

The logo for VIOHALCO, consisting of the company name in a bold, white, sans-serif font, enclosed within a white rectangular border with rounded corners.

VIOHALCO

Communiqué de presse

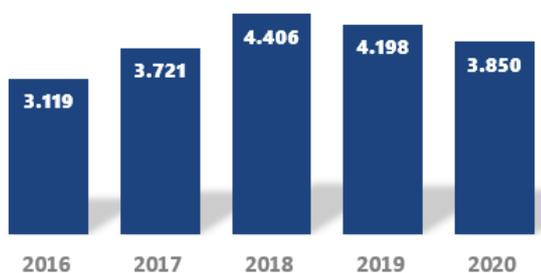
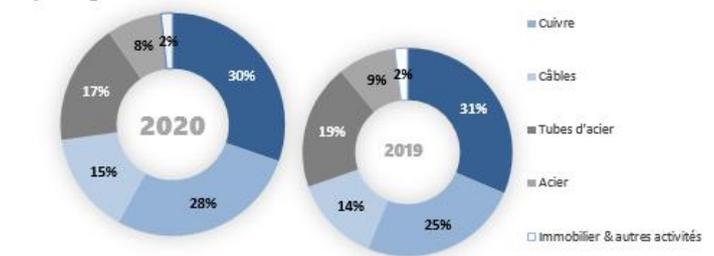
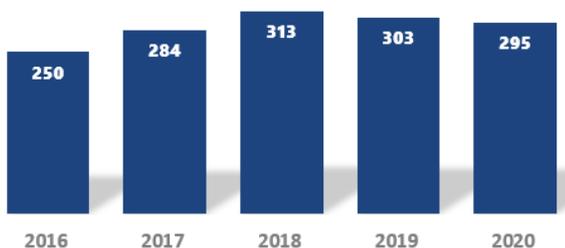
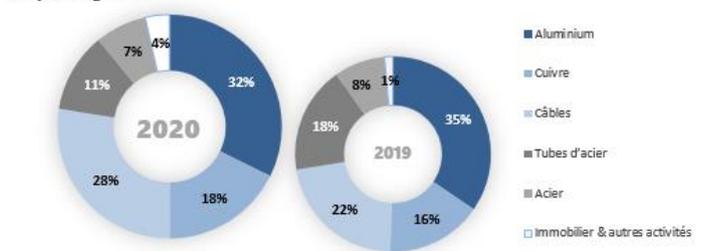
Résultats Financiers **2020**

RÉSULTATS FINANCIERS DE L'EXERCICE CLOS LE 31 DECEMBRE 2020

Bruxelles, le 18 mars 2021 – Viohalco S.A. (Euronext Bruxelles : VIO, Bourse d'Athènes : BIO), ci-après dénommée « Viohalco » ou la « Société », annonce aujourd'hui ses résultats financiers pour l'exercice clos le 31 décembre 2020.

Performances solides, forte profitabilité malgré la pandémie**Faits marquants de l'exercice**

- Le modèle d'entreprise diversifié de Viohalco a favorisé une rentabilité solide malgré la pandémie, grâce à une forte contribution de ses segments d'activité dynamiques et résilients ;
- Des mesures efficaces et mises en œuvre rapidement en réponse à la crise pour assurer la sécurité des employés, ont assuré également la continuité des activités et un fonctionnement sûr et ininterrompu sur l'ensemble des sites ;
- Des investissements importants d'un montant total de 285 millions d'euros ont été déployés dans l'ensemble des sociétés de Viohalco afin de renforcer leur position sur le marché et d'accroître leur présence mondiale ;
- Le nouveau laminoir pour l'aluminium à quatre cages en tandem de l'usine d'Elval à Oinofyta a été installé et mis en service ;
- L'**EBITDA ajusté consolidé** a atteint 295 millions d'euros ;
- Le **résultat consolidé avant impôt** est en hausse de 86 % par rapport à l'année précédente, à 59 millions d'euros (2019 : 32 millions d'euros).

Chiffre d'affaires en millions d'euros**% par Segment****EBITDA ajusté en millions d'euros****% par Segment**

Aperçu

L'émergence de la pandémie de coronavirus en début d'année a eu d'importantes répercussions sur les entreprises et les marchés financiers du monde entier. En réponse à la crise, les sociétés de Viohalco ont immédiatement mis en place des mesures visant à assurer la sécurité de leurs employés et des autres parties prenantes, en adaptant leurs pratiques de travail dans toutes les activités afin de réduire de manière significative le risque d'infection, ce qui a permis à la production de continuer en toute sécurité dans toutes les usines. Ces mesures efficaces d'atténuation de la crise, combinées à la forte résilience du modèle d'entreprise diversifié de Viohalco, ont permis d'obtenir une performance solide en 2020.

Dans le segment Aluminium, l'installation du nouveau laminoir à quatre cages en tandem à l'usine d'Elval à Oinofyta a été achevée, malgré les effets négatifs liés au Covid-19. Le laminoir a été mis en service au troisième trimestre, ce qui a considérablement augmenté la capacité de production de l'usine et a permis au segment d'explorer de nouvelles opportunités sur de nouveaux marchés. Au cours de l'année 2020, en réponse à la demande croissante de matériaux plus durables, légers et économes en énergie sur les marchés de l'emballage et du transport, Elval a investi dans un laminoir à froid à six cylindres de pointe et dans une nouvelle ligne de laquage entièrement automatisée.

Le segment Cuivre a enregistré une solide performance au cours de l'année, la pandémie ayant un impact limité sur les niveaux de production. Le segment a pu accroître sa rentabilité et gagner des parts de marché dans des secteurs clés, même pendant une période où les marchés, tels que ceux des produits laminés en cuivre et alliages de cuivre, et des tubes en cuivre, étaient en fort repli. Alors que la reprise des marchés européens a été lente en 2020, avec des améliorations surtout visibles à partir du troisième trimestre, le segment Cuivre a su profiter de l'amélioration des conditions.

La rentabilité du segment Câbles s'est considérablement améliorée au cours de l'année, malgré la pandémie. L'élan positif de 2019 s'est prolongé en 2020, le segment ayant enregistré de solides performances grâce à l'utilisation intensive des lignes de production de câbles sous-marins et à la réussite de projets énergétiques de grande envergure qui ont pu être menés à bien sans encombre, malgré les restrictions liées au Covid-19. Les unités de l'activité produits ont réalisé un volume de ventes stable en ligne avec 2019, avec un meilleur mix des ventes davantage axé sur des produits à plus forte valeur ajoutée qui a permis de compenser l'impact négatif de la pandémie. Fin 2020, la société avait un carnet de commandes bien rempli après avoir remporté plusieurs appels d'offres.

Dans le segment Tubes d'acier, Corinth Pipeworks a souffert de la baisse des prix du pétrole et du gaz observée tout au long de l'année 2020, à son tour amplifiée par les effets de la pandémie. De nombreux projets d'exploration ont été reportés, en raison de l'instabilité des conditions du marché. Pour compenser le ralentissement général de la demande en 2020, Corinth Pipeworks s'est concentré sur de nouveaux marchés géographiques et a mis en œuvre un programme d'optimisation des coûts, en prenant des initiatives pour leur réduction et en se concentrant également sur le programme d'excellence industrielle en cours à l'usine de Thisvi.

