

RESULTATS FINANCIERS
DE L'EXERCICE FISCAL

2019



VIOHALCO

INFORMATION RÉGLEMENTÉE
INFORMATION PRIVILÉGIÉE

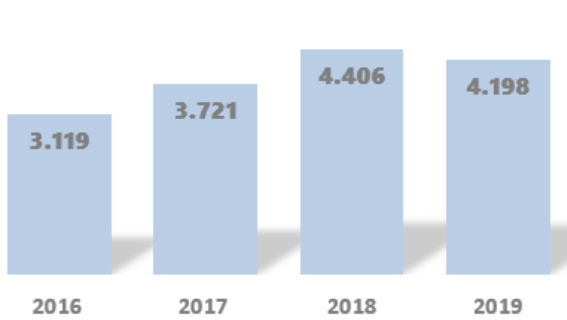
RÉSULTATS FINANCIERS DE L'EXERCICE ARRÊTÉ LE 31 DECEMBRE 2019

Bruxelles, le 19 mars 2020 – Viohalco S.A. (Euronext Bruxelles : VIO, Bourse d'Athènes : BIO), ci-après « Viohalco » ou « la Société », publie aujourd'hui ses résultats financiers pour l'exercice arrêté le 31 décembre 2019.

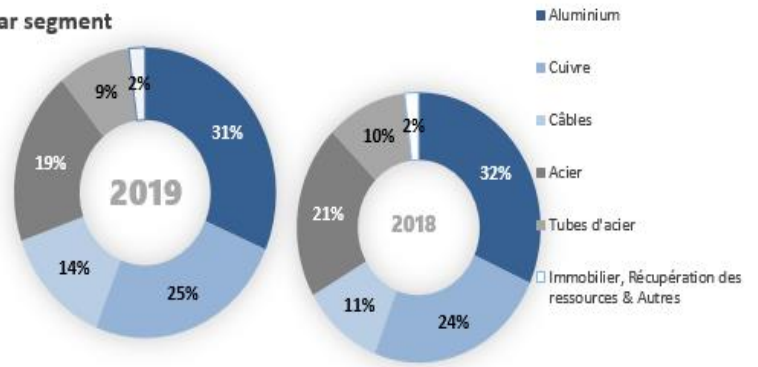
Faits marquants de l'exercice

- * Les segments de Viohalco ont assuré leur position sur le marché et ont étendu leur présence mondiale ;
- * Poursuite des investissements par les sociétés de Viohalco afin de s'adapter aux tendances des marchés visés ;
- * **Chiffre d'affaires consolidé** en baisse de 5 %, à 4.198 millions d'euros (2018 : 4.406 millions d'euros) ;
- * **EBITDA ajusté consolidé** en recul de 3 %, à 302 millions d'euros (2018 : 313 millions d'euros) ;
- * **EBITDA consolidé** en baisse de 18 %, à 273 millions d'euros (2018 : 332 millions d'euros) ;
- * **Résultat consolidé avant impôt** en repli de 67 % par rapport à l'année précédente, à 32 millions d'euros (2018 : 96 millions d'euros).

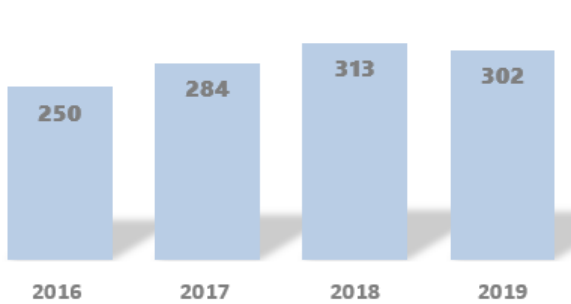
Chiffre d'affaires en millions d'euros



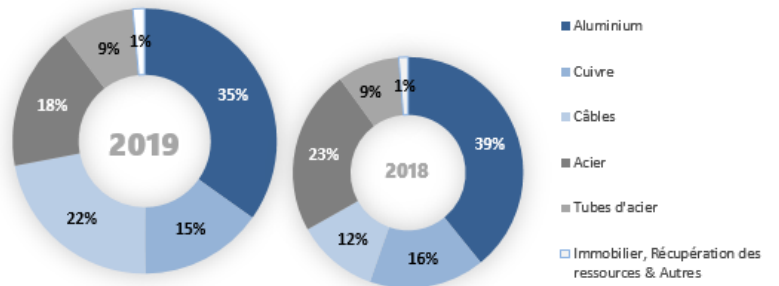
% par segment



EBITDA ajusté en millions d'euros



% par segment



Aperçu

Bien que les sociétés de Viohalco ont fait face à des tensions importantes sur le marché au cours de l'année, la résistance de leurs modèles commerciaux diversifiés leur a permis de réagir avec efficacité à ces défis. Au sein de Viohalco, le segment des câbles a délivré une performance particulièrement solide.

Malgré une concurrence croissante aux États-Unis et en Europe, le marché des produits laminés plats en aluminium a été stable en 2019, la demande provenant des secteurs de l'emballage, du transport et de l'industrie. Dans cet environnement concurrentiel, les entreprises du segment Aluminium de Viohalco ont étendu leur présence mondiale en tirant parti de leurs portefeuilles de produits et de services à la clientèle de haute qualité et sophistiqués, tout en investissant de manière sélective dans des équipements de pointe. L'adoption d'une technologie avancée de l'aluminium a également soutenu ces efforts. Le chiffre d'affaires du segment a été affecté par la baisse de 10,4 % des prix de l'aluminium par rapport à l'année précédente, par une diminution des volumes de vente vers la fin de l'année en raison d'une baisse de la demande sur le marché américain, et par une baisse des volumes de vente dans le secteur de la lithographie, due à la baisse de la demande par rapport à l'année dernière et à l'incertitude liée à la sortie du Royaume-Uni de l'Union Européenne.

Au cours de l'année, les volumes de vente du segment Cuivre se sont maintenus aux niveaux enregistrés en 2018, et ce grâce aux volumes de tubes en cuivre qui continuent de progresser positivement, malgré un ralentissement de la production industrielle sur les marchés européens qui a réduit considérablement la demande, surtout pour les produits laminés. Parallèlement, la filiale Sofia Med a réussi à pénétrer de nouveaux marchés en lançant des produits à valeur ajoutée très demandés.

2019 a été une année difficile pour l'industrie sidérurgique européenne et, par conséquent, pour le segment Acier de Viohalco. Cette situation résulte d'une combinaison de facteurs, notamment un ralentissement de la production industrielle européenne, la baisse des prix de l'acier au niveau international résultant de guerres commerciales et de distorsions du commerce mondial, et l'augmentation des prix des matières premières et de l'énergie. Les mesures de protection des échanges commerciaux prises par l'Union Européenne n'ont atténué qu'en partie l'impact de ces facteurs. Le segment a cependant renforcé sa position dans les Balkans, la Roumanie étant devenue un marché phare, et a conservé sa part de marché en Grèce.

