

VIOHALCO

RÉSULTATS FINANCIERS
POUR LE PREMIER SEMESTRE 2019

INFORMATION RÉGLEMENTAIRE
INFORMATION PRIVILÉGIÉE

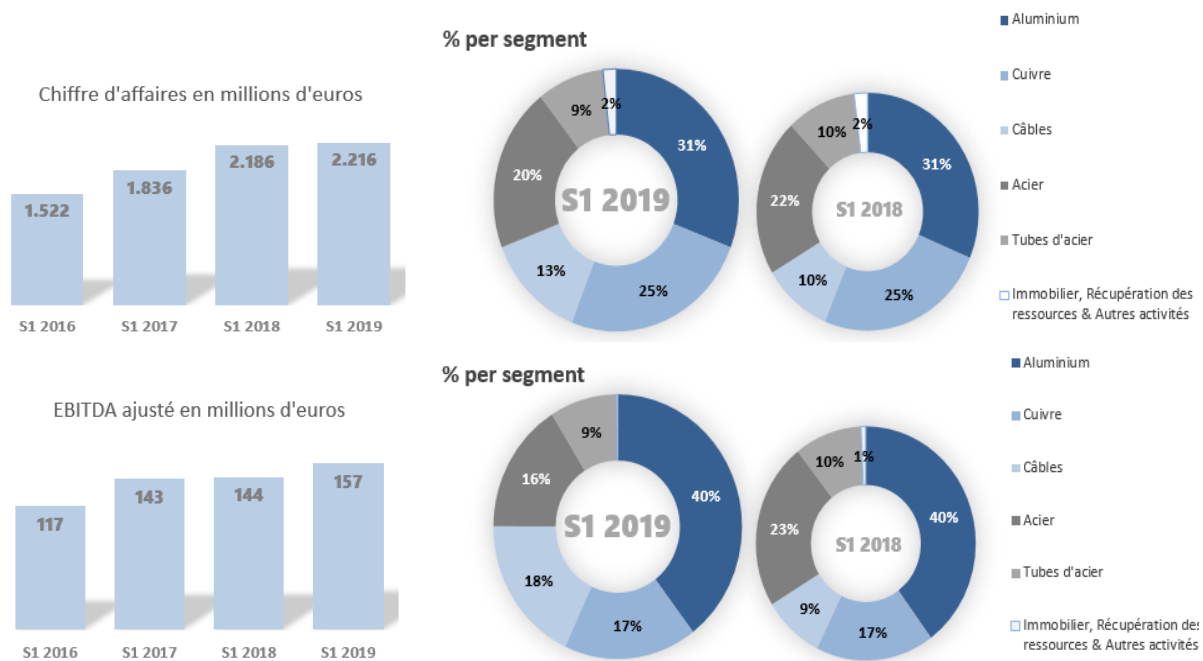
RÉSULTATS FINANCIERS POUR LE PREMIER SEMESTRE 2019

Bruxelles, le 26 septembre 2019 - Viohalco S.A. (Euronext Bruxelles : VIO, Bourse d'Athènes : BIO), ci-après « Viohalco » ou « la Société », publie aujourd'hui ses résultats financiers pour le semestre clos le 30 juin 2019.

Rentabilité opérationnelle améliorée

Faits marquants du premier semestre 2019

- **Chiffre d'affaires consolidé** en hausse de 1 %, à 2.216 millions d'euros (S1 2018 : 2.186 millions d'euros) ;
- **EBITDA ajusté consolidé** en hausse de 9 %, à 157 millions d'euros (S1 2018 : 144 millions d'euros) ; EBITDA consolidé, qui inclut l'impact du décalage des prix des métaux, de 139 millions d'euros, (S1 2018 : 170 millions d'euros) ;
- **Résultat consolidé avant impôt** à 17 millions d'euros (S1 2018 : 46 millions d'euros).



Aperçu

Le premier semestre 2019 se caractérise par la combinaison d'évolutions positives dans plusieurs segments d'activité de Viohalco, et les défis posés par la volatilité de l'économie mondiale et les fluctuations des prix des métaux.

Dans le segment Aluminium, les sociétés ont pleinement profité de la hausse de la demande mondiale, tirée par la forte durabilité du métal, afin d'augmenter les volumes de ventes dans les marchés et les produits en forte croissance. Dans le segment Cuivre, le ralentissement de l'industrie automobile a eu un impact significatif sur la demande, en particulier pour les produits laminés à chaud. Malgré cette tendance, les sociétés sont parvenues à augmenter à la fois leur part de marché et leur volume de ventes. Dans le même temps, la performance du segment Acier reflète les turbulences politiques et économiques en cours et l'augmentation des échanges commerciaux protectionnistes qui ont eu un impact négatif sur les niveaux de la demande et les prix des métaux. Le segment Tubes d'acier a bien performé tout au long du premier semestre 2019. Suite à l'attribution de projets significatifs, le secteur a présenté une augmentation significative du chiffre d'affaires et de la rentabilité, principalement grâce à des taux d'utilisation élevés dans l'ensemble de la production au cours de la période. Pour le segment Immobilier, la période a également été favorable avec des résultats supérieurs aux prévisions,

notamment du côté des ventes de détail et de la partie hôtelière, tant en termes de revenus locatifs que de fréquentation.

À l'approche du second semestre, les conditions économiques devraient rester difficiles à travers le monde. Cependant, tous les segments de Viohalco sont bien placés pour exploiter les opportunités qui s'offriront sur leurs marchés respectifs. La priorité des sociétés de Viohalco demeurera centrée sur la consolidation de leurs positions sur le marché en s'appuyant sur les programmes d'investissements en cours, l'innovation technologique et la poursuite de gains d'efficacité opérationnelle.

Aperçu financier

Compte de résultat consolidé résumé

| <i>Montants en milliers d'euros</i> | S1 2019 | S1 2018 |
|---|------------------|------------------|
| Chiffre d'affaires | 2.216.242 | 2.185.828 |
| Marge Brute | 176.543 | 191.439 |
| EBITDA* | 139.637 | 169.794 |
| EBITDA ajusté* | 157.167 | 144.246 |
| EBIT* | 68.743 | 100.972 |
| EBIT ajusté* | 87.274 | 75.423 |
| Résultat financier net | -51.063 | -54.742 |
| Résultat avant impôt | 17.282 | 45.947 |
| Résultat de la période | 3.761 | 40.214 |
| Résultat attribuable aux propriétaires de la société | 462 | 37.688 |

**Les définitions AMP ont été légèrement modifiées par rapport au 31/12/2018.
Pour plus de détails, se référer à l'Annexe.*

Le **chiffre d'affaires consolidé de Viohalco** pour le premier semestre 2019 a augmenté de 1% par rapport à la période correspondante de l'exercice précédent pour atteindre 2.216 millions d'euros (S1 2018 : 2.186 millions d'euros). Cette tendance s'explique par l'augmentation des volumes dans les segments du laminage de l'aluminium, des câbles et du cuivre, qui a compensé la faible demande pour l'acier et les produits lithographiques. Au cours de la période, les prix des métaux ont diminué; plus précisément, le prix moyen de l'aluminium a diminué de 11,4 %, celui du cuivre de 4,5 % et celui du zinc de 10,4 %, comparativement à la même période l'an dernier.

