

VIOHALCO

**RÉSULTATS
FINANCIERS**
POUR LE PREMIER
SEMESTRE 2020



INFORMATION RÉGLEMENTÉE
INFORMATION PRIVILEGIÉE

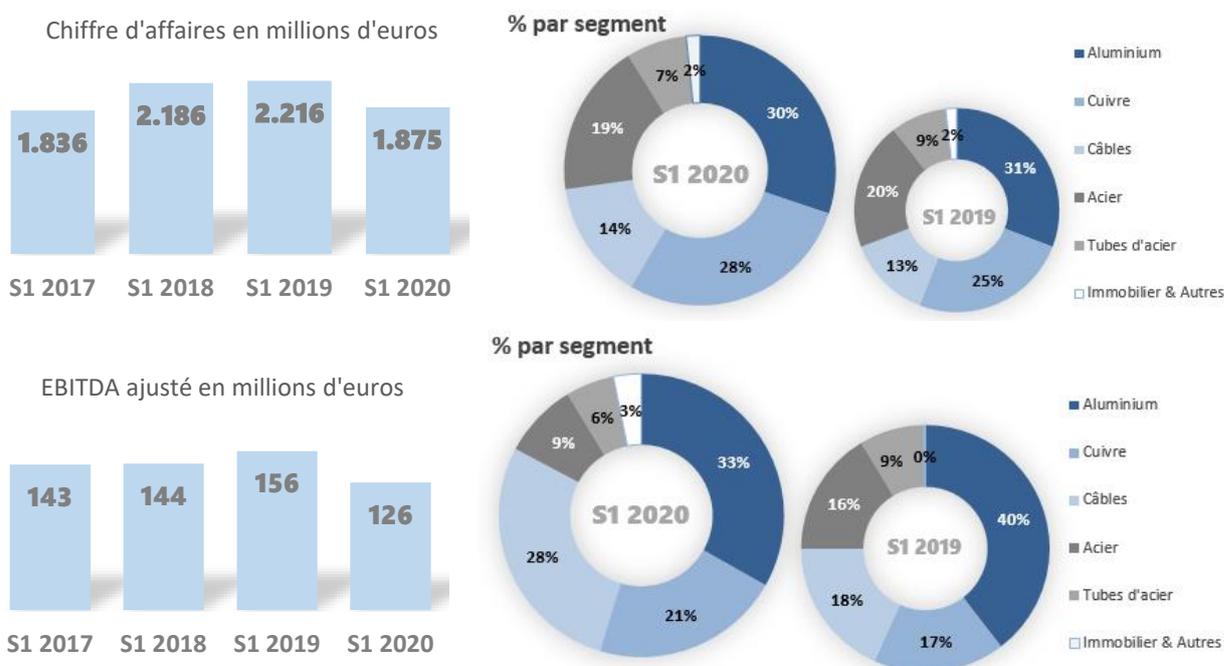
RESULTATS FINANCIERS POUR LE PREMIER SEMESTRE 2020

Bruxelles, le 24 septembre 2020 – Viohalco S.A. (Euronext Bruxelles : VIO, Bourse d’Athènes : BIO), ci-après « Viohalco » ou « la Société », publie aujourd’hui ses résultats financiers pour le premier semestre 2020.

Une performance solide malgré des conditions de marché difficiles

Faits marquants du premier semestre 2020

- **Une performance financière solide malgré l’épidémie de COVID-19 ;**
 - **Chiffre d’affaires consolidé** de 1.875 millions d’euros (S1 2019 : 2.216 millions d’euros) ;
 - **EBITDA ajusté consolidé** de 126 millions d’euros (S1 2019 : 156 millions d’euros), tandis que l’EBITDA consolidé, incluant l’effet des prix des métaux, s’élève à 108 millions d’euros (S1 2019 : 137 millions d’euros).
- **Mesures rapides prises pour assurer la résilience opérationnelle tout au long de la pandémie de COVID-19, tout en garantissant la santé et la sécurité des collaborateurs et autres parties prenantes des sociétés ;**
- **Cap maintenu dans tous les segments en ce qui concerne les programmes d’investissement visant à améliorer l’efficacité opérationnelle et à exploiter les opportunités du marché.**



Aperçu

Au cours du premier semestre 2020, la performance financière de Viohalco est restée solide grâce à la résilience et à la réponse rapide des sociétés de Viohalco à l’évolution des marchés, malgré l’impact profond de la pandémie de COVID-19 sur les marchés mondiaux tout au long de la période.

Dans le segment Aluminium, les sociétés de Viohalco ont réussi à maintenir leurs parts de marché, malgré les effets négatifs de la pandémie, la concurrence accrue et la détérioration des prix des métaux qui ont nui à la rentabilité.

Le segment Cuivre a réussi à accroître sa part de marché et à maintenir sa rentabilité, et ce malgré des conditions de marché plus difficiles. Les sites de production ont été épargnés durant toute cette période, et le segment a su profiter de la réactivation des marchés européens pour renforcer ses partenariats commerciaux de longue date, tout en établissant de nouvelles relations.

Dans le segment Acier, la demande et les prix de vente ont diminué tout au long du premier semestre 2020, la pandémie de COVID-19 ayant ajouté de nouveaux défis à un environnement de marché déjà difficile. En conséquence, le segment a ajusté les niveaux de production dans le but de gérer les coûts. Une baisse des spreads internationaux a par ailleurs été enregistrée alors que les prix des SBQ, des plaques, des fils machine et des barres d'armatures sont restés bas, affectant ainsi la rentabilité du segment.

Pendant ce temps, le segment Câbles a connu une croissance régulière des activités liées aux projets durant le premier semestre 2020, renforçant ainsi la performance financière du segment. Comme prévu, la pandémie de COVID-19 a eu un impact négatif sur les activités liées aux produits, la partie du segment qui approvisionne le secteur de la construction, après un solide démarrage au premier trimestre 2020. Malgré les difficultés rencontrées au cours du premier semestre, le segment Câbles a enregistré des taux d'utilisation des capacités élevés dans toutes les unités de production.

Les marchés mondiaux de l'énergie ont connu des conditions difficiles au cours du premier semestre 2020, car la forte baisse des prix du pétrole et du gaz a été conjuguée au report ou à l'annulation de nombreux projets en raison de la pandémie. Cela dit, Corinth Pipeworks n'a été que légèrement affectée, grâce à son carnet de commandes solide et à sa réaction rapide aux nouvelles conditions, qui lui ont permis d'assurer une production ininterrompue.