Au premier trimestre 2020, le segment Acier a été touché par le repli de l'activité de construction et de production industrielle, ainsi que par la baisse des prix de l'acier à l'échelle internationale. Toutefois, au deuxième trimestre, l'activité du secteur de la construction a entamé une légère reprise en Grèce et dans la région des Balkans. Par la suite, la fabrication industrielle a elle aussi affiché une reprise progressive à partir d'octobre 2020. Conformément à ces tendances, la performance du segment Acier au cours du premier semestre a été plus faible que prévu, mais une tendance positive a émergé au second semestre, en particulier au quatrième trimestre. En 2020, ce segment a su maintenir sa position dominante sur le marché des Balkans et son importante part de marché dans l'activité de construction en Grèce.

Dans le segment Immobilier, Noval Property, deuxième plus grande REIC de Grèce sur la base de la valeur immobilière, détient un portefeuille immobilier moderne. Au cours de l'année, un certain nombre de projets importants ont été achevés, notamment le complexe de bureaux The Orbit à Athènes où les opérations commerciales ont déjà commencé étant donné qu'il est déjà presque entièrement loué à des locataires de qualité. D'autres projets, notamment l'agrandissement du centre commercial River West, dont la construction sera terminée au deuxième semestre 2021, ont progressé de façon significative.

Aperçu financier

Compte de résultat consolidé résumé

Montants en milliers d'euros	2020	2019
Chiffre d'affaires	3.850.077	4.198.194
Marge brute	349.266	347.766
EBITDA	285.530	273.374
EBITDA ajusté*	294.653	302.816
EBIT	153.511	130.782
EBIT ajusté*	162.633	160.223
Résultat financier net	-92.307	-98.515
Bénéfice avant impôt	59.463	31.924
Bénéfice pour la période	32.910	16.740
Bénéfice attribuable aux propriétaires de la Société	21.528	8.206

*Les définitions de l'AMP ont été légèrement modifiées par rapport au 31/12/2019. Pour plus de détails, voir l'annexe.

Le **chiffre d'affaires consolidé de Viohalco** pour l'exercice 2020 s'est élevé à 3.850 millions d'euros, en baisse de 8,3 %, par rapport à l'année précédente (2019 : 4.198 millions d'euros), principalement en raison de la chute des prix des métaux, en plus du ralentissement du volume des ventes au cours du deuxième trimestre dû à la pandémie.

L'**EBITDA ajusté consolidé** était de 295 millions d'euros pour l'année (2019 : 303 millions d'euros), tandis que l'**EBITDA consolidé**, qui inclut l'effet des prix des métaux, a augmenté de 4,7 % pour atteindre 286 millions d'euros (2019 : 273 millions d'euros).

Les **charges financières nettes** ont baissé en glissement annuel, pour s'établir à 92,3 millions d'euros (2019 : 98,5 millions d'euros), principalement sous l'effet de la réduction des charges d'intérêt pour la plupart des sociétés de Viohalco ces dernières années.

Le **résultat consolidé avant impôt de Viohalco** pour l'exercice s'est élevé à 59,5 millions d'euros, contre 31,9 millions d'euros en 2019.

Le **résultat consolidé après impôt pour la période** s'établit à 32,9 millions d'euros (2019 : 16,7 millions d'euros). Ce résultat est principalement dû à la surperformance des projets du segment Câbles et à l'augmentation de la valeur commerciale des investissements immobiliers, qui ont entraîné la reprise de réductions de valeur comptabilisées antérieurement.

Synthèse de l'état consolidé de la situation financière

Montants en milliers d'euros	31/12/2020	31/12/2019
Immobilisations corporelles et incorporelles	2.302.552	2.152.103
Autres actifs non courants	76.376	67.296
Actifs non courants	2.378.928	2.219.399
Stocks	1.074.589	1.060.009
Créances clients et autres débiteurs (incl. actifs sur contrats)	515.976	559.919
Trésorerie et équivalents de trésorerie	219.161	214.499
Autres actifs courants	10.109	9.084
Actifs courants	1.819.835	1.843.511
Total des actifs	4.198.763	4.062.910
Capitaux propres	1.381.126	1.335.073
Emprunts et dettes financières	1.001.986	943.522
Autres passifs non courants	230.964	212.302
Passifs non courants	1.232.950	1.155.824
Emprunts et dettes financières	746.010	830.455
Dettes fournisseurs et autres créditeurs (incl. passifs sur contrats)	807.130	710.957
Autres passifs courants	31.548	30.600
Passifs courants	1.584.687	1.572.012
Total des capitaux propres et passifs	4.198.763	4.062.910

Les **dépenses d'investissements** de l'exercice se sont élevées à 285 millions d'euros (2019 : 284 millions d'euros), en raison de l'exécution de la deuxième phase du programme d'investissement du segment Aluminium, qui comprend la commande d'un laminoir à froid à six cylindres de pointe et d'une ligne de laquage automatisée, du programme d'investissement du segment Câbles comprenant l'investissement inter-réseaux dans l'usine offshore de Hellenic Cables et des investissements dans le segment Immobilier.

Les **amortissements** ont atteint 132 millions d'euros sur la période (2019 : 143 millions d'euros).

Le **fonds de roulement** a diminué de 14 % ou 125 millions d'euros par rapport à 2019, sous l'effet d'une gestion efficace de tous les éléments (débiteurs, créanciers et stocks).

La **dette nette** des sociétés de Viohalco a baissé à 1.529 millions d'euros (2019 : 1.560 millions d'euros) avant l'ajustement dû à la norme IFRS 16. Le montant après l'ajustement dû à la norme IFRS 16 s'élevait à 1.581 millions d'euros (2019 : 1.613 millions d'euros).

Performance par segment d'activité

Montants en milliers d'euros	Chiffre d'affaires		EBITDA		EBITDA ajusté		EBIT		EBT	
	2020	2019	2020	2019	2020	2019	2020	2019	2020	2019
Segments										
Aluminium	1.167.735	1.318.774	90.020	109.073	95.113	104.623	36.044	59.444	21.674	45.943
Cuivre	1.066.014	1.036.972	47.698	45.033	52.102	48.035	32.430	29.916	16.017	12.123
Câbles	568.615	567.785	71.881	63.641	81.331	66.816	56.764	47.152	35.385	24.488
Tubes d'acier	304.824	376.084	21.086	25.541	22.000	25.557	12.231	15.113	1.555	4.262
Acier	677.939	815.568	30.112	26.428	33.799	53.571	1.021	-13.057	-24.580	-41.993
Immobilier	10.041	11.197	20.386	7.771	6.488	8.259	14.440	932	10.488	-2.022
Autres activités*	54.909	71.813	4.347	-4.112	3.820	-4.045	579	-8.718	-1.075	-10.878
Total	3.850.077	4.198.194	285.530	273.374	294.653	302.816	153.511	130.782	59.463	31.924

* Le segment "Récupération des ressources" a été regroupé dans "Autres activités".

Aluminium

En 2020, le **chiffre d'affaires** du segment Aluminium a accusé une baisse de 11 % pour s'établir à 1.168 millions d'euros, principalement en raison de la baisse sur le LME (London Metal Exchange) des prix (prix au comptant moyen sur le LME de 1.490 euros par tonne en 2020 contre 1.600 euros en 2019) et de la baisse des volumes de vente par rapport à 2019. Le **bénéfice avant impôt** a atteint 22 millions d'euros (2019 : 46 millions d'euros).