L'**EBITDA ajusté consolidé** a augmenté de 9%, à 157 millions d'euros au S1 2019 (S1 2018: 144 millions d'euros).

Le **résultat financier net** s'établit à 51 millions d'euros (S1 2018: 55 millions d'euros) principalement sous l'effet de la réduction des écarts de crédit progressivement appliqués à l'ensemble des sociétés de Viohalco au cours des deux dernières années.

Le **résultat consolidé avant impôt de Viohalco** pour la période s'élève à 17 millions d'euros, contre 46 millions d'euros au S1 2018, affecté par les prix des métaux et le ralentissement mondial de l'industrie sidérurgique.

État consolidé résumé de la situation financière

| <i>Montants en milliers d'euros</i> | 30 juin 2019 | 31 décembre 2018 |
|--|------------------|------------------|
| Immobilisations corporelles et incorporelles | 2.060.070 | 1.989.868 |
| Autres actifs non courants | 72.200 | 67.224 |
| Actifs non courants | 2.132.271 | 2.057.092 |
| Stocks | 1.094.174 | 1.142.309 |
| Créances clients et autres débiteurs (incl. actifs sur contrats) | 712.726 | 668.633 |

| <i>Montants en milliers d'euros</i> | 30 juin 2019 | 31 décembre 2018 |
|--|---------------------|-------------------------|
| Trésorerie et équivalents de trésorerie | 154.160 | 163.676 |
| Autres actifs courants | 12.704 | 13.976 |
| Actifs courants | 1.973.763 | 1.988.594 |
| Total des actifs | 4.106.034 | 4.045.685 |
| Capitaux propres | 1.320.398 | 1.304.624 |
| Emprunts et dettes financières | 827.397 | 896.806 |
| Autres passifs non courants | 166.264 | 172.160 |
| Passifs non courants | 993.661 | 1.068.965 |
| Emprunts et dettes financières | 985.374 | 902.555 |
| Dettes fournisseurs et autres créiteurs (incl. passifs sur contrats) | 770.250 | 739.391 |
| Autres passifs courants | 36.352 | 30.150 |
| Passifs courants | 1.791.976 | 1.672.096 |
| Total des capitaux propres et passifs | 4.106.034 | 4.045.685 |

Les **dépenses d'investissements** de la période se sont élevés à 123 millions d'euros (S1 2018: 77 millions d'euros), en grande partie suite aux investissements dans le nouveau laminoir de finition à chaud pour aluminium, tandis que les **amortissements** ont atteint 71 millions d'euros sur la période.

Le **fonds de roulement** a diminué de 4 % par rapport à la clôture de l'exercice 2018, principalement sous l'effet de la réduction des niveaux de stocks et des prix des métaux.

La **dette nette** des sociétés de Viohalco a augmenté à 1.659 millions d'euros (2018 : 1.636 millions d'euros) du fait de la comptabilisation d'obligations locatives suite à l'adoption de la norme IFRS 16 – Contrats de location.

Performance par segment d'activité

| <i>Montants en milliers d'euros</i> | Chiffre d'affaires | | EBITDA | | EBITDA ajusté | | EBIT | | EBT | |
|-------------------------------------|--------------------|------------------|----------------|----------------|----------------|----------------|---------------|----------------|---------------|---------------|
| | S1 2019 | S1 2018 | S1 2019 | S1 2018 | S1 2019 | S1 2018 | S1 2019 | S1 2018 | S1 2019 | S1 2018 |
| Segments | | | | | | | | | | |
| Aluminium | 683.658 | 685.304 | 58.479 | 66.362 | 62.309 | 57.551 | 32.961 | 37.444 | 24.270 | 26.431 |
| Cuivre | 554.939 | 544.860 | 22.786 | 31.340 | 27.191 | 25.140 | 15.317 | 25.456 | 7.137 | 15.711 |
| Câbles | 294.241 | 222.202 | 25.720 | 10.709 | 28.466 | 12.936 | 17.838 | 3.894 | 6.325 | -8.140 |
| Acier | 449.232 | 469.815 | 17.821 | 46.308 | 25.239 | 33.320 | -1.849 | 27.727 | -16.260 | 11.930 |
| Tubes d'acier | 195.458 | 220.968 | 13.643 | 14.274 | 13.788 | 14.274 | 8.596 | 9.556 | 2.265 | 4.946 |
| Immobilier | 4.248 | 3.835 | 2.885 | 2.212 | 2.885 | 2.212 | 673 | 68 | -628 | -648 |
| Récupération des ressources | 23.931 | 28.567 | 651 | 2.057 | 648 | 2.052 | -771 | 685 | -1.782 | -430 |
| Autres activités | 10.536 | 10.277 | -3.350 | -3.468 | -3.359 | -3.240 | -4.023 | -3.859 | -4.045 | -3.853 |
| Total | 2.216.242 | 2.185.828 | 138.637 | 169.794 | 157.167 | 144.246 | 68.743 | 100.972 | 17.282 | 45.947 |

Performance par segment d'activité

Aluminium

Au premier semestre 2019, le marché de l'aluminium a connu une croissance plus forte dans les applications d'emballage, tandis que le ralentissement de la construction automobile a affecté la demande de laminés plats en aluminium. Les sociétés Viohalco de l'aluminium ont profité des conditions favorables du marché international en augmentant sélectivement leurs ventes sur les produits et marchés les plus attractifs. Au premier semestre 2019, le **chiffre d'affaires** du segment Aluminium s'est établi à 684 millions d'euros contre 685 millions d'euros au premier semestre 2018, principalement en raison de la réduction des prix des métaux et des volumes de vente dans le secteur lithographique. Le **résultat avant impôt** s'élève à 24,3 millions d'euros (S1 2018

: 26,4 millions d'euros), en raison d'une perte sur métaux de 3,9 millions d'euros au S1 2019 contre un profit sur métaux de 8,8 millions d'euros au S1 2018.

La division grecque de laminage d'aluminium (Elval) se concentre sur la fourniture de solutions à valeur ajoutée, renforçant sa position dans le secteur de l'aluminium au niveau mondial ; les volumes de ventes ont augmenté de 4 %, à 159.000 tonnes. La culture centrée sur le client de ce segment d'activité a conduit à un élargissement de la clientèle dans toutes les zones géographiques, tout en consolidant les relations à long terme avec les grands comptes dans les secteurs de l'emballage, du transport et de l'industrie. Par ailleurs, les sociétés de ce segment ont pénétré de nouveaux créneaux de marché à fort potentiel, contribuant du même coup à la conquête de nouvelles affaires et à l'optimisation du potentiel de ventes. Les capacités techniques du segment devraient se renforcer davantage après la mise en service du nouveau laminoir de finition à chaud à quatre cages en tandem d'Elval, qui devrait être entièrement opérationnel au deuxième trimestre 2020. Cet investissement, qui fait partie du programme d'investissements de 150 millions d'euros, fera plus que doubler la capacité de laminage à chaud du site d'Oinofyta et permettra à la division laminage du segment Aluminium de répondre à la hausse de la demande.