Le segment Tubes d'acier a aussi rencontré des défis en 2019, bien que l'année ait été caractérisée par des taux d'utilisation élevés de l'usine de Thisvi et une forte présence sur le marché, malgré la diminution des volumes de vente du fait d'un fort protectionnisme, en particulier aux États-Unis. Corinth Pipeworks a profité de sa réputation de qualité pour accroître sa part de marché et réussir à pénétrer de nouveaux marchés et segments de produits, notamment le marché techniquement exigeant de l'offshore en mer profonde, tout en obtenant plusieurs grands projets.

Toutes les unités opérationnelles du segment Câbles ont délivré une performance positive durant l'année, avec une augmentation du chiffre d'affaires atteignant 20%. Cette croissance a été soutenue par la solide performance de l'unité des projets énergétiques en particulier et s'est traduite par une augmentation des bénéfices pour l'ensemble du segment. Des niveaux élevés d'utilisation de capacité de toutes les unités de production ont considérablement contribué à la performance financière de l'année. La performance du segment a été également soutenue par de récentes initiatives visant à pénétrer de nouveaux marchés géographiques, tels que les États-Unis, ainsi que par une détermination persistante à être à la pointe de la technologie.

Dans le segment Immobilier, Noval Property a été formellement établie en tant que société d'investissement immobilier (*Real Estate Investment Company* ou REIC) en octobre 2019 et est devenue la deuxième plus grande REIC de Grèce sur la base de la valeur immobilière. Noval Property dispose d'un portefeuille immobilier moderne et diversifié comprenant 41 propriétés, avec une grande capacité de commercialisation et une répartition géographique importante. Le développement de centres commerciaux (River West | IKEA Shopping Center et Mare West Retail Park) et les projets hôteliers (Wyndham Grand Athens et K29) ont enregistré tous deux de solides performances en 2019. Durant l'année, des progrès ont été accomplis sur un certain nombre de développements et plusieurs projets significatifs ont été achevés, notamment les immeubles de bureaux The Orbit et The Butterfly à Athènes, qui ont tous deux été donnés en location à des locataires de qualité.

Aperçu financier

Montants en milliers d'euros	2019	2018
Chiffre d'affaires	4.198.194	4.406.185
Marge brute	347.766	396.775
EBITDA	273.374	331.857
EBITDA ajusté*	302.473	312.565
EBIT	130.782	200.044
EBIT ajusté*	159.881	180.752
Résultat financier net	-98.515	-102.499
Résultat avant impôt	31.924	95.612
Résultat après impôt	16.740	85.852
Résultat attribuable aux propriétaires de la Société	8.206	76.112

* Re-présenté. Le rapprochement avec les chiffres publiés au Rapport Annuel 2018 est fourni dans les états financiers consolidés.

- L'EBITDA, l'EBIT, l'EBITDA ajusté et l'EBIT ajusté sont considérés comme des alternatives aux mesures de la performance (Autres Mesures de la Performance ou AMP). Vous trouverez les définitions ainsi que de plus amples informations à leur sujet à l'Annexe C.

Le **chiffre d'affaires consolidé de Viohalco** pour l'exercice 2019 s'est élevé à 4.198 millions d'euros, légèrement en baisse, de 4,7%, par rapport à l'année précédente (2018 : 4.406 millions d'euros). Cette tendance s'explique principalement par le recul des prix des métaux, principalement dans les segments de l'aluminium et de l'acier, et en raison de la baisse des volumes sur certains segments due au ralentissement du marché au second semestre de 2019.

L'**EBITDA ajusté consolidé** s'est élevé à 302 millions d'euros en 2019 (2018 : 313 millions d'euros), tandis que l'**EBITDA consolidé**, qui inclut l'effet des prix des métaux, a baissé de 18 % pour atteindre 273 millions d'euros en 2019 (2018 : 332 millions d'euros).

Le **résultat financier net** s'améliore, pour s'établir à -98,5 millions d'euros (2018 : -102,5 millions d'euros), principalement sous l'effet de la réduction des charges d'intérêt pour la plupart des sociétés de Viohalco au cours des dernières années.

Le **résultat consolidé avant impôt de Viohalco** de l'exercice s'élève à 32 millions d'euros, contre 96 millions d'euros en 2018, affecté principalement par la baisse des prix des métaux.

Le **résultat consolidé après impôt pour la période** s'établit à 17 millions d'euros (2018 : 86 millions d'euros).

Montants en milliers d'euros	31/12/2019	31/12/2018
Immobilisations corporelles et incorporelles	2.152.103	1.989.868
Autres actifs non courants	67.296	67.224
Actifs non courants	2.219.399	2.057.092
Stocks	1.060.009	1.142.309
Créances clients et autres débiteurs (incl. actifs sur contrats)	559.819	668.633
Trésorerie et équivalents de trésorerie	214.499	163.676
Autres actifs courants	9.084	13.976
Actifs courants	1.843.511	1.988.594
Total des actifs	4.062.910	4.045.685
Capitaux propres	1.335.073	1.304.624
Emprunts et dettes financières	943.522	874.802
Autres passifs non courants	212.302	194.164
Passifs non courants	1.155.824	1.068.966
Emprunts et dettes financières	830.455	899.468

Dettes fournisseurs et autres créditeurs (incl. passifs sur contrats)	710.957	739.391
Autres passifs courants	30.600	33.237
Passifs courants	1.572.012	1.672.096
Total des capitaux propres et passifs	4.062.910	4.045.686

Les **investissements** de l'exercice se sont élevés à 284 millions d'euros (2018 : 196 millions d'euros), suite aux investissements dans le nouveau laminoir de finition à chaud à quatre cages en tandem pour le segment Aluminium, aux investissements pour de nouveaux produits et à l'augmentation de la capacité dans le segment Câbles.

Les **amortissements** ont atteint 143 millions d'euros sur la période.

Le **fonds de roulement** a diminué de 15 % par rapport à 2018, sous l'effet d'une gestion efficace de tous les éléments (débiteurs, créanciers et stocks).

La **dette nette** des sociétés de Viohalco a baissé à 1.590 millions d'euros (2018 : 1.636 millions d'euros) avant l'application de la norme IFRS 16, et ce malgré l'important programme d'investissement réalisé en 2019. Le montant respectif après la mise en œuvre de la norme IFRS 16 s'élevait à 1.613 millions d'euros.

Performance par segment d'activité

Montants en milliers d'euros	Chiffre d'affaires		EBITDA		EBITDA ajusté		EBIT		EBT	
	2019	2018	2019	2018	2019	2018	2019	2018	2019	2018
Segments										
Aluminium	1.318.774	1.397.322	109.073	144.079	105.340	122.353	59.444	89.565	45.943	70.278
Cuivre	1.036.972	1.065.500	45.033	53.500	45.479	50.693	29.916	41.706	12.123	21.119
Câbles	567.785	474.734	63.641	32.208	66.816	35.871	47.152	18.541	24.488	-3.961
Acier	815.568	916.581	26.428	74.002	53.309	72.336	-13.057	37.812	-41.993	9.115
 Tubes d'acier	376.084	470.174	25.541	25.536	27.045	27.245	15.113	17.918	4.262	8.612
Immobilier	11.197	8.388	7.771	4.607	8.259	4.597	932	297	-2.022	-1.507
Récupération des ressources	42.160	45.626	267	2.952	199	2.950	-2.452	273	-4.366	-1.807
Autres activités	29.654	27.860	-4.379	-5.027	-4.245	-3.480	-6.266	-6.068	-6.512	-6.238
Total	4.198.194	4.406.185	273.374	331.857	302.473	312.565	130.782	200.044	31.924	95.612

Aluminium

En 2019, le segment Aluminium a connu une baisse de 5,6 % du **chiffre d'affaires**, qui s'est élevé à 1.319 millions d'euros, principalement en raison de la baisse des prix internationaux de l'aluminium. Le **bénéfice avant impôt** s'est élevé à 46 millions d'euros (2018 : 70 millions d'euros).