Les volumes de ventes d'Elval (la division de laminage d'aluminium d'ElvalHalcor) ont légèrement diminué par rapport à 2019 en raison de la baisse des volumes vendus aux secteurs de l'automobile et des transports, qui ont souffert de la pandémie, et de la tendance à la baisse des ventes aux États-Unis imputable à la concurrence et à la menace d'imposition de droits de douane. La baisse des volumes de vente a été principalement compensée par l'augmentation de la demande dans le secteur de l'emballage.

En mars 2020, la société ElvalHalcor a été impliquée dans l'enquête antidumping menée par les autorités commerciales américaines contre 18 pays, dont la Grèce. Le 2 mars 2021, le Département du Commerce (DoC) a annoncé ses conclusions définitives positives dans les enquêtes sur les droits antidumping, en calculant une marge de dumping finale de 0 % pour les importations en provenance d'ElvalHalcor. Les conclusions définitives ayant été rendues par le DoC, l'enquête concernant les importations d'ElvalHalcor a été close sans qu'aucun droit antidumping n'ait été imposé et la Commission du commerce international des États-Unis (ITC) ne procédera pas à la détermination de l'existence d'un dommage à l'égard des importations en provenance de Grèce. Cette décision confirme l'engagement d'ElvalHalcor envers les principes du commerce équitable, tout en ouvrant la voie à une entrée plus marquée sur le marché américain.

Malgré les difficultés rencontrées au cours de l'année, le programme d'investissement d'Elval a avancé conformément au calendrier prévu, n'accusant que des retards mineurs liés aux restrictions de voyage en raison du Covid-19. Le nouveau laminoir à chaud à quatre cages en tandem a été mis en service avant la fin de 2020, et la deuxième phase du programme, d'un montant de 100 millions d'euros, a été lancée avec la commande d'un laminoir à froid à six cylindres de pointe et d'une nouvelle ligne de laquage entièrement automatisée.

Les initiatives d'investissement d'Elval font écho au virage que prend l'industrie vers une production durable, et constituent une réponse stratégique aux tendances mondiales de la demande d'aluminium recyclable à faible intensité de carbone pour l'industrie de l'emballage, de matériaux légers pour le secteur du transport et de solutions durables, sûres et écologiques pour le bâtiment et la construction. La demande en hausse de produits d'Elval, combinée à une plus grande capacité de production de l'usine d'Oinofyta, établit une base solide pour la croissance à venir du segment.

Symetal a enregistré une légère augmentation de ses volumes de vente malgré l'effet défavorable de la pandémie sur l'économie mondiale. La société a adapté son mix de produits pour s'aligner sur les tendances du marché, en se concentrant sur les produits pharmaceutiques et les opercules. Bien que les volumes de vente aient augmenté, la performance a été affaiblie par une forte concurrence, les producteurs chinois de feuilles d'aluminium étant entrés sur le marché européen. À cause des pressions sur les prix qui en ont découlé, les ventes n'ont pas été rentables. Symetal a acquis une nouvelle usine de production de vernis à Mandra, qui a commencé ses activités en janvier 2021. En 2021, Symetal restera concentré sur la capitalisation de la demande de produits laqués et de feuilles d'aluminium pour emballages souples, et la finalisation de son investissement dans la nouvelle machine de laquage de l'usine de Mandra.

Bien qu'éprouvante, l'année 2020 a également été une réussite pour la branche automobile d'Etem Bulgaria. La première phase de son plan d'investissement, à savoir l'installation d'une nouvelle ligne d'extrusion de 45 MN, a été finalisée au cours de l'année, augmentant ainsi la capacité totale d'extrusion de l'usine. Les premières machines pour les projets qualifiés avec les sociétés BMW, JLR (Jaguar Land Rover) et Porsche ont également été installées. La pandémie de Covid-19 a eu un impact négatif sur la performance financière, principalement au deuxième trimestre. Toutefois, les signes de la reprise sont devenus évidents au cours de l'été, avec une demande et des ventes solides jusqu'à la fin de l'année. Cette tendance devrait se poursuivre en 2021 avec le lancement de nouveaux projets automobiles actuellement en cours de

préparation. La deuxième phase du plan d'investissement, au cours de laquelle des équipements dédiés à l'usage supplémentaire des produits seront installés, a commencé conformément au calendrier.

Le déménagement du siège social et des sites de production de la branche Architecture d'Etem à Magoula (Grèce) a été mené à bien en 2020, tout comme les investissements dans des actifs destinés à augmenter la capacité de production, les possibilités et l'efficacité opérationnelle. Une nouvelle presse SMS 7 pouces a été installée, augmentant ainsi la capacité de production de 7.000 à 11.000 tonnes. En fin d'année, une remise à neuf de la chaîne de revêtement par poudre a également été effectuée pour améliorer l'intégration de la production. En 2021, Etem prévoit de poursuivre le lancement de nouveaux produits architecturaux, conformément à sa stratégie visant à capter verticalement la demande des consommateurs en faveur d'habitats économes en énergie et de bâtiments rentables. Etem continuera également d'optimiser et d'équilibrer son mix de produits entre les profils d'utilisation architecturale et d'application industrielle.

Chez Bridgnorth Aluminium, la demande a été fortement sapée par la pandémie de coronavirus et les confinements qui en ont découlé aux deuxième et troisième trimestres. Toutefois, les volumes de commandes ont sensiblement remonté au quatrième trimestre, permettant à la société de réaliser des bénéfices avant impôt pour l'année. À l'horizon 2021, la demande devrait rester forte. L'accord de commerce et de coopération entre le Royaume-Uni et l'UE permet à la société Bridgnorth Aluminium de continuer à vendre ses produits à sa clientèle européenne déjà bien établie sans être soumise à des droits de douane. La société continuera également à développer sa gamme de produits pour répondre aux besoins des nouveaux clients.

Cuivre

Les volumes des ventes du segment Cuivre ont légèrement augmenté en 2020 par rapport à 2019, malgré les effets négatifs de la pandémie sur l'environnement de marché. Le **chiffre d'affaires** s'est élevé à 1.066 millions d'euros contre 1.036 millions d'euros en 2019, et n'a été que légèrement touché par le prix du cuivre, dont le niveau s'est en grande partie maintenu sur le marché mondial. Le **bénéfice avant impôt** s'est élevé à 16 millions d'euros (2019 : 12 millions d'euros).

Bien que l'année ait commencé avec une forte demande sur la plupart des marchés, cette dynamique positive a commencé à s'inverser en février 2020 alors que la pandémie se propageait dans le monde entier. Lorsque les marchés ont commencé à fermer, la demande a chuté de manière significative et n'a montré aucun signe de reprise avant le troisième trimestre. Pour autant, la plupart des sociétés du segment ont affiché des performances supérieures au marché, sans interruption de production ni de service, ce qui témoigne de leur résilience face aux enjeux de la pandémie. Malgré un environnement opérationnel complexe, les performances ont été bonnes dans les secteurs du cuivre, de l'alliage de cuivre, des produits laminés plats, des barres conductrices en cuivre et des tubes en cuivre, tandis que les ventes de produits en alliage extrudé (tiges et tubes) ont chuté en raison de leur forte exposition aux marchés extrêmement touchés par la pandémie. Enfin, l'ajout de fils émaillés à l'offre de produits, suite à l'intégration de Cablel Wires dans le segment, a permis d'augmenter les volumes de vente. Enfin, pour améliorer la polyvalence et la flexibilité de son offre, Sofia Med a installé un laminoir à froid supplémentaire au cours de l'année.

