

2016

FINANCIËLE
RESULTATEN
VOOR HET
BOEKJAAR

VIOHALCO

FINANCIËLE RESULTATEN VOOR HET BOEKJAAR 2016

Brussel, 31 maart 2017 – Viohalco N.V. (Euronext Brussels: VIO, Athens Stock Exchange: BIO), hierna “Viohalco” of “de Vennootschap” genoemd, maakt vandaag haar financiële resultaten bekend voor het boekjaar eindigend op 31 december 2016.

Belangrijkste kernpunten

Financieel

- Viohalco boekte een geconsolideerde winst vóór belastingen van 6,8 miljoen euro, een verbetering van 44 miljoen euro in vergelijking met een verlies van 36,8 miljoen euro in 2015, waarmee de negatieve trend van de afgelopen jaren omgebogen werd;
- Hogere verkoopvolumes werden bereikt in alle segmenten behalve in het kabelsegment. Niettemin daalden de geconsolideerde opbrengsten bedroegen 3.113 million euro werd een daling van met 5 % bedroeg ten gevolge van de daling van de internationale prijsindices voor grondstofmetalen;
- Aangepaste EBIT* van 128 miljoen euro, een verbetering van 8 miljoen euro tegenover 120 miljoen euro in 2015;
- Aangepaste EBITDA* van 250 miljoen euro, eveneens een verbetering van 10 miljoen euro tegenover 240 miljoen euro in 2015;
- Nettoschuld* van 1.527 miljoen euro op 31 december 2016, slechts een kleine stijging (2%) in vergelijking met 31 december 2015 ,ondanks de voortzetting van aanzienlijke investeringen die resulteerden in een totale CAPEX van 115 miljoen euro
- Verlies van het jaar 7 miljoen euro (2015: verlies van 63,4 miljoen euro);
- Verlies toerekenbaar aan de aandeelhouders van de Vennootschap 6 miljoen euro, tegenover een verlies van 60,0 miljoen euro in 2015.

- *Aangepaste EBIT, aangepaste EBITDA en nettoschuld worden beschouwd als alternatieve prestatie maatstaven (APM's). Voor definities en verdere informatie over APM's: zie bijlage C.*

Operationeel

Segment Aluminium	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Elval en UACJ Corporation richtten samen UACJ ELVAL Heat Exchanger Materials GmbH op in Duitsland voor de verkoop van door Elval geproduceerde materialen voor warmtewisselaars voor de automobiellindustrie. ▪ Het interne herstructureringsprogramma dat in 2015 gestart was, is voltooid. Dit omvatte de spin-off van de aluminiumfolieproductie en de conversiesector, die nu opereert onder Symetal, een dochteronderneming van Elval. ▪ Investeringen in Elval, voor een totaal van 25 miljoen euro op jaarbasis, resulteerden in hogere capaciteit, producten van een hogere kwaliteit en kostenverlaging. ▪ Elval Colour ontwikkelde met succes onbrandbaar ACP met de classificatie A2,S1,d0 conform met EN13501-1 en bouwde een hiervoor een productielijn. Dit positioneerde de onderneming als de enige producent wereldwijd van verticaal geïntegreerd ACP (Aluminiumcomposietpanelen) met A2 productievermogen.
Segment Koper	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Richtte in Turkije een joint venture op voor de productie van voorgeïsoleerde koperen buizen. ▪ Lanceerde nieuw buisvormig schuim op de nieuwe markten van Israël, Roemenië en Griekenland; ▪ Halcor's dochteronderneming Sofia Med sloot een overeenkomst met Dowa Metaltech voor de uitwisseling van expertise en technologische kennis. betreffende producten met hoge toegevoegde waarde .

Segment Staal	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Sidenor's inductieoven werd gelanceerd in maart 2016 en zal naar verwachting in de eerste helft van 2017 volledig operationeel zijn; ▪ De renovatie van Dojran steel 's walserij begon in de herfst van 2016. De start van de activiteiten is gepland voor april 2017 en de walserij zal in de loop van 2017 volledig operationeel worden; ▪ De introductie van het aanbod van nieuwe kwaliteiten op de markten voor speciale staalsoorten (SBQ's) heeft de concurrentiepositie van Stomana versterkt. Vacuümontgassing (VD), gestart in 2016, heeft de ontwikkeling van deze kwaliteiten mogelijk gemaakt.
Segment Stalen buizen	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Start van de nieuwe buizenwalserij voorzien van LSAW/JCOE-technologie voor de productie van buizen met een grote diameter en toegenomen verhoogde wanddikte. Sindsdien zijn vijf projecten succesvol uitgevoerd met gebruik van deze technologie in 2016; ▪ Eerste offshore project toegekend voor buizen geproduceerd met de LSAW/JCOE-methode. ▪ Voltooiing van een investeringsprogramma om de productie van 24-meterbuizen te vergemakkelijken en drie bestellingen succesvol uitgevoerd, in de Verenigde Staten van Amerika; ▪ Eerste bestelling voltooid van buizen geproduceerd met gebruik van de HFI-methode, die door onze klant Subsea 7 voor een reeling project in de Noordzee gebruikt zullen worden; ▪ Spin-off voltooid van de industriële en handelsactiviteiten van Corinth Pipeworks in verband met buizen en holle profielen. Nadien werd de naam van de onderneming veranderd in Corinth Pipeworks Holdings S.A.
Segment Kabels	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Twee contracten toegewezen door de Duitse transmissienetbeheerder TenneT voor kabelaansluitingen voor offshore windmolenparken; ▪ Drie contracten toegewezen door het Deense TSO, Energinet.dk voor een kabelverbinding tussen Denemarken en Zweden en de vervanging van bovengrondse leidingen in Denemarken; ▪ Een contract toegewezen voor de kabelverbinding van een offshore windmolenpark in het VK; ▪ Spin-off voltooid van de industriële en een deel van de commerciële activiteiten van Hellenic Cables S.A. en Hellenic Cable Industry Naamloze Vennootschap, nadien omgedoopt tot Hellenic Cables Holdings, Naamloze Vennootschap.
Segment Vastgoed	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Uitzonderlijk hoge vraag gerapporteerd bij River West IKEA Store. Nieuwe huurcontracten werden ondertekend met aanzienlijk hogere huurprijzen dan aanvankelijk geschat, wat resulteerde in een stijging van de huuropbrengsten van meer dan 25%. De bezettingsgraad uitgedrukt in aantal verhuurde eenheden bereikte 97% met een record van 4,6 miljoen klanten voor dit jaar. ▪ 1.200 m2 van de ondergrondse parkeergarage van River West IKEA Store werd omgezet tot een bijkomende hoogwaardige winkelruimte om te profiteren van de positieve ontwikkelingen; ▪ De verhuurde 1.900 m2 grote H&M winkel in Mare West Retail Park overtrof de verwachtingen wat de prestaties betreft, profiterend van een sterke vraag; ▪ Aanpalend stuk grond werd gekocht met het oog op toekomstige uitbreidingsplannen van Mare West; ▪ Renovatiewerken aan het hotel aan het Karaïskakiplein werden voltooid en de activiteiten gingen van start op 1 december 2016 onder de naam "Wyndham Grand Athens". ▪ Fusie voltooid tussen Noval en haar dochterondernemingen door opslorping van de laatste door de eerste in december 2016; ▪ Steelmet Property Services S.A. werd opgericht om de ondernemingen van Viohalco te voorzien van gecentraliseerde diensten in verband met hun vastgoedactiva.
Segment Recycling	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Driejarig contract toegewezen door de Gemeente Athene voor het verzamelen en verwijderen van gevaarlijke afvalstoffen uit autowrakken, Dit resulteert in een totaal van 16 gemeenten dat verbonden zijn door contracten. ▪ Oprichting van een nieuwe faciliteit in de haven van Belgrado met voorzetting van herstructurering van Servische activiteiten. en sluiting van andere slecht presterende locaties

in Servië.

