τέλος, το εργοστάσιο της Σιδενόρ έλαβε την περιβαλλοντική δήλωση προϊόντος για το χονδρόσυρμα, τον χάλυβα σπλισμού σκυροδέματος SD με τη μορφή ράβδων και ρόλων.

Όσον αφορά στο δεύτερο εξάμηνο του 2023, η αβεβαιότητα παραμένει λόγω της ύφεσης στον ευρωπαϊκό κατασκευαστικό τομέα και της έλλειψης δυναμικής στον τομέα των μηχανολογικών εφαρμογών.



Τομέας ακινήτων

Ο κύκλος εργασιών για τον τομέα ακινήτων ανήλθε σε 17,4 εκατ. ευρώ κατά το πρώτο εξάμηνο του 2023 (πρώτο εξάμηνο 2022: 13,8 εκατ. ευρώ), ενώ τα κέρδη προ φόρου εισοδήματος ανήλθαν σε 5,1 εκατ. ευρώ έναντι ζημιών 1,6 εκατ. ευρώ κατά το πρώτο εξάμηνο του 2022. Θα πρέπει να επισημανθεί ότι η Viohalco εφαρμόζει το μοντέλο του ιστορικού κόστους στις επενδύσεις σε ακίνητα, ενώ ορισμένες θυγατρικές του τομέα ακινήτων (όπως η Noval Property) εφαρμόζουν το μοντέλο της εύλογης αξίας.



Με βάση το μοντέλο εύλογης αξίας, τα κέρδη προ φόρων της Noval Property για το πρώτο εξάμηνο του 2023 πριν από τους φόρους ανήλθαν σε 24,4 εκατ. ευρώ και η εταιρία κατέγραψε αύξηση 6% της εύλογης αξίας του επενδυτικού χαρτοφυλακίου της από 486 εκατ. ευρώ στις 31 Δεκεμβρίου 2022 σε 516 εκατ. ευρώ στις 30 Ιουνίου 2023 (σύμφωνα με τις αντίστοιχες Καταστάσεις Επενδύσεων). Η αύξηση αυτή επιτεύχθηκε σε ένα περιβάλλον διαφόρων επιχειρησιακών προκλήσεων, όπως οι αυξήσεις των τιμών ενέργειας και αγαθών, τα αυξημένα επιτόκια και οι συνεχιζόμενοι γεωπολιτικοί κλυδωνισμοί στην περιοχή. Μέρος αυτών των θετικών επιδόσεων πηγάζουν από τη συνεχή ενεργή διαχείριση των υφιστάμενων ακινήτων της εταιρίας και την αυξανόμενη τάση για βιοκλιματικά κτίρια υψηλών προδιαγραφών στην Ελλάδα. Ειδικότερα, η αυξημένη επισκεψιμότητα στα εμπορικά κέντρα της Noval Property συνδυάστηκε με αυξημένα έσοδα από τα εν λόγω ακίνητα, παράλληλα με υψηλότερες αναπροσαρμογές μισθωμάτων στο υπόλοιπο χαρτοφυλάκιο. Μετά την επιτυχημένη έκδοση πράσινου ομολογιακού δανείου ύψους 120 εκατ. ευρώ (εισηγμένο στο Χρηματιστήριο Αθηνών) τον Δεκέμβριο του 2021, το επενδυτικό πρόγραμμα της Noval Property σε σχέση με το υφιστάμενο χαρτοφυλάκιο της προχώρησε σύμφωνα με τον αρχικό προγραμματισμό. Σε αυτό το πλαίσιο, τα έργα που είναι σε εξέλιξη επί του παρόντος περιλαμβάνουν την κατασκευή ενός κέντρου logistics και δύο κτιρίων γραφείων, την ανακαίνιση ενός κτιρίου γραφείων και την ανάπτυξη ενός ακινήτου μικτής χρήσης.