En 2019, le portefeuille de produits diversifiés de la division de laminage de l'aluminium a été particulièrement rentable dans les industries d'utilisation finale, notamment en Europe et aux États-Unis. Une tendance à la baisse des expéditions au cours du quatrième trimestre, due à une chute de la demande du marché américain, a été renversée durant les deux premiers mois de 2020. Au cours de l'année, 118,6 millions d'euros ont été investis dans les installations de production de la division de laminage de l'aluminium dans le cadre du programme d'investissement stratégique. Celui-ci a inclus l'installation d'un nouveau laminoir tandem à quatre cages, dont la production devrait commencer au deuxième trimestre 2020 et fera plus que doubler la capacité de laminage à chaud de l'usine d'Oinofyta. Début 2020, la division de laminage de l'aluminium (Elval) a annoncé le lancement de la deuxième phase de son plan d'investissement quinquennal, d'un montant de 100 millions d'euros,

et a signé un contrat pour l'achat et l'installation d'un laminoir à froid à six cylindres, qui devrait entrer en service en 2022. Les caractéristiques durables de l'aluminium devraient stimuler la demande de solutions innovantes en matière de laminage à plat de l'aluminium. Cette tendance positive présente des possibilités de croissance importantes pour Elval en 2020, en particulier suite à l'investissement dans le laminoir à chaud à quatre cages en tandem et dans le laminoir à froid à six cages en aluminium récemment annoncé.

2019 a été une nouvelle année de croissance pour Symetal, malgré les tendances de marché défavorables au quatrième trimestre, à savoir notamment la contraction de la demande sur le marché américain et le regain de concurrence avec l'arrivée sur le marché européen de fabricants de feuilles d'aluminium chinois, impactant négativement les volumes de vente et la rentabilité. Le recul des volumes de vente a particulièrement concerné les feuilles d'emballage souple, les contenants alimentaires et les feuilles d'aluminium pour l'industrie. Symetal est toutefois parvenu à adapter sa stratégie pour profiter de la demande croissante pour des produits laqués, de sa part de marché en tant que fournisseur de l'industrie du tabac et du marché en plein essor des feuilles d'aluminium pour batteries. En 2020, Symetal restera concentrée sur l'exploitation de la croissance de la demande pour des produits laqués, les feuilles d'aluminium pour emballages souples et les feuilles d'aluminium pour batteries.

Durant l'année, Etem Bulgaria a fait évoluer sa stratégie qu'elle a orientée vers les projets et investissements basés sur l'automobile. Elle a bouclé la scission de ses activités d'extrusion et de « post-opérations » et a constitué une coentreprise avec Gestamp en vue de la production de profilés extrudés en aluminium. Compte tenu du savoir-faire d'Etem Bulgaria, la nouvelle coentreprise Etem-Gestamp a été sélectionnée pour un certain nombre de projets liés à la fabrication de boîtiers de batteries de véhicules, jetant fermement les bases solides de sa croissance future. La mise en œuvre du plan d'investissements, dont l'objectif est d'accroître la capacité d'extrusion, progressera tout au long de 2020. Le secteur de l'extrusion automobile améliorera également sa compétitivité en continuant à privilégier en priorité l'activité de recherche et développement.

S'agissant de Bridgnorth Aluminium, la demande du secteur lithographique a reculé par rapport au dernier exercice suite à la réduction par plusieurs clients clés de leur activité de production et du fait des incertitudes associées à la sortie du Royaume-Uni de l'Union Européenne. Le carnet de commandes de 2020 n'en reste pas moins solide, comprenant des contrats de taille conclus avec des clients clés. Les prochaines négociations prévues entre le Royaume-Uni et l'Union Européenne devraient apporter davantage d'éclaircissements sur la teneur des accords qui régiront les échanges commerciaux à partir de 2021 et au-delà.

Cuivre

En 2019, le volume des ventes du segment du cuivre est resté pratiquement au même niveau qu'en 2018. Le **chiffre d'affaires** s'est établi à 1.037 millions d'euros contre 1.066 millions d'euros au précédent exercice, principalement en raison d'une baisse de 2,9 % du prix du cuivre, tandis que le **bénéfice avant impôt** s'est élevé à 12 millions d'euros (2018 : 21 millions d'euros).

Le paysage concurrentiel du segment Cuivre a considérablement évolué au cours de l'année 2019. La demande de produits laminés plats en cuivre et en alliage de cuivre, tant au niveau mondial qu'en Europe, a été particulièrement faible et le segment a surpassé le marché, les volumes enregistrant une légère croissance. Pour le segment des tubes en cuivre en particulier, il y a eu une augmentation des volumes de vente et de sa part de marché, malgré une performance légèrement inférieure au dernier trimestre de 2019.

La division tubes en cuivre (Halcor) a achevé avec succès son investissement dans son usine de fabrication de tubes en cuivre à la fin de l'année 2018, augmentant la capacité de production globale de 5.000 tonnes. De son côté, suite au lancement réussi d'une ligne d'étamage à chaud pour bandes, Sofia Med a réussi à pénétrer de nouveaux marchés et a lancé des produits à forte valeur ajoutée très demandés.

En 2020, les conditions de marché ne devraient pas connaître d'améliorations significatives. Cependant, malgré des prévisions faisant état de la persistance d'une demande stable du côté des tubes en cuivre, l'usine de tubes continuera de fonctionner quasiment à pleine capacité. La production de produits laminés en cuivre et en alliage de cuivre devrait augmenter, Sofia Med cherchera donc à accroître sa part de marché en améliorant la qualité de ses produits et en élargissant sa gamme de produit. Pour finir, les investissements dans des produits à plus forte valeur ajoutée devrait contribuer à stimuler de nouvelles améliorations du portefeuille de produits et la rentabilité du segment.

Acier

Depuis la fin de 2018, l'industrie sidérurgique européenne a subi les effets négatifs d'un certain nombre de facteurs. Parmi ceux-ci figurent le ralentissement de la production industrielle, l'augmentation des importations de produits sidérurgiques à bas prix en provenance de l'extérieur de l'Union Européenne, la réduction des prix internationaux à la suite des guerres commerciales, ainsi que la hausse des prix des matières premières et de l'énergie. Les mesures de protection commerciale de l'Union Européenne (quotas) décidées par l'Union Européenne n'ont servi à atténuer qu'en partie l'impact de ces facteurs. Par conséquent, le segment Acier a enregistré un **chiffre d'affaires** de 816 millions d'euros en 2019 (2018 : 917 millions d'euros), tandis que le **résultat avant impôt** se solde par une perte de 42 millions d'euros (2018 : bénéfice de 9,1 millions d'euros). Au cours de l'année 2019, le segment a renforcé sa position sur le marché des Balkans, la Roumanie devenant un marché important, tout en maintenant sa part de marché en Grèce.