- 45.000 ton gevaarlijk industrieel afval opgehaald voor verdere terugwinning;
- Productie van meer dan 150.000 ton secundaire grondstoffen en vaste brandstoffen voor cementproductie.

Andere hoogtepunten

Cenergy Holdings N.V.

Cenergy Holdings N.V. (Cenergy Holdings) is een in België gevestigde houdstermaatschappij die in 2016 is opgericht en genoteerd staat op Euronext Brussels en Athens Stock Exchange. Cenergy Holdings is een dochteronderneming van Viohalco N.V. (81,93% van de stemrechten). Op 14 december 2016 maakte Cenergy Holdings N.V. de voltooiing bekend van de grensoverschrijdende fusie door opslorping van de genoteerde Griekse ondernemingen Corinth Pipeworks Holdings S.A. en Hellenic Cables N.V. Holdings Naamloze Vennootschap door Cenergy Holdings N.V. Op 21 december 2016 begon de verhandeling van haar aandelen op Euronext Brussels en de Athens Stock Exchange.

Financieel overzicht

In 2016 kregen de ondernemingen van Viohalco te maken met wijzigende uitdagende marktomstandigheden gekenmerkt door economische onzekerheid en sterke concurrentie. De jaarprestaties van Viohalco's ondernemingen reflecteren hun strategische gerichtheid op het gebruikmaken van mogelijkheden gecreëerd door intensieve investeringen in de afgelopen jaren.

Beknorte geconsolideerde resultatenrekening

Bedragen in duizenden euro	Voor het jaar eindigend op 31 december	
	2016	2015
Opbrengsten	3.112.654	3.274.735
a- Brutowinst	271.594	272.484
a- Brutowinst (%)	8,7%	8,3%
Brutowinst	264.072	229.627
Brutowinst (%)	8,5%	7,0%
a-EBITDA	249.538	239.899
a-EBITDA (%)	8,0%	7,3%
EBITDA	231.680	193.753
EBITDA (%)	7,4%	5,9%
a-EBIT	127.910	119.522
a-EBIT (%)	4,1%	3,6%
EBIT	110.052	73.376
EBIT (%)	3,5%	2,2%
Nettofinancieringslasten	-102.056	-111.042
Winst / Verlies (-) vóór belastingen	6.756	-36.784
Nettomarge vóór belastingen (%)	0,2%	-1,1%
Winst / Verlies (-) van het boekjaar	-6.930	-63.400
Verlies toerekenbaar aan de aandeelhouders van de Vennootschap	-6.383	-59.993

- Bron: Geconsolideerde resultatenrekening (Bijlage A) en APM (Bijlage C)
- Alle percentages zijn berekend ten opzichte van de opbrengsten

Viohalco's geconsolideerde **opbrengsten** voor 2016 bedroegen 3.113 miljoen euro, een daling van 5% tegenover 3.275 miljoen euro in 2015. Een stijging van de verkoopvolumes in alle segmenten behalve in het kabelsegment werd gedeeltelijk tenietgedaan gecompenseerd door een daling van 11% in de gemiddelde LME-metaalprijs van koper en een daling van 3%

in de prijs van primair aluminium, zoals hieronder wordt uiteengezet. De grootste toename van verkoopvolumes werd opgetekend in de segmenten Staal en Stalen buizen.

Gemiddelde LME-metaalrijzen

Bedragen in euro per ton	Voor het jaar eindigend op 31 december		%
	2016	2015	Vershil
Primair aluminium	1.451	1.497	-3%
Koper	4.400	4.952	-11%

De **aangepaste EBITDA** steeg met 4% jaar op jaar tot 250 miljoen euro in 2016 (2015: 240 miljoen euro), terwijl het **aangepaste EBIT** met 7% op jaar op jaar steeg tot 128 miljoen euro in 2016 (2015: 120 miljoen euro), voornamelijk door de verbetering van de EBIT van de koper- en staalsegmenten. De **aangepaste EBIT** is ook beïnvloed door bijzondere waardeverminderingen op vastgoedactiva ter waarde van 10,9 miljoen euro en uitgaven ten gevolge van het lopende herstructureringsproces (2,8 miljoen euro).

De **nettofinancieringslasten** daalden met 8% van 111 miljoen euro in 2015 tot 102 miljoen euro in 2016, ten gevolge van een beter beheer van werkkapitaal en kasvoorraden tijdens het boekjaar en van een rentedaling in enkele segmenten. Viohalco's **winst vóór belastingen** bedroeg 6,8 miljoen euro tegenover een verlies van 36,8 miljoen euro in 2015. **Winst vóór belastingen** is de som van de EBIT van 110 miljoen euro, de nettofinancieringslasten van 102 miljoen euro en het aandeel in de winst van geassocieerde deelnemingen ten bedrage van een negatieve 1,2 miljoen euro.

Het **verlies van het boekjaar** verbeterde aanzienlijk en bedroeg 7 miljoen euro in 2016, tegenover een verlies van 63,4 miljoen euro in 2015.

Beknopte geconsolideerde balans

Bedragen in duizenden euro	Op 31 december	
	2016	2015
ACTIVA		
Materiële vaste activa	1.783.156	1.814.588
Vastgoedbeleggingen	155.553	156.012
Overige vaste activa	71.213	67.393
Vaste activa	2.009.922	2.037.993
Voorraden	857.419	786.242
Handels- en overige vorderingen	576.187	538.165
Geldmiddelen en kasequivalenten	171.784	136.296
Overige vlottende activa	10.898	7.038
Vlottende activa	1.616.288	1.467.740
TOTAAL ACTIVA	3.626.210	3.505.734
EIGEN VERMOGEN	1.148.239	1.174.843
PASSIVA		
Leningen en overige financieringsverplichtingen	804.723	895.863
Uitgestelde belastingverplichtingen	147.763	151.365
Overige langlopende verplichtingen	94.043	97.429
Langlopende verplichtingen	1.046.529	1.144.656
Leningen en overige financieringsverplichtingen	894.491	739.139
Handels- en overige schulden	509.605	419.201
Andere kortlopende verplichtingen	27.346	27.894
Kortlopende verplichtingen	1.431.442	1.186.234
TOTAAL PASSIVA	2.477.971	2.330.891
TOTAAL EIGEN VERMOGEN & PASSIVA	3.626.210	3.505.734

-Bron: Geconsolideerde balans (Bijlage B)

De **vaste activa** daalden van 2.038 miljoen euro in 2015 tot 2.010 miljoen euro in 2016, voornamelijk ten gevolge van de bijzondere waardeverminderingen van materiële vaste activa en vastgoedbeleggingen (10,9 miljoen euro).

De **investeringskosten** bedroegen dit jaar 118 miljoen euro en de **afschrijvingen** 126 miljoen euro.

De **vlottende activa** stegen van 1.468 miljoen euro tot 1.616 miljoen euro, voornamelijk ten gevolge van grotere voorraden (71 miljoen euro), meer geldmiddelen en kasequivalenten (36 miljoen euro) en hogere handels- en overige vorderingen (38 miljoen euro).

De **passiva** stegen met 6% van 2.331 miljoen euro in 2015 tot 2.478 miljoen euro in 2016, vooral ten gevolge van een hogere schuld van 64 miljoen euro. De **schuld** van Viohalco's ondernemingen bedroeg 1.699 miljoen euro, waarvan 90% bij Griekse banken (of hun dochterondernemingen in het buitenland) en 10% bij internationale banken en supranationale financiële instellingen. De totale schuld bestaat voor 47% uit langlopende en voor 53% uit kortlopende faciliteiten. De kortlopende faciliteiten zijn hoofdzakelijk doorlopende kredietfaciliteiten die doorheen het jaar herzien worden op verschillende datums herzien worden met vervaldagen doorheen het jaar. Deze faciliteiten worden op de vervaldagen gewoonlijk opnieuw goedgekeurd en verhoogd op basis van gebudgetteerde voorspellingen. Binnen deze doorlopende kredietfaciliteiten worden kortetermijnleningen met verschillende looptijden opgenomen en wanneer de leningen vervallen, worden ze indien nodig automatisch hernieuwd.