S'agissant de Bridgnorth Aluminium au Royaume-Uni, la conjoncture économique en général et les pressions de la concurrence chinoise ont entraîné des conditions de marché difficiles pour la clientèle cible clé de la société sur le secteur lithographique, avec des répercussions négatives sur les volumes par rapport à l'exercice précédent. La société, par ailleurs exposée à des risques liés au Brexit, a accusé un repli en conséquence de ses volumes.

La partie extrusion du segment Aluminium a connu un certain nombre d'évolutions stratégiques. Dans le secteur automobile, Etem a bouclé la scission de ses activités extrusion et « post-opérations ». Elle a également constitué une coentreprise avec Gestamp en vue de la production de profils extrudés en aluminium. Le pôle extrusion a par la suite été sélectionné pour des projets liés à la fabrication de boîtiers de batteries pour véhicules électriques. Dans le secteur de l'architecture, Etem Greece a fait nettement mieux que le marché, grâce à son réseau de distribution bien développé. Le chiffre d'affaires est resté stable en Bulgarie. Pour finir, les ventes d'Etem sont restées globalement stables dans le secteur industriel malgré une vive concurrence. Etem a concentré son action sur l'amélioration des normes de livraison et les exigences spéciales.

À l'avenir, continuer à se focaliser sur la satisfaction des préférences en constante évolution des clients sera un objectif prioritaire pour le segment car le marché de l'aluminium s'oriente de plus en plus vers des options à base de matériaux innovants, sûrs, durables, légers et pérennes.

Cuivre

Au premier semestre 2019, le **chiffre d'affaires** du segment Cuivre s'établit à 555 millions d'euros, contre 545 millions d'euros au premier semestre 2018. Les volumes des ventes ont augmenté de 3,4 % par rapport à la période correspondante de l'exercice précédent pour atteindre 90.000 tonnes, sous l'effet principal de l'amélioration des performances des produits laminés à plat et des tubes de cuivre suite à la hausse de la capacité de production annuelle (de 5.000 tonnes) de l'usine d'Oinofyta.

Le recul des prix du cuivre a résulté en une perte sur le métal de 4,5 millions d'euros au premier semestre 2019, contre un effet positif de 6,1 millions d'euros dans la période de l'exercice précédent. Par conséquent, le **résultat avant impôt** s'élève à 7,1 millions d'euros (S1 2018 : 15,7 millions d'euros).

Après le succès de la renégociation des prêts pour toutes les sociétés en Grèce comme en Bulgarie, le résultat financier de la période s'établit à 7,2 millions d'euros, soit une amélioration de 18,2 % d'une année à l'autre avec une réduction consécutive du taux d'intérêt effectif et un allongement du profil d'échéances des emprunts.

L'investissement d'Halcor dans l'usine de tubes de cuivre s'est achevé avec succès fin 2018, augmentant la capacité de production de 5.000 tonnes par an. De son côté, la mise en service par Sofia Med d'une ligne d'étamage à chaud pour bandes a élargi l'accès à de nouveaux produits et marchés en forte demande et à valeur ajoutée élevée.

Au second semestre 2019, les conditions sur le marché devraient être mitigées. Alors que la demande de tubes de cuivre devrait ralentir, l'usine de tubes de cuivre fonctionne quasiment à pleine capacité et devrait maintenir ce rythme au vu du profil de croissance élevée de sa clientèle. La demande de produits laminés en cuivre et en alliage de cuivre devrait rester faible jusqu'à la fin de l'exercice. Par conséquent, le taux de croissance des ventes de Sofia Med devrait se tasser. Pour finir, les efforts dans le segment Cuivre seront concentrés sur l'amélioration continue de la qualité, l'élargissement de l'offre de produits du segment et les investissements dans des produits à valeur ajoutée.

Acier

Au premier semestre 2019, le ralentissement de la croissance économique mondiale et la poussée du protectionnisme sur la scène commerciale mondiale ont eu un impact négatif sur les échanges internationaux et donc sur la croissance du secteur de l'acier en Europe. La décélération de la croissance a été particulièrement perceptible dans le secteur automobile qui a subi un recul de la demande, un tassement de la hausse des investissements et un fléchissement des niveaux de confiance. Par conséquent, le segment Acier enregistre un **chiffre d'affaires** de 449 millions d'euros, contre 470 millions d'euros au S1 2018.

Au cours des six premiers mois de 2019, le segment Acier a connu une hausse de volumes des ventes, principalement des barres d'armature, en Grèce, en Roumanie et dans les Balkans occidentaux. À l'inverse, les volumes de ventes des aciers spéciaux de qualité (SBQ) et des plaques ont reculé sous l'effet de la dégradation de la situation économique du secteur manufacturier dans son ensemble, et de l'industrie automobile en particulier. Par ailleurs, la réduction des spreads à l'international, conjuguée à la hausse des prix des matériaux et de l'énergie (électrodes, électricité, gaz naturel, alliages ferreux, réfractaires), a compliqué les ventes sur les marchés au comptant de la région Est de la mer Méditerranée. Les mesures protectionnistes prises par l'Union européenne sous la forme de quotas ont, en partie seulement, permis d'atténuer cet impact sur les marchés de l'Union européenne. La combinaison de ces efforts a conduit à une **perte avant impôt** de 16,3 millions d'euros, contre un bénéfice avant impôt de 11,9 millions d'euros au S1 2018.

Au cours de cette période, Stomana Industry a achevé l'installation d'une nouvelle ligne de trempe et de revenu destinée à accroître la capacité et à faciliter la production d'un ensemble d'aciers spéciaux utilisés dans les industries du façonnage, de l'usinage et des cylindres hydrauliques qui fabriquent des pièces pour des applications mécaniques, agricoles, automobiles et d'ingénierie diverses.

À l'approche du second semestre 2019, si les conditions économiques mondiales restent difficiles pour l'industrie de l'acier, les nouveaux quotas mis en place au sein de l'Union Européenne en juillet 2019 sont un élément favorable. Dans la lignée de sa stratégie d'excellence opérationnelle, le segment Acier de Viohalco axera son action, au second semestre, sur la mise en œuvre d'initiatives d'optimisation des coûts et de développement durable.

Tubes d'acier

Le **chiffre d'affaires** du segment Tubes d'acier atteint 195 millions d'euros au premier semestre 2019 (2018 : 221 millions d'euros). Le **résultat avant impôt** s'élève à 2,3 millions d'euros, contre 4,9 millions d'euros au premier semestre 2018 ; cette évolution est principalement imputable à la hausse des charges financières nettes de 1,7 million d'euros.

Au S1 2019, Corinth Pipeworks a avancé dans la réalisation de son premier projet offshore d'installation de tubes en mer profonde (« Karish »). Ce projet stratégique à une profondeur de 1.750 m dans le sud-est de la mer Méditerranée imposait des exigences auxquelles seule une poignée d'entreprises au monde était à même de répondre.