Le prix des tôles et des aciers spéciaux a été réduit en raison d'un ralentissement dans l'industrie automobile au sein de l'Union Européenne, suite à l'introduction de nouvelles règles de mesure des émissions et de l'efficacité énergétique. L'augmentation des prix des matières premières et de l'énergie (en particulier le coût supplémentaire du CO2) a rendu les ventes au comptant difficiles, voire même complètement inaccessibles.

Une augmentation progressive de la demande de biens immobiliers résidentiels, commerciaux et touristiques devrait entraîner une reprise de l'industrie nationale de la construction en Grèce entre 2020 et 2022, malgré le faible niveau d'investissements publics dans les projets d'infrastructure en 2020. Cependant, les implications de l'épidémie de Covid- 19 sur l'économie ont un impact sur ces attentes et prévisions.

En 2020, les sociétés du segment continueront de s'adapter à cet environnement volatile, améliorant encore la compétitivité des coûts et l'efficacité opérationnelle.

Tubes d'acier

Opérant dans des conditions de marché défavorables, caractérisées par un fort protectionnisme, notamment aux États-Unis, le **chiffre d'affaires** du segment des tubes en acier s'est élevé à 376 millions d'euros en 2019, soit une baisse de 20,0 % par rapport à l'année précédente (2018 : 470 millions d'euros). Le **bénéfice avant impôt** s'est élevé à 4 millions d'euros, contre 9 millions d'euros en 2018, principalement en raison de l'augmentation des coûts financiers nets de 2,4 millions d'euros.

Au cours de l'année, Corinth Pipeworks a tiré parti de sa réputation de qualité pour augmenter sa part de marché et pénétrer avec succès de nouveaux marchés. De plus, durant 2019, Corinth Pipeworks a produit des tubes pour Karish, son premier projet offshore en eau profonde et une percée importante pour le segment Tubes d'acier. Il s'agissait d'un projet stratégique et très complexe dans le sud-est de la Méditerranée, à une profondeur maximale de 1.750 mètres, que seul un nombre limité de sociétés dans le monde aurait pu réaliser.

En 2019, Corinth Pipeworks a achevé avec succès :

- Divers projets en Mer du Nord et aux États-Unis, mais aussi Zinia, le premier petit projet offshore LSAW pour Total
- Connecteur baltique reliant la Finlande à l'Estonie
- NET4GAS en République tchèque et Izostal en Pologne, totalisant 34 kTns

- Projets Snam et SGI en Italie, y compris l'étape importante qui est celle de la connexion TAP au réseau italien (3 projets de 56" remportés par Corinth Pipeworks)

La société s'est également vue attribuer plusieurs projets majeurs, dont :

- Energinet, Baltic Pipe, un gazoduc long de 114 km composé de tubes allant de 32 à 36 pouces de diamètre;
- Projet Midia Gas Development, un gazoduc offshore composé de tubes allant de 8 et 16 pouces de diamètre et long de 145 km en Roumanie ;
- Snam, un gazoduc long de 150 km composé de tubes de 26 pouces de diamètre en Italie ;
- Le projet I.G.B. (gazoduc d'interconnexion Grèce-Bulgarie), un gazoduc long de 187 km composé de tubes de 32 pouces de diamètre.

Durant l'année, Corinth Pipeworks a fait progresser avec succès son programme intensif de qualifications des grandes compagnies pétrolières et gazières, et a lancé des programmes innovants pour renforcer sa compétitivité.

Dans le segment Tubes d'acier, l'environnement économique mondial où opère Corinth Pipeworks demeure instable. L'imposition de droits de douane et de taxes antidumping par les États-Unis a déclenché une forte pression concurrentielle des usines américaines locales sur les producteurs mondiaux de tubes. En dépit de ces vents contraires, Corinth Pipeworks entame l'année 2020 avec un important carnet de commandes et s'attend à maintenir une forte utilisation de ses capacités. L'année 2020 sera également une année de transition avec des projets nouveaux ou en cours entrepris avec davantage d'efficacité, d'excellence opérationnelle et de numérisation.

Câbles

Les résultats enregistrés par le segment Câbles en 2019 reflètent une performance positive de l'ensemble de ses activités. Le **chiffre d'affaires** a augmenté de 20 % pour atteindre 568 millions d'euros (2018 : 475 millions d'euros) suite à une solide performance de l'activité dans les projets énergétiques, qui a dopé la rentabilité du segment, et des taux élevés d'utilisation de capacité dans toutes les unités de production. L'EBITDA ajusté a augmenté de 86 % par rapport à l'année passée, s'établissant à 67 millions d'euros (2018 : 36 millions d'euros), soit le niveau le plus élevé jamais atteint pour ce segment. Le **résultat avant impôt** s'est envolé à 24 millions d'euros, contre une perte avant impôt de 4 millions d'euros en 2018.

Pour l'unité opérationnelle projets, l'année 2019 peut être illustrée par les événements suivants :

- L'extension du réseau électrique de 400kV au Péloponnèse (Grèce) se déroule dans les temps : la production de câbles sous-marins à très haute tension s'est achevée au début de l'été et, au cours du mois d'août, l'installation du premier câble sous-marin de 400 kV en Grèce s'est achevée (nettoyage du fond de mer, creusement de tranchées, pose et protection du câble) dans la région de Rio-Antirio (Grèce).
- La production pour le projet Hollandze Kust Alpha aux Pays-Bas et celle pour le projet d'interconnexion entre la Crète et le Péloponnèse ont été lancées, tandis que la seconde phase du projet d'interconnexion des îles des Cyclades et celle du projet Seamade-Mermaid en Belgique sont achevées. La mise en place des deux projets devrait avoir lieu dans le courant de l'année 2020.
- L'installation de câbles sous-marins pour le projet Modular Offshore Grid en Mer du Nord (Belgique) et l'interconnexion du parc éolien de Kafireas à Evia (Grèce) avec le réseau électrique national au travers de câbles sous-marins ont été achevées avec succès.

Au cours du second semestre de 2019, Hellenic Cables a participé à des appels d'offres dans diverses zones géographiques et divers marchés. Elle a réussi à obtenir, entre autres projets attribués, son premier projet américain (projet Mayflower Wind) avec Shell / EDPR, ainsi que son premier contrat de câbles d'interconnexion avec Ørsted, le leader mondial de l'éolien offshore.

Etant donné les prévisions fortes concernant de nouveaux projets et le potentiel d'expansion sur de nouveaux marchés, le carnet de commandes important et le potentiel de croissance du secteur des câbles offshore, la perspective d'ensemble pour le segment des câbles demeure positive pour 2020, en dépit de la volatilité observée dans l'environnement économique

global. L'usine de Corinthe devrait maintenir un haut taux d'utilisation tout au long de l'année 2020 et ceci sera le principal moteur de la rentabilité du segment. L'usine de Thiva devrait également opérer à des hauts niveaux d'utilisation tout au long de l'année 2020.