Αναφορικά με το υπόλοιπο του 2023, η Noval Property θα συνεχίσει να υλοποιεί το επενδυτικό της πρόγραμμα, όχι μόνο σε σχέση με τα έργα που είναι ήδη σε εξέλιξη, αλλά και σε σχέση με την απόκτηση νέων ακινήτων. Τα παραπάνω εναρμονίζονται με τη στρατηγική προσήλωση της εταιρίας στη βιώσιμη ανάπτυξη μέσω σύγχρονων, έξυπνων και περιβαλλοντικά πιστοποιημένων ακινήτων. Επιπλέον, η Noval Property θα συνεχίσει να την προετοιμασία για την εισαγωγή των μετοχών της στο Χρηματιστήριο Αθηνών.

Μεταγενέστερα γεγονότα

Δεν υπάρχουν μεταγενέστερα γεγονότα που να επηρεάζουν τις ενοποιημένες οικονομικές καταστάσεις.



Προοπτικές

Όσον αφορά στο δεύτερο εξάμηνο του έτους, η μακροοικονομική αβεβαιότητα συνεχίζει να βρίσκεται σε υψηλά επίπεδα, με τις τιμές ενέργειας να παραμένουν ασταθείς, τα επιτόκια σε υψηλά επίπεδα και τη ζήτηση σε συνεχείς διακυμάνσεις, επηρεάζοντας αναλόγως και τη ζήτηση.

Το διαφοροποιημένο επιχειρηματικό μοντέλο της Viohalco, η βελτιωμένη παραγωγική

αποδοτικότητα και ικανότητα, σε συνδυασμό με τη συνεχή βελτιστοποίηση του χαρτοφυλακίου προϊόντων και λειτουργιών, επιβεβαιώνουν εκ νέου την εμπιστοσύνη στην ικανότητα των εταιριών να ανταποκριθούν στις μακροοικονομικές προκλήσεις με ευελιξία και ανθεκτικότητα.

Μολονότι οι προοπτικές ως προς τις μακροπρόθεσμες μακροοικονομικές τάσεις της παγκόσμιας βιώσιμης ανάπτυξης και της ενεργειακής ασφάλειας παραμένουν θετικές, υπάρχουν επιφυλάξεις σχετικά με τις βραχυπρόθεσμες προοπτικές λόγω της παρατεταμένης οικονομικής αβεβαιότητας.

Έκθεση του Ελεγκτή

Όλα τα στοιχεία και οι πίνακες που περιέχονται στο παρόν δελτίο τύπου έχουν αντληθεί από τις μη ελεγμένες συνοπτικές ενοποιημένες ενδιάμεσες οικονομικές καταστάσεις της Viohalco για το πρώτο εξάμηνο του 2023, οι οποίες έχουν συνταχθεί σύμφωνα με το ΔΛΠ 34 Ενδιάμεση χρηματοοικονομική πληροφόρηση, όπως έχει υιοθετηθεί από την Ευρωπαϊκή Ένωση.

Ο τακτικός ελεγκτής, PwC Bedrijfsrevisoren BV / Reviseurs d'Entreprises SRL, που εκπροσωπείται από τον κ. Marc Daelman, προέβη σε επισκόπηση αυτών των συνοπτικών ενοποιημένων ενδιάμεσων οικονομικών καταστάσεων και κατέληξε στο συμπέρασμα ότι, βάσει της επισκόπησης, δεν υπέπεσε στην αντίληψή του τίποτα που να τον κάνει να πιστεύει ότι οι συνοπτικές ενοποιημένες ενδιάμεσες οικονομικές πληροφορίες δεν έχουν καταρτιστεί, από κάθε ουσιώδη άποψη, σύμφωνα με το ΔΛΠ 34, όπως έχει υιοθετηθεί από την Ευρωπαϊκή Ένωση.

Για τις συνοπτικές ενοποιημένες ενδιάμεσες οικονομικές καταστάσεις για το πρώτο εξάμηνο του 2023 και την έκθεση επισκόπησης του νόμιμου ελεγκτή μπορείτε να επισκεφθείτε την ιστοσελίδα της Viohalco (www.viohalco.com).