Le segment Tubes d'acier conserve sa vigueur et possède une longueur d'avance sur la concurrence dans la livraison de projets offshore, comme en atteste la sélection de Corinth Pipeworks pour la fabrication et la fourniture des tubes d'acier dans plusieurs projets, notamment pour les conduites et le gazoduc offshore du projet Midia en Mer noire, au large de la Roumanie. Ce projet prévoit la fourniture de revêtements anti-corrosion et de lestage en béton qui seront appliqués sur le site même de fabrication des tubes. Snam S.p.A., leader des sociétés de services aux collectivités actives dans la fourniture de gaz en Europe, dont le berceau des opérations se trouve en Italie, a octroyé à Corinth Pipeworks 150 km de gazoducs terrestres par le biais d'un accord-cadre.

De nombreux autres projets offshore ont été réalisés avec succès en mer du Nord et aux États-Unis au premier semestre 2019, de même que des projets onshore à grande échelle sur des marchés plus matures en Europe et aux États-Unis.

À l'avenir, malgré la volatilité de l'environnement économique mondial et les écueils que présentent les barrières douanières et les mesures antidumping mises en place aux États-Unis, les perspectives de Corinth Pipeworks au second semestre 2019 restent favorables. La société a confiance dans sa capacité de profiter de la diversification de ses implantations géographiques et de ses produits pour remporter différents projets majeurs dont l'attribution est attendue en mer du Nord et en mer Baltique, ainsi qu'aux États-Unis.

Câbles

La performance du segment Câbles a été essentiellement portée par des niveaux d'utilisation élevés dans toutes les unités de production au cours de la période, d'où une hausse de 32 % du **chiffre d'affaires** qui atteint 294 millions d'euros (S1 2018 : 222 millions d'euros) et un **résultat avant impôt** de 6,3 millions d'euros, contre 8,1 millions d'euros de pertes avant impôt au S1 2018.

Les volumes de ventes ont grimpé de 6 % par rapport au S1 2018 en raison d'une amélioration du mix des ventes, dynamisé par la demande solide de câbles dans les Balkans, au Moyen-Orient et dans les pays d'Europe du Nord. Cette évolution a en partie compensé le léger retrait sur les marchés allemands et d'Europe centrale.

Au S1 2019, la société a enregistré des avancées notables dans sa réserve de nouveaux projets. En effet, plusieurs projets attribués en 2018 sont entrés en production et l'installation des câbles sous-marins pour le projet MOG (Modular Offshore Grid) en mer du Nord (Belgique) a été menée avec succès. Par ailleurs, la société a fini d'installer l'interconnexion au réseau électrique national des câbles sous-marins du parc éolien de Kafireas à Evia (Grèce).

La période a également vu l'achèvement de la production du premier câble sous-marin à très haute tension de 400 kV en Grèce en vue de l'expansion de la ligne 400kV du Péloponnèse (l'installation a eu lieu à Rio-Antirrio en août 2019).

Les investissements dans le segment Câbles ont atteint à 21,4 millions d'euros au premier semestre. Ce niveau est essentiellement lié à l'agrandissement et la modernisation de l'usine de Fulgor dans le but de répondre à la hausse de la demande. Certains investissements ont également été axés sur un objectif d'amélioration de la productivité dans toutes les usines du segment Câbles.

Pour la période à suivre, les perspectives globales restent soutenues pour le segment Câbles, et ce, malgré la volatilité de la conjoncture économique mondiale au sens large. Des signes de reprise sont visibles sur les marchés des câbles de basse et moyenne tension en Europe occidentale, jusque-là contraints par des enjeux concurrentiels. La réserve de nouveaux projets est abondante, les opportunités de pénétration de nouveaux marchés multiples et le potentiel de croissance du secteur des câbles offshore élevé. Par ailleurs, la demande soutenue de câbles alimente actuellement le niveau important des carnets de commandes. Les unités de production devraient continuer à fonctionner à pleine capacité jusqu'à la fin 2019.

Immobilier

Le **chiffre d'affaires** du segment Immobilier s'est élevé à 4,2 millions d'euros au premier semestre 2019, contre 3,8 millions d'euros au premier semestre 2018 du fait des nouveaux contrats de location et d'ajustements des loyers. La **perte avant impôt** s'est maintenue à 0,6 million d'euros, principalement en raison de la hausse des charges financières.

Les projets de promotion des centres commerciaux de River West | IKEA et de Mare West ont continué de dépasser les prévisions au premier semestre 2019, de même que les projets hôteliers du Wyndham Grand Athens

et du K29. La construction du Butterfly, un immeuble de bureaux durable certifié « Leadership in Energy and Environmental Design (LEED) », a également été achevée début 2019. Son taux d'occupation est actuellement de 100 %.

À l'avenir, le segment Immobilier se concentrera sur la croissance des revenus locatifs et de la fréquentation des centres River West | IKEA et Mare West. Dans cette optique, de nouvelles stratégies marketing et de communication seront lancées, des projets d'agrandissement de River West seront élaborés et la construction d'un parc de sports et de loisirs de 7.000 m² est prévue à Mare West. Les travaux de promotion sont en cours sur chacun de ces sites. La construction d'un centre commercial de 23.000 m² a récemment commencé sur une parcelle acquise dans le cadre d'un bail à long terme. L'achèvement d'un autre complexe de bureaux certifié LEED, « The Orbit », est prévu pour la fin de l'année 2019.

Le segment Immobilier continue d'explorer d'autres possibilités de mise en valeur ainsi que des opportunités d'acquisition potentielles. La constitution de « Noval Property REIC » devrait être actée au quatrième trimestre 2019, son accréditation en tant que société d'investissement immobilier et fonds d'investissement alternatif à gestion interne ayant été obtenu en novembre 2018.

Segment Récupération des ressources

Le **chiffre d'affaires** du segment Récupération des ressources (précédemment dénommé Recyclage) a perdu 16 % par rapport à la période correspondante de l'année précédente. Le **résultat avant impôt** enregistre une perte de 1,8 million d'euros, contre une perte de 0,4 million d'euros au premier semestre 2018. Ces résultats sont principalement dus à une baisse des recettes générées. En outre, les politiques protectionnistes adoptées par la Chine et la Serbie sur la scène commerciale l'année dernière ont continué d'avoir un impact négatif sur les échanges de déchets ferreux et non-ferreux au premier semestre 2019 tandis que les niveaux des volumes se sont maintenus grâce aux granulats routiers. La rentabilité a reçu le soutien de contrats exceptionnels dans les déchets dangereux et les câbles en fin de vie.

Pour faire face à une conjoncture de marché difficile et la baisse des recettes générées sur la période, le segment Récupération des ressources conduira un programme de restructurations au second semestre 2019. Ces initiatives devraient accroître la compétitivité en simplifiant l'organisation structurelle du segment et faire diminuer les frais administratifs.

Autres activités

Les autres activités regroupent principalement les dépenses engagées par la société mère (holding), ainsi que les résultats des sociétés qui opèrent dans les secteurs Technologie et R&D, ainsi que dans la fabrication de produits en céramique (Vitruvit). Le **résultat avant impôt** a enregistré une perte de 4 millions d'euros, en léger repli par rapport à la perte de 3,9 millions d'euros enregistrée au S1 2018.

Perspectives

Malgré une performance globale mitigée au premier semestre 2019 dans le sillage de conditions de marché volatiles, des évolutions stratégiques positives ont été concrétisées dans tous les segments de Viohalco.