Les conditions du marché devraient s'améliorer en 2021, pour autant que la pandémie régresse graduellement. Le laminoir à tubes fonctionne pratiquement à pleine capacité et les efforts actuels visent donc à améliorer l'efficacité et à augmenter le rendement. La production de produits laminés en cuivre et alliages de cuivre devrait augmenter, car les facteurs qui sous-tendent la demande à long terme demeurent solides. Sofia Med est également bien positionnée pour continuer à gagner des parts sur le marché des connecteurs, entre autres. Pour finir, la poursuite des investissements dans des produits à plus forte valeur ajoutée devrait apporter de nouvelles améliorations au portefeuille de produits et contribuer à la rentabilité du segment Cuivre.

Câbles

La performance du segment Câbles en 2020 reflète la forte croissance de ses projets. Le **chiffre d'affaires** s'est établi à 569 millions d'euros contre 568 millions d'euros à l'exercice précédent, tandis que le **bénéfice avant impôt** s'est élevé à 35 millions d'euros (2019 : 24 millions d'euros).

Hellenic Cables a continué de répondre à des appels d'offres pour des projets dans différentes zones géographiques et a obtenu plusieurs marchés pour de nouveaux projets et accords-cadres, dans les secteurs onshore et offshore. Dans le secteur offshore notamment, la société a remporté le marché pour les phases A et B du parc éolien offshore Dogger Bank au Royaume-Uni impliquant la fourniture de 650 km de câbles d'interconnexion 66 kV, ce qui constitue le plus important contrat de câbles d'interconnexion jamais conclu. D'autres grands marchés ont été remportés sur le secteur offshore, notamment le projet éolien Seagreen au Royaume-Uni, pour la fourniture de câbles d'interconnexion de 66 kV et la fourniture d'environ 90 km de câbles sous-marins composites de 11 kV et 33 kV, ainsi que d'accessoires associés pour l'entreprise Scottish & Southern Electricity Networks. Un certain nombre de projets ont été livrés, en totalité ou en partie, au cours de l'année. La livraison à temps de ces projets complexes a pu avoir lieu, car Hellenic Cables a rigoureusement appliqué les protocoles et procédures de sécurité internes, et a assuré la coordination continue avec les clients et les partenaires de la chaîne d'approvisionnement.

Les unités produits ont enregistré des volumes de vente stables en ligne avec les niveaux de 2019, tandis que le mix des ventes a intégré davantage de produits à plus forte valeur ajoutée. La baisse de la demande de la part du secteur des télécommunications a été contrebalancée par une importante demande de câbles moyenne tension en Europe centrale et par la reprise du marché des produits basse tension à partir du troisième trimestre.

Les investissements dans le segment Câbles se sont élevés à 49,4 millions d'euros en 2020, en grande partie en raison du programme d'investissement inter-réseaux dans l'usine de câbles sous-marins de Hellenic Cables. Cette dépense a été principalement financée par les entrées de capitaux provenant des activités.

Étant donné le nombre de nouveaux projets en préparation, le potentiel d'expansion sur de nouveaux marchés, les commandes validées et le potentiel de croissance du secteur des câbles offshore, la perspective d'ensemble pour le segment Câbles demeure positive pour 2021.

Tubes d'acier

L'année 2020 a été éprouvante pour le segment Tubes d'acier. Les marchés de l'énergie ont été fortement touchés par la baisse sans précédent des prix du pétrole et du gaz au cours de l'année, laquelle a été largement provoquée par une concurrence agressive sur les prix entre les principaux fournisseurs. Cette situation a entraîné le report ou l'annulation de plusieurs projets de distribution de combustibles fossiles. La demande d'énergie a également été impactée par l'émergence de la pandémie de Covid-19 et des mesures de confinement prolongées mises en place dans le monde entier. Le **chiffre d'affaires** s'est établi à 305 millions d'euros contre 376 millions d'euros à l'exercice précédent, tandis que le **bénéfice avant impôt** s'est élevé à 1,5 millions d'euros (2019 : 4,3 millions d'euros).

Au cours de cette période turbulente, Corinth Pipeworks s'est montrée résiliente, car elle a mis en place les politiques suivantes :

- Mesures pour assurer la sécurité de ses employés, garantissant ainsi une production ininterrompue pour tous les projets en cours ;
- Efforts visant à renforcer sa présence sur les nouveaux marchés en Europe, en Amériques, en Afrique du Nord et en Asie, et à remporter de nouveaux projets (notamment le Baltic Pipe Lot3 au Danemark et le pipeline de lisier pour l'Anglo American au Chili) ;
- Gestion stricte du fonds de roulement qui a garanti la liquidité et a permis que les activités opérationnelles financent les investissements réalisés en 2020.

Enfin, au cours de l'année, la Société a pu poursuivre sans encombre son programme rigoureux de qualifications de grandes sociétés pétrolières et gazières, et de programmes novateurs pour renforcer la compétitivité, notamment « Manufacturing Excellence » et la voie vers la numérisation des processus.

Dans l'avenir, l'environnement économique mondial dans lequel opère Corinth Pipeworks demeure instable. Cependant, alors que la pandémie est en recul et que la demande d'énergie devrait rebondir, Corinth Pipeworks reste concentrée sur les initiatives de recherche et de développement (par exemple, le transport d'hydrogène vert, la technologie CCS, les opportunités potentielles dans le secteur de l'éolien offshore) et la pénétration de nouveaux marchés géographiques et de produits. L'intensification des efforts visant à renforcer la compétitivité permettra à Corinth Pipeworks de remporter des projets qui ont été suspendus en raison de la pandémie et sont en attente de finalisation, ce qui constitue pour la société des perspectives positives pour 2021.

Acier

Le **chiffre d'affaires** pour le segment Acier a atteint 678 millions d'euros en 2020. L'exercice se solde par une **perte avant impôt** de 24,6 millions d'euros, contre une perte de 42 millions d'euros en 2019.

La stagnation du marché causée par la pandémie et les confinements qui en ont découlé a eu une incidence négative sur les activités et la performance de ce segment. Au cours de l'année, la construction et la production industrielle ont accusé un repli, et les prix de l'acier ont baissé dans le monde entier. La performance du segment Acier a donc été négative au premier semestre, mais elle est repassée en terrain positif au second semestre, les signes de reprise étant devenus évidents.

Au début de la pandémie, le segment Acier a rapidement mis en œuvre des mesures visant à empêcher la propagation du Covid-19, procurant un environnement de travail flexible et sûr pour les employés. En outre, un programme de réduction des coûts a été mis en œuvre dans toutes les usines afin d'adapter la production à la demande réduite.

Après près de douze ans de dépression, le secteur grec de la construction a montré quelques signes d'une lente reprise au cours de l'année, malgré la crise du Covid-19. Des projets de moyenne et grande envergure annoncés antérieurement et ayant été retardés en raison de la pandémie devraient reprendre sous peu. Le segment a maintenu sa position dominante sur le marché des Balkans et a conservé son importante part de marché dans le secteur de la construction en Grèce.