Οικονομικό ημερολόγιο

Ημερομηνία	Γεγονός
Παρασκευή, 22 Σεπτεμβρίου 2023	Παρουσίαση εξαμηνιαίων αποτελεσμάτων 2023 (Τηλεδιάσκεψη) σε επενδυτές και αναλυτές
Πέμπτη, 7 Μαρτίου 2024	Δελτίο τύπου για τα οικονομικά αποτελέσματα του 2023
Τρίτη, 28 Μαΐου 2023	Ετήσια Τακτική Γενική Συνέλευση 2024

Η Ετήσια Οικονομική Έκθεση για τη χρήση από την 1η Ιανουαρίου 2023 έως την 31η Δεκεμβρίου 2023 θα δημοσιευθεί την Πέμπτη, 4 Απριλίου 2024 και θα αναρτηθεί στην ιστοσελίδα της εταιρίας, www.viohalco.com, στην ιστοσελίδα του Χρηματιστηρίου Euronext Βρυξελλών www.euronext.com, καθώς και στην ιστοσελίδα του Χρηματιστηρίου Αθηνών www.athegroup.gr.

Σχετικά με τη Viohalco

Η Viohalco, με έδρα στο Βέλγιο, είναι εταιρία συμμετοχών (holding) σε κορυφαίες εταιρίες μεταποίησης μετάλλων στην Ευρώπη. Είναι εισηγμένη στο Χρηματιστήριο Euronext Βρυξελλών (VIO) και στο Χρηματιστήριο Αθηνών (BIO). Οι θυγατρικές της Viohalco ειδικεύονται στην παραγωγή προϊόντων αλουμινίου, χαλκού, καλωδίων, χάλυβα και σωλήνων χάλυβα και είναι προσηλωμένες στη βιώσιμη ανάπτυξη ποιοτικών και καινοτόμων προϊόντων και λύσεων προστιθέμενης αξίας για τη δημιουργία μιας δυναμικής παγκόσμιας βάσης πελατών. Με κύριες παραγωγικές μονάδες στην Ελλάδα, Βουλγαρία, Ρουμανία, Βόρεια Μακεδονία και το Ηνωμένο Βασίλειο, οι εταιρίες της Viohalco έχουν ενοποιημένο ετήσιο κύκλο εργασιών ύψους 7 δισ. ευρώ (2022). Το χαρτοφυλάκιο της Viohalco περιλαμβάνει επίσης έναν κλάδο έρευνας, ανάπτυξης, καινοτομίας και τεχνολογίας. Επιπλέον, η Viohalco και οι εταιρίες της κατέχουν σημαντική ακίνητη περιουσία, κυρίως στην Ελλάδα, που παράγει επιπλέον αξία μέσω της εμπορικής αξιοποίησής της. Για περισσότερες πληροφορίες, επισκεφθείτε την εταιρική μας ιστοσελίδα www.viohalco.com.

Επικοινωνία

Για περισσότερες πληροφορίες, μπορείτε να επικοινωνήσετε:

Σοφία Ζαΐρη

Διευθύντρια Επενδυτικών Σχέσεων

T +30 210 6861111, 6787773

E ir@viohalco.com

VIOHALCO

Παράρτημα Α – Ενοποιημένη Κατάσταση Αποτελεσμάτων

Για την περίοδο που έληξε

Ποσά σε χιλ. Ευρώ	H1 2023	H1 2022
Πωλήσεις	3.364.227	3.596.996
Κόστος πωληθέντων	-3.069.828	-3.133.876
Μικτό Κέρδος	294.399	463.120
Λοιπά έσοδα	19.748	7.644
Έξοδα διάθεσης	-48.939	-42.398
Έξοδα διοίκησης	-98.086	-76.310
Απομείωση απαιτήσεων και συμβατικών περιουσιακών στοιχείων	-6.392	-1.482
Λοιπά έξοδα	-11.288	-9.214
Λειτουργικό αποτέλεσμα	149.443	341.359
Χρηματοοικονομικά έσοδα	3.940	6.806
Χρηματοοικονομικά έξοδα	-93.235	-56.513
Καθαρά Χρηματοοικονομικά έξοδα	-89.295	-49.707
Κέρδη / Ζημιές (-) από συγγενείς επιχειρήσεις	365	1.042
Κέρδη προ φόρων	60.513	292.695
Φόρος εισοδήματος	-15.088	-58.739
Κέρδη περιόδου	45.425	233.955
Κέρδη αποδιδόμενα σε:		
Μετόχους της μητρικής	36.510	207.377
Δικαιώματα μειοψηφίας	8.915	26.578
	45.425	233.955
Κέρδη ανά μετοχή (σε ευρώ ανά μετοχή)		
Βασικά και μειωμένα	0,141	0,799