Au second semestre 2019, les sociétés de Viohalco renforceront encore leur positionnement concurrentiel et leur efficacité opérationnelle tout en maintenant une culture centrée sur le client et en renforçant encore leurs relations de longue date avec des clients de premier ordre. Entre-temps, l'efficacité opérationnelle des entreprises devrait s'améliorer grâce à des investissements continus dans les installations de production et dans le développement de nouveaux produits.

Viohalco table sur le maintien d'un environnement extérieur difficile au second semestre mais reste confiante dans la capacité de ses sociétés à profiter de la diversification de leurs implantations géographiques et de leurs produits pour dégager une performance positive, tous segments confondus.

Rapport du Commissaire

Les états financiers intermédiaires consolidés résumés pour le semestre clos le 30 juin 2019 annexés au présent communiqué de presse ont fait l'objet d'un examen par le Commissaire.

Calendrier financier

| Date | Publication / Événement |
|--|-------------------------|
| Communiqué de presse sur les résultats financiers 2019 | 19 mars 2020 |
| Assemblée Générale Ordinaire 2020 | 26 mai 2020 |
| Résultats financiers du premier semestre 2020 | 24 septembre 2020 |

Le rapport financier annuel pour la période allant du 1er janvier 2019 au 31 décembre 2019 sera publié le 24 avril 2020 et sera consultable sur le site Internet de la Société, www.viohalco.com, sur le site Internet du marché Euronext de Bruxelles, www.euronext.com, ainsi que sur le site Internet de la Bourse d'Athènes, www.helex.gr.

À propos de Viohalco

Viohalco est une société holding basée en Belgique qui participe au capital social de plusieurs sociétés métallurgiques de premier plan en Europe. Elle est cotée sur Euronext Bruxelles (VIO) et à la Bourse d'Athènes (BIO). Les sociétés de Viohalco sont spécialisées dans la fabrication de produits en aluminium, en cuivre, de câbles, d'acier, ainsi que de tubes d'acier et sont engagées dans la fabrication durable de produits et de solutions innovants, de haute qualité et à valeur ajoutée pour une base de clients dynamiques répartis dans le monde entier. Disposant de sites de production en Grèce, Bulgarie, Roumanie, Russie, Macédoine du Nord, Turquie, aux Pays-Bas et au Royaume-Uni, les sociétés de Viohalco génèrent collectivement un chiffre d'affaires annuel de 4,4 milliards d'euros. Le portefeuille de Viohalco comprend également un segment dédié à la technologie et la R&D ainsi que des services de récupération des ressources. De plus, Viohalco et ses sociétés possèdent des actifs immobiliers, principalement en Grèce, qui génèrent des revenus supplémentaires grâce à leur mise en valeur commerciale.

Pour de plus amples informations, veuillez consulter notre site à l'adresse www.viohalco.com.

Contacts

Pour obtenir des informations supplémentaires, veuillez contacter :

Sofia Zairi

Directrice des relations avec les investisseurs

Tél. : +30 210 6787111, 6787773

E-mail : ir@viohalco.com

Annexe A – Compte de résultat consolidé

| <i>Montants en milliers d'euros</i> | Pour l'exercice clos le 30 Juin | |
|--|---------------------------------|------------------|
| | 2019 | 2018 |
| Chiffre d'affaires | 2.216.242 | 2.185.828 |
| Coût des ventes | -2.039.698 | -1.994.389 |
| Marge Brute | 176.543 | 191.439 |
| Frais de commercialisation et de distribution | -39.532 | -35.704 |
| Charges administratives | -65.479 | -59.817 |
| Pertes de valeur sur créances et actifs sur contrat | -606 | -1.838 |
| Autres produits et charges | -2.576 | 6.735 |
| Résultat opérationnel | 68.350 | 100.815 |
| Charges financières nettes | -51.063 | -54.742 |
| Quote-part dans le résultat des entités mises en équivalence | -5 | -127 |
| Résultat avant impôt | 17.282 | 45.947 |
| Impôt sur le résultat | -13.521 | -5.732 |
| Résultat de la période | 3.761 | 40.214 |
| Résultat attribuable aux : | | |
| Propriétaires de la Société | 462 | 37.688 |
| Participations ne donnant pas le contrôle | 3.299 | 2.526 |
| | 3.761 | 40.214 |
| Résultat par action (en euros par action) | | |
| Résultat de base et dilué | 0,002 | 0,145 |

Annexe B – État consolidé de la situation financière

| <i>Montants en milliers d'euros</i> | 30 juin 2019 | 31 décembre 2018 |
|--|---------------------|-------------------------|
| ACTIFS | | |
| Actifs non courants | | |
| Immobilisations corporelles | 1.793.404 | 1.783.812 |
| Actifs au titre du droit d'utilisation | 54.196 | - |
| Immobilisations incorporelles et goodwill | 31.833 | 32.346 |
| Immeubles de placements | 180.638 | 173.710 |
| Entités mises en équivalence | 39.640 | 32.066 |
| Autres actifs financiers | 6.459 | 8.539 |
| Instruments dérivés | 21 | 3 |
| Créances clients et autres débiteurs | 7.057 | 6.315 |
| Coûts du contrat | - | 108 |
| Actifs d'impôt différé | 19.024 | 20.193 |
| | 2.132.271 | 2.057.092 |
| Actifs courants | | |
| Stocks | 1.094.174 | 1.142.309 |
| Créances clients et autres débiteurs | 540.070 | 551.205 |
| Actifs sur contrats | 172.656 | 117.428 |
| Coûts du contrat | 721 | 1.872 |
| Instruments dérivés | 5.237 | 7.009 |
| Actifs détenus en vue de la vente | 5.447 | 4.223 |
| Créances d'impôts | 1.299 | 872 |
| Trésorerie et équivalents de trésorerie | 154.160 | 163.676 |
| | 1.973.763 | 1.988.594 |
| Total des actifs | 4.106.034 | 4.045.685 |
| CAPITAUX PROPRES | | |
| Capitaux propres attribuables aux propriétaires de la Société | | |
| Capital social | 141.894 | 141.894 |
| Primes d'émission | 457.571 | 457.571 |
| Réserve de conversion | -25.910 | -26.227 |
| Autres réserves | 412.557 | 404.370 |
| Résultats non distribués | 193.966 | 196.142 |
| | 1.180.077 | 1.173.749 |
| Participations ne donnant pas le contrôle | 140.321 | 130.875 |
| Total des capitaux propres | 1.320.398 | 1.304.624 |
| PASSIFS | | |
| Passifs non courants | | |
| Emprunts et dettes financières | 779.713 | 874.802 |
| Obligations locatives | 47.684 | 22.004 |
| Instruments dérivés | 164 | 101 |
| Avantages du personnel | 32.331 | 31.624 |
| Subventions publiques | 37.418 | 39.618 |
| Provisions | 3.936 | 4.071 |
| Dettes fournisseurs et autres créditeurs | 4.750 | 8.324 |
| Passifs sur contrats | 15 | 19 |
| Passifs d'impôt différé | 87.650 | 88.402 |
| | 993.661 | 1.068.965 |
| Passifs courants | | |
| Emprunts et dettes financières | 974.446 | 899.468 |
| Obligations locatives | 10.928 | 3.087 |
| Dettes fournisseurs et autres créditeurs | 702.403 | 661.544 |
| Passifs sur contrats | 67.846 | 77.847 |
| Impôt exigible | 27.659 | 16.115 |
| Instruments dérivés | 8.118 | 13.498 |
| Provisions | 575 | 538 |
| | 1.791.976 | 1.672.096 |
| Total des passifs | 2.785.636 | 2.741.062 |
| Total des capitaux propres et passifs | 4.106.034 | 4.045.685 |