Enfin, Hellenic Cables a consolidé sa présence sur le marché américain de l'éolien offshore avec la création de Hellenic Cables America Inc., une filiale entièrement détenue qui fournit aux clients américains une assistance directe et une expertise pendant toute la durée de vie de leurs projets.

Immobilier

Le **chiffre d'affaires** du segment Immobilier s'est élevé à 11 millions d'euros en 2019, tandis que le **résultat avant impôt** correspond à une perte de 2 millions d'euros, stable par rapport à 2018.

Le centre commercial River West | IKEA a enregistré une croissance des revenus locatifs et de la fréquentation s'élevant respectivement à 18 % et 10 %, pour un taux d'occupation de 100 %. Les travaux d'agrandissement du centre River West ont débuté à la mi-2019 avec la construction d'un bâtiment supplémentaire prévu pour accueillir des commerces et des activités de loisirs, d'une superficie constructible brute d'environ 25.000 m². Le chantier avance à un rythme satisfaisant et des baux locatifs ont déjà été signés avec des locataires clés. Le centre commercial Mare West Retail Park a enregistré une croissance de ses revenus locatifs et de la fréquentation de respectivement 31 % et 17 %, pour un taux d'occupation de 99 %. La construction du parc de sports et de loisirs de Mare West (superficie totale : 6.000 m²) s'est également achevée. L'exploitation a démarré avec succès depuis septembre 2019.

S'agissant d'immeubles de bureaux, la construction de deux complexes de bureaux certifiés LEED (Leadership in Energy and Environmental Design) à Athènes, « The Orbit » (superficie constructible brute : 39.650 m²) et « The Butterfly » (superficie constructible brute : 10.150 m²), s'est achevée au cours de l'année. Des sociétés de premier plan sont venues s'installer dans ces locaux cédés à bail. Dans le secteur hôtelier, l'hôtel « Wyndham Grand Athens » et l'appart'hôtel « K29 », tous deux situés dans le centre d'Athènes, ont enregistré une activité florissante tout au long de l'année.

Noval Property a fait évoluer sa réserve captive de projets en 2019 par la mise en valeur de plusieurs de ses anciens actifs industriels, principalement à Athènes, pour en faire des projets à usage unique et/ou mixte. Noval Property a par ailleurs recherché d'autres sources d'investissement et opportunités de développement en Grèce et dans d'autres pays du sud-est de l'Europe. Pour finir, Noval Property avance également vers la conversion de l'ancien site industriel situé 252 rue Pireos à Athènes (superficie constructible brute : 73.000 m² env.) en projet immobilier à vocation mixte associant hôtel, bureaux et commerces. L'État grec a attribué le statut d'« Investissement Stratégique » à ce projet au quatrième trimestre de 2019.

À l'horizon 2020 et au-delà, Noval Property vise l'acquisition de propriétés de tiers, ainsi que le développement de sa réserve captive de projets, tout en poursuivant la gestion active de son portefeuille.

Récupération des ressources

Le **chiffre d'affaires** du segment Récupération des ressources a marqué une baisse de 8 % par rapport au dernier exercice, tandis que la **perte avant impôt** s'est élevée à 4,4 millions d'euros, contre une perte de 1,8 million d'euros en 2018. La pression continue sur les prix des matières premières, en particulier des métaux ferreux et des plastiques, a eu un impact négatif sur les résultats financiers du secteur tout au long de l'année. En outre, les effets négatifs des politiques commerciales protectionnistes se sont prolongés jusqu'en 2019. L'activité des déchets industriels a continué à générer des résultats positifs, bien que limités par rapport aux années précédentes en raison de la baisse du volume. Enfin, les flux de déchets en fin de vie ont diminué les pertes, et ce grâce aux efforts de réduction des coûts et aux projets ad hoc. En 2020, l'environnement du marché devrait rester difficile, car les prix des matières premières continuent de subir des pressions en raison du ralentissement de la demande mondiale. Dans ce contexte, le segment cherchera à restructurer ses activités afin de réduire les coûts et de minimiser les pertes.

Autres activités

Les Autres activités représentent essentiellement les dépenses engagées par la société mère (holding), de même que les résultats des sociétés qui opèrent dans le secteur Technologie et R&D, ainsi que dans la fabrication de produits en céramique (Vitruvit). La **perte avant impôt** s'est élevée à 7 millions d'euros, globalement stable par rapport à 2018.

Événements postérieurs à la clôture

- Le 12 mars 2020, la filiale ElvalHalcor a reçu un avis pour le lancement de la phase préliminaire de l'enquête sur les droits antidumping et de l'enquête sur les droits compensateurs (CVD) du Département du Commerce International des États-Unis (USITC) afin de déterminer s'il y a des indices raisonnables qu'une industrie aux États-Unis subit un préjudice matériel important ou qu'une menace est constituée ou que l'établissement d'une industrie aux États-Unis est sensiblement retardé en raison des importations de tôles d'aluminium en alliage commun en provenance de Grèce et de dix-sept autres pays (Bahreïn, Afrique du Sud, Allemagne, Brésil, Corée, Croatie, Égypte, Espagne, Inde, Indonésie, Italie, Oman, Roumanie, Serbie, Slovaquie, Slovénie, Taiwan et Turquie). À la date de publication des états financiers, aucune information n'était disponible pour estimer l'incidence sur ses résultats financiers.
- Le 19 mars 2020, Stomana Industry SA, filiale bulgare de Viohalco opérant dans le segment Acier, a annoncé un plan de restructuration visant à faire face à la tendance à la baisse continue du volume des ventes et des marges bénéficiaires de l'industrie sidérurgique. En réponse à ces circonstances difficiles, Stomana Industry SA prévoit de réduire ses activités, conformément à la demande actuelle et prévisionnelle et, par conséquent, de procéder à une réduction de personnel correspondante, selon des critères objectifs, tout en faisant preuve de responsabilité sociale. La direction estime qu'il n'y a pas d'incidence sur les résultats financiers.

Perspectives

Alors que l'épidémie de Covid-19 continue de progresser et d'évoluer rapidement, la prévision de l'ampleur et de la durée de son impact commercial et économique reste difficile. Les sociétés de Viohalco ont déjà activé des mécanismes et des mesures de protection des ressources humaines et des partenaires en conformité avec les autorités sanitaires, tout en surveillant étroitement les développements et en évaluant les implications sur leurs opérations.

Une propagation prolongée de Covid-19 devrait affecter les résultats commerciaux et financiers de 2020, mais l'impact dépend d'un certain nombre de facteurs, dont les plus importants sont liés aux restrictions gouvernementales et aux contraintes logistiques.

Cependant, les sociétés de Viohalco, qui ont un modèle d'entreprise diversifié et une structure organisationnelle solide, continuent de faire preuve de résilience dans cet environnement difficile, leur assurant une croissance durable à long terme.