Prestaties per bedrijfssegment

Viohalco's financiële prestaties worden beïnvloed door de prestaties van haar belangrijkste dochterondernemingen, die op hun beurt aanzienlijk worden beïnvloed door de marktomstandigheden in hun respectieve sectoren.

Viohalco werkt in een organisatorisch kader dat bestaat uit acht bedrijfssegmenten:

- **Aluminium:** Elval en haar dochterondernemingen, Bridgnorth Aluminium en Etem Bulgaria leveren een uitgebreid productaanbod van aluminium walsproducten, waaronder rollen, spiralen, strips, bladen en folie voor verscheidene toepassingen, geëxtrudeerde producten voor de bouw, de automobielinindustrie en industriële toepassingen, lithografische spoelen, evenals bouwkundige en industriële aluminiumprofielen.
- **Koper:** Halcor en haar dochterondernemingen produceren een ruime keuze aan producten in koper en koperlegering, gaande van koperen en messing buizen, koperen strips, bladen en platen tot koperen busstaven en stangen.
- **Staal:** Sidenor Steel Industry, Stomana Industry en hun dochterondernemingen fabriceren lange, platte en downstream staalproducten.
- **Stalen buizen:** Corinth Pipeworks is actief in de productie van stalen buizen voor het transport van aardgas, olie en water, alsook van stalen holle profielen die gebruikt worden in bouwprojecten.
- **Kabels:** Hellenic Cables, haar dochterondernemingen en Icme Ecab vormen één van de grootste kabelproducenten in Europa en fabriceren stroom-, telecommunicatie- en onderzeese kabels, evenals geëmailleerde draden en verbindingen.
- **Vastgoed:** Viohalco creëert waarde met de ontwikkeling van haar vroeger industrieel vastgoed in Griekenland en Bulgarije.
- **Technologie en O&O:** Viohalco's portefeuille omvat ondernemingen voor onderzoek & ontwikkeling (O&O) en O&O-centra binnen haar ondernemingen. Die spitsen zich toe op innovatieve producten en producten met een hoge toegevoegde waarde, efficiënte oplossingen voor de optimalisatie van industriële en bedrijfsprocessen, onderzoek naar de milieuprestaties van vestigingen en effectbeoordeling van duurzame groei.
- **Recycling:** Viohalco's recycling segment verhandelt en verwerkt secundaire grondstoffen, houdt zich bezig met afvalbeheer en milieu-activiteiten en verleent diensten aan consumenten, gemeenten en bedrijven.

Aluminium

De **opbrengsten** zijn in 2016 met 5% gedaald tot 1.078 miljoen euro (2015: 1.137 miljoen euro), wat vooral te wijten is aan een daling van 3% van de gemiddelde aluminiumprijs in vergelijking met 2015. Een positieve ontwikkeling is dat het Griekse walssegment een stijging van 6% kende in verkoopvolumes, dat er 5% volumegroei was bij Bridgnorth Aluminium (een nieuw prestatierecord) en een stijging van 19% in de volumes van Etem Bulgaria. Bij Elval bleven de conversieprijsen doorheen het jaar stabiel. Bij Bridgnorth Aluminium hadden de ongunstige valutabewegingen een negatief effect op de winstgevendheid. De winstgevendheid van Etem Bulgaria werd negatief beïnvloed door een verandering in de verkoopmix en lage grondstofprijzen, met inbegrip van standaardprofielen. De **winst vóór belastingen** van het boekjaar bedroeg 36 miljoen euro, tegenover 41 miljoen euro in 2015.

In 2016 investeerde de Elval Groep 37,5 miljoen euro als onderdeel van het lopende investeringsprogramma. Een deel van het programma werd voltooid in 2016, wat resulteerde in extra capaciteit en een uitbreiding van de mogelijkheden voor gedifferentieerde producten. Gebruikmakend van deze extra capaciteit werd het volume dit jaar verhoogd. De pas opgerichte Duitse onderneming UACJ ELVAL Heat Exchanger Materials GmbH (UEHEM) startte met de verhandeling van producten voor materialen voor warmtewisselaars voor de automobielenindustrie. Tijdens het boekjaar voltooide Bridgnorth Aluminium het grootste deel van de technische werkzaamheden in verband met haar grote uitbreidingsprogramma en de nieuwe afwerkingslijn voor lithografische producten, evenals de koudwalserij werd met succes onthaald door de klanten. In Bulgarije haalde Etem Bulgaria haar productiedoelen voor het boekjaar, wat vergemakkelijkt werd door een grotere mate van automatisering als gevolg van eerdere investeringen.

De beknopte geconsolideerde resultatenrekening van het **aluminiumsegment** is als volgt:

Bedragen in duizenden euro	Voor het jaar eindigend op 31 december	
	2016	2015
Opbrengsten	1.078.173	1.137.463
a-Brutowinst	96.678	101.014
a-Brutowinst(%)	9,0%	8,9%
Brutowinst	99.156	122.305
Brutowinst (%)	9,2%	10,8%
a-EBITDA	104.265	98.356
a-EBITDA (%)	9,2%	8,6%
EBITDA	108.086	111.314
EBITDA (%)	10,0%	9,8%
a-EBIT	53.779	48.391
a-EBIT (%)	5,0%	4,3%
EBIT	57.600	61.349
EBIT (%)	5,3%	5,4%
Winst vóór belastingen	36.114	41.492

Alle percentages zijn berekend ten opzichte van de opbrengsten

In 2017 zal Elval zich richten op de versterking van haar productiecapaciteit, productkwaliteit en kostenprestatie. Elval verwacht ook een derde continugietlijn te voltooien tegen het eind van het jaar.

Een verbeterd productassortiment en een grotere productiecapaciteit zullen naar verwachting de verkoopvolumes bij Bridgnorth Aluminium opdrijven. Niettemin kan de economische onzekerheid ten gevolge van het referendum in het VK in juni 2016 en de beslissing om de EU te verlaten de bedrijfsomstandigheden van de onderneming in de toekomst beïnvloeden.

Etem Bulgaria zal zich blijven toespitsen op gespecialiseerde producten met een grote toegevoegde waarde. Zo zal ze blijven investeren in O&O en certificaten verwerven in nieuwe markten. Er wordt een verdere verkoopstijging verwacht in de automobielsector aangezien de onderneming stappen zet om bewerkte profielen te leveren aan Tier 1-klanten. De prestaties zullen ook ondersteund worden door een groeiende vraag naar geëxtrudeerde aluminiumproducten in de automobielsector.

Tot slot zal Elval Colour's nieuwe dochteronderneming, Elval Colour Iberica, een vitale rol spelen in de ondersteuning van de verkoop van Etalbond-producten in Spanje.

Koper

De **opbrengsten** zijn in 2016 met 4% gedaald tot 751 miljoen euro (2015: 783 miljoen euro). Dit was het gevolg van de daling van de gemiddelde LME-koperprijs met 11% in vergelijking met 2015, voornamelijk in de eerste zeven maanden van het jaar. Dit werd gedeeltelijk goedgehaakt door een volumestijging van 4% op jaarbasis.

In Europa zette de negatieve trend in de vraag naar sanitaire installatiebuizen zich voort in 2016, terwijl de vraag naar industriële koperbuizen relatief stabiel bleef. De investering in de nieuwe joint venture in Turkije werd volledig operationeel in 2016, wat resulteerde in een verhoogde productie van producten met toegevoegde waarde.