Annexe C – Autres mesures de la performance (AMP)

Introduction

La Direction de Viohalco a adopté, suit et publie, en interne et en externe, d'Autres Mesures de la Performance (AMP) relatives au compte de résultat, à savoir l'EBITDA, l'EBIT, l'EBITDA ajusté et l'EBIT ajusté en vertu du principe qu'il s'agit de mesures appropriées reflétant la performance sous-jacente de l'entreprise. Ces AMP sont également des mesures de performance clés à partir desquelles Viohalco prépare, suit et évalue ses budgets annuels et ses projets à long terme (à 5 ans). Néanmoins, il convient de noter que les éléments ajustés ne doivent pas être considérés comme des éléments non opérationnels ou non récurrents.

S'agissant des éléments du bilan, la Direction de Viohalco suit et publie la dette nette.

Définitions générales

Les définitions des AMP ont été légèrement modifiées par rapport à celles utilisées au 31 décembre 2018. Ces changements sont mineurs et visent à simplifier les définitions, à aligner le calcul de l'EBIT/EBITDA et de l'EBIT/EBITDA ajustés et à refléter avec plus de précision la performance de l'activité. Les données comparées ont été retraitées.

Les changements sont les suivants :

- Le calcul de l'EBIT ajusté et de l'EBITDA ajusté exclut les charges financières nettes, au lieu des charges d'intérêt nettes, afin d'être aligné sur le calcul de l'EBIT et de l'EBITDA. Pour la même raison, la quote-part du résultat des entreprises associées est exclue de l'EBIT ajusté et de l'EBITDA ajusté ;
- Inclusion de l'EBIT et de l'EBITDA des entreprises associées, en raison du fait que, dans la plupart des cas, la chaîne d'approvisionnement des entreprises associées est étroitement liée aux sociétés de Viohalco.
- L'ajustement "gains/pertes latents sur dérivés et sur différences de change" a été supprimé du calcul de l'EBIT et de l'EBITDA, car il a été conclu que ces montants sont liés à la performance commerciale des sociétés Viohalco.

Les définitions actuelles des AMP sont les suivantes :

EBIT

L'**EBIT** est défini comme le bénéfice de la période avant :

- l'impôt sur le résultat,
- la quote-part du résultat des entités mises en équivalence, nette d'impôt,
- les charges financières nettes

ajusté pour inclure:

- l'EBIT des entreprises associées

EBIT ajusté

L'**EBIT ajusté** est défini comme l'EBIT, excluant :

- le décalage des prix des métaux
- la dépréciation/ les reprises de dépréciation des immobilisations corporelles ,
- la dépréciation/ les reprises de dépréciation sur les investissements,
- bénéfice/pertes des ventes d'immobilisations corporelles, d'immobilisations incorporelles et d'investissements.
- frais de contentieux et amendes exceptionnelles
- autres éléments exceptionnels ou inhabituels

EBITDA

L'**EBITDA** est défini comme le bénéfice de la période avant :

- l'impôt sur le résultat,
- la quote-part du résultat des entités mises en équivalence, nette d'impôt,
- les charges financières nettes
- les amortissements

ajusté pour inclure :

- l'EBITDA des entreprises associées

EBITDA ajusté

L'EBITDA ajusté est défini comme l'EBITDA excluant les mêmes éléments que l'EBIT ajusté.

Le rapprochement détaillé entre les AMP publiés au S1 2018 et les chiffres comparés de ce communiqué de presse est présenté dans la section Tableaux de rapprochement.

Dette nette

La dette nette se définit comme le total :

- des emprunts à long terme,
- des crédits à court terme,

Déduction faite :

de la trésorerie et des équivalents de trésorerie.

Décalage des prix des métaux

Le décalage des prix des métaux est l'effet, sur le compte de résultat, des variations des prix du marché des métaux (ferreux et non-ferreux) que les sociétés de Viohalco utilisent en tant que matières premières dans leur fabrication du produit final.

Le décalage des prix des métaux existe en raison des facteurs suivants :

- (i) le délai s'écoulant entre la facturation des achats de métal, la détention et le traitement de celui-ci, et la tarification de la vente des stocks de produits finis aux clients ;
- (ii) l'effet du solde d'ouverture des stocks (qui, à son tour, est affecté par les prix des métaux des périodes précédentes) sur le montant rapporté en tant que coût des ventes, en raison de la méthode d'établissement du coût utilisée (p.ex., moyenne pondérée) ;
- (iii) à certains contrats clients assortis de prix à terme fixes, ce qui entraîne une exposition aux fluctuations des prix des métaux pendant le laps de temps compris entre la fixation de nos prix de vente et le moment où la vente a réellement lieu.

La plupart des sociétés de **Viohalco** appliquent l'appariement des achats et ventes, ou des instruments dérivés afin de réduire au minimum les effets du décalage des prix des métaux sur leurs résultats. Toutefois, il y aura toujours quelque effet (positif ou négatif) sur le compte de résultat étant donné que, dans le segment des non-ferreux (c'est-à-dire, aluminium, cuivre et câbles), le stock est traité comme étant conservé sur une base permanente (stock minimum d'exploitation), et non pas comme couverture et que, dans le segment ferreux (c'est-à-dire, acier et tubes d'acier), aucune couverture des matières premières n'est mise en place.

Tableaux de rapprochement

EBIT et EBITDA

| Montants en milliers d'euros | S1 2019 | | | | | | | | |
|--|---------------|---------------|---------------|----------------|---------------|--------------|-----------------------------|------------------|----------------|
| | Aluminium | Cuivre | Câbles | Acier | Tubes d'acier | Immobilier | Récupération des ressources | Autres activités | Total |
| EBT (tel que présenté dans le compte de résultat) | 24.270 | 7.137 | 6.325 | -16.260 | 2.265 | -628 | -1.782 | -4.045 | 17.282 |
| Ajustements pour: | | | | | | | | | |
| Quote-part du résultat des entreprises associées | -366 | 98 | - | 578 | -305 | - | - | - | 5 |
| Quote-part de l'EBIT des entreprises associées | 491 | 91 | - | -576 | 388 | - | - | - | 393 |
| Charges financières nettes | 8.567 | 7.991 | 11.513 | 14.409 | 6.248 | 1.302 | 1.011 | 22 | 51.063 |
| EBIT | 33.961 | 15.317 | 17.838 | -1.849 | 8.596 | 673 | -771 | -4.023 | 68.743 |
| Rajout: | | | | | | | | | |
| Amortissement | 25.457 | 7.096 | 7.882 | 19.404 | 4.963 | 2.212 | 1.422 | 673 | 69.110 |
| Quote-part de l'amortissement des entreprises associées | 61 | 373 | - | 266 | 84 | - | - | - | 784 |
| EBITDA | 58.479 | 22.786 | 25.720 | 17.821 | 13.643 | 2.885 | 651 | -3.350 | 138.637 |