La demande sur le marché des plaques avait commencé à diminuer en avril 2020, principalement en raison de l'adaptation des utilisateurs finaux et de l'activité de production à de nouveaux niveaux de demande, mais les premiers signes de reprise ont fait leur apparition en septembre. Sur le marché des aciers spéciaux de qualité, la demande des utilisateurs finaux a diminué dans l'industrie de l'ingénierie mécanique et de l'automobile, même si des signes de reprise progressive se profilaient à la fin du mois d'octobre.

Chez Sidenor, un projet d'optimisation visant à faire baisser le coût tout en augmentant la qualité des produits en fils machine grâce à des améliorations de processus a débuté en 2020 et se poursuivra en 2021. À l'usine Stomana Industry, l'installation de filtres principaux et en ferro-alliages dans la fonderie a été achevée, et la modernisation du laminoir pour produits longs, qui facilitera la production d'aciers spéciaux de qualité de plus grande taille (jusqu'à 130 mm) et en améliorera la qualité, a commencé.

En 2021, les sociétés du segment Acier continueront de s'adapter à cet environnement toujours instable, en renforçant encore plus la compétitivité des coûts et l'efficacité opérationnelle.

Immobilier

Le **chiffre d'affaires** du segment Immobilier s'est élevé à 10 millions d'euros en 2020, et le **bénéfice avant impôt** correspond à un gain de 10 millions d'euros, contre une perte de 2 millions d'euros en 2019.

Noval Property a enregistré une hausse de 22 % de la juste valeur de son portefeuille immobilier, passant de 298,5 millions d'euros (au 31 décembre 2019) à 364,6 millions d'euros (au 31 décembre 2020). Ces performances sont dues à la transformation de l'entreprise impliquant l'absorption des actifs immobiliers et une gestion active des actifs. L'année 2020 a été difficile pour l'immobilier, en Grèce et dans le monde entier. En raison de la pandémie de Covid-19 et des restrictions de circulation qui en ont découlé, le gouvernement grec a introduit, entre autres mesures, une réduction obligatoire de 40 % des loyers des biens commerciaux dans plusieurs secteurs (tels que la vente au détail, l'hôtellerie, la restauration, les salles de sport, etc.) pour la majorité de la période de mars à décembre. Combinées, ces mesures gouvernementales et la récession économique en cours ont sensiblement affaibli les revenus des sociétés immobilières, y compris Noval Property. Toutefois, grâce à une gestion active et efficace des actifs, aucun retard significatif de loyer ni de frais de service n'a été enregistré et la liquidité est restée satisfaisante, ce qui a permis à Noval Property de poursuivre son programme de développement au cours de la période.

Le complexe de bureaux The Orbit à Athènes (superficie constructible brute : 39.650 m²) a commencé à générer des revenus en 2020 et est déjà presque entièrement loué. Il s'agit du premier projet certifié LEED PLATINUM en Grèce selon la version 4 de la certification LEED. Les travaux de construction sur l'extension (superficie constructible brute : env. 25.000 m²) du centre commercial River West ont bien progressé au cours de l'année et devraient se terminer pour laisser place aux opérations commerciales au second semestre 2021.

À l'horizon 2021 et au-delà, Noval Property vise l'acquisition de biens immobiliers tiers (par exemple, au premier trimestre 2021, une coentreprise entre Noval Property et un fonds immobilier a été le soumissionnaire privilégié pour l'acquisition d'un terrain de choix à Athènes où devrait voir le jour un parc d'affaires haut de gamme et respectueux de l'environnement), et la poursuite du développement de sa réserve captive de projets. Elle continuera également à gérer activement son portefeuille. La société misera sur des immeubles de bureaux de qualité supérieure avec une certification ou une conception LEED et WELL, la conversion d'anciens sites industriels en centres logistiques et de données, des hôtels de tourisme avec composante résidentielle et des projets de régénération urbaine à usage mixte, en particulier à Athènes.

Autres activités

Les Autres activités représentent essentiellement les dépenses engagées par la société mère (holding), de même que les résultats des sociétés qui opèrent dans le segment Technologie et R&D&I, dans la fabrication de produits en céramique (Vitruvit) et dans le segment Récupération des ressources. La **perte avant impôt** s'est élevée à 1,1 million d'euros (2019 : 11 millions d'euros).

Le segment Récupération des ressources n'est plus considéré comme un segment à déclarer à part selon des critères qualitatifs et quantitatifs. Il est donc déclaré dans le segment Autres activités et, à des fins de comparabilité, les éléments correspondants de l'information par segment pour la période précédente ont été représentés.

Événements postérieurs à la clôture

1. Le 5 janvier 2021, le Conseil d'administration d'ElvalHalcor a accordé une autorisation spéciale pour la conclusion d'une transaction avec une partie liée, à savoir la société non cotée sous la dénomination commerciale « ETEM COMMERCIAL AND INDUSTRIAL OF LIGHT METALS SOCIETE ANONYME » (ci-après désignée « Etem Commercial S.A. »), conformément aux articles 99-101 de la Loi 4548/2018, alors en vigueur. En outre, le Conseil d'administration a décidé de mettre en place un délai de dix (10) jours (qui a expiré le 7 février 2021) pour la soumission d'une demande de convocation d'une Assemblée générale devant se prononcer sur l'autorisation spéciale permettant à « ElvalHalcor S.A. » de couvrir intégralement l'augmentation du capital social d'« Etem Commercial S.A. » d'un montant total de 24.316.420,00 euros, visant la levée de fonds par « Etem Commercial S.A. » de 22.800.000,00 euros en espèces et de 1.516.420,00 euros en apport en nature (machines), ainsi que l'émission de 70 000 nouvelles actions ordinaires nominatives conférant le droit de vote, chacune d'une valeur nominale de 4,00 euros et d'un prix

d'émission de 347,38 euros, conformément à la décision de l'Assemblée extraordinaire d'« Etem Commercial S.A. » qui s'est tenue le 22 décembre 2020.

2. Le 10 février 2021, l'augmentation du capital social de 19,8 millions d'euros de la filiale de Viohalco Etem BG S.A. a été réalisée ; cette augmentation a été entièrement couverte par la filiale de Viohalco Etem Commercial S.A., suite à la décision de l'assemblée générale d'Etem BG S.A. du 31.12.2020. Après la transaction, le pourcentage de participation d'Etem Commercial dans Etem BG S.A. est de 92%.
3. Le 2 mars 2021, le Département du Commerce des États-Unis (DoC) a publié ses conclusions définitives dans le cadre de l'enquête sur les droits antidumping concernant les importations de tôles d'aluminium en alliage commun en provenance de 18 pays, dont la Grèce. Le DoC a calculé une marge de dumping finale de 0 % pour les importations en provenance d'ElvalHalcor, filiale de Viohalco. Les conclusions définitives ayant été rendues par le DoC, l'enquête concernant les importations d'ElvalHalcor est close sans qu'aucun droit antidumping n'ait été imposé et la Commission du commerce international des États-Unis (ITC) ne procèdera pas à la détermination de l'existence d'un dommage à l'égard des importations en provenance de Grèce.
4. Le 18 mars 2021, le Conseil d'administration de Viohalco S.A. a décidé de proposer, à l'Assemblée générale ordinaire qui se tiendra le 25 mai 2021, l'approbation d'un dividende brut de 0,02 euro par action.