Παράρτημα Β – Ενοποιημένη Κατάσταση Οικονομικής Θέσης

Ποσά σε χιλ. Ευρώ	30 Ιουνίου 2023	31 Δεκεμβρίου 2022
Ενεργητικό		
Μη κυκλοφορούν ενεργητικό		
Ενσώματα πάγια	2.293.025	2.231.036
Δικαιώματα χρήσης περιουσιακών στοιχείων	35.915	35.279
Άυλα περιουσιακά στοιχεία και υπεραξία	42.275	43.376
Επενδύσεις σε ακίνητα	321.086	316.024
Επενδύσεις σε επιχειρήσεις που ενοποιούνται με καθαρή θέση	34.449	36.638
Λοιπές επενδύσεις	37.480	8.405
Αναβαλλόμενες φορολογικές απαιτήσεις	13.459	9.628
Παράγωγα	20.739	38.922
Εμπορικές και λοιπές απαιτήσεις	36.697	6.893
Έξοδα συμβάσεων	222	222
	2.835.346	2.726.424
Κυκλοφορούν ενεργητικό		
Αποθέματα	1.811.367	1.914.098
Εμπορικές και λοιπές απαιτήσεις	701.473	675.083
Συμβατικά περιουσιακά στοιχεία	252.304	199.839
Έξοδα συμβάσεων	-	14
Παράγωγα	26.732	27.149
Προκαταβολή φόρου εισοδήματος	13.667	7.081
Ταμειακά διαθέσιμα και ισοδύναμα	445.945	412.644
Περιουσιακά στοιχεία διακρατούμενα προς πώληση	340	67.865
	3.251.828	3.303.772
Σύνολο ενεργητικού	6.087.174	6.030.196
Ίδια κεφάλαια		
Κεφάλαια αποδιδόμενα εις μετόχους της εταιρίας		
Μετοχικό κεφάλαιο	141.894	141.894
Αποθεματικό υπέρ το άρτιο	457.571	457.571
Αποθεματικό συναλλαγματικών διαφορών	-29.859	-30.802
Λοιπά αποθεματικά	446.059	448.298
Κέρδη/ζημιές (-) εις νέον	657.176	663.823
	1.672.841	1.680.784
Δικαιώματα μειοψηφίας	274.669	275.111
Σύνολο ιδίων κεφαλαίων	1.947.510	1.955.895
Υποχρεώσεις		
Μακροπρόθεσμες υποχρεώσεις		
Δάνεια	1.522.881	1.471.299
Υποχρεώσεις από μισθώσεις	31.664	29.449
Παράγωγα	3.033	1.249
Αναβαλλόμενες φορολογικές υποχρεώσεις	102.539	103.489
Υποχρεώσεις παροχών προσωπικού λόγω εξόδου από την υπηρεσία	25.154	24.357
Επιχορηγήσεις	31.150	32.454
Προβλέψεις	1.749	1.727
Εμπορικές και λοιπές υποχρεώσεις	19.525	17.073
Συμβατικές υποχρεώσεις	9.889	9.889
	1.747.585	1.690.985
Βραχυπρόθεσμες υποχρεώσεις		
Δάνεια	921.904	958.166
Υποχρεώσεις από μισθώσεις	9.999	10.932
Εμπορικές και λοιπές υποχρεώσεις	1.191.557	1.180.881
Συμβατικές υποχρεώσεις	201.649	123.948
Υποχρέωση από φόρους	36.077	57.511
Παράγωγα	15.723	18.455
Προβλέψεις	15.170	15.405
Υποχρεώσεις σχετιζόμενες με στοιχεία ενεργητικού διακρατούμενα προς πώληση	-	18.020
	2.392.079	2.383.316
Σύνολο υποχρεώσεων	4.139.664	4.074.301
Σύνολο ιδίων κεφαλαίων και υποχρεώσεων	6.087.174	6.030.196

ΠΑΡΑΡΤΗΜΑ Γ– ΕΝΑΛΛΑΚΤΙΚΑ ΜΕΤΡΑ ΑΠΟΔΟΣΗΣ (ΕΜΑ)