| Montants en milliers d'euros | S1 2018 | | | | | | | | |
|--|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|--------------|-----------------------------|------------------|----------------|
| | Aluminium | Cuivre | Câbles | Acier | Tubes d'acier | Immobilier | Récupération des ressources | Autres activités | Total |
| EBT (tel que présenté dans le compte de résultat) | 26.431 | 15.711 | -8.140 | 11.930 | 4.946 | -648 | -430 | -3.853 | 45.947 |
| Ajustements pour: | | | | | | | | | |
| Quote-part du résultat des entreprises associées | -161 | -1 | - | 503 | -214 | - | - | - | 127 |
| Quote-part de l'EBIT des entreprises associées | 230 | -6 | - | -342 | 274 | - | - | - | 156 |
| Charges financières nettes | 10.944 | 9.752 | 12.034 | 15.636 | 4.550 | 716 | 1.115 | -6 | 54.742 |
| EBIT | 37.444 | 25.456 | 3.894 | 27.727 | 9.556 | 68 | 685 | -3.859 | 100.972 |
| Rajout: | | | | | | | | | |
| Amortissement | 28.908 | 5.860 | 6.815 | 18.367 | 4.626 | 2.144 | 1.371 | 391 | 68.482 |
| Quote-part de l'amortissement des entreprises associées | 10 | 24 | - | 215 | 92 | - | - | - | 341 |
| EBITDA | 66.362 | 31.340 | 10.709 | 46.308 | 14.274 | 2.212 | 2.057 | -3.468 | 169.794 |

| S1 2018 EBIT Rapprochement des retraitements | | | | | | | | | |
|--|-----------|--------|--------|--------|---------------|------------|-----------------------------|------------------|---------|
| <i>Montants en milliers d'euros</i> | Aluminium | Cuivre | Câbles | Acier | Tubes d'acier | Immobilier | Récupération des ressources | Autres activités | Total |
| Comme publié le 30.06.2018 | 37.214 | 25.462 | 3.894 | 28.069 | 9.283 | 68 | 685 | -3.859 | 100.815 |
| Ajustements pour: | | | | | | | | | |
| EBIT des entreprises associées | 230 | -6 | - | -342 | 274 | - | - | - | 156 |
| Chiffre retraité 30.06.2018 | 37.444 | 25.456 | 3.894 | 27.727 | 9.556 | 68 | 685 | -3.859 | 100.972 |

| S1 2018 EBITDA Rapprochement des retraitements | | | | | | | | | |
|--|-----------|--------|--------|--------|---------------|------------|-----------------------------|------------------|---------|
| <i>Montants en milliers d'euros</i> | Aluminium | Cuivre | Câbles | Acier | Tubes d'acier | Immobilier | Récupération des ressources | Autres activités | Total |
| Comme publié le 30.06.2018 | 66.122 | 31.322 | 10.709 | 46.436 | 13.908 | 2.212 | 2.057 | -3.468 | 169.297 |
| Ajustements pour: | | | | | | | | | |
| EBITDA des entreprises associées | 241 | 18 | - | -127 | 365 | - | - | - | 497 |
| Chiffre retraité 30.06.2018 | 66.362 | 31.340 | 10.709 | 46.308 | 14.274 | 2.212 | 2.057 | -3.468 | 169.794 |

EBIT ajusté et EBITDA ajusté

| Montants en milliers d'euros | S1 2019 | | | | | | | | |
|---|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|--------------|-----------------------------|------------------|----------------|
| | Aluminium | Cuivre | Câbles | Acier | Tubes d'acier | Immobilier | Récupération des ressources | Autres activités | Total |
| EBT (tel que présenté dans l'état des résultats) | 24.270 | 7.137 | 6.325 | -16.260 | 2.265 | -628 | -1.782 | -4.045 | 17.282 |
| Ajustements pour: | | | | | | | | | |
| Charges financières nettes | 8.567 | 7.991 | 11.513 | 14.409 | 6.248 | 1.302 | 1.011 | 22 | 51.063 |
| Quote-part du résultat des entreprises associées | -366 | 98 | - | 578 | -305 | - | - | - | 5 |
| Quote-part de l'EBIT des entreprises associées | 491 | 91 | - | -576 | 388 | - | - | - | 393 |
| Décalage du prix des métaux | 3.890 | 4.492 | 2.746 | 7.454 | - | - | - | - | 18.583 |
| Pertes de valeur/(reprises de pertes de valeur) sur immobilisations corporelles | -2 | - | - | - | - | - | - | - | -2 |
| Charges et amendes liées aux litiges exceptionnels | 29 | - | - | - | 139 | - | - | - | 167 |
| (Plus-values)/moins-values sur cession d'immobilisations corporelles et incorporelles | -87 | -87 | - | -36 | 6 | - | -3 | -10 | -217 |
| EBIT ajusté | 36.791 | 19.721 | 20.584 | 5.569 | 8.741 | 673 | -774 | -4.033 | 87.274 |
| Rajout: | | | | | | | | | |
| Amortissements | 25.457 | 7.096 | 7.882 | 19.404 | 4.963 | 2.212 | 1.422 | 673 | 69.110 |
| Quote-part de l'amortissement des entreprises associées | 61 | 373 | - | 266 | 84 | - | - | - | 784 |
| EBITDA ajusté | 62.309 | 27.191 | 28.466 | 25.239 | 13.788 | 2.885 | 648 | -3.359 | 157.167 |

| Montants en milliers d'euros | S1 2018 | | | | | | | | |
|---|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|--------------|-----------------------------|------------------|----------------|
| | Aluminium | Cuivre | Câbles | Acier | Tubes d'acier | Immobilier | Récupération des ressources | Autres activités | Total |
| EBT (tel que présenté dans l'état des résultats) | 26.431 | 15.711 | -8.140 | 11.930 | 4.946 | -648 | -430 | -3.853 | 45.947 |
| Ajustements pour: | | | | | | | | | |
| Charges financières nettes | 10.944 | 9.752 | 12.034 | 15.636 | 4.550 | 716 | 1.115 | -6 | 54.742 |
| Quote-part du résultat des entreprises associées | -161 | -1 | - | 503 | -214 | - | - | - | 127 |
| Quote-part de l'EBIT des entreprises associées | 230 | -6 | - | -342 | 274 | - | - | - | 156 |
| Décalage du prix des métaux | -8.775 | -6.136 | 251 | -3.074 | - | - | - | - | -17.734 |
| Pertes de valeur/(reprises de pertes de valeur) sur immobilisés corporels | 36 | - | - | - | - | - | - | - | 36 |
| Charges et amendes liées aux litiges exceptionnels | 110 | - | - | - | - | - | - | - | 110 |
| (Plus-values)/moins-values sur cession d'immobilisations corporelles et incorporelles | -181 | -64 | -24 | -92 | - | - | -4 | -4 | -370 |
| Règlement à l'amiable | - | - | 2000 | - | - | - | - | - | 2.000 |
| Système communautaire d'échange de quotas d'émission (SCEQE) | - | - | - | -9.822 | - | - | - | - | -9.822 |
| Autres (produits)/dépenses exceptionnel(le)s ou inhabituel(le)s | - | - | - | - | - | - | -1 | 232 | 232 |
| EBIT ajusté | 28.633 | 19.256 | 6.120 | 14.739 | 9.556 | 68 | 680 | -3.630 | 75.423 |
| Rajout: | | | | | | | | | |
| Amortissements | 28.908 | 5.860 | 6.815 | 18.367 | 4.626 | 2.144 | 1.371 | 391 | 68.482 |
| Quote-part de l'amortissement des entreprises associées | 10 | 24 | - | 215 | 92 | - | - | - | 341 |
| EBITDA ajusté | 57.551 | 25.140 | 12.936 | 33.320 | 14.274 | 2.212 | 2.052 | -3.240 | 144.246 |