Il n'existe aucun autre événement postérieur à la clôture susceptible d'avoir des retombées sur les états financiers consolidés.

Perspectives

Une reprise progressive des opérations commerciales plus normales pour les entreprises de Viohalco est attendue, suite au déploiement des vaccins Covid-19 à travers le monde et à l'assouplissement ultérieur des restrictions, bien que le calendrier de cette reprise soit difficile à prévoir.

Le modèle d'entreprise et la structure diversifiée de Viohalco ont prouvé la résistance de ses entreprises à des conditions opérationnelles volatiles et devraient faciliter la poursuite de la croissance. Les objectifs stratégiques des sociétés de Viohalco restent inchangés. Il s'agit d'optimiser la capacité de production et l'offre de produits par le biais d'une innovation continue, d'accroître la pénétration des marchés existants et nouveaux, de maintenir une approche marketing et du développement de produits orientée vers le client, d'améliorer l'efficacité opérationnelle en optimisant l'utilisation des actifs et en contrôlant les coûts. Enfin, l'objectif des entreprises est la sécurité et le développement de leurs employés, ainsi que la production responsable et le développement durable dans toutes les activités.

Déclaration du Commissaire

Le commissaire a confirmé que ses travaux de révision, qui sont terminés quant au fond, n'ont pas révélé d'inexactitude significative dans le projet des comptes consolidés, et que les informations comptables reprises dans le communiqué annuel concordent, à tous égards importants, avec ledit projet des comptes dont elles sont extraites.

Calendrier Financier

Date	Événement
Vendredi 19 mars 2021	Téléconférence sur les résultats financiers 2020 avec les investisseurs et les analystes
Jeudi 22 avril 2021	Publication du rapport annuel 2020
Mardi 25 mai 2021	Assemblée générale ordinaire des actionnaires 2021
Vendredi 28 mai 2021	Date ex-dividende de l'exercice 2020
Lundi 31 mai 2021	Date d'enregistrement pour les bénéficiaires de dividendes de l'exercice 2020
Mardi 1er juin 2021	Paieement du dividende de l'exercice 2020
Jeudi 23 septembre 2021	Résultats semestriels 2021

Le Rapport annuel pour l'exercice allant du 1^{er} janvier 2020 au 31 décembre 2020 sera publié le 22 avril 2021. Il sera consultable sur le site web de la Société www.viohalco.com, sur le site web d'Euronext Bruxelles www.euronext.com, ainsi que sur le site web de la Bourse d'Athènes www.athexgroup.gr.

À propos de Viohalco

Viohalco est une société holding basée en Belgique qui participe au capital social de plusieurs sociétés métallurgiques de premier plan en Europe. Elle est cotée sur Euronext Bruxelles (VIO) et à la Bourse d'Athènes (BIO). Les filiales de Viohalco sont spécialisées dans la fabrication de produits en aluminium, en cuivre, de câbles, d'acier, ainsi que de tubes d'acier et sont engagées dans la fabrication durable de produits et de solutions innovants, de haute qualité et à valeur ajoutée pour une base de clients dynamiques répartis dans le monde entier. Disposant de sites de production en Grèce, Bulgarie, Roumanie, Russie, Macédoine du Nord, Turquie, aux Pays-Bas et au Royaume-Uni, les sociétés de Viohalco génèrent collectivement un chiffre d'affaires annuel de 3,85 milliards d'euros. Le portefeuille de Viohalco comprend également un segment dédié R&D&I et technologie, ainsi qu'un segment dédié à la récupération des ressources. Viohalco et ses sociétés possèdent également des actifs immobiliers, principalement en Grèce, qui génèrent des revenus supplémentaires grâce à leur mise en valeur commerciale.

Pour de plus amples informations, veuillez consulter notre site web à l'adresse www.viohalco.com.

Contacts

Pour obtenir des informations supplémentaires, veuillez contacter :

Sofia Zairi

Directrice des relations avec les investisseurs

Tél. : +30 210 6787111, 6787773

E-mail : ir@viohalco.com

Devise fonctionnelle et de présentation

La devise fonctionnelle et de présentation de la Société mère est l'euro. Tous les montants mentionnés dans les tableaux de ce Communiqué de presse ont été arrondis au millier le plus proche, sauf mention contraire. De ce fait, suite à l'arrondi, les chiffres présentés comme totaux dans certains tableaux peuvent ne pas être des agrégations arithmétiques des chiffres qui les précèdent.

Annexe A – Compte de résultat consolidé

Montants en milliers d'euros	Pour l'exercice clos le 31 décembre	
	2020	2019
Chiffre d'affaires	3.850.077	4.198.194
Coût des ventes	-3.500.811	-3.850.427
Marge brute	349.266	347.766
Frais de commercialisation et de distribution	-75.976	-83.165
Charges administratives	-132.822	-131.528
Réductions de valeur sur créances et actifs sur contrat	-1.497	-78
Autres produits / charges	14.539	-2.213
Résultat opérationnel	153.511	130.782
Charges financières nettes	-92.307	-98.515
Quote-part dans le résultat des entités mises en équivalence	-1.740	-343
Bénéfice avant impôt	59.463	31.924
Impôt sur le résultat	-26.553	-15.184
Bénéfice de la période	32.910	16.740
Bénéfice attribuable aux :		
Propriétaires de la Société	21.528	8.206
Participations ne donnant pas le contrôle	11.382	8.534
	32.910	16.740
Résultat par action (en euros par action)		
De base et dilué	0,083	0,0317

Annexe B - État consolidé de la situation financière

Montants en milliers d'euros	En date du	
	31 décembre 2020	31 décembre 2019
ACTIFS		
Actifs non courants		
Immobilisations corporelles	1.954.096	1.878.221
Actifs au titre du droit d'utilisation	38.498	42.652
Immobilisations incorporelles et goodwill	39.545	36.226
Immeubles de placements	270.413	195.003
Entités mises en équivalence	38.089	37.742
Autres actifs financiers	8.324	5.829
Instruments dérivés	936	1
Créances clients et autres débiteurs	10.349	6.023
Coûts du contrat	222	84
Actifs d'impôt différé	18.456	17.618
	2.378.928	2.219.399
Actifs courants		
Stocks	1.074.589	1.060.009
Créances clients et autres débiteurs	447.459	438.734
Actifs sur contrats	68.517	121.186
Coûts du contrat	491	512
Instruments dérivés	7.225	1.522
Actifs détenus en vue de la vente	730	4.223
Créances d'impôt	1.663	2.826
Trésorerie et équivalents de trésorerie	219.161	214.499
	1.819.835	1.843.511
Total des actifs	4.198.763	4.062.910
CAPITAUX PROPRES		
Capitaux attribuables aux propriétaires de la Société		
Capital social	141.894	141.894
Primes d'émission	457.571	457.571
Ecart de conversion	-30.341	-21.711
Autres réserves	436.104	426.607
Résultat reporté	201.467	184.854
	1.206.694	1.189.214
Participations ne donnant pas le contrôle	174.431	145.859
Total des capitaux propres	1.381.126	1.335.073
PASSIFS		
Passifs non courants		
Emprunts et dettes financières	1.001.986	943.522
Obligations locatives	41.276	42.518
Instruments dérivés	1.295	185
Avantages du personnel	40.471	37.362
Subventions publiques	35.817	35.409
Provisions	1.839	2.777
Dettes fournisseurs et autres créditeurs	12.299	4.183
Passifs sur contrats	9.889	7.551
Passifs d'impôt différé	88.077	82.317
	1.232.950	1.155.824
Passifs courants		
Emprunts et dettes financières	746.010	830.455
Obligations locatives	10.935	10.903
Dettes fournisseurs et autres créditeurs	762.998	649.981
Passifs sur contrats	44.132	60.975
Impôt exigible	14.708	14.962
Instruments dérivés	5.252	4.100
Provisions	652	636
	1.584.687	1.572.012
Total des passifs	2.817.637	2.727.837
Total des capitaux propres et passifs	4.198.763	4.062.910