Enfin, dans le segment Immobilier, la pandémie de COVID-19 et les mesures de confinement associées ont eu une incidence significative sur les secteurs de l'hôtellerie et de la vente au détail au premier semestre 2020. Les mesures de réduction des loyers entre mars et juin 2020, imposées par le gouvernement grec, ont par ailleurs aggravé ces difficultés. Néanmoins, la diversité du portefeuille du segment Immobilier, la solidité financière des locataires et la gestion efficace des actifs ont permis au segment d'éviter des arriérés de loyer ou des frais de service au cours de la période.

Aperçu financier

Compte de résultat consolidé résumé

Montants en milliers d'euros	S1 2020	S1 2019
Chiffre d'affaires	1.875.389	2.216.242
Marge Brute	152.414	176.543
EBITDA*	107.751	137.460
EBITDA ajusté*	126.306	155.990
EBIT*	41.598	68.350
EBIT ajusté*	60.153	86.881
Résultat financier net	-46.717	-51.063
Résultat avant impôt	-7.474	17.282
Résultat de la période	-15.257	3.761
Résultat attribuable aux propriétaires de la société	-17.474	462

*Les définitions de l'AMP ont été légèrement modifiées par rapport au 31/12/2019. Pour plus de détails, voir l'annexe.

Le **chiffre d'affaires consolidé de Viohalco** pour le premier semestre 2020 a diminué de 15 % par rapport à la période correspondante de l'exercice précédent pour atteindre 1.875 millions d'euros (S1 2019 2.216 millions d'euros), principalement en raison de la baisse des prix des métaux entre mars et mai, au plus fort de la pandémie de COVID-19.

L'EBITDA ajusté consolidé a diminué de 19 %, à 126 millions d'euros au S1 2020 (S1 2019 : 156 millions d'euros).

Les charges financières nettes ont diminué, passant à 47 millions d'euros (S1 2019 : 51 millions d'euros), en raison principalement des réductions des spreads de crédit qui ont été progressivement appliquées à toutes les sociétés de Viohalco au cours des dernières années.

La **perte consolidée avant impôt de Viohalco** pour la période s'élève à 7 millions d'euros, contre un bénéfice de 17 millions d'euros au S1 2019, en raison de la baisse des prix des métaux et à la récession mondiale due à la pandémie, notamment dans les segments Aluminium et Acier.

État consolidé résumé de la situation financière

Montants en milliers d'euros	30/6/2020	31/12/2019
Actifs immobilisés	2.197.908	2.152.103
Autres actifs non courants	70.030	67.296
Actifs non courants	2.267.937	2.219.399
Stocks	1.033.500	1.060.009
Créances clients et autres débiteurs (incl. actifs sur contrats)	598.585	559.919
Trésorerie et équivalents de trésorerie	147.316	214.499
Autres actifs courants	9.936	9.084
Actifs courants	1.789.337	1.843.511
Total actifs	4.057.274	4.062.910
Capitaux propres	1.300.785	1.335.073
Emprunts et dettes financières	961.899	943.522
Autres passifs non courants	221.417	212.302
Passifs non courants	1.183.316	1.155.824
Emprunts et dettes financières	851.788	830.455
Dettes fournisseurs et autres créditeurs (inc passifs sur contrats)	673.197	710.957
Autres passifs courants	48.188	30.600
Passifs courants	1.573.173	1.572.012
Total des capitaux propres et passifs	4.057.274	4.062.910

Les **dépenses d'investissement** de la période se sont élevées à 124 millions d'euros (S1 2019 : 123 millions d'euros), en grande partie suite aux investissements réalisés dans le laminoir de finition à chaud à quatre cages pour aluminium, tandis que les **amortissements** ont atteint 68 millions d'euros sur la période.

Le **fonds de roulement** est resté presque au même niveau qu'à la fin de l'exercice 2019.

La **dette nette** des sociétés de Viohalco a augmenté à 1.721 millions d'euros (2019 : 1.613 millions d'euros).

Performance par segment d'activité

Montants en milliers d'euros	Chiffre d'affaires		EBITDA		EBITDA ajusté		EBIT		EBT	
	S1 2020	S1 2019	S1 2020	S1 2019	S1 2020	S1 2019	S1 2020	S1 2019	S1 2020	S1 2019
Segments										
Aluminium	565.857	683.658	39.396	57.928	41.508	61.758	12.351	32.471	4.922	24.270
Cuivre	530.673	554.939	17.746	22.322	26.898	26.727	10.478	15.226	1.080	7.137
Acier	345.082	449.232	5.516	18.132	11.146	25.550	-10.348	-1.273	-23.597	-16.260
Câbles	268.160	294.241	32.868	25.720	35.124	28.466	25.585	17.838	14.268	6.325
 Tubes d'acier	134.923	195.458	7.674	13.171	7.674	13.316	3.338	8.208	-2.074	2.265
Immobilier	6.270	4.248	3.754	2.885	3.754	2.885	1.264	673	-196	-628
Autres activités	24.424	34.466	798	-2.699	201	-2.711	-1.069	-4.794	-1.878	-5.827
Total	1.875.389	2.216.242	107.751	137.460	126.306	155.990	41.598	68.350	-7.474	17.282

Aluminium

Au premier semestre 2020, le segment Aluminium a enregistré une diminution de 17 % de son **chiffre d'affaires**, qui s'établit à 566 millions d'euros. Le **résultat avant impôt** s'élève à 5 millions d'euros (S1 2019 : 24 millions d'euros).

En raison de la pandémie de COVID-19, la division laminage d'aluminium a constaté une baisse de l'activité économique, la fermeture temporaire des usines de fabrication de ses clients et à une forte baisse de la demande en aluminium, notamment sur les marchés des transports et de la distribution. Les secteurs de l'emballage, du bâtiment et de la construction en pleine croissance ont été les moins touchés par la pandémie, tandis que des signes de reprise ont été observés dans le secteur des transports à la fin du deuxième trimestre. Dans ce contexte, les volumes de ventes ont baissé de 8 % par rapport à la période correspondante de l'exercice précédent.