Alors que les conditions du marché en 2020 devraient varier selon les segments, les investissements stratégiques dans des produits à plus forte valeur ajoutée dans les sociétés devraient entraîner de nouvelles améliorations du portefeuille de produits. Les sociétés de Viohalco restent concentrées sur leur stratégie de croissance à long terme visant à renforcer leurs positions sur le marché grâce à des programmes d'investissement permanents, à l'innovation technologique, ainsi qu'à l'amélioration des coûts et de l'efficacité opérationnelle.

Déclaration du Commissaire

Le commissaire, PwC Réviseurs d'Entreprises SRL / Bedrijfsrevisoren BV, représenté par Mr. Marc Daelman, a confirmé que ses travaux de révision, qui sont terminés quant au fond, n'ont pas révélé d'inexactitude significative dans le projet des comptes consolidés, et que les informations comptables reprises dans ce communiqué annuel concordent, à tous égards importants, avec ledit projet des comptes dont elles sont extraites.

Calendrier Financier

Date	Événement
21 mai 2020	Présentation des résultats financiers 2019 aux analystes (Bourse d'Athènes)
26 mai 2020	Viohalco - Assemblée Générale annuelle 2020
24 septembre 2020	Viohalco - Résultats semestriels 2020

Le Rapport Financier Annuel pour l'exercice allant du 1^{er} janvier 2019 au 31 décembre 2019 sera publié le 23 avril 2020. Il sera consultable sur le site web de la Société www.viohalco.com, sur le site web d'Euronext Bruxelles www.euronext.com, ainsi que sur le site web de la Bourse d'Athènes www.helex.gr.

À propos de Viohalco

Viohalco est une société holding basée en Belgique qui participe au capital social de plusieurs sociétés métallurgiques de premier plan en Europe. Elle est cotée sur Euronext Bruxelles (VIO) et à la Bourse d'Athènes (BIO). Les filiales de Viohalco sont spécialisées dans la fabrication de produits en aluminium, en cuivre, de câbles, d'acier, ainsi que de tubes d'acier et sont engagées dans la fabrication durable de produits et de solutions innovants, de haute qualité et à valeur ajoutée pour une base de clients dynamiques répartis dans le monde entier. Disposant de sites de production en Grèce, Bulgarie, Roumanie, Russie, Macédoine du Nord, Turquie, aux Pays-Bas et au Royaume-Uni, les sociétés de Viohalco génèrent collectivement un chiffre d'affaires annuel de 4,2 milliards d'euros. Le portefeuille de Viohalco comprend également un segment dédié R&D&I et technologie, ainsi qu'un segment dédié à la récupération des ressources. Viohalco et ses sociétés possèdent également des actifs immobiliers, principalement en Grèce, qui génèrent des revenus supplémentaires grâce à leur mise en valeur commerciale.

Pour de plus amples informations, veuillez consulter notre site web à l'adresse www.viohalco.com.

Contacts

Pour obtenir des informations supplémentaires, veuillez contacter :

Sofia Zairi

Directrice des Relations avec les Investisseurs

Tél. : +30 210 6787111, 6787773

E-mail : ir@viohalco.com

Devise fonctionnelle et de présentation

La devise fonctionnelle et de présentation de la Société mère est l'euro. Tous les montants mentionnés dans les tableaux de ce Communiqué de presse ont été arrondis au millier le plus proche, sauf mention contraire. De ce fait, suite à l'arrondi, les chiffres présentés comme totaux dans certains tableaux peuvent ne pas être des agrégations arithmétiques des chiffres qui les précèdent.

Annexe A – Compte de résultat consolidé

<i>Montants en milliers d'euros</i>	Pour l'exercice arrêté le 31 décembre	
	2019	2018
Chiffre d'affaires	4.198.194	4.406.185
Coût des ventes	-3.850.427	-4.009.411
Marge brute	347.766	396.775
Frais de commercialisation et de distribution	-83.165	-82.835
Charges administratives	-131.528	-117.586
Pertes de valeur sur créances et actifs sur contrat	-78	-328
Autres produits et charges	-2.213	4.018
Résultat opérationnel	130.782	200.044
Charges financières nettes	-98.515	-102.499
Quote-part dans le résultat des entités mises en équivalence	-343	-1.934
Résultat avant impôt	31.924	95.612
Impôt sur le résultat	-15.184	-9.760
Résultat de la période	16.740	85.852
Résultat attribuable aux :		
Propriétaires de la Société	8.206	76.112
Participations ne donnant pas le contrôle	8.534	9.740
	16.740	85.852
Résultat par action (en euros par action)		
Résultat de base et dilué	0,0317	0,2937

Annexe B – État consolidé de la situation financière

<i>Montants en milliers d'euros</i>	Pour l'exercice arrêté le	
	31 décembre 2019	31 décembre 2018
ACTIFS		
Actifs non courants		
Immobilisations corporelles	1.881.616	1.783.812
Actifs au titre du droit d'utilisation	42.652	-
Immobilisations incorporelles et goodwill	36.226	32.346
Immeubles de placements	191.608	173.710
Entités mises en équivalence	37.742	32.066
Autres actifs financiers	5.829	8.539
Instruments dérivés	1	3
Créances clients et autres débiteurs	6.023	6.315
Coûts du contrat	84	108
Actifs d'impôt différé	17.618	20.193
	2.219.399	2.057.092
Actifs courants		
Stocks	1.060.009	1.142.309
Créances clients et autres débiteurs	438.734	551.205
Actifs sur contrats	121.186	117.428
Coûts du contrat	512	1.872
Instruments dérivés	1.522	7.009
Actifs détenus en vue de la vente	4.223	4.223
Créances d'impôt	2.826	872
Trésorerie et équivalents de trésorerie	214.499	163.676
	1.843.511	1.988.594
Total des actifs	4.062.910	4.045.685
CAPITAUX PROPRES		
Capitaux attribuables aux propriétaires de la Société		
Capital social	141.894	141.894
Primes d'émission	457.571	457.571
Réserve de conversion	-21.711	-26.227
Autres réserves	426.607	404.370
Résultats non distribués	184.854	196.142
	1.189.214	1.173.749
Participations ne donnant pas le contrôle	145.859	130.875
Total des capitaux propres	1.335.073	1.304.624
PASSIFS		
Passifs non courants		
Emprunts et dettes financières	943.522	874.802
Obligations locatives	42.518	22.004
Instruments dérivés	185	101
Avantages du personnel	37.362	31.624
Subventions publiques	35.409	39.618
Provisions	2.777	4.071
Dettes fournisseurs et autres créditeurs	4.183	8.324
Passifs sur contrats	7.551	19
Passifs d'impôt différé	82.317	88.402
	1.155.824	1.068.966
Passifs courants		
Emprunts et dettes financières	830.455	899.468
Obligations locatives	10.903	3.087
Dettes fournisseurs et autres créditeurs	649.981	661.544
Passifs sur contrats	60.975	77.847

Impôt exigible	14.962	16.115
Instruments dérivés	4.100	13.498
Provisions	636	538
	1.572.012	1.672.096
Total des passifs	2.727.837	2.741.062
Total des capitaux propres et passifs	4.062.910	4.045.686

Annexe C – Autres Mesures de la Performance (AMP)

Introduction

La Direction de Viohalco a adopté, suit et publie, en interne et en externe, d'Autres Mesures de la Performance (AMP) relatives au compte de résultat, à savoir l'EBITDA, l'EBIT, l'EBITDA ajusté et l'EBIT ajusté en vertu du principe qu'il s'agit de mesures appropriées reflétant la performance sous-jacente de l'entreprise. Ces AMP sont également des mesures de performance clés à partir desquelles Viohalco prépare, suit et évalue ses budgets annuels et ses plans à long terme (5 ans). Néanmoins, il convient de noter que les éléments ajustés ne doivent pas être considérés comme des éléments non opérationnels ou non récurrents.