Annexe C – Autres Mesures de la Performance (AMP)

Introduction

La Direction de Viohalco a adopté, suit et publie, en interne et en externe, d'Autres Mesures de la Performance (AMP) relatives au compte de résultat, à savoir l'EBITDA, l'EBIT, l'EBITDA ajusté et l'EBIT ajusté en vertu du principe qu'il s'agit de mesures appropriées reflétant la performance sous-jacente de l'entreprise. Ces AMP sont également des mesures de performance clés à partir desquelles Viohalco prépare, suit et évalue ses budgets annuels et ses plans à long terme (5 ans). Néanmoins, il convient de noter que les éléments ajustés ne doivent pas être considérés comme des éléments non opérationnels ou non récurrents.

S'agissant des éléments du bilan, la Direction de Viohalco suit et publie la mesure de la dette nette.

Définitions Générales

Les définitions des AMP ont été légèrement modifiées par rapport à celles utilisées au 31 décembre 2019. Ces changements sont mineurs et visent à simplifier les définitions, à aligner le calcul de l'EBIT/EBITDA et celui de l'EBIT/EBITDA ajustés, ainsi qu'à refléter avec plus de pertinence la performance de l'activité. Les données comparées ont été retraitées.

Les changements sont les suivants :

- Exclusion de l'EBIT et de l'EBITDA des associés, afin de refléter plus précisément les performances des principales sociétés de Viohalco.

Les définitions actuelles des APM sont les suivantes :

EBIT

L'**EBIT** est défini comme le bénéfice de la période avant :

- l'impôt sur le résultat ;
- la quote-part du résultat des entités mises en équivalence, net d'impôt ;
- les charges financières nettes.

EBIT ajusté

L'**EBIT ajusté** est défini comme l'EBIT, excluant :

- le décalage des prix des métaux ;
- la dépréciation/les reprises de dépréciation des actifs immobilisés et des immobilisations incorporelles ;
- la dépréciation/les reprises de dépréciation sur les investissements ;
- les bénéfices/pertes des ventes d'actifs immobilisés, d'immobilisations incorporelles et d'investissements ;
- les frais de contentieux et amendes exceptionnelles ;
- les autres éléments exceptionnels ou inhabituels.

EBITDA

L'**EBITDA** est défini comme le bénéfice de la période avant :

- l'impôt sur le résultat ;

- la quote-part du résultat des entités mises en équivalence, net d'impôt ;
- les charges financières nettes ;
- les amortissements.

EBITDA ajusté

L'**EBITDA ajusté** est défini comme l'EBITDA excluant les mêmes éléments que l'EBIT ajusté.

Le rapprochement détaillé entre les AMP publiés en 2019 et les chiffres comparés de ce communiqué de presse est présenté dans la section Tableaux de rapprochement.

Dettes nettes

La **dettes nettes** se définit comme le total :

- des emprunts à long terme ;
- des crédits à court terme ;

Déduction faite de la trésorerie et des équivalents de trésorerie.

Décalage des prix des métaux

Le **décalage des prix des métaux** est l'effet, sur le compte de résultat, des variations des prix du marché des métaux (ferreux et non ferreux) que les sociétés de Viohalco utilisent en tant que matières premières dans leurs processus de fabrication du produit final.

Le décalage des prix des métaux existe en raison des facteurs suivants :

- (i) le délai s'écoulant entre la facturation des achats de métal, la détention et le traitement de celui-ci, et la tarification de la vente des stocks de produits finis aux clients ;
- (ii) l'effet du solde d'ouverture des stocks (qui, à son tour, est affecté par les prix des métaux des périodes précédentes) sur le montant rapporté en tant que coût des ventes, en raison de la méthode d'établissement du coût utilisée (p.ex., moyenne pondérée) ;
- (iii) à certains contrats clients assortis de prix à terme fixes, ce qui entraîne une exposition aux fluctuations des prix des métaux pendant le laps de temps compris entre la fixation de nos prix de vente et le moment où la vente a réellement lieu.

La plupart des filiales de **Viohalco** appliquent l'appariement des achats et ventes, ou des instruments dérivés afin de réduire au minimum les effets du décalage des prix des métaux sur leurs résultats. Toutefois, il y aura toujours quelque effet (positif ou négatif) sur le compte de résultat, étant donné que, dans les segments non-ferreux (c'est-à-dire Aluminium, Cuivre et Câbles), le stock est traité comme étant conservé sur une base permanente (stock minimum d'exploitation), et non pas comme couverture et que, dans les segments ferreux (c'est-à-dire Acier et Tubes d'acier), aucune couverture des matières premières n'est mise en place.

Tableaux de rapprochement

EBIT et EBITDA

2020								
Montants en milliers d'euros	Aluminium	Cuivre	Câbles	Tubes d'acier	Acier	Immobilier	Autres activités*	Total
EBT (tel que présenté dans le compte de résultat)	21.674	16.017	35.385	1.555	-24.580	10.488	-1.075	59.463
Ajustements pour :								
Quote-part du résultat des entités mises en équivalence	-511	2.271	-	67	-86	-	-	1.740
Charges financières nettes	14.881	14.143	21.380	10.609	25.687	3.952	1.655	92.307
EBIT	36.044	32.430	56.764	12.231	1.021	14.440	579	153.511
Rajout :								
Amortissement	53.976	15.268	15.117	8.855	29.091	5.946	3.767	132.019
EBITDA	90.020	47.698	71.881	21.086	30.112	20.386	4.347	285.530

2019								
Montants en milliers d'euros	Aluminium	Cuivre	Câbles	Tubes d'acier	Acier	Immobilier	Autres activités*	Total
EBT (tel que présenté dans le compte de résultat)	45.943	12.123	24.488	4.262	-41.993	-2.022	-10.878	31.924
Ajustements pour :								
Quote-part du résultat des entités mises en équivalence	-718	2.286	-	-1.488	262	-	-	343
Charges financières nettes	14.218	15.506	22.664	12.339	28.674	2.954	2.160	98.515
EBIT	59.444	29.916	47.152	15.113	-13.057	932	-8.718	130.782
Rajout :								
Amortissement	49.629	15.117	16.489	10.428	39.485	6.839	4.605	142.592
EBITDA	109.073	45.033	63.641	25.541	26.428	7.771	-4.112	273.374

*Le segment "Récupération des ressources" a été regroupé dans "Autres activités".