Malgré les restrictions liées au confinement relatif au la COVID-19, l'installation d'un nouveau laminoir à quatre cages pour aluminium dans l'usine d'Oinofyta a été achevée avec un léger retard seulement, et la production d'essai a commencé mi-mai 2020. Le laminoir devrait être pleinement opérationnel au quatrième trimestre 2020. Cet investissement important, parallèlement des investissements supplémentaires (y compris un tout nouveau laminoir à froid à six cages en aluminium qui devrait être opérationnel en 2022), permettra d'augmenter de plus de deux fois la capacité de production de produits finis, marquant une ère nouvelle pour le segment Aluminium et ouvrant la voie à l'exploration de nouveaux marchés, tels que l'automobile et l'aérospatiale. Les dépenses d'investissement se sont élevées à 61 millions d'euros au premier semestre 2020.

Conformément à la stratégie de durabilité d'Elval, en juillet 2020, la division laminage d'aluminium est devenue membre de la Production et de la Transformation certifiées par l'Aluminium Stewardship Initiative (ASI). Elval a fait certifier son centre de coulée, ses opérations de laminage, de revêtement de bobines et de finition et a confirmé son ferme engagement envers les principes de protection de l'environnement, de responsabilité sociale et de gouvernance d'entreprise responsable.

À l'avenir, malgré la volatilité de l'environnement économique mondial, les défis liés à la pandémie de COVID-19, l'attente du résultat concernant les droits antidumping aux États-Unis, et la récente enquête menée par l'Union européenne sur les droits antidumping imposés par la Chine, Elval reste convaincue que son portefeuille de produits diversifié et ses relations de longue date avec des clients de premier ordre sur tous les marchés contribueront positivement à la performance future.

Symetal a réussi à maintenir ses parts de marché et ses niveaux de rentabilité, malgré un premier semestre difficile marqué par les effets négatifs de la pandémie de COVID-19, la concurrence accrue et la détérioration des prix et des primes du métal. Cela s'explique en grande partie par son succès dans l'adaptation de sa gamme de produits aux tendances du marché, en se concentrant sur les produits pharmaceutiques, les convertisseurs, les films épais et les produits laqués. Au second semestre 2020, Symetal compte maintenir des volumes et des prix stables, tout en continuant à exploiter la demande croissante de films d'emballage flexibles et de produits laqués. Pour cela, Symetal a investi dans une nouvelle usine de production de laques à Mandra, qui devrait être opérationnelle d'ici novembre 2020.

Au premier semestre 2020, la pandémie de COVID-19 a eu un impact significatif sur la demande chez Etem-Gestamp. Les niveaux des stocks et de la main-d'œuvre ont par conséquent été réduits, des délais de paiement plus longs ont été négociés et des mesures d'aide de l'État bulgare ont été utilisées. Les défis rencontrés au premier semestre 2020 devraient se poursuivre tout au long de l'année, bien qu'une reprise des volumes de ventes et de la demande globale sur le marché automobile soit prévue. L'investissement d'Etem-Gestamp dans la production de boîtiers de batterie pour voitures électriques n'a pas été impacté. Pour Etem, la société a connu une baisse de la demande sur le marché grec des profilés architecturaux en raison de la pandémie de COVID-19, tandis que dans l'usine de Magoula, une deuxième ligne d'extrusion et une nouvelle ligne avec coussin thermique ont commencé la production.

Bridgnorth Aluminium a été fortement affectée par la pandémie de COVID-19 au premier semestre 2020, avec une baisse des volumes de ventes de 28 % par rapport à la période correspondante de l'exercice précédent. La société a rapidement adapté ses conditions de travail afin de réduire le risque d'infection COVID-19. Elle s'est parallèlement adaptée à des niveaux de demande plus faibles, tout en assurant la continuité des opérations et des livraisons dans des secteurs clés tels que l'emballage alimentaire et pharmaceutique, l'impression et les applications de santé, tout au long de la période. Les prochaines négociations commerciales entre le Royaume-Uni et l'Union européenne devraient également apporter davantage d'éclaircissements sur les accords commerciaux à partir de 2021.

Cuivre

Malgré la pandémie de COVID-19 et les conditions de marché défavorables, le segment Cuivre a affiché une performance solide sans aucun impact sur ses sites de production, ce qui lui a offert un avantage par rapport aux concurrents européens. Le segment Cuivre a su profiter de la réactivation des marchés européens pour renforcer ses partenariats commerciaux de longue date, tout en établissant de nouvelles relations.

Par conséquent, les volumes de ventes dans le segment Cuivre sont restés globalement stables par rapport à la période correspondante de l'exercice précédent. Au premier semestre 2020, le **chiffre d'affaires** s'établit à 531 millions d'euros contre 555 millions d'euros au précédent exercice, tandis que le **résultat avant impôt** s'élève à 1 million d'euros (2019 : 7 millions d'euros).

8 millions d'euros ont été investis au cours de la période, comprenant un investissement de 3 millions d'euros dans le site de production de tubes de cuivre d'ElvalHalcor et un investissement de 5 millions d'euros dans des produits laminés à plat et des alliages produits par Sofia Med en Bulgarie. L'usine de tubes de cuivre devrait fonctionner à près de 100 % de sa capacité et la production de produits laminés en cuivre et alliages de cuivre devrait augmenter, Sofia Med cherchant à augmenter sa part de marché grâce à l'amélioration de la qualité de ses produits et l'élargissement de sa gamme de produits. Pour finir, les investissements dans des produits à plus forte valeur ajoutée devraient contribuer à stimuler de nouvelles améliorations du portefeuille de produits et la rentabilité du segment.

Acier

Dans le segment Acier, la pandémie de COVID-19 a exercé une pression négative supplémentaire significative sur un environnement de marché déjà difficile en Grèce et à l'international. La demande et les prix de vente ont diminué au cours de la période, entraînant ainsi une baisse des niveaux de production et des capacités excédentaires. Une baisse notable des spreads internationaux a également été observée, les prix des SBQ, des plaques, des fils machine et des barres d'armatures ayant été supprimés et affectant ainsi la rentabilité des produits en acier. Au premier semestre 2020, le **chiffre d'affaires** du segment Acier s'établit à 345 millions d'euros, contre 449 millions d'euros au premier semestre 2019. La **perte avant impôt** s'élève à 24 millions d'euros (2019 : 16 millions d'euros).