S'agissant des éléments du bilan, la Direction de Viohalco suit et publie la mesure de la dette nette.

Définitions Générales

Les définitions des AMP ont été légèrement modifiées par rapport à celles utilisées au 31 décembre 2018. Ces changements sont mineurs et visent à simplifier les définitions, à aligner le calcul de l'EBIT/EBITDA et celui de l'EBIT/EBITDA ajustés, ainsi qu'à refléter avec plus de pertinence la performance de l'activité. Les données comparées ont été retraitées.

Les changements sont les suivants :

- Le calcul de l'EBIT ajusté et de l'EBITDA ajusté exclut les charges financières nettes, au lieu des charges d'intérêt nettes, afin d'être aligné sur le calcul de l'EBIT et de l'EBITDA.
- L'ajustement « gains/pertes latents sur dérivés et différences de change » a été supprimé du calcul de l'EBIT et de l'EBITDA ajustés, car il a été conclu que ces montants sont liés à la performance commerciale des sociétés de Viohalco.

Les définitions actuelles des AMP sont les suivantes :

EBIT

L'EBIT est défini comme le bénéfice de la période avant :

- l'impôt sur le résultat
- la quote-part du résultat des entités mises en équivalence, net d'impôt
- les charges financières nettes

EBIT ajusté

L'EBIT ajusté est défini comme l'EBIT, excluant :

- le décalage des prix des métaux

- la dépréciation/les reprises de dépréciation des actifs immobilisés et des immobilisations incorporelles
- la dépréciation/les reprises de dépréciation sur les investissements
- les bénéfices/pertes des ventes d'actifs immobilisés, d'immobilisations incorporelles et d'investissements
- les frais de contentieux et amendes exceptionnelles
- les autres éléments exceptionnels ou inhabituels.

EBITDA

L'**EBITDA** est défini comme le bénéfice de la période avant :

- l'impôt sur le résultat
- la quote-part du résultat des entités mises en équivalence, net d'impôt
- les charges financières nettes
- les amortissements

EBITDA ajusté

L'**EBITDA ajusté** est défini comme l'EBITDA excluant les mêmes éléments que l'EBIT ajusté.

Le rapprochement détaillé entre les AMP publiés en 2018 et les chiffres comparés de ce communiqué de presse est présenté dans la section Tableaux de rapprochement.

Dettes nettes

La **dettes nettes** se définit comme le total :

- des emprunts à long terme
- des crédits à court terme

Déduction faite de la trésorerie et des équivalents de trésorerie.

Décalage des prix des métaux

Le **décalage des prix des métaux** est l'effet, sur le compte de résultat, des variations des prix du marché des métaux (ferreux et non ferreux) que les sociétés de Viohalco utilisent en tant que matières premières dans leurs processus de fabrication du produit final.

Le **décalage des prix des métaux existe en raison des facteurs suivants** :

- (i) le délai s'écoulant entre la facturation des achats de métal, la détention et le traitement de celui-ci, et la tarification de la vente des stocks de produits finis aux clients ;

- (ii) l'effet du solde d'ouverture des stocks (qui, à son tour, est affecté par les prix des métaux des périodes précédentes) sur le montant rapporté en tant que coût des ventes, en raison de la méthode d'établissement du coût utilisée (p.ex., moyenne pondérée) ;
- (iii) à certains contrats clients assortis de prix à terme fixes, ce qui entraîne une exposition aux fluctuations des prix des métaux pendant le laps de temps compris entre la fixation de nos prix de vente et le moment où la vente a réellement lieu.

La plupart des filiales de **Viohalco** appliquent l'appariement des achats et ventes, ou des instruments dérivés afin de réduire au minimum les effets du décalage des prix des métaux sur leurs résultats. Toutefois, il y aura toujours quelque effet (positif ou négatif) sur le compte de résultat, étant donné que, dans les segments non-ferreux (c'est-à-dire Aluminium, Cuivre et Câbles), le stock est traité comme étant conservé sur une base permanente (stock minimum d'exploitation), et non pas comme couverture et que, dans les segments ferreux (c'est-à-dire Acier et Tubes d'acier), aucune couverture des matières premières n'est mise en place.

Tableaux de rapprochement

EBIT et EBITDA

<i>Montants en milliers d'euros</i>	2019								
	Aluminium	Cuivre	Câbles	Acier	Tubes d'acier	Immobilier	Récupération des ressources	Autres activités	Total
EBT (tel que présenté dans le compte de résultat)	45.943	12.123	24.488	-41.993	4.262	-2.022	-4.366	-6.485	31.924
Ajustements pour :									
Quote-part du résultat des entités mises en équivalence	-718	2.286	-	262	-1.488	-	-	-	343
Charges financières nettes	14.218	15.506	22.664	28.674	12.339	2.954	1.914	246	98.515
EBIT	59.444	29.916	47.152	-13.057	15.113	932	-2.452	-6.238	130.782
Rajout :									
Amortissement	49.629	15.117	16.489	39.485	10.428	6.839	2.719	1.886	142.592
EBITDA	109.073	45.033	63.641	26.428	25.541	7.771	267	-4.352	273.374

<i>Montants en milliers d'euros</i>	2018								
	Aluminium	Cuivre	Câbles	Acier	Tubes d'acier	Immobilier	Récupération des ressources	Autres activités	Total
EBT (tel que présenté dans le compte de résultat)	70.278	21.119	-3.961	9.115	8.612	-1.507	-1.807	-6.238	95.612
Ajustements pour :									
Quote-part dans le résultat des entités mises en équivalence	-322	1.957	-	952	-653	-	-	-	1.934
Charges financières nettes	19.609	18.630	22.502	27.745	9.959	1.804	2.081	170	102.499
EBIT	89.565	41.706	18.541	37.812	17.918	297	273	-6.068	200.044
Rajout :									
Amortissement	54.515	11.795	13.667	36.190	7.618	4.310	2.678	1.041	131.813
EBITDA	144.079	53.500	32.208	74.002	25.536	4.607	2.952	-5.027	331.857