| S1 2018 EBIT ajusté Rapprochement des retraitements | | | | | | | | | |
|---|---------------|---------------|--------------|---------------|---------------|------------|-----------------------------|------------------|----------------|
| <i>Montants en milliers d'euros</i> | Aluminium | Cuivre | Câbles | Acier | Tubes d'acier | Immobilier | Récupération des ressources | Autres activités | Total |
| Comme publié le 30.06.2018 | 27.515 | 19.097 | 6.116 | 15.660 | 9.480 | 68 | 632 | -3.489 | 75.078 |
| Excluant: | | | | | | | | | |
| Charges d'intérêt nettes | -10.576 | -9.639 | -11.451 | -15.755 | -4.917 | -716 | -1.157 | -134 | -54.346 |
| Quote-part du résultat des entreprises associées | -161 | -1 | - | 503 | -214 | - | - | - | 127 |
| Incluant: | | | | | | | | | |
| Charges financières nettes | 10.944 | 9.752 | 12.034 | 15.636 | 4.550 | 716 | 1.115 | -6 | 54.742 |
| EBIT des entreprises associées | 230 | -6 | - | -342 | 274 | - | - | - | 156 |
| (Gains) / pertes latents sur les soldes en devises et instruments dérivés (devises et matières premières) | 681 | 53 | -578 | -963 | 383 | - | 91 | -1 | -334 |
| Chiffre retraité 30.06.2018 | 28.633 | 19.256 | 6.120 | 14.739 | 9.556 | 68 | 680 | -3.630 | 75.423 |

| S1 2018 EBITDA ajusté Rapprochement des retraitements | | | | | | | | | |
|---|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|--------------|-----------------------------|------------------|----------------|
| <i>Montants en milliers d'euros</i> | Aluminium | Cuivre | Câbles | Acier | Tubes d'acier | Immobilier | Récupération des ressources | Autres activités | Total |
| Comme publié le 30.06.2018 | 56.423 | 24.957 | 12.931 | 34.027 | 14.106 | 2.212 | 2.003 | -3.099 | 143.560 |
| Excluant: | | | | | | | | | |
| Charges d'intérêt nettes | -10.576 | -9.639 | -11.451 | -15.755 | -4.917 | -716 | -1.157 | -134 | -54.346 |
| Quote-part du résultat des entreprises associées | -161 | -1 | - | 503 | -214 | - | - | - | 127 |
| Incluant: | | | | | | | | | |
| Charges financières nettes | 10.944 | 9.752 | 12.034 | 15.636 | 4.550 | 716 | 1.115 | -6 | 54.742 |
| EBITDA des entreprises associées | 241 | 18 | - | -127 | 365 | - | - | - | 497 |
| (Gains) / pertes latents sur les soldes en devises et instruments dérivés (devises et matières premières) | 681 | 53 | -578 | -963 | 383 | - | 91 | -1 | -334 |
| Chiffre retraité 30.06.2018 | 57.551 | 25.140 | 12.936 | 33.320 | 14.274 | 2.212 | 2.052 | -3.240 | 144.246 |

Informations par segment

| S1 2019 | Aluminium | Cuivre | Câbles | Acier | Tuyaux d'acier | Immobilier | Récupération des ressources | Autres services | Total |
|---|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|--------------|-----------------------------|-----------------|------------------|
| Chiffre d'affaires | 683.658 | 554.939 | 294.241 | 449.232 | 195.458 | 4.248 | 23.931 | 10.536 | 2.216.242 |
| Marge Brute | 66.240 | 34.662 | 29.398 | 20.062 | 15.992 | 1.830 | 5.963 | 2.397 | 176.543 |
| Résultat opérationnel | 32.471 | 15.226 | 17.838 | -1.273 | 8.208 | 673 | -771 | -4.023 | 68.350 |
| Charges financières nettes | -8.567 | -7.991 | -11.513 | -14.409 | -6.248 | -1.302 | -1.011 | -22 | -51.063 |
| Quote-part dans le résultat des entreprises associées | 366 | -98 | - | -578 | 305 | - | - | - | -5 |
| Résultat avant impôt | 24.270 | 7.137 | 6.325 | -16.260 | 2.265 | -628 | -1.782 | -4.045 | 17.282 |
| Impôt sur le résultat | -9.466 | -898 | -2.160 | 1.498 | -1.481 | 97 | -101 | -1.009 | -13.521 |
| Résultat net | 14.804 | 6.239 | 4.165 | -14.762 | 784 | -532 | -1.884 | -5.054 | 3.761 |

| S1 2018 | Aluminium | Cuivre | Câbles | Acier | Tuyaux d'acier | Immobilier | Récupération des ressources | Autres services | Total |
|---|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|--------------|-----------------------------|-----------------|------------------|
| Chiffre d'affaires | 685.304 | 544.860 | 222.202 | 469.815 | 220.968 | 3.835 | 28.567 | 10.277 | 2.185.828 |
| Marge Brute | 68.040 | 44.193 | 16.027 | 36.883 | 16.546 | 1.509 | 7.551 | 690 | 191.439 |
| Résultat opérationnel | 37.214 | 25.462 | 3.894 | 28.069 | 9.283 | 68 | 685 | -3.859 | 100.815 |
| Charges financières nettes | -10.944 | -9.752 | -12.034 | -15.636 | -4.550 | -716 | -1.115 | 6 | -54.742 |
| Quote-part dans le résultat des entreprises associées | 161 | 1 | - | -503 | 214 | - | - | - | -127 |
| Résultat avant impôt | 26.431 | 15.711 | -8.140 | 11.930 | 4.946 | -648 | -430 | -3.853 | 45.947 |
| Impôt sur le résultat | -1.079 | -5.721 | 2.575 | 802 | -822 | -87 | -282 | -1.117 | -5.732 |
| Résultat net | 25.352 | 9.990 | -5.566 | 12.732 | 4.124 | -735 | -712 | -4.970 | 40.214 |

Dette nette

| <i>Montants en milliers d'euros</i> | 30 juin 2019 | 31 décembre 2018 |
|---|------------------|------------------|
| Emprunts à long terme | 827.397 | 896.806 |
| Emprunts à court terme | 985.374 | 902.555 |
| Total de la dette | 1.812.771 | 1.799.360 |
| Moins: | | |
| Trésorerie et équivalents de trésorerie | -154.160 | -163.676 |
| Dette nette | 1.658.611 | 1.635.684 |