Des signes de reprise pour les barres d'armatures et les treillis ont été apparents à partir de mai 2020. Toutefois, la demande de plaques quarto et de SBQ reste faible et la pression sur les prix continue, compte tenu de la forte concurrence sur le marché. Afin de compenser la baisse du chiffre d'affaires, le segment Acier a mis en œuvre des initiatives d'optimisation des coûts, a réduit les dépenses administratives dans toutes ses sociétés et usines, et progresse dans des initiatives de développement, telles que la mise à niveau du nouveau laminoir de l'usine Stomana Industry.

Au second semestre 2020, la demande de produits sidérurgiques devrait se redresser à la suite de l'augmentation de l'activité commerciale sur les marchés locaux et régionaux. Sur le marché grec, au vu des principaux projets déjà annoncés, le volume de ventes des barres d'armatures et des treillis devrait s'améliorer, tandis que pour les SBQ et les plaques, les prix de vente devraient progressivement se redresser par rapport aux bas niveaux du premier semestre 2020, suite à la reprise progressive des secteurs européens de l'automobile et de l'ingénierie mécanique.

Câbles

Au cours du premier semestre 2020, la performance du segment Câbles a été caractérisée par la résilience financière continue pendant la crise de la COVID-19 et une croissance régulière dans ses activités liées aux projets. Comme prévu, les activités liées aux produits, relatives en partie au secteur de la construction, ont été impactées par la pandémie de COVID-19, après un début prometteur au premier trimestre 2020. Malgré les difficultés rencontrées au premier semestre de l'année, les sociétés de câbles ont atteint des niveaux élevés d'utilisation des capacités sur l'ensemble des unités de production, générant ainsi un **chiffre d'affaires** de 268 millions d'euros (S1 2019 : 294 millions d'euros), et un **résultat avant impôt** de 14,3 millions d'euros au premier semestre 2020 (S1 2019 : 6,3 millions d'euros).

Parmi les faits marquants des activités liées aux projets au premier semestre 2020 figurent :

- Scottish and Southern Electricity Networks, Royaume-Uni, a effectué une commande de câbles d'interconnexion moyenne tension de 11 kV et 33 kV.
- Des câbles haute tension de 88 km, destinés à la connexion de la plate-forme offshore Hollandse Kust Zuid (« HKZ ») Alpha au réseau onshore, ont été chargés en juin 2020.

- La plate-forme offshore Hollandse Kust Zuid (« HKZ ») Beta et le projet Seagreen ont avancé comme prévu.
- Des systèmes sous-marins haute tension reliant les îles Paros et Naxos ainsi que Naxos et Mykonos dans la mer Égée, avec le réseau onshore haute tension d'ADMIE de la partie continentale du pays, ont été installés avec succès au premier trimestre 2020.
- Hellenic Cables s'est vue attribuer un contrat avec l'unité opérationnelle Énergies renouvelables de Subsea 7 pour fournir 320 km de câbles et d'accessoires d'interconnexion de 66 kV pour le parc éolien offshore de Seagreen au Royaume-Uni.

Malgré un calendrier de production complet, Hellenic Cables a continué d'explorer de nouvelles opportunités commerciales, en participant à plusieurs appels d'offres dans plusieurs régions et en obtenant plusieurs projets, en particulier sur le marché de l'interconnexion. Pendant ce temps, les unités commerciales de l'activité « Produits » ont enregistré des volumes de ventes réduits pour les câbles d'alimentation et de télécommunication basse tension (en baisse de 6 % par rapport à la période correspondante de l'année précédente), mais ont réussi à pondérer le mix des ventes vers des produits à plus forte valeur ajoutée.

À l'avenir, les perspectives du segment Câbles restent positives pour 2020, compte tenu des solides prévisions concernant les nouveaux projets, du carnet de commandes actuel des activités liées aux projets, des opportunités d'expansion sur de nouveaux marchés et du potentiel de croissance du secteur des câbles offshore. Le segment continue de mettre l'accent sur la bonne exécution des projets existants et sur l'obtention de nouveaux, tout en optimisant les processus internes pour tirer davantage parti des nouvelles opportunités de marché quand celles-ci se présentent.

Tubes d'acier

Le premier semestre 2020 a été particulièrement difficile pour le segment Tubes d'acier. Les marchés de l'énergie ont été fortement impactés par la baisse des prix du pétrole et du gaz au début du mois de mars 2020, entraînant le report ou l'annulation de nombreux projets de distribution de combustibles fossiles. Par la suite, la pandémie de COVID-19 a également eu des répercussions sur la demande en énergie en raison de confinements prolongés à travers le monde.

Au vu de ces conditions de marché défavorables, le **chiffre d'affaires** du segment a chuté à 135 millions d'euros au premier semestre 2020, soit une baisse de 31 % par rapport à la période correspondante de l'exercice précédent (S1 2019 : 195 millions d'euros), et la **perte avant impôt** s'est élevée à 2,1 millions d'euros, contre un bénéfice de 2,3 millions d'euros au premier semestre 2019.

Corinth Pipeworks a néanmoins fait preuve de résilience durant cette période agitée et a continué à renforcer sa présence sur de nouveaux marchés, notamment en Europe, en Amérique, en Afrique du Nord et en Asie, et a également remporté de nouveaux projets (par exemple, le Baltic Pipe Lot3 au Danemark, le minéroduct d'Anglo American au Chili, etc.). Avant tout, Corinth Pipeworks a mis en place des mesures visant à garantir la santé et la sécurité de ses employés pendant la pandémie de COVID-19, tout en assurant une production ininterrompue pour tous ses projets actuels.

Au cours des six premiers mois de l'année, Corinth Pipeworks a réalisé avec succès :

- Trois autres projets de pose en déroulé en mer du Nord.
- Le pipeline d'exportation de gaz Tolmount pour Premier Oil au Royaume-Uni, installé par Saipem en juin 2020.
- Les premières livraisons de tubes 32" et 36" avec CWC au Danemark pour le projet offshore Baltic Gas.

Corinth Pipeworks exécute actuellement le projet d'interconnexion entre la Grèce et la Bulgarie (le « projet ICGB »), avec 155 km de tubes 32", et s'est également vue attribuer :

- Le projet onshore « Baltic Pipe Lot3 » avec 140 km de tubes 32", 36" et 40" au Danemark ;
- 35 km de tubes LSAW 24" d'une épaisseur de paroi importante à utiliser dans un pipeline de boues dans les montagnes andines au Chili pour Anglo American Sur S.A.
- 200 km de tubes HFI pour Snam en Italie dans le cadre d'un accord permanent pour la maintenance de son réseau de gaz onshore.