De **winst vóór belastingen** bedroeg 0,2 miljoen euro, tegenover een verlies van 26 miljoen euro in 2015. Een metaalwinst van 4,9 miljoen euro, tegenover een metaalverlies van 14,7 miljoen euro in 2015, had een positief effect op deze resultaten.

De beknopte geconsolideerde resultatenrekening van het **kopersegment** is als volgt:

Bedragen in duizenden euro	Voor het jaar eindigend op 31 december	
	2016	2015
Opbrengsten	751.340	783.494
a-Brutowinst	46.650	44.260
a-Brutowinst(%)	6,2%	5,6%
Brutowinst	51.578	29.555
Brutowinst (%)	6,9%	3,8%
a-EBITDA	31.900	30.906
a-EBITDA (%)	4,2%	3,9%
EBITDA	36.298	16.262
EBITDA (%)	4,8%	2,1%
a-EBIT	20.876	17.114
a-EBIT (%)	2,8%	2,2%
EBIT	25.274	2.470
EBIT (%)	3,4%	0,3%
Winst vóór belastingen	248	-25.863

- Alle percentages zijn berekend ten opzichte van de opbrengsten

In 2017 zullen Halcor en haar dochterondernemingen doorgaan met het nastreven van de strategische doelstelling om hun marktaandeel te vergroten, vooral wat industriële producten betreft. De doelstelling is om de klantenservice verder te verbeteren, vooral voor industriële klanten die oplossingen op maat zoeken, terwijl ze de productiemix willen laten

evolueren naar producten met een hogere toegevoegde waarde. De ondernemingen willen zich ook toespitsen op toenemende activiteit in nieuwe markten met groeipotentieel en de mogelijkheid om de productiecapaciteit maximaal te gebruiken.

Staal

In 2016 daalden de **opbrengsten** in het staalsegment met 3% op jaar op jaar tot 547 miljoen euro (2015: 566 miljoen euro), ondanks een stijging in verkoopvolumes. Dit was te wijten aan lagere verkoopprijzen ten gevolge van een sterke daling van de schrootprijzen in de tweede helft van 2015.

Sidenor's inductieoven begon haar activiteiten in maart 2016 en zal volledig operationeel zijn in de eerste helft van 2017. De productiekosten in de Sovel-vestiging zijn aanzienlijk gedaald als gevolg van de bedrijfsuren in productie, de kostenvoordelen dankzij de nieuwe inductieoven, veranderingen in de tariefzones voor elektriciteit en een verhoogde productiviteit. Bovendien werd een regelmatig beladingschema voor kwaliteitsschroot ingevoerd, wat leidde tot lagere productieverliezen. Bij Stomana Industry stegen de verkoopvolumes voor Speciaal staal (SBQ's) in 2016, voornamelijk als gevolg van nieuwe kwaliteiten die ontwikkeld werden na de ingebruikname van de vacuümontgasser. De verkoop van platen, die in 2015 en begin 2016 negatief beïnvloed was door Chinese invoer op Europese markten, kende een herstel vanaf het tweede kwartaal van 2016. Deze trend werd veroorzaakt door de antidumpingrechten die door de EU werden ingevoerd in de lente van 2016, wat resulteerde in een daling van de invoer van Chinese platen in Europa.

De brutomarge van het staalsegment werd verminderd met de rechtstreekse verkoopkosten van het segment, die 40,3 miljoen euro bedroegen in 2016 en 38,0 miljoen euro in 2015, opdat Viohalco consistente grondslagen voor financiële verslaggeving zou toepassen. Het **verlies vóór belastingen** bedroeg 23 miljoen euro, een groot verschil met het verlies van 69 miljoen euro in 2015.

De beknopte geconsolideerde Resultatenrekening van het **staalsegment** is als volgt:

Voor het jaar eindigend op 31 december		
Bedragen in duizenden euro	2016	2015
Opbrengsten	546.769	565.947
a-Brutowinst	48.071	34.469
a-Brutowinst(%)	8,8%	6,1%
Brutowinst	39.261	-4.915
Brutowinst (%)	7,2%	-0,9%
a-EBITDA	48.727	34.092
a-EBITDA (%)	8,9%	6,0%
EBITDA	40.885	-2.562
EBITDA (%)	7,5%	-0,5%
a-EBIT	16.446	2.639
a-EBIT (%)	3,0%	0,5%
EBIT	8.604	-34.014
EBIT (%)	1,6%	-6,0%
Winst vóór belastingen	-22.468	-68.670

- Alle percentages zijn berekend ten opzichte van de opbrengsten

In 2017, na de recente grote investeringen, zullen de Griekse miniwalsen zich richten op het verhogen van de activiteiten en het invoeren van verdere kostenverlagingen door de volledige benutting van de inductieovens in beide vestigingen. Een heroriëntatieplan voor de Griekse vestigingen met het oog op meer productiviteit en de productie van producten met hogere marges, zal ook in 2017 van start gaan. Het doel van dit plan is om de arbeidskosten voor arbeidsintensieve producten te verminderen door de productie te verplaatsen naar Dojran Steel. Stomana Industry zal zich toespitsen op de verdere ontwikkeling van de verkoop van SBQ's door het aantrekken van nieuwe klanten voor

machinebouw, hydraulische componenten en toepassingen voor de automobielenindustrie. De verbeterde dynamiek voor platen in de Europese markt zal een mogelijkheid bieden om de hoeveelheden en de prijzen aanzienlijk te verhogen. Tot slot zal de walserij van Dojran Steel, die momenteel gerenoveerd wordt, in de loop van 2017 volledig operationeel zijn.

Stalen buizen

De **opbrengsten** bedroegen 293 miljoen euro in 2016, een stijging van 2% op jaarbasis (2015: 288 miljoen euro). In 2016 voerde Corinth Pipeworks ongeveer 50% uit van het TAP-project, het grootste project in haar geschiedenis. Ook het eerste spoelproject voor buizen van meer dan 18m lengte werd dit jaar met succes voltooid. Bovendien voltooide Corinth Pipeworks dit jaar de modernisering van de HFIW-buizenwalserij en de eenheden voor coating en bekleding om de productie van buizen tot 24 meter lengte mogelijk te maken. De brutomarge van het stalenbuizensegment werd verminderd met de rechtstreekse verkoopkosten van het segment, die 20,5 miljoen euro bedroegen in 2016 en 25,8 miljoen euro in 2015, opdat Viohalco consistente grondslagen voor financiële verslaggeving zou toepassen.

In 2016 bedroeg de **winst vóór belastingen** 8 miljoen euro, tegenover 11 miljoen euro in 2015. Deze daling is in grote mate te wijten aan de teruglopende resultaten van AO TMK-CPW, waarin Corinth Pipeworks een deelneming van 49% bezit, evenals aan de toegenomen rentelasten in verband met langlopende schulden. Deze schuld is gerelateerd aan de financiering van de nieuwe buizenwalserij die voltooid werd in 2015 en in gebruik genomen werd in 2016.

De beknopte geconsolideerde Resultatenrekening van het **segment Stalen buizen** is als volgt:

Voor het jaar eindigend op 31 december		
Bedragen in duizenden euro	2016	2015
Opbrengsten	293.368	287.540
a-Brutowinst	33.472	34.176
a-Brutowinst(%)	11,4%	11,9%
Brutowinst	33.174	30.818
Brutowinst (%)	11,3%	10,7%
a-EBITDA	27.496	30.091
a-EBITDA (%)	9,4%	10,5%
EBITDA	27.592	26.299
EBITDA (%)	9,4%	9,1%
a-EBIT	18.876	21.533
a-EBIT (%)	6,4%	7,5%
EBIT	18.972	17.740
EBIT (%)	6,5%	6,2%
Winst vóór belastingen	7.725	11.345

- Alle percentages zijn berekend ten opzichte van de opbrengsten

Wat 2017 betreft, blijft het internationaal economisch klimaat volatiel en de lage olie- en gasprijzen (hoewel gestegen t.o.v. het niveau van 2015) bevorderen de uitvoering van belangrijke projecten in de energiesector niet. Bovendien blijven de grondstofprijzen hoog, wat de winstmarges van de Vennootschap negatief kan beïnvloeden. Desondanks blijft Corinth Pipeworks gericht op groei door de penetratie van nieuwe geografische en productmarkten, met de nadruk op waardetoevoegende producten. Met haar jarenlange ervaring en voortdurende gerichtheid op innovatie, is Corinth

Pipeworks goed geplaatst om haar aanzienlijke productiecapaciteit en focus op productdiversificatie te gebruiken om nieuwe markten te betreden.