Εισαγωγή

Η διοίκηση της Viohalco έχει υιοθετήσει, παρακολουθεί και υποβάλλει εσωτερικές και εξωτερικές αναφορές για εναλλακτικά μέτρα απόδοσης (ΕΜΑ) των αποτελεσμάτων, δηλαδή κέρδη προ φόρων, χρηματοδοτικών, επενδυτικών αποτελεσμάτων και συνολικών αποσβέσεων (EBITDA), κέρδη προ φόρων, χρηματοδοτικών και επενδυτικών αποτελεσμάτων (EBIT), αναπροσαρμοσμένο EBITDA(a-EBITDA) και αναπροσαρμοσμένο EBIT (a-EBIT), με το σκεπτικό ότι αποτελούν κατάλληλα μέτρα που αποτυπώνουν την υποκείμενη απόδοση των επιχειρηματικών δραστηριοτήτων. Αυτά τα ΕΜΑ αποτελούν επίσης κύριους δείκτες επιδόσεων βάσει των οποίων η Viohalco καταρτίζει, παρακολουθεί και αξιολογεί τους ετήσιους προϋπολογισμούς και τα μακροπρόθεσμα (5ετή) προγράμματά της. Ωστόσο, πρέπει να επισημανθεί ότι τα αναπροσαρμοσμένα στοιχεία δεν πρέπει να θεωρούνται μη λειτουργικά ή μη επαναλαμβανόμενα.

Όσον αφορά τα ποσά του ισολογισμού, η διοίκηση της Viohalco παρακολουθεί και αναφέρει το μέτρο του καθαρού δανεισμού.

Γενικοί ορισμοί

EBIT

Τα **EBIT** ορίζονται ως τα κέρδη για την περίοδο πριν από:

- φόρο εισοδήματος,
- μερίδιο κερδών/ζημιών από συγγενείς επιχειρήσεις, μετά από φόρους,
- καθαρά χρηματοοικονομικά έξοδα.

a-EBIT

Το **αναπροσαρμοσμένο EBIT** ορίζονται ως τα EBIT, εξαιρώντας:

- το αποτέλεσμα μετάλλου,
- την απομείωση / τον αντλογισμό απομείωσης πάγιων και άυλων περιουσιακών στοιχείων,
- την απομείωση / τον αντλογισμό απομείωσης επενδύσεων,
- κέρδη/ζημιές από πωλήσεις ενσώματων στοιχείων, άυλων περιουσιακών στοιχείων και επενδύσεων,
- έκτακτα δικαστικά έξοδα και πρόστιμα,
- λοιπά έκτακτα ή ασυνήθη ποσά.

EBITDA

Τα **EBITDA** ορίζονται ως τα κέρδη για την περίοδο πριν από:

- φόρο εισοδήματος,
- μερίδιο κερδών/ζημιών από συγγενείς επιχειρήσεις, μετά από φόρους,
- καθαρά χρηματοοικονομικά έξοδα,
- συνολικές αποσβέσεις.

a-EBITDA

Τα **a-EBITDA** ορίζονται ως τα EBITDA, με εξαίρεση τα ίδια ποσά που ισχύουν για τα a-EBIT.

Καθαρός δανεισμός

Ο **καθαρός δανεισμός** ορίζεται ως το σύνολο από:

- μακροπρόθεσμα δάνεια & υποχρεώσεις μισθώσεων
- βραχυπρόθεσμα δάνεια & υποχρεώσεις μισθώσεων

Μείον:

Ταμειακά διαθέσιμα και ισοδύναμα.

Αποτέλεσμα μετάλλου

Το **αποτέλεσμα μετάλλου** είναι η επίδραση στα αποτελέσματα που προκύπτει από διακυμάνσεις των τιμών αγοράς των υποκείμενων μετάλλων (σιδηρούχα και μη σιδηρούχα) που χρησιμοποιούν οι θυγατρικές της Viohalco ως πρώτες ύλες στις διαδικασίες παραγωγής των τελικών προϊόντων τους.