EBIT ajusté et EBITDA ajusté

2020								
Montants en milliers d'euros	Aluminium	Cuivre	Câbles	Tubes d'acier	Acier	Immobilier	Autres activités*	Total
EBT (tel que présenté dans le compte de résultat)	21.674	16.017	35.385	1.555	-24.580	10.488	1.075	59.463
Ajustements pour :								
Charges financières nettes	14.881	14.143	21.380	10.609	25.687	3.952	1.655	92.307
Décalage des prix des métaux	3.908	4.311	8.086	-	1.277	-	-	17.581
Quote-part du bénéfice/(perte) des entités mises en équivalence. net d'impôt	-511	2.271	-	67	-86	-	-	1.740
Dépréciation/ Reprise de dépréciation (-) sur actifs immobilisés	-164	561	-	-	-	-13.782	-	-13.386
Frais de contentieux et amendes liés aux litiges exceptionnels / produits (-)	-	-	-	-	195	-	-	-195
(Plus)/moins-values réalisées sur cession d'actifs immobilisés et immobilisations incorporelles	349	-1.567	-6	-	-61	-8	-291	-1.584
Gains (-) / pertes résultant de regroupements d'entreprises	-	-	-	-	-1.072	-	-551	-1.623
Coûts de réorganisation	-	-	-	447	2.341	-	-	2.788
Coûts marginaux liés au coronavirus ⁽¹⁾	1.000	1.099	1.370	467	1.008	-108	-	4.837
Autres revenus (-) / dépenses exceptionnel(le)s ou inhabituels	-	-	-	-	-	-	315	315
EBIT ajusté	41.137	36.834	66.214	13.145	4.708	542	53	162.633
Rajout :								
Amortissement	53.976	15.268	15.117	8.855	29.091	5.946	3.767	132.019
EBITDA ajusté	95.113	52.102	81.331	22.000	33.799	6.488	3.820	294.653

(1) Les coûts supplémentaires liés au coronavirus concernent tous les coûts supplémentaires engendrés par l'épidémie de coronavirus. Ces coûts sont directement imputables à l'épidémie de coronavirus et sont incrémentaux aux coûts encourus avant l'épidémie et ne devraient pas se reproduire une fois que la crise sera passée et que les opérations reviendront à la normale, et ils sont clairement distincts des opérations normales.

2019								
Montants en milliers d'euros	Aluminium	Cuivre	Câbles	Tubes d'acier	Acier	Immobilier	Autres activités*	Total
EBT (tel que présenté dans le compte de résultat)	45.943	12.123	24.488	4.262	-41.993	-2.022	-10.878	31.924
Ajustements pour :								
Charges financières nettes	14.218	15.506	22.664	12.339	28.674	2.954	2.160	98.515
Décalage des prix des métaux	-4.379	2.579	3.088	-	26.215	-	-	27.502
Quote-part du bénéfice/(perte) des entités mises en équivalence, net d'impôt	-718	2.286	-	-1.488	262	-	-	343
Dépréciation/reprises de dépréciation (-) sur actifs immobilisés	-10	671	80	-	-	86	144	972
Frais de contentieux et amendes liés aux litiges exceptionnels / produits (-)	29	-	-	-	-16	-	1	14
(Plus)/moins-values réalisées sur cession d'actifs immobilisés et immobilisations incorporelles	-89	-248	7	16	-12	-5	-78	-409
Autres revenus (-)/dépenses exceptionnel(le)s	-	-	-	-	956	407	-	1.362
EBIT ajusté	54.994	32.918	50.326	15.129	14.086	1.420	-8.651	160.223
Rajout :								
Amortissement	49.629	15.117	16.489	10.428	39.485	6.839	4.605	142.592
EBITDA ajusté	104.623	48.035	66.816	25.557	53.571	8.259	-4.045	302.816

*Le segment "Récupération des ressources" a été regroupé dans "Autres activités".

Rapprochement des retraitements EBIT ajusté 2019								
Montants en milliers d'euros	Aluminium	Cuivre	Câbles	Tubes d'acier	Acier	Immobilier	Autres activités*	Total
Tel que rapporté en 2019	55.712	30.632	50.326	16.617	13.824	1.420	-8.651	159.881
A l'exclusion de :								
Part du bénéfice (-) / de la perte des associés	-718	2.286	-	-1.488	262	-	-	343
Chiffre retraité 2019	54.994	32.918	50.326	15.129	14.086	1.420	-8.651	160.223

Rapprochement des retraitements EBITDA ajusté 2019								
Montants en milliers d'euros	Aluminium	Cuivre	Câbles	Tubes d'acier	Acier	Immobilier	Autres activités*	Total
Tel que rapporté 2019	105.340	45.749	66.816	27.045	53.309	8.259	-4.045	302.473
A l'exclusion de :								
Part du bénéfice (-) / de la perte des associés	-718	2.286	-	-1.488	262	-	-	343
Chiffre retraité 2019	104.623	48.035	66.816	25.557	53.571	8.259	-4.045	302.816

*Le segment "Récupération des ressources" a été regroupé dans "Autres activités".

Information par segment

2020	Aluminium	Cuivre	Câbles	Tubes d'acier	Acier	Immobilier	Autres activités	Total
Chiffre d'affaires	1.167.735	1.066.014	568.615	304.824	677.939	10.041	54.909	3.850.077
Marge brute	100.633	73.958	81.605	24.675	46.136	2.458	19.803	349.266
Résultat opérationnel	36.044	32.430	56.764	12.231	1.021	14.440	579	153.511
Charges financières nettes	-14.881	-14.143	-21.380	-10.609	-25.687	-3.952	-1.655	-92.307
Quote-part dans le résultat des entreprises associées	511	-2.271	-	-67	86	-	-	-1.740
Résultat avant impôt	21.674	16.017	35.385	1.555	-24.580	10.488	-1.075	59.463
Impôt sur le résultat	-8.326	-3.626	-8.872	-1.849	381	-1.952	-2.309	-26.553
Résultat net	13.348	12.391	26.513	-294	-24.199	8.536	-3.385	32.910

2019	Aluminium	Cuivre	Câbles	Tubes d'acier	Acier	Immobilier	Autres activités	Total
Chiffre d'affaires	1.318.774	1.036.972	567.785	376.084	815.568	11.197	71.813	4.198.194
Marge brute	124.132	68.052	70.133	32.532	30.386	3.325	19.206	347.766
Résultat opérationnel	59.444	29.916	47.152	15.113	-13.057	932	-8.718	130.782
Charges financières nettes	-14.218	-15.506	-22.664	-12.339	-28.674	-2.954	-2.160	-98.515
Quote-part dans le résultat des entreprises associées	718	-2.286	-	1.488	-262	-	-	-343
Résultat avant impôt	45.943	12.123	24.488	4.262	-41.993	-2.022	-10.878	31.924
Impôt sur le résultat	-19.181	-3.309	-7.524	-782	1.279	7.571	6.761	-15.184
Résultat net	26.762	8.815	16.964	3.481	-40.714	5.549	-4.117	16.740

Dette nette

Montants en milliers d'euros	En date du	
	31 décembre 2020	31 décembre 2019
Long terme		
Emprunts et dettes financières	1.001.986	943.522
Obligations locatives	41.276	42.518
Court terme		
Emprunts et dettes financières	746.010	830.455
Obligations locatives	10.935	10.903
Total de la dette	1.800.207	1.827.398
Moins :		
Trésorerie et équivalents de trésorerie	-219.161	-214.499
Dette nette	1.581.046	1.612.899