Kabels

De **opbrengsten** bedroegen in 2016, 381 miljoen euro, een daling van 15% jaar op jaar (2015: 447 miljoen euro). De verkoopvolumes daalden met 6%.

In 2016 zorgde de uitvoering van verschillende types constructiecontracten voor veranderingen in de productmix in vergelijking met het vorige jaar. Dit had op zijn beurt een negatief effect op de jaarresultaten, in combinatie met metaalverlies en een kleinere vraag naar stroomkabels voor midden- en laagspanning in belangrijkste Europese markten tijdens het tweede kwartaal van het jaar. De schommelingen van de metaalprijzen resulteerden tijdens 2016 in een verlies van 5,7 miljoen euro.

De investeringen bedroegen voor het kabelsegment 12,2 miljoen euro op jaarbasis, wat grotendeels te wijten was aan projecten ter verbetering van de productiviteit en capaciteit bij Fulgor, Hellenic Cables en Icme Ecab. De nettoschuld steeg tot 240,1 miljoen euro in 2016 (2015: 224,4 miljoen euro), gedreven door een toegenomen behoefte aan werkkapitaal en lopende constructiecontracten.

In de loop van het jaar voerden Hellenic Cables en Fulgor met succes het overblijvende deel van de contracten van de Cycladen en Agios Georgios uit. Hellenic Cables kreeg belangrijke contracten toegewezen voor kabelverbindingen voor offshore windmolenparken door TenneT en een contract van het Deense TSO, Energinet.dk voor een kabelverbinding tussen Denemarken en Zweden en de vervanging van bovengrondse leidingen in Denemarken. Hellenic Cables kreeg ook een contract voor de verbindingkabels van een offshore windmolenpark in het VK.

Ten slotte bedroeg het **verlies vóór belastingen** 6 miljoen euro, tegenover een winst van 3 miljoen euro in 2015.

De beknopte geconsolideerde Resultatenrekening van het **kabelsegment** is als volgt:

Voor het jaar eindigend op 31 december		
Bedragen in duizenden euro	2016	2015
Opbrengsten	381.492	447.285
a-Brutowinst	36.295	48.973
a-Brutowinst(%)	9,5%	10,9%
Brutowinst	30.477	42.270
Brutowinst (%)	8,0%	9,5%
a-EBITDA	32.252	42.006
a-EBITDA (%)	8,5%	9,4%
EBITDA	26.629	37.017
EBITDA (%)	7,0%	8,3%
a-EBIT	20.671	31.346
a-EBIT (%)	5,4%	7,0%
EBIT	15.049	26.357
EBIT (%)	3,9%	5,9%
Winst vóór belastingen	-5.882	3.109

- Alle percentages zijn berekend ten opzichte van de opbrengsten

(1) De cijfers beschreven voor Viohalco's kabels en stalen buizen segmenten verschillen van de respectieve segment cijfers van Viohalco's dochterondernemings persbericht, Cenergy Holdings, vooral vanwege de volgende redenen:

- Consolidatie boekingen of eliminaties.

- Kabels en stalen buizen segmenten van Viohalco omvatten ook resultaten uit de tradingdochtermaatschappijen die geen deel uitmaken van Cenergy Holdings.

Ondanks een volatiel ondernemingsklimaat blijven Hellenic Cables, haar dochterondernemingen en Icme Ecab optimistisch voor 2017. Recente initiatieven zijn gericht op het bevorderen van de verkoop van producten met toegevoegde waarde, het ontwikkelen van een competitiever verkoopnetwerk, het verhogen van de productiviteit en het verlagen van de productiekosten. Bijgevolg zijn Hellenic Cables en haar dochterondernemingen goed geplaatst om op internationale mogelijkheden in te spelen en wereldwijd te concurreren met andere toonaangevende ondernemingen in de sector.

Vastgoed

De **huurinkomsten van de vastgoedbeleggingen** bedroegen 6,5 miljoen euro in 2016, een stijging van 15% in vergelijking met 2015 en zijn opgenomen onder “Overige opbrengsten” in de geconsolideerde resultatenrekening. Het **verlies vóór belastingen** bedroeg 10,7 miljoen euro, tegenover een winst van 7,3 miljoen euro in 2015.

Viohalco creëert waarde uit de vastgoedactiva van haar dochterondernemingen door het ontwikkelen en beheren van grootschalige commerciële en industriële eigendommen. De eigendommen omvatten onder andere vroegere productie- of kantoorfaciliteiten van Viohalco die inactief zijn geworden of verplaatst werden, hetzij als gevolg van stadsuitbreiding of omwille van operationele efficiëntie. Viohalco's belangrijkste dochteronderneming in dit segment is Noval S.A. (Noval), die volledig eigendom is van haar.

Steelmet Property Services S.A. (Steelmet Property Services) werd in oktober 2016 opgericht en ondersteunt Viohalco's dochterondernemingen in het toezicht op hun vastgoedactiva door hen te voorzien van een ruim aanbod aan vastgoeddiensten op een gecentraliseerd niveau.

Onderstaande tabel geeft een overzicht van Viohalco's belangrijkste eigendommen:

VASTGOED	LOCATIE	'000 m ² (1)
Ikea winkel & River West winkelcentrum	Kifissoslaan 96, Egaleo, Griekenland	123.5
Hotel (Wyndham Grand Athens)	Karaiskakiplein, Athene, Griekenland	23.9
Industriële gebouwen & kantoren (voormalige BIC-fabriek)	Oinofyta, Griekenland	9.5
Mare West (voormalige terreinen van Corinth Pipeworks)	Korinthe, Griekenland	14.0
Kantorencomplex	Kiffissiaslaan 115, Athene, Griekenland	38.9
Kantorencomplex	Ethnikis Antistasseosstraat 57, Halandri, Griekenland	6.0
Kantorencomplex	Apostolopouloustraat 26, Halandri, Griekenland	10.9
Kantoorgebouw	53A, Nikola Vaptzarov Blvd, Sofia, Bulgarië	5.0

(1) verwijst naar de bebouwde oppervlakte

In 2016 verwelkomde River West|IKEA Store een gecombineerd record van 4,6 miljoen klanten. Nieuwe verhuringen en omzethuurvoorwaarden, die opgenomen zijn in de meeste huurovereenkomsten, resulteerden in een stijging van 19% van de huurinkomsten. Het winkelcentrum is nu voor 97% bezet (uitgedrukt in aantal verhuurde eenheden) en de huurdersvraag blijft uitzonderlijk sterk. Om te profiteren van de positieve ontwikkelingen heeft het management besloten om 1.200 m² van de ondergrondse parkeergarage te converteren tot een bijkomende hoogwaardige winkelruimte. De werken waren op tijd klaar en binnen het budget en onderhandelingen met geïnteresseerde huurders zijn aan de gang.

Mare West Retail Park, dat zijn deuren opende in september 2015, kende een gestage maandelijkse groei, zowel qua bezoekersaantal als huurdersomzet. Dit toont, samen met het uitbreidende verzorgingsgebied, het potentieel van het park om de dominante winkelbestemming te worden voor het noordoosten van de Peloponnesus. De nieuwe 1.900 m² grote H&M winkel die in maart 2016 opende, heeft de verwachte prestaties overtroffen, waardoor een goede indruk werd gemaakt bij de belangrijkste marktspelers. Een aanpalend stuk grond van 1.268 m² werd in deze periode aangekocht om tegemoet te komen aan de strategische plannen van het management voor toekomstige uitbreiding.