Η υστέρηση τιμής μετάλλων προκύπτει λόγω:

- (i) του χρονικού διαστήματος που μεσολαβεί ανάμεσα στην τιμολόγηση των αγορών μετάλλων, την κατοχή και επεξεργασία των μετάλλων και στην τιμολόγηση της πώλησης των τελικών αποθεμάτων στους πελάτες,
- (ii) της επίδρασης του υπολοίπου αποθεμάτων κατά την αρχή της περιόδου (το οποίο, με τη σειρά του, επηρεάζεται από τις τιμές μετάλλων των προηγούμενων περιόδων) στο ποσό που αναφέρεται ως κόστος πωληθέντων, λόγω της χρησιμοποιούμενης μεθόδου κοστολόγησης (π.χ. σταθμισμένος μέσος όρος), και
- (iii) ορισμένων συμβάσεων πελατών που περιέχουν δεσμεύσεις σταθερών τιμών και έχουν ως αποτέλεσμα την έκθεση σε μεταβολές των τιμών των μετάλλων για το χρονικό διάστημα από τη στιγμή που ορίζεται η τιμή πώλησης έως τη στιγμή της πραγματικής πώλησης.

Οι περισσότερες θυγατρικές της **Viohalco** εφαρμόζουν παράλληλη αντιστοίχιση των αγορών και των πωλήσεων, ή παράγωγα μέσα, προκειμένου να ελαχιστοποιηθεί η επίδραση της υστέρησης τιμής μετάλλων στα αποτελέσματά τους. Ωστόσο, θα υπάρχει πάντα κάποια επίδραση (θετική ή αρνητική) στα αποτελέσματα, δεδομένου ότι στους κλάδους των μη σιδηρούχων μετάλλων (δηλαδή αλουμίνιο, χαλκός και καλώδια) τα αποθέματα αντιμετωπίζονται ως πάγιο ενεργητικό (ελάχιστο λειτουργικό απόθεμα) και δεν αντισταθμίζονται, ενώ στον κλάδο των σιδηρούχων μετάλλων (δηλαδή χάλυβας και σωλήνες χάλυβα) δεν είναι δυνατή η αντιστάθμιση εμπορευμάτων.

Πίνακες συμφωνίας

EBIT και EBITDA

H1 2023 Ποσά σε χιλ. Ευρώ	Αλουμίνιο	Χαλκός	Καλώδια	Σωλήνες Χάλυβα	Χάλυβας	Λοιπές δραστη- ριότητες	Σύνολο Επιχειρ. κλάδων	Κλάδος ακινήτων	Σύνολο ενοποιημένο
Κέρδη προ φόρων (όπως δημοσιεύονται στην Κατάσταση Λογαριασμού Αποτελεσμάτων)	2.505	32.096	20.348	10.248	-5.143	-4.672	55.382	5.130	60.513
<i>Προσαρμογές για:</i>									
Κέρδη / Ζημιές (-) από συγγενείς εταιρίες	-817	-69	-	292	-82	-	-676	311	-365
Χρηματοοικονομικό κόστος (καθαρό)	21.804	12.324	21.899	12.448	16.947	664	86.087	3.208	89.295
EBIT	23.493	44.351	42.248	22.988	11.722	-4.008	140.793	8.650	149.443
<i>Προσαρμογή για:</i>									
Αποσβέσεις	32.958	9.162	9.789	4.812	13.943	1.769	72.433	3.004	75.437
EBITDA	56.451	53.513	52.036	27.800	25.665	-2.239	213.226	11.653	224.879

H1 2022 Ποσά σε χιλ. Ευρώ	Αλουμίνιο	Χαλκός	Καλώδια	Σωλήνες Χάλυβα	Χάλυβας	Λοιπές δραστη- ριότητες	Σύνολο Επιχειρ. κλάδων	Κλάδος ακινήτων	Σύνολο ενοποιημένο
Κέρδη προ φόρων (όπως δημοσιεύονται στην Κατάσταση Λογαριασμού Αποτελεσμάτων)	133.503	37.400	25.948	-3.560	98.900	2.126	294.316	-1.622	292.695
<i>Προσαρμογές για:</i>									
Κέρδη / Ζημιές (-) από συγγενείς εταιρίες	-669	635	-	-1.194	-128	-	-1.356	314	-1.042
Χρηματοοικονομικό κόστος (καθαρό)	12.574	7.846	10.982	3.710	12.385	653	48.150	1.557	49.707
EBIT	145.407	45.882	36.929	-1.045	111.158	2.779	341.110	249	341.359
<i>Προσαρμογή για:</i>									
Αποσβέσεις	28.858	8.241	8.866	4.447	13.465	2.046	65.925	4.682	70.607
EBITDA	174.266	54.123	45.796	3.402	124.623	4.825	407.035	4.931	411.966