Alors que l'environnement économique mondial reste volatil, Corinth Pipeworks a su faire preuve d'une solidité remarquable malgré des conditions difficiles, avec une production ininterrompue et le respect de toutes ses obligations contractuelles. Le segment continue de mettre l'accent sur la bonne exécution des projets existants, ainsi que sur l'obtention de nouveaux projets sur les marchés onshore et offshore mondiaux. Les perspectives

restent positives, soutenues par un nombre considérable de commandes sécurisées en Europe, en Amérique, en Afrique du Nord et en Asie, qui continueront à accroître les niveaux d'utilisation des capacités dans l'usine de Thisvi.

Immobilier

Le premier semestre a été difficile pour le segment immobilier, en raison de l'impact de la COVID-19 et des mesures de confinement associées, les secteurs de l'hôtellerie et de la vente au détail ayant été le plus fortement impactés. Les mesures de réduction des loyers entre mars et juin 2020, imposées par le gouvernement grec, ont par ailleurs aggravé ces difficultés. Le **chiffre d'affaires** s'est ainsi élevé à 6,3 millions (S1 2019 : 4,2 millions d'euros), tandis que la **perte avant impôt** a atteint 0,2 million d'euros, contre un bénéfice de 0,6 million d'euros au premier semestre 2019.

La diversité du portefeuille du segment immobilier, la solidité financière de ses locataires et la gestion efficace des actifs ont néanmoins permis à Noval Property de réagir avec résilience. Ainsi, presque aucun arriéré de loyer ou frais de service n'ont été enregistrés au cours de la période. Noval Property a également mis en place des mesures pour préserver la liquidité de la société et le financement des activités de développement.

Malgré les difficultés rencontrées suite à la pandémie, l'occupation des centres commerciaux de River West | IKEA et de Mare West a été maintenue à 100 %. Les travaux d'agrandissement du centre River West (pour la construction d'un bâtiment supplémentaire prévu pour accueillir des commerces et des activités de loisirs, d'une superficie constructible brute d'environ 25.000 m²) ont continué de progresser au premier semestre 2020, et le nouveau bâtiment devrait être opérationnel en 2021. Il convient de noter que les immeubles de bureaux sont également entièrement loués. Les hôtels du portefeuille immobilier ont quant à eux connu un bon début d'année 2020, mais ont été contraints de fermer en mars en raison des mesures de confinement, et ce jusqu'à la fin du premier semestre 2020.

En avril 2020, Noval Property a entamé une fusion avec Metem S.A. (par l'absorption de Metem par Noval Property). Sous réserve des autorisations réglementaires nécessaires, la fusion devrait se terminer fin octobre 2020, donnant ainsi à Noval Property le contrôle total des biens de River West et IKEA.

Noval Property continue d'évoluer et de développer son portefeuille captif de biens, y compris la transformation de l'ancienne propriété industrielle située au 252 Pireos Street à Athènes en un projet à vocation mixte, la transformation d'anciennes propriétés industrielles en points de vente logistiques, et la construction d'un nouvel appart'hôtel dans le quartier de Mets à Athènes.

L'impact total de la pandémie de COVID-19 et les perspectives économiques mondiales restent à l'avenir incertains. Cependant, les mesures d'aide économique mises en œuvre au niveau national et européen (y compris le Plan de relance Next Generation EU et le Cadre Financier Pluriannuel) devraient soutenir et accélérer la reprise après la pandémie.

Autres activités

Les autres activités regroupent principalement les dépenses engagées par la société mère (holding), ainsi que les résultats des sociétés qui opèrent dans les secteurs Technologie et R&D, ainsi que dans la fabrication de produits en céramique (Vitruvit). Le **résultat avant impôt** enregistre une perte de 1,9 millions d'euros.

En outre, le segment Récupération des ressources n'est plus un segment à reporter, au vu des critères qualitatifs et quantitatifs. Plus précisément, la direction de Viohalco a cessé de contrôler les chiffres de l'ancien segment Récupération des ressources en tant que segment distinct. L'ancien segment Récupération des ressources ne répond par ailleurs pas aux critères quantitatifs, car ses chiffres déclarés sont inférieurs aux seuils provisionnés. Il est ainsi déclaré dans le segment Autres activités et, à des fins de comparaison, les éléments d'information sectorielle correspondants pour la période précédente ont été représentés.

Événements postérieurs à la clôture

Le 13 juillet 2020, le Conseil d'administration de Viohalco a décidé de proposer à l'Assemblée générale ordinaire des actionnaires l'approbation d'un dividende brut de 0,01 euro par action. L'Assemblée générale ordinaire annuelle des actionnaires de la Société s'est tenue le mercredi 2 septembre 2020.

Perspectives

La nature mondiale de la pandémie de COVID-19 et l'incertitude quant à sa progression, sa gravité et sa durée continueront d'avoir une incidence sur le reste de l'année. Cependant, alors que l'incertitude persistera sans aucun doute et que les conditions de marché sont susceptibles de varier selon les segments, une amélioration des conditions commerciales est prévue au second semestre.

L'investissement stratégique dans des produits à plus forte valeur ajoutée effectué par les filiales de Viohalco devrait permettre d'améliorer davantage le portefeuille de produits. Toutes les sociétés restent concentrées sur leur stratégie de croissance à long terme visant à renforcer leurs positions sur le marché grâce à des programmes d'investissement permanents, à l'innovation technologique, ainsi qu'à l'amélioration des coûts et de l'efficacité opérationnelle.

Par ailleurs, des mesures de santé et de sécurité renforcées restent en place dans toutes les sociétés de Viohalco afin de minimiser le risque d'infection et de protéger l'ensemble des employés et des clients.

Rapport du Commissaire

Les états financiers intermédiaires consolidés résumés pour le semestre clos le 30 juin 2020 annexés au présent communiqué de presse ont fait l'objet d'un examen par le Commissaire.

Calendrier financier

Date	Publication / Evénement
Résultats financiers 2020 – communiqué de presse	18 mars 2021
Assemblée générale ordinaire 2021	25 mai 2021
Résultats financiers premier semestre 2021	23 septembre 2021

Le rapport financier annuel pour la période allant du 1^{er} janvier 2020 au 31 décembre 2020 sera publié le 22 avril 2021 et sera consultable sur le site Internet de la Société, www.viohalco.com, sur le site Internet du marché Euronext de Bruxelles, www.euronext.com, ainsi que sur le site Internet de la Bourse d'Athènes, www.athexgroup.gr.