De renovatiewerken aan het hotel aan het Karaïskakiplein werden tijdens het boekjaar met succes voltooid en het “Wyndham Grand Athens” opende zijn deuren op 1 december 2016, drie maanden eerder dan oorspronkelijk verwacht. De bezettingsgraad en de activiteiten tot nu toe hebben de verwachtingen van Zeus International City Seasons SA (de huurder) aanzienlijk overtroffen.

Op 31 december 2016 werd de fusie tussen Noval SA en haar dochterondernemingen voltooid, door de opslorping van de laatste door de eerste. Het doel van de fusie was om een efficiëntere vastgoedactiviteit te creëren en is in overeenstemming met de ruimere reorganisatieplannen van de onderneming.

Wat andere vastgoedactiva betreft, worden optimale ontwikkelingsmogelijkheden overwogen en zijn er onderhandelingen gaande met potentiële huurders.

De beknopte geconsolideerde winst- en verliesrekening van het segment **vastgoed** is als volgt:

Voor het jaar eindigend op 31 december		
Bedragen in duizenden euro	2016	2015
Huurinkomsten van vastgoedbeleggingen	6.544	5.713
a-EBITDA	1.530	1.687
EBITDA	-6.492	8.992
a-EBIT	-2.080	172
EBIT	-10.102	7.477
Verlies vóór belastingen	-10.659	7.315

- *Alle percentages zijn ten opzichte van de opbrengsten*

Voor het **vastgoedsegment** zal de nadruk in 2017 liggen op het maximaliseren van de omzet van bestaande huurders en het introduceren van nieuwe detailhandelaren, met inbegrip van een hub van winkels gespecialiseerd in technologie en elektronica, om zo verder te profiteren van de uitzonderlijke dynamiek van River West|IKEA Store.

Mogelijkheden voor de verdere expansie van de detailhandelselementen worden ook onderzocht, met inbegrip van de implementatie van nieuwe, gunstigere bepalingen in het bouwbesluit en het verwerven van controle over terreinen die gelegen zijn naast River West|IKEA Store.

Het sterke potentieel van het Mare West Retail Park zal verder worden benut door middel van nieuwe verhuringen met internationale exploitanten, de verhoging van het aantal bezoekers van een jongere demografische groep en een verdere verbetering van de toegankelijkheid van het terrein door middel van een betere aansluiting op de snelweg.

Eveneens worden een aantal ontwikkelingsmogelijkheden onderzocht in verband met de overige vastgoedactiva en onderhandelingen met potentiële huurders zijn gaande.

Viohalco is van plan om al haar vastgoedactiva te rationaliseren op een uniforme manier en op gecentraliseerd niveau en de reorganisatie van het vastgoed van de vennootschap te voltooien

Recycling

De **opbrengsten** van het segment stegen met 13% op jaarbasis, voornamelijk gedreven door de uitvoer van schroot en het beheer van gevaarlijke afvalstoffen. Lage metaalprices tijdens de eerste helft van 2016 zorgden voor een beperkte beschikbaarheid van materialen en kleine marges. In de tweede jaarhelft begon de markt zich echter te herstellen en werd

het begin van de negatieve trend gedeeltelijk gecompenseerd. Een belangrijke verbetering werd opgetekend op het gebied van de EBIT, aangezien kostenbesparingen en herstructureringsinitiatieven hun vruchten afwierpen.

Tijdens het boekjaar werd gezorgd voor een nieuwe faciliteit in de haven van Belgrado, terwijl slecht presterende locaties verlaten werden in het kader van de heroriëntering van activiteiten op de Servische markt. Binnenlandse investeringen in de verwerking van shredderafval en afgedankte elektrische & elektronische apparatuur hadden een positieve impact op de resultaten terwijl men zich op de leercurve naar boven werkte. Uitgevoerde O&O-projecten in verband met efficiënte methodes voor terugwinning en verwijdering in het subsegment end-of-life, hebben de prestaties verder ondersteund. Een driejarig contract werd toegewezen door de Gemeente Athene voor de verwijdering van gevaarlijke afvalstoffen uit autowrakken, terwijl er ook verscheidene ontmantelingsprojecten uitgevoerd werden, voornamelijk in de energiesector. De productie van alternatieve grondstoffen en vaste brandstoffen voor grote cementbedrijven steeg tot boven 150.000 ton, terwijl 45.000 ton gevaarlijk industrieel afval werd verzameld en getransporteerd voor verdere metaalterugwinning.

Als gevolg van het bovenstaande bedroeg het **verlies vóór belastingen** 1 miljoen euro, tegenover een verlies van 2 miljoen euro in 2015.

De beknopte geconsolideerde winst- en verliesrekening van het segment **recycling** is als volgt:

Voor het jaar eindigend op 31 december		
Bedragen in duizenden euro	2016	2015
Opbrengsten	44.702	39.609
a-Brutowinst	15.140	14.778
a-Brutowinst(%)	33,9%	37,3%
Brutowinst	15.140	14.778
Brutowinst (%)	33,9%	37,3%
a-EBITDA	4.324	2.690
a-EBITDA (%)	9,7%	6,8%
EBITDA	4.136	2.758
EBITDA (%)	9,3%	7,0%
a-EBIT	1.483	-31
a-EBIT (%)	3,3%	-0,1%
EBIT	1.295	37
EBIT (%)	2,9%	0,1%
Winst vóór belastingen	-913	-2.107

- Alle percentages zijn ten opzichte van de opbrengsten

Ondanks de schommelingen in de grondstofprijzen en de heersende politieke en economische onzekerheid, vooral op de binnenlandse markt, blijven de vooruitzichten voorzichtig optimistisch. Een sterkere prijsstelling naast nieuwe investeringen en een reeks herstructureringsinitiatieven om de productie-efficiëntie en de commerciële coördinatie te verbeteren, zullen naar verwachting geleidelijk aan positieve resultaten opleveren. Bijgevolg is het segment klaar om een zeer concurrerende en dynamische regionale markt aan te pakken, met het doel om zijn aandeel verder te verhogen en dit op een rendabele manier.

Overige activiteiten

De Overige activiteiten tonen voornamelijk de kosten die de moedermaatschappij (houdstermaatschappij) heeft gemaakt, samen met de resultaten van ondernemingen die actief zijn in de sector van onderzoek en O&O segment en in de sector van de ceramische handel (Vitruvit).

De **winst vóór belastingen** bedroeg 3 miljoen euro, tegenover een verlies van 3 miljoen euro in 2015, dankzij de winst van 7 miljoen euro door de verwerving van Eufina S.A., in het kader van de grensoverschrijdende fusie van Elval Holdings S.A., Alcomet S.A., Diatour S.A. en Eufina S.A. door Viohalco.

De beknopte winst- en verliesrekening is als volgt:

	Voor het jaar eindigend op 31 december	
Bedragen in duizenden euro	2016	2015
Opbrengsten	16.811	13.397
a-Brutowinst	-4.713	-5.185
a-Brutowinst(%)	-28,0%	-38,7%
Brutowinst	-4.713	-5.185
Brutowinst (%)	-28,0%	-38,7%
a-EBITDA	-957	71
a-EBITDA (%)	-5,7%	0,5%
EBITDA	-5.455	-6.327
EBITDA (%)	-32,5%	-4,2%
a-EBIT	-2.142	-1.642
a-EBIT (%)	-12,7%	-12,3%
EBIT	-6.640	-8.039
EBIT (%)	-39,5%	-60,0%
Winst vóór belastingen	2.589	-3.405

- Alle percentages zijn ten opzichte van de opbrengsten

Vooruitzichten

De algemene vooruitzichten voor 2017 blijven onzeker. Verschillende belangrijke politieke gebeurtenissen van het afgelopen jaar, zowel in Europa als internationaal, hebben een negatief effect op de Europese markten. Voor Viohalco zal een versterking van de concurrentiepositie wereldwijd, na de voltooiing van intensieve investeringsprogramma's gericht op de intensivering van productiefaciliteiten in de ondernemingen en de verbetering van de productiviteit, van essentieel belang zijn voor groeiende uitvoer en een toenemende penetratie in markten die superieure groeiomgiffen bieden.