a-EBIT και a-EBITDA

H1 2023 Ποσά σε χιλ. Ευρώ	Αλουμίνιο	Χαλκός	Καλώδια	Σωλήνες Χάλυβα	Χάλυβας	Λοιπές δραστη- ριότητες	Σύνολο Επιχειρ. κλάδων	Κλάδος ακινή- των	Σύνολο ενοποιη- μένο
Κέρδη προ φόρων (όπως δημοσιεύονται στην Κατάσταση Λογαριασμού Αποτελεσμάτων)	2.505	32.096	20.348	10.248	-5.143	-4.672	55.382	5.130	60.513
Προσαρμογές για:									
Καθαρά έξοδα τόκων	21.804	12.324	21.899	12.448	16.947	664	86.087	3.208	89.295
Κέρδη / Ζημιές (-) από συγγενείς επιχειρήσεις	-817	-69	-	292	-82	-	-676	311	-365
Υατέρηση τιμής μετάλλων	28.919	5.618	6.864	-	10.866	-	52.267	-	52.267
Απομείωση/Αντιλογισμός απομείωσης (-) πάγιων στοιχείων ενεργητικού	64	-59	-	-	-	-	4	-834	-830
Απομείωση/Αντιλογισμός απομείωσης (-) συμμετοχών	-	-	-	-	-	-	-	-2.020	-2.020
Κέρδη (-) / ζημιές από την πώληση ενσώματων και άυλων περιουσιακών στοιχείων	-121	-53	-	-	-645	-124	-942	-	-942
Κέρδη (-) / ζημιές από πώληση θυγατρικών	-4.462	-	-	-	-	-	-4.462	-	-4.462
Κέρδη (-) / ζημιές από αποτίμηση χρηματοοικονομικών περιουσιακών στοιχείων	-2.405	-	-	-	-	-	-2.405	-	-2.405
Κόστη αναδιοργάνωσης	2.261	-	-	-	-	-	2.261	-	2.261
a-EBIT	47.748	49.857	49.112	22.988	21.943	-4.132	187.516	5.795	193.311
Προσαρμογή για:									
Αποσβέσεις	32.958	9.162	9.789	4.812	13.943	1.769	72.433	3.004	75.437
a-EBITDA	80.706	59.019	58.901	27.800	35.886	-2.363	259.949	8.799	268.748

H1 2022 Ποσά σε χιλ. Ευρώ	Αλουμίνιο	Χαλκός	Καλώδια	Σωλήνες Χάλυβα	Χάλυβας	Λοιπές δραστη- ριότητες	Σύνολο Επιχειρ. κλάδων	Κλάδος ακινή- των	Σύνολο ενοποιη- μένο
Κέρδη προ φόρων (όπως δημοσιεύονται στην Κατάσταση Λογαριασμού Αποτελεσμάτων)	133.503	37.400	25.948	-3.560	98.900	2.126	294.317	-1.622	292.695
Προσαρμογές για:									
Καθαρά έξοδα τόκων	12.574	7.846	10.982	3.710	12.385	653	48.150	1.557	49.707
Κέρδη / Ζημιές (-) από συγγενείς επιχειρήσεις	-669	635	-	-1.194	-128	-	-1.356	314	-1.042
Υατέρηση τιμής μετάλλων	-44.404	-7.452	2.399	-	-8.810	-	-58.267	-	-58.267
Απομείωση /Αντιλογισμός απομείωσης (-) πάγιων στοιχείων ενεργητικού	143	-	-	-	-	-	143	-	143
Κέρδη (-) / ζημιές από την πώληση ενσώματων και άυλων περιουσιακών στοιχείων	-119	166	-340	-1	-4	-130	-427	-	-427
Κέρδη (-) / ζημιές από την πώληση επενδύσεων	-	-	-	-	1.343	-	1.343	-	1.343
Πρόβλεψη αποζημίωσης πελάτη	-	-	-	500	-	-	500	-	500
a-EBIT	101.028	38.596	38.988	-546	103.687	2.648	284.401	249	284.650
Προσαρμογή για:									
Αποσβέσεις	28.858	8.241	8.866	4.447	13.465	2.046	65.925	4.682	70.607
a-EBITDA	129.886	46.837	47.854	3.901	117.153	4.695	350.325	4.931	355.257