À propos de Viohalco

Viohalco est une société holding basée en Belgique qui participe au capital social de plusieurs sociétés métallurgiques de premier plan en Europe. Elle est cotée sur Euronext Bruxelles (VIO) et à la Bourse d'Athènes (BIO). Les filiales de Viohalco sont spécialisées dans la fabrication de produits en aluminium, en cuivre et en acier, de câbles ainsi que de tubes d'acier et sont engagées dans la fabrication durable de produits et de solutions innovants, de haute qualité et à valeur ajoutée pour une clientèle dynamique répartie dans le monde entier. Disposant de sites de production en Grèce, Bulgarie, Roumanie, Russie, Macédoine du Nord, Turquie, aux Pays-Bas et au Royaume-Uni, les sociétés de Viohalco génèrent collectivement un chiffre d'affaires annuel de 4,2 milliards d'euros. Le portefeuille de Viohalco comprend également un segment dédié à la technologie et la R&D. De plus, Viohalco et ses sociétés possèdent des actifs immobiliers, principalement en Grèce, qui génèrent des revenus supplémentaires grâce à leur développement commercial.

Pour de plus amples informations, veuillez consulter notre site à l'adresse www.viohalco.com.

Contacts

Pour obtenir des informations supplémentaires, veuillez contacter :

Sofia Zairi

Directrice des relations avec les investisseurs

Tél. : +30 210 6787111, 6787773

E-mail : ir@viohalco.com

Monnaie fonctionnelle et de présentation

La monnaie fonctionnelle et de présentation de la société mère est l'euro. Tous les montants figurant dans les tableaux du communiqué de presse sont arrondis au millier le plus proche, sauf indication contraire. Ainsi, en raison des arrondis, les chiffres indiqués comme totaux dans certains tableaux peuvent ne pas être des agrégations arithmétiques des chiffres qui les précèdent.

Annexe A – Compte de résultat consolidé

Montants en milliers d'euros	Pour l'exercice clos le 30 juin	
	2020	2019
Chiffre d'affaires	1.875.389	2.216.242
Coût des ventes	-1.722.975	-2.039.698
Marge brute	152.414	176.543
Frais de commercialisation et de distribution	-37.325	-39.532
Charges administratives	-66.579	-65.479
Pertes de valeur sur créances et actifs sur contrat	-2.581	-606
Autres produits et charges	-4.331	-2.576
Résultat opérationnel	41.598	68.350
Charges financières nettes	-46.717	-51.063
Quote-part dans le résultat des entités mises en équivalence	-2.356	-5
Résultat avant impôt	-7.474	17.282
Impôts sur le résultat	-7.783	-13.521
Résultat de la période	-15.257	3.761
-		
Résultat attribuable aux:		
Propriétaires de la Société	-17.474	462
Participations ne donnant pas le contrôle	2.217	3.299
	-15.257	3.761
Résultat par action (en euros par action)		
Résultat de base et dilué	-0,067	0,002

Annexe B – État consolidé de la situation financière

Montants en milliers d'euros	30 juin 2020	31 décembre 2019
ACTIFS		
Actifs non courants		
Immobilisations corporelles	1.911.235	1.878.221
Droit d'utilisation des actifs	40.026	42.652
Immobilisations incorporelles et goodwill	35.518	36.226
Immeubles de placements	211.129	195.003
Entités mises en équivalence	36.581	37.742
Autres actifs financiers	7.483	5.829
Instruments dérivés	881	1
Créances clients et autres débiteurs	6.257	6.023
Actifs sur contrats	24	-
Coûts sur contrats	84	84
Actifs d'impôt différé	18.720	17.618
	2.267.937	2.219.399
Actifs courants		
Stocks	1.033.500	1.060.009
Créances clients et autres débiteurs	501.701	438.734
Actifs sur contrats	96.884	121.186
Coûts sur contrats	531	512
Instruments dérivés	4.512	1.522
Autres actifs financiers	13	4.223
Actifs détenus en vue de la vente	1.282	-
Créances d'impôts	3.599	2.826
Trésorerie et équivalents de trésorerie	147.316	214.499
	1.789.337	1.843.511
Total des actifs	4.057.274	4.062.910
CAPITAUX PROPRES		
Capitaux propres attribuables aux propriétaires de la Société		
Capital social	141.894	141.894
Primes d'émission	457.571	457.571
Réserve de conversion	-29.329	-21.711
Autres réserves	426.178	426.607
Résultats non distribués	162.966	184.854
	1.159.279	1.189.214
Participations ne donnant pas le contrôle	141.505	145.859
Total des capitaux propres	1.300.785	1.335.073
PASSIFS		
Passifs non courants		
Emprunts et dettes financières	961.899	943.522
Dettes locatives	43.975	42.518
Instruments dérivés	2.026	185
Avantages du personnel	37.805	37.362
Subventions	34.131	35.409
Provisions	1.736	2.777
Dettes fournisseurs et autres créditeurs	16.684	4.183
Passifs sur contrats	7.549	7.551
Passifs d'impôt différé	77.511	82.317
	1.183.316	1.155.824
Passifs courants		
Emprunts et dettes financières	851.788	830.455
Dettes locatives	10.953	10.903
Dettes fournisseurs et autres créditeurs	610.474	649.981
Passifs de contrats	62.723	60.975
Passifs d'impôts courant	24.642	14.962
Instruments dérivés	12.203	4.100
Provisions	391	636
	1.573.173	1.572.012
Total des passifs	2.756.489	2.727.837
Total des capitaux propres et passifs	4.057.274	4.062.910

Annexe C – Autres mesures de la performance (AMP)

Introduction

La Direction de Viohalco a adopté, suit et publie, en interne et en externe, d'Autres Mesures de la Performance (AMP) relatives au compte de résultat, à savoir l'EBITDA, l'EBIT, l'EBITDA ajusté et l'EBIT ajusté en vertu du principe qu'il s'agit de mesures appropriées reflétant la performance sous-jacente de l'entreprise. Ces AMP sont également des indicateurs clés de la performance à partir desquelles Viohalco prépare, suit et évalue ses budgets annuels et ses plans à long terme (à 5 ans). Néanmoins, il convient de noter que les éléments ajustés ne doivent pas être considérés comme des éléments non opérationnels ou non récurrents.

Pour ce qui est des éléments du bilan, la Direction de Viohalco suit et publie la dette nette.