Verklaring van de Commissaris

De commissaris, KPMG Bedrijfsrevisoren - Réviseurs d'Entreprises, vertegenwoordigd door Benoit Van Roost, heeft bevestigd dat de controleprocedures met betrekking tot de geconsolideerde jaarrekeningen, die grondig werden uitgevoerd, geen onjuistheden van materieel belang aan het licht hebben gebracht in de boekhoudkundige informatie vervat in het jaarlijkse communiqué van de Vennootschap.

Financiële Kalender

Datum	Publicatie/ Gebeurtenis
30 mei 2017	Jaarlijkse Algemene Vergadering 2017
29 september 2017	Halfjaarresultaten 2017

De Jaarrekening voor de periode van 1 januari 2016 tot 31 december 2016 zal worden bekendgemaakt op 28 april 2017 en zal worden geplaatst op de website van de Vennootschap, www.viohalco.com, op de website van de Euronext Brussels Exchange, europeanequities.nyx.com, en op de website van de Athens Exchange, www.helex.gr.

Over Viohalco

Viohalco is de in België gevestigde houdstermaatschappij van een aantal vooraanstaande metaalverwerkende ondernemingen in Europa. Ze staat genoteerd op Euronext Brussels (VIO) en de Athens Stock Exchange (BIO).

Viohalco's dochterondernemingen zijn gespecialiseerd in het produceren van aluminium, koper, kabels, staal en stalen buizenproducten en zetten zich in voor een duurzame ontwikkeling van de kwaliteit, innovatieve producten met een toegevoegde waarde en oplossingen voor een dynamisch wereldwijd klantenbestand. Met productiefaciliteiten in Griekenland, Bulgarije, Roemenië, Rusland, Australië, de Voormalige Joegoslavische Republiek Macedonië, Turkije en het Verenigd Koninkrijk realiseren Viohalco's ondernemingen collectief een jaaronzet van 3,1 miljard euro. Viohalco's portefeuille omvat een toegewijd technologie- en O&O-segment, evenals recyclingactiviteiten en afvalbeheerdiensten. Bovendien bezitten Viohalco en haar ondernemingen onroerende goederen, voornamelijk in Griekenland, die extra inkomsten genereren dankzij hun commerciële ontwikkeling.

Voor meer informatie wordt verwezen naar onze website www.viohalco.com.

Contactgegevens

Voor meer informatie gelieve contact op te nemen met:

Sofia Zairi

Hoofd van de afdeling Investor Relations

Tel: +30 210 6787111, 6787773

E-mail: ir@viohalco.com

Bijlage A – Geconsolideerde winst- en verliesrekening

Voor het jaar eindigend op 31 december

<i>Bedragen in duizenden euro</i>	<u>2016</u>	<u>2015</u>
<u>Voortgezette activiteiten</u>		
Opbrengsten	3.112.654	3.274.735
Kostprijs verkochte goederen	-2.848.582	-3.045.108
Brutowinst	264.072	229.627
Overige opbrengsten	45.512	41.307
Verkoop- en distributiekosten	-58.022	-73.678
Administratieve kosten	-95.029	-91.528
Overige kosten	-46.482	-32.352
Bedrijfsresultaat vóór eenmalige elementen	110.052	73.376
Enmalige elementen		
Bedrijfsresultaat (EBIT)	110.052	73.376
Financieringsbaten	10.367	14.373
Financieringslasten	-112.423	-125.414
Nettofinancieringsbaten/-lasten (-)	-102.056	-111.042
Aandeel in winst/verlies (-) van geassocieerde deelnemingen, na belastingen	-1.240	882
Winst/verlies (-) vóór belastingen	6.756	-36.784
Belastinglasten	-13.685	-26.616
Winst/Verlies (-) uit voortgezette activiteiten	-6.930	-63.400
<u>Beëindigde bedrijfsactiviteiten</u>		
Winst/verlies (-) van beëindigde bedrijfsactiviteiten, na belastingen		
Winst/Verlies (-)	-6.383	-63.400
Winst/Verlies (-) toerekenbaar aan:		
Aandeelhouders van de Vennootschap	-6.383	-59.993
Minderheidsbelangen	-546	-3.407
	-6.930	-63.400
Winst per aandeel (in euro per aandeel)	<u>2016</u>	<u>2015</u>
Gewoon en verwaterd	-0,03	-0,27

Bijlage B – Geconsolideerde balans

	<u>Op</u>	
	<u>31 december</u> <u>2016</u>	<u>31 december</u> <u>2015</u>
<i>Bedragen in duizenden euro</i>		
ACTIVA		
Vaste activa		
Materiële vaste activa	1.783.156	1.814.588
Immateriële activa en goodwill	24.657	23.598
Vastgoedbeleggingen	155.553	156.012
Geassocieerde deelnemingen	17.594	16.452
Overige investeringen	7.658	7.645
Derivaten	253	0
Handels- en overige vorderingen	6.320	8.033
Uitgestelde belastingvorderingen	14.731	11.664
	2.009.922	2.037.993
Vlottende activa		
Voorraden	857.419	786.242
Handels- en overige vorderingen	576.187	538.165
Derivaten	7.933	3.654
Overige investeringen	1.633	2.138
Belastingvorderingen	1.332	1.246
Geldmiddelen en kasequivalenten	171.784	136.296
	1.616.288	1.467.740
Totaal activa	3.626.210	3.505.734
EIGEN VERMOGEN		
Eigen vermogen		
Aandelenkapitaal	141.894	117.666
Agioreserve	457.571	453.822
Omrekeningsreserve	-15.761	-13.968
Overige reserves	392.476	328.622
Ingehouden winsten	81.527	42.353
Eigen vermogen toerekenbaar aan de aandeelhouders van de Vennootschap	1.057.706	928.494
Minderheidsbelangen	90.533	246.349
Totaal eigen vermogen	1.148.239	1.174.843
PASSIVA		
Langlopende verplichtingen		
Leningen en overige financieringsverplichtingen	804.723	895.863
Derivaten	4.366	543
Personeelsbeloningen	26.868	25.405
Subsidies	46.468	50.549
Voorzieningen	3.863	3.009
Handels- en overige schulden	12.477	17.924
Uitgestelde belastingverplichtingen	147.763	151.365
	1.046.529	1.144.656
Kortlopende verplichtingen		
Leningen en overige financieringsverplichtingen	894.491	739.139
Handels- en overige schulden	509.605	419.201
Actuele belastingverplichtingen	17.073	20.534
Derivaten	9.858	5.932
Voorzieningen	415	1.428
	1.431.442	1.186.234
Totaal passiva	2.477.971	2.330.891
Totaal eigen vermogen en passiva	3.626.210	3.505.734

Bijlage C – Alternatieve prestatie maatstaven (APM's)

Inleiding

Het management van Viohalco gebruikt, controleert en rapporteert interne en externe W&V-APM's, namelijk Aangepaste Brutowinst (a-Brutowinst), Aangepaste EBITDA (a-EBITDA) en Aangepaste EBIT (a-EBIT) omdat dit geschikte maatstaven zijn die de onderliggende prestaties van het bedrijf weerspiegelen. Deze APM's maken zinvolle vergelijkingen mogelijk van bedrijfsprestaties in de verschillende verslagperiodes en zijn ook belangrijke prestatie metriekeken op basis waarvan Viohalco haar jaarlijkse budgetten en langetermijnplannen (5 jaar) voorbereidt, controleert en evalueert. Niettemin betekent dit hoegenaamd niet dat de aangepaste posten niet-operationeel of eenmalig zijn. Het beheersverslag voor het boekjaar 2016 is het eerste waarin Viohalco deze APM's extern rapporteert samen met vergelijkbare gegevens voor boekjaar 2015.