EBIT ajusté et EBITDA ajusté

<i>Montants en milliers d'euros</i>	2019								Total
	Aluminium	Cuivre	Câbles	Acier	Tubes d'acier	Immobilier	Récupération des ressources	Autres activités	
EBT (tel que présenté dans le compte de résultat)	45.943	12.123	24.488	-41.993	4.262	-2.022	-4.366	-6.485	31.924
Ajustements pour :									
Charges financières nettes	14.218	15.506	22.664	28.674	12.339	2.954	1.914	246	98.515
Décalage des prix des métaux	-4.379	2.579	3.088	26.215	-	-	-	-	27.502
Dépréciation/reprises de dépréciation (-) sur actifs immobilisés	-10	671	80	-	-	86	-	144	972
Frais de contentieux et amendes liés aux litiges exceptionnels / produits (-)	29	-	-	-16	-	-	1	-	14
(Plus)/moins-values réalisées sur cession d'actifs immobilisés et immobilisations incorporelles	-89	-248	7	-12	16	-5	-67	-10	-409
Autres revenus (-)/dépenses exceptionnel(le)s	-	-	-	956	-	407	-1	1	1.362
EBIT ajusté	55.712	30.632	50.326	13.824	16.617	1.420	-2.520	-6.131	159.881
Rajout :									
Amortissement	49.629	15.117	16.489	39.485	10.428	6.839	2.719	1.886	142.592
EBITDA ajusté	105.340	45.749	66.816	53.309	27.045	8.259	199	-4.245	302.473

<i>Montants en milliers d'euros</i>	2018								Total
	Aluminium	Cuivre	Câbles	Acier	Tubes d'acier	Immobilier	Récupération des ressources	Autres activités	
EBT (tel que présenté dans le compte de résultat)	70.278	21.119	-3.961	9.115	8.612	-1.507	-1.807	-6.238	95.612
Ajustements pour :									
Charges financières nettes	19.609	18.630	22.502	27.745	9.959	1.804	2.081	170	102.499
Décalage des prix des métaux	-22.041	-545	1.679	9.110	173	-	-	-	-11.624
Dépréciation/reprises de dépréciation (-) sur actifs immobilisés	-22	-	-	-	-	-	-	1.100	1.078
Frais de contentieux et amendes liés aux litiges exceptionnels / produits (-)	120	-	-	-	906	-	3	-	1.028
(Plus)/moins-values réalisées sur cession d'actifs immobilisés et immobilisations incorporelles	-105	-305	-16	-3	-23	-10	-4	-11	-478
Autres revenus (-)/dépenses exceptionnel(le)s	-	-	2.000	-9.822	-	-	-	458	-7.364
EBIT ajusté	67.838	38.899	22.204	36.146	19.627	287	272	-4.521	180.752
Rajout :									
Amortissement	54.515	11.795	13.667	36.190	7.618	4.310	2.678	1.041	131.813
EBITDA ajusté	122.353	50.693	35.871	72.336	27.245	4.597	2.950	-3.480	312.565

Rapprochement des retraitements EBIT ajusté 2018

Montants en milliers d'euros	Aluminium	Cuivre	Câbles	Acier	Tubes d'acier	Immobilier	Récupération des ressources	Autres activités	Total
Comme présenté le 31/12/2018	68.151	38.863	21.898	38.122	21.727	287	577	-4.413	185.212
Excluant :									
Charges d'intérêt (nettes)	-19.462	-18.799	-22.188	-28.568	-10.136	-1.804	-2.265	-266	-103.488
Incluant :									
Résultat financier net	19.609	18.630	22.502	27.745	9.959	1.804	2.081	170	102.499
Gains (-)/pertes latents sur les soldes de devises et instruments dérivés (devises et matières premières)	-459	204	-7	-1.153	-1.923	-	-121	-12	-3.471
Chiffre retraité 31/12/2018	67.838	38.899	22.204	36.146	19.627	287	272	-4.521	180.752

Rapprochement des retraitements EBITDA ajusté 2018

Montants en milliers d'euros	Aluminium	Cuivre	Câbles	Acier	Tubes d'acier	Immobilier	Récupération des ressources	Autres activités	Total
Comme présenté le 31/12/2018	122.665	50.658	35.564	74.312	29.345	4.597	3.256	-3.372	317.025
Excluant :									
Charges d'intérêt (nettes)	-19.462	-18.799	-22.188	-28.568	-10.136	-1.804	-2.265	-266	-103.488
Incluant :									
Résultat financier net	19.609	18.630	22.502	27.745	9.959	1.804	2.081	170	102.499
Gains (-)/pertes latents sur les soldes de devises et instruments dérivés (devises et matières premières)	-459	204	-7	-1.153	-1.923	-	-121	-12	-3.471
Chiffre retraité 31/12/2018	122.353	50.693	35.871	72.336	27.245	4.597	2.950	-3.480	312.565

Informations par segment

2019	Aluminium	Cuivre	Câbles	Acier	Tubes d'acier	Immobilier	Récupération des ressources	Autres activités	Total
Chiffre d'affaires	1.318.774	1.036.972	567.785	815.568	376.084	11.197	42.160	29.654	4.198.194
Marge brute	124.132	68.052	70.133	30.386	32.532	3.325	10.748	8.458	347.766
Résultat opérationnel	59.444	29.916	47.152	-13.057	15.113	932	-2.452	-6.266	130.782
Charges financières nettes	-14.218	-15.506	-22.664	-28.674	-12.339	-2.954	-1.914	-246	-98.515
Quote-part dans le résultat des entreprises associées	718	-2.286	-	-262	1.488	-	-	-	-343
Résultat avant impôt	45.943	12.123	24.488	-41.993	4.262	-2.022	-4.366	-6.512	31.924
Impôt sur le résultat	-19.181	-3.309	-7.524	1.279	-782	7.571	-462	7.223	-15.184
Résultat net	26.762	8.815	16.964	-40.714	3.481	5.549	-4.828	711	16.740

2018	Aluminium	Cuivre	Câbles	Acier	Tubes d'acier	Immobilier	Récupération des ressources	Autres activités	Total
Chiffre d'affaires	1.397.322	1.065.500	474.734	916.581	470.174	8.388	45.626	27.860	4.406.185
Marge brute	149.335	77.638	40.880	69.626	33.029	3.024	14.227	9.015	396.775
Résultat opérationnel	89.565	41.706	18.541	37.812	17.918	297	273	-6.068	200.044
Charges financières nettes	-19.609	-18.630	-22.502	-27.745	-9.959	-1.804	-2.081	-170	-102.499
Quote-part dans le résultat des entreprises associées	322	-1.957	-	-952	653	-	-	-	-1.934
Résultat avant impôt	70.278	21.119	-3.961	9.115	8.612	-1.507	-1.807	-6.238	95.612
Impôt sur le résultat	-7.654	-11.578	5.733	3.910	1.177	317	-498	-1.166	-9.760
Résultat net	62.624	9.541	1.772	13.025	9.789	-1.190	-2.306	-7.404	85.852

Dette nette

<i>Montants en milliers d'euros</i>	Pour l'exercice arrêté le	
	31 décembre 2019	31 décembre 2018
Long terme		
Emprunts et dettes financières	943.522	874.802
Obligations locatives	42.518	22.004
Court terme		
Emprunts et dettes financières	830.455	899.468
Obligations locatives	10.903	3.087
Total de la dette	1.827.398	1.799.361
Moins :		
Trésorerie et équivalents de trésorerie	-214.499	-163.676
Dette nette	1.612.899	1.635.685