Définitions générales

Les définitions des AMP ont été légèrement modifiées par rapport à celles utilisées au 31 décembre 2019. Ces changements sont mineurs et visent à simplifier les définitions, à aligner le calcul de l'EBIT/EBITDA et de l'EBIT/EBITDA ajustés et à refléter avec plus de précision la performance de l'activité. Les données comparées ont été retraitées.

Les changements sont les suivants :

- Exclusion de l'EBIT et de l'EBITDA des entreprises associées, afin de refléter plus précisément la performance des sociétés clés de Viohalco.

Les définitions actuelles des AMP sont les suivantes :

EBIT

L'**EBIT** est défini comme le bénéfice de la période avant :

- l'impôt sur le résultat ;
- la quote-part du résultat des entités mises en équivalence, nette d'impôt ;
- les charges financières nettes.

EBIT ajusté

L'**EBIT ajusté** est défini comme l'EBIT, excluant :

- le décalage des prix des métaux ;
- la dépréciation/ les reprises de dépréciation des immobilisations corporelles et incorporelles ;
- la dépréciation/ les reprises de dépréciation sur les investissements ;
- le bénéfice/les pertes des ventes d'immobilisations corporelles, d'immobilisations incorporelles et d'investissements ;
- les frais de contentieux et amendes exceptionnelles ;
- les autres éléments exceptionnels ou inhabituels.

EBITDA

L'**EBITDA** est défini comme le bénéfice de la période avant :

- l'impôt sur le résultat ;
- la quote-part du résultat des entités mises en équivalence, nette d'impôt ;
- les charges financières nettes ;
- les amortissements.

EBITDA ajusté

L'**EBITDA ajusté** est défini comme l'EBITDA excluant les mêmes éléments que l'EBIT ajusté.

Le rapprochement détaillé entre les AMP publiés au S1 2019 et les chiffres comparés de ce communiqué de presse est présenté dans la section Tableaux de rapprochement.

Dette nette

La **dette nette** se définit comme le total :

- des prêts et emprunts à long terme ;
- des prêts et emprunts à court terme ;

Déduction faite :

de la trésorerie et des équivalents de trésorerie.

Décalage des prix des métaux

Le **décalage des prix des métaux** est l'effet, sur le compte de résultat, des variations des prix du marché des métaux (ferreux et non-ferreux) que les sociétés de Viohalco utilisent en tant que matières premières dans leur fabrication du produit final.

Le décalage des prix des métaux existe en raison des facteurs suivants :

- (i) le délai s'écoulant entre la facturation des achats de métal, la détention et le traitement de celui-ci, et la tarification de la vente des stocks de produits finis aux clients ;
- (ii) l'effet du solde d'ouverture des stocks (qui, à son tour, est affecté par les prix des métaux des périodes précédentes) sur le montant rapporté en tant que coût des ventes, en raison de la méthode d'établissement du coût utilisée (p.ex., moyenne pondérée) ;
- (iii) certains contrats clients assortis de prix à terme fixes, ce qui entraîne une exposition aux fluctuations des prix des métaux pendant le laps de temps compris entre la fixation de nos prix de vente et le moment où la vente a réellement lieu.

La plupart des sociétés de **Viohalco** appliquent l'appariement des achats et ventes, ou des instruments dérivés afin de réduire au minimum les effets du décalage des prix des métaux sur leurs résultats. Toutefois, il y aura toujours quelque effet (positif ou négatif) sur le compte de résultat étant donné que, dans le segment des non-ferreux (c'est-à-dire, aluminium, cuivre et câbles), le stock est traité comme étant conservé sur une base permanente (stock minimum d'exploitation), et non pas comme couverture et que, dans le segment ferreux (c'est-à-dire, acier et tubes d'acier), aucune couverture des matières premières n'est mise en place.

Tableaux de rapprochement

EBIT et EBITDA

S1 2020								
Montants en milliers d'euros	Aluminium	Cuivre	Câbles	Acier	Tubes d'acier	Immobilier	Autres activités	Total
EBT (tel que présenté dans le compte de résultat)	4.922	1.080	14.268	-23.597	-2.074	-196	-1.878	-7.474
Ajustements pour:								
Quote-part dans le résultat des entreprises associées	-5	2.160	-	324	-124	-	-	2.356
Charges financières nettes	7.434	7.237	11.316	12.925	5.536	1.460	809	46.717
EBIT	12.351	10.478	25.585	-10.348	3.338	1.264	-1.069	41.598
Rajout:								
Amortissement	27.046	7.268	7.283	15.864	4.337	2.489	1.867	66.153
EBITDA	39.396	17.746	32.868	5.516	7.674	3.754	798	107.751

S1 2019								
Montants en milliers d'euros	Aluminium	Cuivre	Câbles	Acier	Tubes d'acier	Immobilier	Autres activités	Total
EBT (tel que présenté dans le compte de résultat)	24.270	7.137	6.325	-16.260	2.265	-628	-5.827	17.282
Ajustements pour:								
Quote-part dans le résultat des entreprises associées	-366	98	-	578	-305	-	-	5
Charges financières nettes	8.567	7.991	11.513	14.409	6.248	1.302	1.033	51.063
EBIT	32.471	15.226	17.838	-1.273	8.208	673	-4.794	68.350
Rajout:								
Amortissement	25.457	7.096	7.882	19.404	4.963	2.212	2.096	69.110
EBITDA	57.928	22.322	25.720	18.132	13.171	2.885	-2.699	137.460

S1 2019 EBIT - Rapprochement du retraitement								
Montants en milliers d'euros	Aluminium	Cuivre	Câbles	Acier	Tubes d'acier	Immobilier	Autres activités	Total
Publié au 30.06.2019	32.961	15.317	17.838	-1.849	8.596	673	-4.794	68.743
Ajustements pour:								
EBIT des entreprises associées	491	91	-	-576	388	-	-	393
Retraité au 30.06.2019	32.471	15.226	17.838	-1.273	8.208	673	-4.794	68.350

S1 2019 EBITDA - Rapprochement du retraitement								
Montants en milliers d'euros	Aluminium	Cuivre	Câbles	Acier	Tubes d'acier	Immobilier	Autres activités	Total
Publié au 30.06.2019	58.479	22.786	25.720	17.821	13.643	2.885	-2.699	138.637
Ajustements for:								
EBITDA des entreprises associées	551	464	-	-310	472	-	-	1.177
Retraité au 30.06.2019	57.928	22.322	25.720	18.132	13.171	2.885	-2.699	137.460