Het management van Viohalco rapporteert in het beheersverslag voor het boekjaar 2016 ook andere W&V-APM's, namelijk EBITDA en EBIT, om de continuïteit van de informatie te verzekeren, aangezien deze APM's in het verleden in beheersverslagen gerapporteerd werden.

In verband met de balansposten controleert en rapporteert het management van Viohalco de maatstaf Nettoschuld.

Algemene definities

a-EBITDA

a-EBITDA wordt gedefinieerd als de opbrengsten uit voortgezette activiteiten vóór:

- belastingen,
- nettorentelasten,
- afschrijvingen en amortisatie

aangepast om het volgende uit te sluiten:

- metaalprijs interval,
- herstructureringskosten,
- uitzonderlijke inactiviteitskosten,
- bijzondere waardeverminderingen / terugboekingen van bijzondere waardeverminderingen van vaste en immateriële activa,
- bijzondere waardeverminderingen / terugboekingen van bijzondere waardeverminderingen van investeringen
- niet-gerealiseerde winsten of verliezen op derivaten en op wisselkoersverschillen,
- winsten / verliezen uit de verkoop van vaste activa, immateriële activa en investeringen,
- uitzonderlijke gerechtskosten en boetes,
- uitzonderlijke voorzieningen op vorderingen samen met de respectieve verzekeringsinkomsten en
- overige uitzonderlijke of ongebruikelijke posten

a-EBIT

a-EBIT wordt gedefinieerd als de opbrengsten uit voortgezette activiteiten vóór:

- belastingen,
- nettorentelasten,

aangepast om het volgende uit te sluiten: dezelfde posten als bij a-EBITDA

a-Brutowinst

a-Brutowinst is Brutowinst die aangepast is om het volgende uit te sluiten:

- metaalprijs interval,
- herstructureringskosten (indien inbegrepen in Brutowinst),
- uitzonderlijke inactiviteitskosten,
- overige uitzonderlijke of ongebruikelijke posten (indien inbegrepen in Brutowinst)

EBITDA

EBITDA wordt gedefinieerd als de opbrengsten uit voortgezette activiteiten vóór:

- belastingen,
- aandeel in winst/verlies van geassocieerde deelnemingen, na belastingen,
- nettofinancieringslasten,
- afschrijvingen en amortisatie

EBIT

EBIT wordt gedefinieerd als de opbrengsten uit voortgezette activiteiten vóór:

- belastingen,
- aandeel in winst/verlies van geassocieerde deelnemingen, na belastingen,
- nettofinancieringslasten,

De aandacht van de lezer wordt gevestigd op het feit dat EBITDA en EBIT rekenschap geven van nettofinancieringslasten, terwijl a-EBITDA en a-EBIT rekenschap geven van nettorentelasten.

Nettoschuld

Nettoschuld wordt gedefinieerd als het totaal van:

- Langlopende financieringsverplichtingen,
- Kortlopende financieringsverplichtingen,
- min:
- Geldmiddelen en kasequivalenten.

Metaalprijs interval Het **Metaalprijs interval** is het effect op de W&V-rekening van fluctuaties in de marktprijzen van de onderliggende metaalgrondstoffen (ferro en non-ferro) die Viohalco's dochterondernemingen in hun productieprocessen gebruiken als grondstoffen voor hun eindproducten.

Het Metaalprijs interval bestaat ten gevolge van:

- (i) de tijdspanne tussen de prijsstelling van de metaalaankopen, het houden en verwerken van het metaal en de prijsstelling van de verkoop van de afgewerkte producten aan klanten,
- (ii) het effect van de openingsbalans van de voorraad (die op haar beurt beïnvloed wordt door de metaalprijsen van voorafgaande periodes) op het bedrag gerapporteerd als Kostprijs verkochte goederen, ten gevolge van de gebruikte methode voor kostenberekening (b.v. gewogen gemiddelde),
- (iii) bepaalde contracten met klanten die op voorhand vastgelegde prijsafspraken bevatten, wat leidt tot blootstelling aan veranderingen in metaalprijsen voor de tijdspanne tussen het moment van de vastlegging van de verkoopprijs en dat van de eigenlijke verkoop.

De meeste dochterondernemingen van Viohalco gebruiken back-to-back afstemming van aan- en verkopen of derivaten om het effect van het Metaalprijs interval op hun resultaten tot een minimum te beperken. Niettemin zal er altijd enige impact

zijn (positief of negatief) op de W&V-rekening aangezien in de non-ferrosegmenten (Aluminium, Koper en Kabels) een deel van de voorraad als permanent gehouden (minimale operationele voorraad) wordt beschouwd en niet wordt afgedekt en in de ferrosegmenten (Staal en Stalen buizen) geen grondstoffenafdekking plaatsvindt.

Aansluitingstabellen

a- Brutowinst

Bedragen in duizenden euro	Voor het jaar eindigend op 31 december	
	2016	2015
Brutowinst (als gerapporteerd in de winst- en verliesrekening)	264.072	229.627
Aanpassingen voor:		
Metalprijs interval	6.945	41.794
Niet-gerealiseerde winsten of verliezen op wisselkoersverschillen en op derivaten (valuta en grondstoffen)	232	1.063
Overige uitzonderlijke of ongebruikelijke (opbrengsten) / uitgaven	344	0
a-Brutowinst	271.594	272.484

a-EBIT en a-EBITDA

Bedragen in duizenden euro	Voor het jaar eindigend op 31 december	
	2016	2015
EBIT (als gerapporteerd in de winst- en verliesrekening)	6.756	-36.784
Aanpassingen voor:		
Nettorentelasten	106.917	109.772
Metalprijs interval	6.945	41.794
Herstructureringskosten	2.820	3.419
Niet-gerealiseerde winsten of verliezen op wisselkoersverschillen en op derivaten (valuta en grondstoffen)	3.282	302
Bijzondere waardeverminderingen / (terugboeking van bijzondere waardeverminderingen) van vaste activa	10.938	2.908
Uitzonderlijke voorzieningen op vorderingen samen met de respectieve verzekeringsinkomsten	-1.419	0
Uitzonderlijke gerechtskosten en boetes / (opbrengsten)	-902	0
(Winsten) / verliezen uit de verkoop van vaste activa	-540	-2.180
Voordelige koop bij overname	-7.319	0
Overige uitzonderlijke of ongebruikelijke (opbrengsten) / uitgaven	432	290
a-EBIT	127.910	119.522
Plus:		
Afschrijvingen & Amortisatie	121.628	120.376
a-EBITDA	249.538	239.899

EBIT en EBITDA

Bedragen in duizenden euro	Voor het jaar eindigend op 31 december	
	2016	2015
EBIT (als gerapporteerd in de winst- en verliesrekening)	6.756	-36.784
Aanpassingen voor:		
Aandeel in winst/verlies (-) van geassocieerde deelnemingen, na belastingen	1.240	-882
Financieringsbaten/-lasten	102.056	111.042
EBIT	110.052	73.376
Plus:		
Afschrijvingen & Amortisatie	121.628	120.376
EBITDA	231.680	193.753

Nettoschuld

Bedragen in duizenden euro	Voor het jaar eindigend op 31 december	
	2016	2015
Langlopende financieringsverplichtingen	804.723	895.863
Kortlopende financieringsverplichtingen	894.491	739.139
Totale schuld	1.699.214	1.635.001
Min:		
Geldmiddelen en kasequivalenten	-171.784	-136.296
Nettoschuld	1.527.430	1.498.705