Λειτουργικοί τομείς

H1 2023 Ποσά σε χιλ. Ευρώ	Αλουμίνιο	Χαλκός	Καλώδια	Σωλήνες Χάλυβα	Χάλυβας	Λοιπές δραστη- ριότητες	Σύνολο Επιχειρ. κλάδων	Κλάδος ακινήτων	Σύνολο ενοποιη- μένο
Πωλήσεις	1.014.852	957.581	460.214	304.989	573.051	36.144	3.346.830	17.397	3.364.227
Μικτό Κέρδος	66.061	73.932	60.658	32.242	44.914	8.373	286.181	8.218	294.399
Λειτουργικό αποτέλεσμα	23.493	44.351	42.248	22.988	11.722	-4.008	140.793	8.650	149.443
Χρηματοοικονομικό κόστος (καθαρό)	-21.804	-12.324	-21.899	-12.448	-16.947	-664	-86.087	-3.208	-89.295
Κέρδη / Ζημιές (-) από συγγενείς επιχειρήσεις	817	69	-	-292	82	-	676	-311	365
Κέρδη / Ζημιές (-) προ φόρων	2.505	32.096	20.348	10.248	-5.143	-4.672	55.382	5.130	60.513
Φόρος εισοδήματος	-3.133	-3.149	-4.437	-2.610	476	-752	-13.604	-1.484	-15.088
Κέρδη / Ζημιές (-)	-628	28.947	15.911	7.638	-4.667	-5.424	41.778	3.647	45.425

H1 2022 Ποσά σε χιλ. Ευρώ	Αλουμίνιο	Χαλκός	Καλώδια	Σωλήνες Χάλυβα	Χάλυβας	Λοιπές δραστη- ριότητες	Σύνολο Επιχειρ. κλάδων	Κλάδος ακινήτων	Σύνολο ενοποιη- μένο
Πωλήσεις	1.200.862	978.110	426.651	190.050	743.854	43.714	3.583.241	13.755	3.596.996
Μικτό Κέρδος	182.834	70.970	52.240	5.452	138.490	9.668	459.654	3.466	463.120
Λειτουργικό αποτέλεσμα	145.407	45.882	36.929	-1.045	111.158	2.779	341.110	249	341.359
Χρηματοοικονομικό κόστος (καθαρό)	-12.574	-7.846	-10.982	-3.710	-12.385	-653	-48.150	-1.557	-49.707
Κέρδη / Ζημιές (-) από συγγενείς επιχειρήσεις	669	-635	-	1.194	128	-	1.356	-314	1.042
Κέρδη / Ζημιές (-) προ φόρων	133.503	37.400	25.948	-3.560	98.900	2.126	294.316	-1.622	292.695
Φόρος εισοδήματος	-29.942	-5.232	-5.594	2.602	-18.182	-1.975	-58.323	-417	-58.739
Κέρδη / Ζημιές (-)	103.561	32.168	20.354	-958	80.718	151	235.993	-2.038	233.955

Καθαρός δανεισμός

Ποσά σε χιλ. Ευρώ	30.06.2023	31.12.2022
Μακροπρόθεσμες	1.554.545	1.500.748
Δανειακές υποχρεώσεις	1.522.881	1.471.299
Υποχρεώσεις από μισθώσεις	31.664	29.449
Βραχυπρόθεσμες	931.903	969.097
Δανειακές υποχρεώσεις	921.904	958.166
Υποχρεώσεις από μισθώσεις	9.999	10.932
Σύνολο δανεισμού	2.486.449	2.469.845
Μείον:		
Ταμειακά διαθέσιμα και ισοδύναμα	-445.945	-412.644
Καθαρός δανεισμός	2.040.504	2.057.201