EBIT ajusté et EBITDA ajusté

S1 2020								
<i>Montants en milliers d'euros</i>	Aluminium	Cuivre	Câbles	Acier	Tubes d'acier	Immobilier	Autres activités	Total
EBT (tel que présenté dans le compte de résultat)	4.922	1.080	14.268	-23.597	-2.074	-196	-1.878	-7.474
Ajustements pour:								
Charges financières nettes	7.434	7.237	11.316	12.925	5.536	1.460	809	46.717
Décalage du prix des métaux	1.763	9.170	2.257	4.497	-	-	-	17.686
Quote-part dans le résultat des entités mises en équivalence, net d'impôt	-5	2.160	-	324	-124	-	-	2.356
Pertes de valeur/(reprises de pertes de valeur) sur immobilisations corporelles	-77	-6	-	-	-	-	-	-82
(Plus-values)/moins-values réalisées sur cession d'actifs immobilisés	426	-11	-	-10	-	-	-597	-193
Autres (produits)/dépenses exceptionnel(le)s ou inhabituel(le)s	-	-	-	1.144	-	-	-	1.144
EBIT ajusté	14.463	19.630	27.841	-4.717	3.338	1.264	-1.666	60.153
Rajout:								
Amortissements	27.046	7.268	7.283	15.864	4.337	2.489	1.867	66.153
EBITDA ajusté	41.508	26.898	35.124	11.146	7.674	3.754	201	126.306

S1 2019								
<i>Montants en milliers d'euros</i>	Aluminium	Cuivre	Câbles	Acier	Tubes d'acier	Immobilier	Autres activités	Total
EBT (tel que présenté dans le compte de résultat)	24.270	7.137	6.325	-16.260	2.265	-628	-5.827	17.282
Ajustements pour:								
Charges financières nettes	8.567	7.991	11.513	14.409	6.248	1.302	1.033	51.063
Décalage du prix des métaux	3.890	4.492	2.746	7.454	-	-	-	18.583
Quote-part dans le résultat des entités mises en équivalence, net d'impôt	-366	98	-	578	-305	-	-	5
Pertes de valeur/(reprises de pertes de valeur) sur immobilisations corporelles	-2	-	-	-	-	-	-	-2
Charges et amendes liées aux litiges exceptionnels	29	-	-	-	139	-	-	167
(Plus-values)/moins-values réalisées sur cession d'actifs immobilisés	-87	-87	-	-36	6	-	-13	-217
EBIT ajusté	36.301	19.631	20.584	6.146	8.353	673	-4.807	86.881
Amortissement	25.457	7.096	7.882	19.404	4.963	2.212	2.096	69.110
EBITDA ajusté	61.758	26.727	28.466	25.550	13.316	2.885	-2.711	155.990

S1 2019 EBIT ajusté – Rapprochement du retraitement								
<i>Montants en milliers d'euros</i>	Aluminium	Cuivre	Câbles	Acier	Tubes d'acier	Immobilier	Autres activités	Total
Publié au S1 2019	36.791	19.721	20.584	5.569	8.741	673	-4.807	87.274
Excluant :								
EBIT des entreprises associées	491	91	-	-576	388	-	-	393
Retraité au S1 2019	36.301	19.631	20.584	6.146	8.353	673	-4.807	86.881

S1 2019 EBITDA ajusté - Rapprochement du retraitement								
<i>Montants en milliers d'euros</i>	Aluminium	Cuivre	Câbles	Acier	Tubes d'acier	Immobilier	Autres activités	Total
Publié au S1 2019	62.309	27.191	28.466	25.239	13.788	2.885	-2.711	157.167
Excluant :								
EBIT des entreprises associées	551	464	-	-310	472	-	-	1.177
Retraité au S1 2019	61.758	26.727	28.466	25.550	13.316	2.885	-2.711	155.990

Informations par segment

S1 2020	Aluminium	Cuivre	Câbles	Acier	Tubes d'acier	Immobilier	Autres activités	Total
Chiffre d'affaires	565.857	530.673	268.160	345.082	134.923	6.270	24.424	1.875.389
Marge Brute	45.096	31.783	37.647	15.283	10.264	4.520	7.820	152.414
Résultat opérationnel	12.351	10.478	25.585	-10.348	3.338	1.264	-1.069	41.598
Charges financières nettes	-7.434	-7.237	-11.316	-12.925	-5.536	-1.460	-809	-46.717
Quote-part dans le résultat des entités associées	5	-2.160	-	-324	124	-	-	-2.356
Résultat avant impôt	4.922	1.080	14.268	-23.597	-2.074	-196	-1.878	-7.474
Impôt sur le résultat	-1.218	140	-3.465	-557	-324	-1.563	-795	-7.783
Résultat net	3.704	1.220	10.803	-24.154	-2.398	-1.759	-2.673	-15.257

S1 2019	Aluminium	Cuivre	Câbles	Acier	Tubes d'acier	Immobilier	Autres services	Total
Chiffre d'affaires	683.658	554.939	294.241	449.232	195.458	4.248	34.466	2.216.242
Marge Brute	66.240	34.662	29.398	20.062	15.992	1.830	8.360	176.543
Résultat opérationnel	32.471	15.226	17.838	-1.273	8.208	673	-4.794	68.350
Charges financières nettes	-8.567	-7.991	-11.513	-14.409	-6.248	-1.302	-1.033	-51.063
Quote-part dans le résultat des entités associées	366	-98	-	-578	305	-	-	-5
Résultat avant impôt	24.270	7.137	6.325	-16.260	2.265	-628	-5.827	17.282
Impôt sur le résultat	-9.466	-898	-2.160	1.498	-1.481	97	-1.110	-13.521
Résultat net	14.804	6.239	4.165	-14.762	784	-532	-6.937	3.761

Dette nette

Montants en milliers d'euros	Au	
	30 juin 2020	31 décembre 2019
Emprunts à long terme		
Emprunts et dettes financières	961.899	943.522
Dettes locatives	43.975	42.518
Emprunts à court terme		
Emprunts et dettes financières	851.788	830.455
Dettes locatives	10.953	10.903
Total de la dette	1.868.615	1.827.398
Moins:		
Trésorerie et équivalents de trésorerie	-147.316	-214.499
Dette nette	1.721.299	1.612.899